

Clave de Cotización: ICH

Año: 2025

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[411000-AR] Datos generales - Reporte Anual

Reporte Anual: Anexo N

Oferta pública restringida: No

Tipo de Instrumento: Acciones

Emisora extranjera: No

Mencionar dependencia parcial o total: No



INDUSTRIAS CH, S.A.B. DE C.V.

Agustín Melgar No. 23, Col. Fracc. Industrial Niños Héroes, Tlalnepantla de Baz, Estado de México, C.P.
54017.

Clave de Cotización: ICH

Año: 2025

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Especificación de las características de los títulos en circulación [Sinopsis]

Serie [Eje]	serie
Especificación de las características de los títulos en circulación [Sinopsis]	
Clase	I
Serie	B
Tipo	1
Número de acciones	410,469,980
Bolsas donde están registrados	BOLSA MEXICANA DE VALORES
Clave de pizarra de mercado origen	ICHB
Tipo de operación	
Observaciones	

Clave de cotización:

ICH

La mención de que los valores de la emisora se encuentran inscritos en el Registro:

Los títulos se encuentran inscritos en el Registro Nacional de Valores

Leyenda artículo 86 de la LMV:

La inscripción en el Registro Nacional de Valores no implica certificación sobre la bondad de los valores, solvencia de la emisora o sobre la exactitud o veracidad de la información contenida en este Reporte anual, ni convalida los actos que, en su caso, hubieren sido realizados en contravención de las leyes.

Leyenda Reporte Anual CUE:

Reporte anual que se presenta de acuerdo con las disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y a otros participantes del mercado

Periodo que se presenta:

2025-01-01 AL 2025-12-31

índice

[411000-AR] Datos generales - Reporte Anual	1
[412000-N] Portada reporte anual	2
[413000-N] Información general	6
Glosario de términos y definiciones:	6
Resumen ejecutivo:	6
Factores de riesgo:	16
Otros Valores:	40
Cambios significativos a los derechos de valores inscritos en el registro:	41
Destino de los fondos, en su caso:	41
Documentos de carácter público:	41
[417000-N] La emisora	44
Historia y desarrollo de la emisora:	44
Descripción del negocio:	50
Actividad Principal:	51
Canales de distribución:	56
Patentes, licencias, marcas y otros contratos:	57
Principales clientes:	57
Legislación aplicable y situación tributaria:	65
Recursos humanos:	65
Desempeño ambiental:	68
Información de mercado:	70
Estructura corporativa:	73
Descripción de los principales activos:	77
Procesos judiciales, administrativos o arbitrales:	83

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Acciones representativas del capital social:	88
Dividendos:	91
[424000-N] Información financiera	93
Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación:	95
Informe de créditos relevantes:	99
Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera de la emisora:	99
Resultados de la operación:	99
Situación financiera, liquidez y recursos de capital:	100
Control Interno:	103
Estimaciones, provisiones o reservas contables críticas:	104
[427000-N] Administración	119
Auditores externos de la administración:	119
Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés:	119
Administradores y accionistas:	121
Estatutos sociales y otros convenios:	128
[429000-N] Mercado de capitales.....	132
Estructura accionaria:	132
Comportamiento de la acción en el mercado de valores:	132
[431000-N] Personas responsables.....	136
[432000-N] Anexos.....	140

[413000-N] Información general

Glosario de términos y definiciones:

Industrias CH, S.A.B. de C.V. (ICH ó Industrias CH) en conjunto con sus subsidiarias; es una sociedad constituida según las leyes de los Estados Unidos Mexicanos. Es una empresa pública, sus estados financieros consolidados están preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("International Accounting Standards Board o IASB"), las cantidades mostradas en los estados financieros consolidados, al 31 de diciembre de 2025 y 2024 y por los años terminados en esas fechas se presentan en pesos nominales, dichos estados financieros consolidados han sido preparados sobre bases históricas, excepto por la revaluación de ciertos activos no monetarios. El costo histórico es generalmente basado sobre el valor razonable. En este informe anual, las referencias a "pesos" o PS son a pesos mexicanos y las referencias a "dólares" o USD\$ son dólares de los Estados Unidos de América. Este informe anual contiene conversiones de ciertos montos en dólares de los Estados Unidos de América, a pesos a un tipo de cambio de PS. 17.9528 por \$1.00 dólar con base a un tipo de cambio promedio anunciado por los principales bancos mexicanos para la liquidación al mismo día de las operaciones interbancarias vigentes el 31 de diciembre del 2025 según fue determinado por el Banco de México ("el tipo de cambio interbancario").

Este informe anual, contiene algunos términos utilizados en el ramo acerero, entre otros, se mencionan los siguientes: materia prima "chatarra", principal insumo de nuestros productos, es en términos generales, desperdicios metálicos provenientes de la industria manufacturera principalmente y las "ferroaleaciones", de igual forma son elementos químicos que al combinarse con la chatarra, enriquecen el acero producido; el término "lingote", es un producto semi-terminado sólido de acero, proveniente de la fundición de la chatarra y ferroaleaciones; el término "corrugado" se refiere a la varilla que se utiliza en la industria de la construcción.

Todas las referencias a toneladas en este informe anual son a toneladas métricas. Una tonelada métrica equivale a 1.102 toneladas cortas.

Resumen ejecutivo:

Industrias CH, S.A.B. de C.V. es una empresa mexicana productora y procesadora de acero con un crecimiento constante en los últimos años. Es la principal productora de aceros especiales en México, perfiles comerciales y perfiles estructurales en México.

Análisis financiero

Para Industrias CH, S.A.B. de C.V. (Industrias CH) 2025 fue un año de grandes retos en el cual la generación de flujo fue de 6,625 millones de pesos.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

En 2025 continuó la afectación económica en México y también en los Estados Unidos de América, siendo un año de dificultades para la Industria Automotriz y para la Industria de la Construcción. La industria del Acero y de las materias primas en general presentó una alta oferta de sus productos y por lo tanto representaron escenarios de menores precios promedio para Industrias CH.

El año de 2026 se pronostica será un año de volatilidad e incertidumbre por el impacto que pudieran seguir teniendo los aranceles impuestos por el gobierno de los Estados Unidos de América en contra de México y a nivel mundial y además los problemas geopolíticos prolongados en Europa y el Medio Oriente dan muestra de un posible impacto global negativo, en contexto se podría generar más inflación y menos crecimiento.

Las Ventas de la compañía disminuyeron en \$ 5,391 millones de pesos al pasar de \$ 38,384 millones de pesos en 2024 a \$ 32,993 millones de pesos en 2025.

El flujo de efectivo EBITDA, por sus siglas en inglés fue positivo una vez más logrando \$ 6,825 millones de pesos una disminución del 12% comparado con el año de 2024, aunque las condiciones del mercado fueron muy adversas a nivel mundial siendo parte de ello por la invasión de Rusia a Ucrania ya por cuarto año consecutivo, en este año como los anteriores se ha intentado retomar el diálogo de paz entre ambas partes, cuyo resultado terminó siendo negativo al no haber acuerdo, estos acontecimientos traen como resultado altos niveles de inflación altas tasas de intereses y bajo crecimiento de las economías a nivel mundial. Como empresa seguimos manteniendo una sólida estructura financiera propiciando un entorno favorable.

Industrias CH embarcó 2 millones 43 mil toneladas métricas de productos de acero en el periodo de 2025, confirmando que seguimos siendo uno de los principales productores de acero de toda la República Mexicana; al igual que de aceros especiales "SBQ", por sus siglas en Inglés, dentro de Norteamérica. Del total de las ventas en el periodo 2025 el 41% fue vendido en el extranjero, en Brasil varilla, alambión y perfiles comerciales. El resto de las ventas se realizó principalmente en la República Mexicana en donde tenemos una fuerte posición de mercado surtiendo aproximadamente el 17% de los aceros especiales del cual somos prácticamente el único productor dentro del país.

El efectivo disminuyó en \$ 225 millones de pesos al pasar de \$ 31,374 millones de pesos en 2024 a \$ 31,149 millones de pesos en 2025.

Las cuentas por cobrar netas a clientes disminuyeron en \$ 77 millones de pesos en 2025, al pasar de \$ 5,071 millones de pesos en el 2024 a \$ 4,994 millones de pesos en el 2025.

Los inventarios a corto plazo disminuyeron en \$ 2,144 millones de pesos en el 2025, al pasar de \$ 12,762 millones de pesos en el 2024 a \$ 10,618 millones de pesos en el 2025.

Los Inmuebles, Maquinaria y Equipo, Neto (Activo Fijo), aumentaron en \$ 1,416 millones de pesos al pasar de \$ 21,466 millones de pesos en el 2024 a \$ 22,882 millones de pesos en el 2025.

Los activos totales en el 2025, disminuyeron en \$ 2,838 millones de pesos al pasar de \$ 82,431 millones de pesos en el 2024 a \$ 79,593 millones de pesos en el 2025.

El pasivo total en el 2025, disminuyó en \$ 2,152 millones de pesos al pasar de \$ 11,660 millones de pesos en el 2024 a \$ 9,508 millones de pesos en el 2025. Es importante aclarar que la compañía no tiene deudas con instituciones

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

financieras y los pasivos por impuestos diferidos representan aproximadamente el 37% del pasivo total, \$ 3,568 millones de pesos; y disminuyeron \$ 173 millones de pesos en el ejercicio 2025 respecto del cierre del ejercicio 2024.

La inversión de los accionistas (Capital Contable) al 31 de diciembre de 2025 asciende a \$ 70,085 millones de pesos comparado con los \$ 70,771 millones de pesos registrados en el 2024, lo que representa una disminución del 1%; es decir, \$ 686 millones de pesos, generado principalmente por la utilidad neta del año de \$ 867 millones, afectada principalmente por una pérdida en cambios de \$ 4,020 millones de pesos correspondiente al ejercicio 2025, en comparación con una utilidad cambiaria por 6,010 millones del ejercicio 2024.

Los resultados demuestran la integración de las plantas adquiridas e instaladas a través de los años y el esfuerzo realizado por todos los que trabajan en la empresa para llevar a cabo la operación exitosa y rentable del negocio.

El precio de la acción pasó de \$173.39 el 31 de diciembre de 2024 a \$179.95 el 31 de diciembre de 2025.

Los estados financieros consolidados de Industrias CH, al 31 de diciembre de 2025 se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

A continuación, se muestra un resumen financiero por los últimos tres años.

Años terminados el 31 de Diciembre
(Miles de Pesos)

Concepto	2025	%	2024	%	2023	%
Ventas totales	32,992,726	100	38,384,165	100	46,652,017	100
Costo de ventas	24,896,677	75.5%	29,311,104	76.4%	34,754,032	74.5%
Deterioro	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%
Utilidad bruta	8,096,049	24.5%	9,073,061	23.6%	11,897,985	25.5%
Gastos de operación	3,233,335	9.8%	2,989,477	7.8%	2,660,276	5.7%
Otros Ingresos Netos	533,792	2.1%	276,225	0.9%	-116,196	-0.3%
Utilidad de operación	5,396,506	16.4%	6,359,809	16.6%	9,121,513	19.6%
Ingresos por intereses netos	1,096,220	3.3%	1,631,032	4.2%	771,290	1.7%
Utilidad neta mayoritaria	866,967	2.6%	9,386,611	24.5%	3,839,303	8.2%
Utilidad por acción (pesos)	2.99		28.83		11.80	
Activo total	79,592,839	100	82,431,117	100	75,558,512	100
Activo circulante	52,334,449	65.8%	55,669,641	67.5%	50,339,957	66.6%
Inmuebles, maquinaria y equipo neto	22,882,059	28.7%	21,466,318	26.0%	19,935,210	26.4%
Otros activos	450,153	0.6%	451,935	0.5%	487,391	0.6%

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Pasivo total	9,508,090	11.9%	11,660,360	14.1%	15,396,035	20.4%
Pasivo circulante	5,653,974	7.1%	7,690,232	9.3%	11,214,724	14.8%
Pasivo a largo plazo	3,854,116	4.8%	3,970,128	4.8%	4,181,311	5.5%
Capital contable	70,084,749	88.1%	70,770,757	85.9%	60,162,477	79.6%
Total, pasivo más capital	79,592,839	100	82,431,117	100	75,558,512	100

Ventas Netas

Las ventas netas de la Compañía disminuyeron en un 14% pasaron de Ps. 38,384,165 miles durante los doce meses de 2024 a Ps. 32,992,726 miles del mismo período del 2025.

Costo de Ventas

El costo directo de ventas disminuyó en un 15% pasó de Ps. 29,311,104 miles en los doce meses de 2024 a Ps. 24,896,677 miles en el mismo período de 2025. Con respecto a ventas, en los doce meses de 2025 el costo representa el 75% comparado contra el 76% del mismo período de 2024.

Utilidad Bruta

El resultado bruto de la Compañía para los doce meses de 2025 disminuyó el 11% a Ps. 8,096,049 miles comparados con los Ps.9,073,061 miles del mismo período de 2024, el resultado bruto como porcentaje respecto a las ventas netas para los doce meses de 2025 fue del 25% comparado contra el 24% del mismo período de 2024.

Utilidad (pérdida) de operación

El resultado de operación de la Compañía para los doce meses de 2025 disminuyó el 15% a Ps. 5,396,506 miles comparados con los Ps. 6,359,809 miles del mismo período de 2024, el resultado de operación como porcentaje respecto a las ventas netas para los doce meses de 2025 fue del 16% comparado contra el 17% del mismo período de 2024.

El capital contable de la empresa representa el 88.05% de los activos totales de la compañía y como resultado el apalancamiento tan solo representa el 13.57% del capital contable, lo cual cumple con las políticas de endeudamiento de la compañía.

Industrias CH, considera, que en términos de su capacidad de producción y por su volumen de ventas en toneladas y ventas netas, ha sido una de las compañías siderúrgicas mexicanas con mayor crecimiento en los últimos años, crecimiento que se origina desde la adquisición por parte de la presente administración en 1991 hasta el ejercicio 2025, con el cuadro siguiente se muestra el crecimiento antes comentado:

	1991	2025	Crecimiento %
Volumen de ventas (Miles de Tons.)	70	2,043	2,819
Ventas netas (Miles de pesos)	403,000	32,992,726	8,087

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Estos aumentos se han dado principalmente durante los últimos treinta y cuatro años y se originan, principalmente por la eficientización en las líneas productivas, así como las diferentes adquisiciones, principalmente la de Grupo Simec en 2001, los activos en México de Industrias Férricas del Norte, S.A. (Grupo Sidenor de España) en 2004, en Julio del 2005 Republic Engineered Products, Inc. y en mayo de 2008 la adquisición de Corporación Aceros DM, S.A. de C.V. y ciertas afiliadas (Grupo San).

Las operaciones en México de Industrias CH, están enfocadas a atender tanto al mercado doméstico como al de exportación, y para tal efecto, cuenta con una ventaja competitiva que le otorga la ubicación estratégica de sus diecisiete plantas en México. Con la operación de Republic se suman ocho plantas ubicadas en Canton, Lorain, Massillon, Solon, Ohio; Lackawana, Nueva York; Gary, Indiana; Memphis, Tennessee; y Hamilton, Ontario, y tres plantas en Brasil, ubicada en Pindamonhangaba, Sao Paulo; Cariacica, Espirito Santo; Itauna, Minas Gerais; las dos últimas adquiridas en el año de 2018 alcanzando una capacidad instalada superior a 1.1 millones de toneladas métricas de aceros laminados, convirtiéndose en el tercer mayor productor de dichos productos de acero en el país Sudamericano, cuya ventaja competitiva se debe a la cercanía con las fuentes de materia prima y de los mercados que éstas atienden.

Sus líneas de productos van dirigidas a los principales clientes de los siguientes sectores:

- Aceros especiales (Special bar quality o SBQ)	Automotriz Equipo petrolero Manufacturero
- Tubería con costura	Petrolero y gas (conducción de fluidos) Manufacturero Construcción
- Aceros comerciales (*)	Construcción

(*) Incluye perfiles estructurales, comerciales y varilla

Al cierre del ejercicio 2025, Industrias CH, cuenta con veintiocho plantas de producción y procesamiento de acero, ubicadas en diversos puntos de la República Mexicana, Estados Unidos de América, Canadá y Brasil, contando con una capacidad de fundición de acero (acero líquido) de 7.3 millones de toneladas anuales, con una capacidad anual de laminación de 5.9 millones de toneladas, además de 0.250 millones de toneladas de producción de tubería con costura con un total de producción anual de 6.6 millones de toneladas de producto terminado.

Para una optimización de los resultados del Grupo, en el mes de agosto de 2007, la planta de Tlalnepantla dejó de producir aceros especiales, trasladando su producción y clientes a las otras plantas del Grupo.

Simec, es la principal subsidiaria de ICH representando aproximadamente el 91.81% de las ventas netas del Grupo en 2025 y también se encuentra listada en la BMV y en una de las bolsas de valores de Estados Unidos de América (American Stock Exchange).

Industrias CH, cuenta con aproximadamente 5,547 empleados de los cuales aproximadamente el 64 % son sindicalizados.

Mercado

 Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Industrias CH, con su gama de productos, tiene una posición líder en el mercado mexicano, cubriendo la demanda de acuerdo a los siguientes porcentajes:

	Participación de mercado %
Aceros especiales	17
Tubería con costura	1
Perfiles estructurales	16
Perfiles comerciales	15
Varilla	16
Alambrón	2
Otros	3

Diversidad de productos

Como fabricante de productos de acero, tanto especializados como comerciales, Industrias CH, tiene la ventaja de poder optimizar el uso de su capacidad, al contar con una flexibilidad operativa para ajustar su producción de acuerdo a la demanda existente, y así aprovechar las áreas de oportunidad que el mismo mercado ofrece, siempre enfocado a satisfacer las necesidades de los clientes.

Ventajas competitivas

ICH es una productora y procesadora de acero competitiva, debido a la ubicación estratégica de sus plantas, las condiciones favorables bajo las que realiza sus compras, su bajo costo laboral en México y la ausencia de pasivos históricos importantes.

- Ubicación estratégica de las plantas**
 La proximidad de sus plantas a sus clientes y a la materia prima, permite a ICH reducir considerablemente costos de distribución.
- Condiciones favorables de compra**
 Como consecuencia de su liquidez, ICH generalmente puede realizar pagos por adelantado o al contado de compra a sus proveedores, lo que conjuntamente con los volúmenes y las compras centralizadas permite a ICH adquirir la materia prima en condiciones favorables.
- Costo laboral reducido**
 ICH disfruta de los beneficios del reducido costo de la mano de obra en las operaciones que realiza en México.
- Ausencia de pasivos históricos**

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

A diferencia de la mayoría de sus competidores, tanto nacionales como internacionales, ICH no cuenta con pasivos históricos significativos, incluyendo, planes o fondos de pensiones sub-fondeados, falta de reservas para la jubilación de empleados o contingencias ambientales relacionadas con plantas fuera de uso.

Estructura de capital y fuerte historial financiero

Industrias CH, busca mantener un perfil financiero conservador. Como resultado de su capacidad para generar flujo de efectivo y el pago anticipado de su deuda con los recursos generados en el curso ordinario del negocio, Industrias CH, ha mantenido una de las estructuras de capital más fuertes de la industria así como una liquidez y razones financieras sólidas, desde la adquisición por parte de la presente administración en 1991 y hasta el ejercicio 2025.

El 11 de febrero del 2005 ICH realizó una oferta pública mixta de acciones en la Bolsa Mexicana de Valores por un importe de \$200 millones de dólares, aproximadamente. Con dicha emisión la empresa recuperó la posición de efectivo que tenía antes de la compra de los activos de Grupo Sidenor en México, realizada en el segundo semestre del 2004; lo que le permitió a ICH adquirir Republic en julio de 2005, sin incurrir en un apalancamiento excesivo. Previa a la oferta pública, la Asamblea General de Accionistas de ICH, celebrada el 11 de enero del 2005, autorizó la división (Split) de las acciones en circulación, mediante la emisión y entrega a los accionistas, libre de pago, de tres nuevas acciones por cada una de las que fueren titulares. Estos dos factores han permitido mejorar el nivel de liquidez (bursatilidad) de la acción.

Equipo directivo

El equipo directivo de Industrias CH, lo integran personas experimentadas en el ramo de la industria acerera, con una amplia visión en el campo de los negocios, prueba de ello han sido las inversiones exitosas en empresas adquiridas por más de 1,715 millones de dólares realizadas desde 1991 a la fecha, así como proyectos denominados Greenfield, es decir la construcción de nuevas plantas desde cero, como son los casos de Brasil y de Río Bravo, Tamaulipas, que han logrado posicionar a Industrias CH como líder productor de aceros especiales en México y E.U.A., así como en los ramos de varilla, perfiles comerciales y estructurales en México; en mayo de 2018, se adquirieron 2 plantas siderúrgicas productoras de aceros (largos) en Brasil, pertenecientes a ArcelorMital las cuales se encuentran ubicadas en Cariacica, Espírito Santo y en Itaúna, Minas Gerais y tienen una capacidad de producción de 600 mil toneladas al año, y de 100 mil toneladas la segunda. Al cerrar la transacción, el Grupo incrementa significativamente su participación en el mercado de aceros largos en Brasil; para esta operación se firmó un contrato de confidencialidad.

Estrategias de negocio

Industrias CH, continúa encaminando sus esfuerzos a mejorar su posición líder como productora y procesadora de aceros especiales y de productos de acero comerciales; mientras que procura mantener un perfil financiero conservador. También busca identificar las oportunidades que le permitan mejorar su posición en el mercado de Norte América, reducir sus costos por producto vendido, continuar diversificando su línea de productos e incrementar sus márgenes operativos, principalmente mediante:

- Reversión del flujo de efectivo generado internamente en sus operaciones.
- Adquisición de negocios sub-explotados que tengan una penetración significativa en ciertos mercados.
- Fortalecimiento y aumento de la cartera de clientes, manteniendo la certificación que sus clientes le han otorgado.
- Diversificación de su base de clientes mediante el aumento de sus exportaciones a Canadá, Sudamérica y Europa.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Adquisición de Corporación Aceros DM, S.A. de C.V., y ciertas afiliadas (Grupo San)

Con fecha mayo de 2008 se consumó la adquisición de Corporación Aceros DM, S.A. de C.V. (Grupo San), productor de aceros largos y uno de los productores de varilla corrugada más importantes de la República Mexicana, con esta adquisición ICH y Simec se posicionan como el segundo productor de varilla dentro del país y como el principal productor mexicano de acero al lograr una capacidad de producción de acero líquido de 7.5 de millones de toneladas y un total de 6.6 millones de toneladas de producto terminado, aproximadamente.

Adquisición de Grupo Simec, S.A.B. de C.V.

El 1 de mayo de 2018, Grupo Simec, S.A.B. de C.V. (subsidiaria), adquirió 2 plantas siderúrgicas productoras de aceros (largos) en Brasil, pertenecientes a ArcelorMittal las cuales se encuentran ubicadas en Cariacica, Espírito Santo y en Itaúna, Minas Gerais y tienen una capacidad de producción de 600 mil toneladas al año, y de 100 mil toneladas la segunda. Al cerrar la transacción, el Grupo incrementa significativamente su participación en el mercado de aceros largos en Brasil; para esta operación se firmó un contrato de confidencialidad.

Las operaciones de Industrias CH, podrían diferir materialmente por ciertos riesgos, los cuales están fuera de control de la misma, estos riesgos pudieran ser:

- Futuras devaluaciones del peso mexicano.
- Volatilidad de los precios del acero a nivel mundial.
- Los costos de cumplimiento de la legislación ambiental de E.U.A. y México.
- Factores relacionados con la industria del acero (incluyendo el ciclo de la industria).
- La sobrecapacidad de producción mundial de acero.
- El alto nivel de competencia de los productores mexicanos y extranjeros.
- El precio de la chatarra, principal insumo para nuestros productos, así como otras materias primas.
- La existencia de proveedores únicos en México de energía eléctrica y gas, cuyos precios están por encima de los niveles internacionales.
- Pandemias.
- Conflictos violentos o guerras.
- Elevados índices de inflación y bajo crecimiento a nivel mundial.
- Guerra Comercial y/o económica.

Eventos relevantes

El 19 de mayo de 2025 fue constituida La Compañía Siderúrgica Vale do Paraíba Ltda., y desde su constitución, GV do Brasil Indústria e Comércio de Aço Ltda. ejerce control societario.

GV do Brasil Indústria e Comércio de Aço Ltda. obtuvo el 99% del capital social de la Compañía Siderúrgica Vale do Paraíba Ltda., correspondiente a 49,500,000 acciones, con un valor unitario de R\$ 1, totalizando R\$ 49,500,000. Companhia Siderurgica do Espírito Santo, S.A. con una participación del 1% del capital social, correspondiente a 500,000 acciones, por un monto de R\$ 500,000.

A la fecha, se han realizado inversiones importantes en Brasil: en la empresa GV do Brasil nueva acería y nuevo tren laminador para llevar la producción a 500 mil toneladas de acero, principalmente para producción de varilla, cuya construcción principalmente fue en el ejercicio de 2025, las obras de expansión del nuevo Laminador, cuya inversión totalizó R\$ 380 millones, así como de la unidad de trefilado, con inversión de R\$ 91

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

millones. La fecha estimada de terminación es en febrero de 2026; en la empresa Companhia Siderúrgica do Espírito Santo S.A., se harán inversiones para incrementar a 500 mil toneladas la producción de varilla y la producción de aceros especiales. Las adiciones se refieren a las adquisiciones de nuevos equipos y contratos relacionados con la construcción de la obra civil Horno Abaco, Nuevo Lingotamiento y Nuevo Laminador. La Compañía invierte en la expansión de la planta de Cariacica, tienen previsto su finalización en abril de 2026, el nuevo Laminador en septiembre de 2026. En noviembre de 2025, se concluyó el Proyecto Laminador Ligero.

A la fecha las plantas ubicadas en Estados Unidos de América, mantienen suspendidas sus operaciones, suspensión que tuvo lugar en octubre de 2023, e incluye la planta productora ubicada en Canton y sus tres laminadoras ubicadas en Solon, Massillon y Lackawanna. Dichas instalaciones permanecen inactivas y continuarán en dicha condición hasta que se presentes cambios favorables en las condiciones económicas. Las relaciones con los clientes se han mantenido conforme a los contratos respectivos, los cuales serán atendidos desde las plantas ubicadas en México, en el caso de aceros especiales SBQ serán atendidos de la planta ubicada en Apizaco, Tlaxcala, México. La compañía mantiene una plantilla mínima de personal destinada a la ejecución de actividades de mantenimiento y seguridad de los activos y propiedades. Durante los ejercicios fiscales 2025 y 2024, las operaciones de estas se limitaron a la venta de pequeñas cantidades de producto terminado y chatarra. En lo sucesivo Grupo Simec, S.A.B de C.V. continuará proporcionando recursos financieros en función de las necesidades operativas de dichas plantas.

Información corporativa

Las oficinas principales de Industrias CH, se ubican en Agustín Melgar No. 23, Col. Fraccionamiento Industrial Niños Héroes, C.P. 54017 en Tlalnepantla de Baz, Estado de México. El teléfono del departamento de Relaciones con Inversionistas de Industrias CH, es el 55.11.65.10.00.

Aplicación de Normas e interpretaciones nuevas y modificadas y Normas aún no vigentes

Los estados financieros consolidados de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y subsidiarias para los periodos que se presentan, han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen, además, todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2025.

Las siguientes modificaciones y normas aún no están vigentes, la Compañía está evaluando el impacto que podrían tener estas en sus estados financieros.

Modificaciones a las NIIF 9.- Instrumentos Financieros y NIIF 7.- Instrumentos Financieros: Información a Revelar, respecto a la clasificación y medición de instrumentos financieros.

Estas modificaciones establecen los requisitos sobre el momento en el que se puede dar de baja un pasivo financiero cuando se liquida mediante transferencia electrónica, así como cuándo los flujos de efectivo pueden considerarse simplemente pagos de capital e intereses y, por ende, la capacidad de clasificar los activos a costo amortizado.

Si bien el Grupo aún está evaluando los impactos, la expectativa actual es que las modificaciones relacionadas con el momento de la baja de los pasivos puedan afectar los pasivos financieros del Grupo, sin embargo, no se espera que las modificaciones relacionadas con la clasificación de los activos financieros tengan un impacto en el Grupo. Las modificaciones son aplicables a los estados financieros del año 2026.

NIIF 18 Presentación y revelación de estados financieros.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Esta norma sustituirá a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros. Si bien, muchos de los requisitos se mantendrán vigentes, la nueva norma afectará la presentación del Estado de Resultados y, consecuentemente, el Estado de Flujos de Efectivo. También exigirá la divulgación de indicadores de desempeño de la gestión y podría afectar el nivel de agregación y desagregación en los estados financieros principales y las notas.

La NIIF 18 se aplica a los ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2027 y se aplicará retrospectivamente. El Grupo aún está evaluando el impacto que la NIIF 18 podría tener en sus estados financieros.

No existen otras normas o modificaciones nuevas que se espere que tengan un impacto material en el Grupo.

Bases de preparación y presentación de los estados financieros consolidados

a. Cumplimiento con NIIF.

Los estados financieros consolidados han sido preparados con base en costos históricos. El costo histórico está generalmente basado en el valor razonable de la contraprestación entregada en el intercambio de activos.

b. Bases de consolidación.

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y las entidades controladas por la Compañía (subsidiarias). El control se obtiene cuando la Compañía posee el poder para gobernar las políticas financieras y operativas de una entidad a fin de obtener beneficios de sus actividades. Los resultados de subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año, se incluyen en el estado de resultados integral consolidado desde la fecha de adquisición o hasta la fecha de venta, según sea el caso. La utilidad (pérdida) integral se atribuye tanto a la Compañía como a la participación no controladora, aún y cuando la participación no controladora presente un saldo deficitario.

Dentro del proceso de consolidación se efectúan ajustes a los estados financieros de las subsidiarias para adaptar sus políticas contables para que estén alineadas con aquéllas utilizadas por la Compañía. Todas las transacciones y saldos entre las Compañías que se consolidan fueron eliminados en la consolidación.

Los cambios en las inversiones en subsidiarias de la Compañía que no den lugar a una pérdida de control, se registran como transacciones de patrimonio. El valor en libros de las inversiones y participaciones no controladoras de la Compañía se ajusta para reflejar los cambios en las correspondientes inversiones en subsidiarias. Cualquier diferencia entre el importe por el cual se ajustan las participaciones no controladoras y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida, se reconoce directamente en el patrimonio y se atribuye a los propietarios de la Compañía.

Cuando la Compañía pierde el control de una subsidiaria, la ganancia o pérdida en la disposición se calcula como la diferencia entre (i) la suma del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida y (ii) el valor en libros anterior de los activos (incluyendo el crédito mercantil) y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora. Los importes previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral relativos a la subsidiaria se registran (es decir, se reclasifican a resultados o se transfieren directamente a utilidades acumuladas) de la misma manera establecida para el caso de que se disponga de los activos o pasivos relevantes. El valor razonable de cualquier inversión retenida en la ex-subsidiaria a la fecha en que se pierda el control se considera como el valor razonable para el reconocimiento inicial en su tratamiento contable posterior, según la IAS 39, Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Valuación, o, en su caso, el costo en el reconocimiento inicial de una inversión en una asociada o entidad bajo control conjunto.

Los Estados Financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2025 y 2024, de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y subsidiarias, han sido auditados por el despacho Marcelo de los Santos y Cía., S.C. Han llevado a cabo su auditoría de

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría. Dichas normas exigen que cumplan los requerimientos de ética, así como que planificar y ejecutar la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros consolidados están libres de desviación material.

Factores de riesgo:

Los resultados reales de Industrias CH, S.A.B. de C.V., podrían diferir materialmente por ciertos riesgos o incertidumbres, los cuales están fuera del control de Industrias CH, estos factores pudieran ser futuras devaluaciones del peso, volatilidad de los precios del acero a nivel mundial, los costos del cumplimiento de la legislación ambiental de E.U.A. y México, factores relacionados con la industria del acero (incluyendo el ciclo de la industria), la sobrecapacidad de producción mundial de acero, el alto nivel de competencia de los productos mexicanos y extranjeros, el precio de la chatarra principal insumo para nuestros productos así como otras materias primas y la existencia de proveedores únicos en México de energía eléctrica y gas, cuyos precios están por encima de los niveles internacionales.

Además, cabe la posibilidad de que otros riesgos que actualmente no son del conocimiento de ICH, o que ésta no considera que sean significativos, afecten el negocio de la misma. Cualquiera de los riesgos que se describen a continuación puede afectar significativamente el negocio, la situación financiera o los resultados de operación de ICH, en cuyo caso, los inversionistas podrían perder parte o la totalidad de su inversión.

1. RIESGOS RELACIONADOS CON EL NEGOCIO Y LA SITUACIÓN FINANCIERA DE INDUSTRIAS CH.

Fallas y descomposturas no aseguradas del equipo

La capacidad de ICH, para fabricar productos de acero depende de la adecuada operación de diferentes tipos de equipo, incluyendo hornos de arco eléctrico, altos hornos, máquinas de colada continua para palanquilla, hornos olla, hornos de recalentamiento y molinos de rolado. Aun cuando ICH, proporciona mantenimiento a dicho equipo en forma continua, las fallas o descomposturas del mismo, así como la ocurrencia de eventos no previstos tales como incendios, explosiones o condiciones meteorológicas adversas, podrían afectar la capacidad de ICH, para fabricar sus productos, ocasionando interrupciones temporales no aseguradas en las operaciones de ICH.

ICH no cuenta con pólizas de seguros contra todo riesgo, incluyendo seguros con cobertura por pérdidas por catástrofes o interrupciones en la producción. En caso de que ICH no tenga la capacidad de resolver cualquier interrupción en la producción, esta situación podría afectarla negativamente. En caso de que las plantas de ICH sufrieran algún siniestro, ICH podría sufrir pérdidas de gran cuantía o interrupciones permanentes en la producción, lo cual podría afectar adversa y significativamente los resultados de operación y la situación financiera. Así mismo, cualquier interrupción en la capacidad de producción de ICH podría requerir inversiones de capital superiores a las programadas lo cual podría afectar negativamente la productividad y el flujo de efectivo de ICH.

Volatilidad de los costos de materias primas

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Las operaciones de producción de acero de ICH dependen de la obtención de materias primas, en particular de chatarra y aleaciones. La chatarra constituyó aproximadamente el 55% del costo de ventas de ICH en 2025. El precio y cantidad de estas materias primas se negocian en el mercado y los precios pueden ser volátiles como resultado de entre otras cosas, cambios en los niveles de la oferta y la demanda. En el pasado, ICH generalmente ha tenido la capacidad de transferir los incrementos del precio de estas materias primas a sus clientes. Sin embargo, debido a retrasos en el reconocimiento de dichos incrementos en los precios, ICH no puede transferir en forma inmediata los incrementos en los precios de estas materias primas y dichos incrementos pudieran afectar adversamente sus resultados de operación. ICH no puede asegurar que tendrá la capacidad de trasladar el incremento de precios a sus clientes o que el incremento de precios en estas materias primas no va a afectar sus resultados de operación y su condición financiera. Ver “descripción del negocio-actividad principal-materias primas y energía”.

Regulación ambiental rigurosa

Se está sujeto a estrictas leyes y regulaciones ambientales. Es política esforzarse por cumplir con las leyes y reglamentos ambientales aplicables, con el objeto de cubrir los costos de remediación ambiental considerados probables y cuantificables, se estableció un pasivo el cual se considera que es apropiado con base en información actualmente disponible. El pasivo representa una estimación de los costos de remediación ambiental asociados con los pasos futuros de remediación necesarios, basados en la evaluación de la administración de los probables resultados. Estas estimaciones se basan en los datos disponibles actualmente, en la tecnología existente en la actualidad y las leyes y reglamentos promulgados. El momento preciso de las actividades de remediación no puede determinarse de forma fiable en este momento debido a la ausencia de plazos para la remediación conforme a las leyes y reglamentos ambientales aplicables, en virtud de los cuales dichos costos de remediación serán erogados. En consecuencia, no se han descontado sus pasivos ambientales. Actualmente no hay reclamaciones importantes para aplicarse a los pasivos registrados.

ICH anticipa que los gobiernos de México y de los Estados Unidos continuarán desarrollando disposiciones y requisitos más rigurosos en materia ambiental e interpretando y aplicando en forma más agresiva la legislación vigente. ICH no puede predecir el efecto que esta tendencia tendrá en sus resultados de operación, en su flujo de efectivo o en su condición financiera. Ver “la compañía-desempeño ambiental”.

Adquisiciones futuras

ICH tiene la intención de continuar expandiéndose a través de adquisiciones estratégicas, lo cual depende parcialmente, de la capacidad de ICH de adquirir e integrar nuevas plantas. Las adquisiciones conllevan una serie de riesgos particulares que podrían afectar de manera negativa, el negocio, la situación financiera y los resultados de operación de ICH, incluyendo la dispersión de la atención de la administración, la asimilación de operaciones y asunción de personal de las nuevas plantas, la asunción de pasivos anteriores, así como la pérdida potencial de empleados clave. No se puede garantizar que cualquier adquisición que ICH realice en el futuro vaya a tener un efecto negativo relevante o que dicha adquisición vaya a contribuir al desarrollo de ICH. Resulta imposible predecir el resultado de cualquier adquisición que ICH lleve a cabo en el futuro próximo o los términos en que se realice dicha adquisición. En el caso en que ICH decida realizar alguna adquisición importante, es posible que ICH se encuentre en la necesidad de colocar más capital o deuda en el mercado, o bien obtener un financiamiento, lo cual podría

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

traducirse en una dilución del porcentaje de participación del accionista de control en el capital de ICH. Así mismo, no se puede garantizar que al momento de llevar a cabo dicha adquisición las condiciones de ICH o el mercado, sean las óptimas para realizar una oferta pública de capital o deuda.

Dependencia de ejecutivos y empleados clave

ICH depende del nivel de desempeño de su personal ejecutivo y empleados clave. El personal ejecutivo cuenta con una amplia experiencia en la industria siderúrgica, y la pérdida de cualquiera de los miembros de dicho personal ejecutivo podría afectar en forma adversa la condición financiera, los resultados de operación y los planes futuros de ICH. El éxito futuro de ICH también depende en la capacidad que tenga para identificar, contratar, entrenar, motivar y retener personal calificado. La competencia por personal calificado es intensa y las actividades de ICH podrían verse afectadas en forma negativa si la misma no logra atraer o retener personal calificado. Ver “administración-administradores y accionistas”.

Dependencia de buenas relaciones laborales

Industrias CH, cuenta con aproximadamente 5,547 empleados de los cuales aproximadamente el 64% son sindicalizados. Los contratos colectivos celebrados con estos sindicatos son negociados regularmente en forma separada para cada una de las plantas de ICH. En México los tabuladores de salarios establecidos en los contratos colectivos de trabajo celebrados con dichos sindicatos se revisan anualmente, y los demás términos y condiciones se revisan cada dos años. En los E.U.A., se tiene un contrato colectivo que se renovó en agosto de 2022 y se prorrogó por tres años más hasta el 15 de agosto de 2025, sin embargo, en agosto de 2023 la compañía tomó la decisión de cesar sus operaciones de forma indefinida por lo que el contrato ya no aplicó. ICH, podría verse imposibilitada en negociar dichos contratos, lo cual podría dar lugar a huelgas, paros u otros conflictos. Estos posibles conflictos laborales podrían tener un efecto adverso significativo sobre la situación financiera y los resultados de operación de ICH.

En 2024, se han realizado inversiones importantes en Brasil: en la empresa GV do Brasil nueva acería y nuevo tren laminador para llevar la producción a 500 mil toneladas de acero, principalmente para producción de varilla para cuya construcción la fecha estimada de terminación es en noviembre de 2026; en la empresa Companhia Siderurgica do Espirito Santo S.A., se harán inversiones para incrementar a 500 mil toneladas la producción de varilla y la producción de aceros especiales, la instalación de equipos tienen una fecha estimada de término, para julio de 2025.

En 2024, la planta ubicada en Canton y sus tres laminadoras ubicadas en Solon, Massillon y Lackawanna; solo vendió productos terminados y chatarra, y continúa con un personal mínimo para vender el inventario existente y resguardar los activos y propiedades existentes. Asimismo, en 2024, la empresa pagó pasivos significativos con recursos propios y aportaciones de Grupo Simec, S.A.B. de C.V. De igual manera en el futuro Grupo Simec, S.A.B. de C.V. seguirá aportando según las necesidades de las plantas.

A la fecha las plantas ubicadas en Estados Unidos de América, mantienen suspendidas sus operaciones, suspensión que tuvo lugar en octubre de 2023, e incluye la planta productora ubicada en Canton y sus tres laminadoras ubicadas en Solon, Massillon y Lackawanna. Dichas instalaciones permanecen inactivas y continuarán en dicha condición hasta que se presentes cambios favorables en las condiciones económicas. Las relaciones con los clientes se han mantenido conforme a los contratos respectivos, los cuales serán atendidos desde las plantas ubicadas en México, en el caso de

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

aceros especiales SBQ serán atendidos de la planta ubicada en Apizaco, Tlaxcala, México. La compañía mantiene una plantilla mínima de personal destinada a la ejecución de actividades de mantenimiento y seguridad de los activos y propiedades. Durante los ejercicios fiscales 2025 y 2024, las operaciones de estas se limitaron a la venta de pequeñas cantidades de producto terminado y chatarra. En lo sucesivo Grupo Simec, S.A.B de C.V. continuará proporcionando recursos financieros en función de las necesidades operativas de dichas plantas.

Estructura como sociedad controladora

ICH es una sociedad controladora que no realiza directamente operaciones ni cuenta con activos de importancia salvo por las acciones representativas del capital social de sus empresas subsidiarias en las que tiene una participación mayoritaria. Así mismo, depende de que sus subsidiarias le canalicen recursos para cubrir la mayoría de sus necesidades de flujo de efectivo interno, incluyendo el flujo de efectivo necesario para financiar planes de inversión futuros y cubrir el servicio de su deuda futura. En consecuencia, el flujo de efectivo de ICH se verá afectado en forma adversa si no recibiera dividendos u otros ingresos de parte de sus subsidiarias. La capacidad de las subsidiarias de ICH, para pagar dividendos u otras distribuciones a esta última, está sujeta a restricciones previstas en la legislación aplicable y en los contratos de crédito que celebren dichas subsidiarias en el futuro. Ver “la compañía-estructura corporativa”.

Operaciones con partes relacionadas

Históricamente, ICH ha celebrado operaciones con partes relacionadas, incluyendo entidades de propiedad o controladas por el accionista de control. ICH considera que en el futuro continuará celebrando operaciones con partes relacionadas, las cuales podrían ser relevantes para ICH. Ver “operaciones con personas relacionadas y conflicto de intereses”.

2. RIESGOS RELACIONADOS CON LA INDUSTRIA SIDERÚRGICA

Competencia doméstica y de las importaciones

La competencia en el ámbito mundial y local en la industria siderúrgica es intensa y se espera que dicha situación continúe en el futuro. Así mismo, en el caso de aplicaciones de productos, avances en ciencias de materiales y tecnologías resultantes, han dado lugar a productos tales como plásticos, aluminio, cerámica y vidrio que compiten directamente con los productos de acero. La intensa competencia en la industria siderúrgica ocasiona una presión a la baja en el precio y debido a los altos costos para instalar y operar una planta de acero, los factores económicos de la operación de una planta de acero en forma continua pueden motivar a otros fabricantes a mantener altos niveles de producción, inclusive en temporadas de baja demanda, lo cual incrementa la presión en los márgenes de ganancia de la industria. La reciente tendencia de consolidación en la industria siderúrgica en el ámbito mundial puede incrementar las presiones competitivas en productores independientes de acero del tamaño de ICH. Si ICH no tiene la capacidad para mantenerse competitivo en el futuro, su posición de mercado y su desempeño financiero se pueden ver adversamente afectados.

Los productores mexicanos de acero representan una fuerte competencia para ICH. Varios competidores en México han desarrollado programas de modernización y ampliación, incluyendo la construcción de instalaciones de

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

producción en ciertos productos que competirán con los de ICH. En la medida en que dichos productores de acero sean más eficientes, ICH podría enfrentarse a una competencia mucho más fuerte de parte de las empresas siderúrgicas del país y a la pérdida de su posición de mercado. Así mismo, ICH también está expuesta a la competencia por parte de los productores internacionales. La combinación del incremento de la competencia con la capacidad excesiva de producción, podría forzar a ICH a disminuir sus precios o a ofrecer más servicios con un costo mayor, lo cual podría reducir el margen bruto y la utilidad neta. Ver “información financiera -comentarios y análisis de la administración sobre resultados de operación y situación financiera de la compañía - ventas netas”.

Situación de la industria siderúrgica en el ámbito mundial

Los precios del acero en México y en los E.U.A. generalmente son establecidos con referencia a los precios mundiales del acero, que se fijan a través de las tendencias mundiales de oferta y demanda. En el año 2000 y 2001, los precios mundiales del acero cayeron principalmente por la recesión económica, una mayor competencia y sobrecapacidad de producción en el ámbito mundial. La caída de los precios mundiales provoca la caída en los precios de los productos de ICH y en consecuencia la caída en las ventas y en su rentabilidad. Para finales del año 2001, los precios mundiales del acero cayeron al punto más bajo visto en décadas, y gradualmente se recuperaron durante el año 2002.

Derivado de un incremento en la demanda proveniente de Asia, principalmente de la República Popular de China, los precios del acero comenzaron a incrementarse a principios del 2003, seguido de un periodo de retroceso en las compras en el segundo trimestre del 2003. Durante el último trimestre del 2003, la demanda mundial del acero y los precios continuaron con su tendencia al alza llegando en septiembre de 2004, a los niveles más altos de esos últimos tres años. La tendencia al alza en los precios del acero en el ámbito mundial desde 2001 se debe principalmente al crecimiento económico en la República Popular de China, el debilitamiento del dólar y a los signos de recuperación de la economía mexicana y de los Estados Unidos. Estos factores en combinación con la reducción en la capacidad de producción en los Estados Unidos, han reducido significativamente la sobre oferta y el exceso de capacidad de los productos de acero en el ámbito mundial, y en consecuencia se han incrementado los precios del acero en el ámbito mundial.

Debido a lo anterior y a un importante crecimiento en la acumulación de inventarios por parte de los consumidores de acero, así como una disminución en el ritmo de crecimiento económico de la República Popular de China, generó que en el año 2005 los precios de los productos de acero se redujeran; observando hacia finales de ese año una estabilización en los precios de los productos de acero.

En el año 2022 los precios mundiales del acero aumentaron en promedio un 11% aún con la disminución en la producción mundial de aproximadamente un 4.18% contra el año de 2021, y una disminución marginal aproximado del 0.10% comparando los niveles del año de 2020.

En el año 2023 los precios mundiales del acero disminuyeron en promedio un 19%, la producción mundial quedo prácticamente sin cambio reflejando un 0.03% de disminución contra el año de 2022, y una disminución aproximada del 3.68% comparando los niveles del año de 2021.

En el año 2024 los precios mundiales del acero disminuyeron en promedio un 13%, la producción mundial disminuyó aproximadamente un 0.81% contra el año de 2023, y una disminución aproximada del 0.32% comparando los niveles del año de 2022.

En el año 2025 los precios mundiales del acero disminuyeron en promedio un 4%, la producción mundial disminuyó aproximadamente un 1.98% contra el año de 2024, y una disminución aproximada del 2.56% comparando los niveles del año de 2023.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Si la industria siderúrgica a nivel mundial tiene una reducción en la demanda, sobrecapacidad o una baja en los precios de los productos de acero, los resultados de operación de ICH pudieran verse significativa y adversamente afectados. Ver “la compañía-información de mercado”.

Dependencia de los mercados locales y de las exportaciones

La demanda de productos de acero en México y la situación financiera y resultados de operación de empresas en la industria siderúrgica mexicana se pueden ver afectadas por fluctuaciones macroeconómicas en los mercados locales e internacionales, lo cual podría tener un efecto adverso en ICH y sus clientes, incluyendo los sectores de manufactura, automotriz, de equipo industrial y de construcción, entre otros.

En 2025, las ventas de acero de ICH, fueron 59% en México y 41% fuera del país.

ICH, también enfrenta riesgos relacionados con el precio de sus exportaciones, lo cual a su vez se encuentra relacionado con las condiciones macroeconómicas en México. Por ejemplo, si el peso se aprecia contra el dólar, las exportaciones serán más costosas para los clientes de ICH y los clientes locales y extranjeros de ICH podrían redirigir sus compras en favor de productores de acero internacionales con precios más competitivos. Cualquier reducción relevante en la demanda del acero en los mercados locales o cualquier apreciación del peso tendrían un efecto adverso en el negocio, resultados de operación y situación financiera de ICH. Ver “información financiera-comentarios y análisis de la administración sobre resultados de operación y situación financiera de la compañía-ventas netas”.

Precios de los energéticos

El gas natural y la energía eléctrica constituyen dos de los principales componentes de los costos y gastos de ICH, los cuales representaron aproximadamente el 12% de su costo de ventas durante 2025.

En 2025, en México el gas representó aproximadamente el 3% y la energía eléctrica representó aproximadamente el 9%, del costo de ventas, en Brasil represento aproximadamente el 7% y 8%, en los E.U.A. representaba un mayor costo en términos porcentuales, es preciso mencionar que por el cierre de sus operaciones en el año 2024 representó 0. % y 3%, así la mano de obra representaba un costo más elevado comparado con México y Brasil.

Actualmente, el mercado de la energía eléctrica en México está en manos de un monopolio estatal integrado verticalmente y operado a través de la Comisión Federal de Electricidad entidad del Gobierno. ICH, al igual que otros grandes consumidores de energía eléctrica, paga tarifas especiales por el suministro de energía eléctrica. Sin embargo, dichas tarifas han sido históricamente volátiles y han estado sujetas a cambios dramáticos en periodos cortos de tiempo. A finales de los años 90's, estas entidades gubernamentales empezaron a cobrar las tarifas por suministro con base en el tiempo de consumo de energía eléctrica durante el día y por temporada (verano o invierno). Como resultado de lo anterior y a efecto de reducir costos por consumo de energía eléctrica, ICH ha modificado su horario y calendario de producción, principalmente limitando los tiempos de producción de las fundidoras de acero durante periodos en los que estén vigentes las tarifas más altas.

ICH no puede asegurar que reducirá efectivamente sus costos de electricidad o que futuros incrementos de precios no afectarán adversamente su negocio o resultados de operación.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Petróleos Mexicanos (“PEMEX”), a través de su subsidiaria PEMEX Transformación Industrial el único productor de gas natural disponible en México. Actualmente los precios de gas natural en México están vinculados a los precios del gas natural extraído en el estado de Texas de los E.U.A. En 2025 el precio anual promedio del gas natural aumentó aproximadamente un 63.54% con respecto al precio promedio en 2024. El precio promedio del gas natural al 31 de diciembre de 2024 fue de aproximadamente USD\$2.15 por un millón de BTU comparado con un precio promedio aproximado de USD\$3.51 por un millón de BTU al 31 de diciembre de 2025.

En ejercicios anteriores ICH celebró varios contratos de futuros con distribuidores regionales de gas natural de PEMEX Transformación Industrial para fijar y reducir la volatilidad de los precios del gas natural. No obstante, ICH ha sido capaz de transferir parcialmente, cuando los precios del mercado lo permiten, los incrementos en los costos de gas natural a sus clientes, ICH no puede asegurar que tendrá la capacidad de trasladar futuros incrementos o que podrá mantener contratos de futuros para reducir la volatilidad de los precios del gas natural. Cambios en los precios o en la oferta de gas natural podrían afectar significativa y adversamente el negocio y resultados de operación de ICH.

Así mismo, ICH se podría ver afectado por la competencia de productores internacionales de acero que tienen la capacidad de vender sus productos a precios inferiores que los de ICH, ya que los precios y niveles de producción de dichos productores no se encuentran sujetos a la incertidumbre generada por el monopolio que el Gobierno Mexicano tiene sobre la energía eléctrica y el gas natural. ICH no cuenta con diversos proveedores de energía eléctrica y gas natural, por lo que cualquier medida negativa adoptada por el Gobierno Mexicano en relación con los precios y los niveles de producción de estos energéticos, podría impactar directamente los precios a los que ICH vende sus productos, lo cual podría a su vez afectar sus resultados de operación y su condición financiera. Ver “descripción del negocio-actividad principal-materias primas y energía”.

Ciclicidad en la demanda de los productos de ICH

La demanda por la gran mayoría de los productos de ICH es de naturaleza cíclica y sensible a condiciones macroeconómicas. El negocio de ICH atiende a industrias cíclicas tales como la industria del petróleo, la automotriz y la construcción. Por ejemplo, disminuciones constantes en el precio del petróleo podrían causar que la industria del petróleo deje de hacer nuevas inversiones en los negocios de extracción y conducción de petróleo, las cuales requieren de los productos de ICH.

En forma similar, el debilitamiento de la industria automotriz de los Estados Unidos podría reducir la demanda de productos de ICH y podría afectar negativamente sus ventas. Finalmente, factores macroeconómicos en la economía mexicana, tales como incrementos en las tasas de interés, podrían reducir el poder adquisitivo de los clientes nacionales de ICH y ocasionar una crisis en la industria de la construcción. Siendo que la mayoría de las ventas de ICH se llevan a cabo sobre la base de órdenes de compra y no a través de contratos a largo plazo, cualquier crisis en la economía mexicana o mundial o en cualquiera de las industrias a las que ICH presta servicios podría tener un efecto adverso en la demanda y en los precios de los productos de acero, lo cual, a su vez, podría afectar significativa y adversamente los resultados de operación y el flujo de efectivo de ICH.

Medidas antidumping y proteccionismo gubernamental

ICH se ha visto afectada por demandas de dumping y cuotas compensatorias, que han sido iniciadas en contra de las empresas siderúrgicas mexicanas. En algunos casos, dichos procedimientos han dado como resultado la imposición de cuotas compensatorias sobre los productos mexicanos de exportación. ICH no puede asegurar que no se iniciarán reclamaciones o investigaciones de dumping o cuotas compensatorias en contra de ICH, o que el Gobierno de Estados Unidos no impondrá tarifas a la importación de productos de acero de México, o que las tarifas existentes a las importaciones de acero a los Estados Unidos serán eliminadas en un futuro.

3. RIESGOS RELACIONADOS CON LA SITUACIÓN ECONÓMICA, POLÍTICA Y SOCIAL DE MÉXICO

Debilidad de la economía mexicana

El negocio, los resultados de operación y la situación financiera de ICH dependen del nivel de actividad económica en México. Desde 2001, México ha pasado por un periodo de bajo crecimiento económico, debido principalmente a la desaceleración en la situación económica de los Estados Unidos de América por ser el mayor socio comercial de México. De acuerdo con las estimaciones del Banco de México, al cierre de 2025, la inflación general anual resultó de 3.69%, ubicándose 0.52 puntos porcentuales por abajo de la cifra registrada en el año de 2024 de 4.21%. La inflación en forma acumulada por los dos años fue del 7.90%. Las tasas de interés de los certificados de la tesorería de la federación ("CETES") a 28 días promediaron 10.72% en el año 2024 y 8.13% en el año 2025, respectivamente.

Con relación al dólar, el peso se apreció (en términos nominales) en 12.47% en 2025, en el 2025 la cotización mínima de peso frente al dólar fue de 17.9042 pesos y la máxima de 20.8518 pesos para cerrar en 17.9528 pesos por dólar, en un mercado caracterizado por una alta volatilidad. Durante 2025, la economía mexicana creció en aproximadamente un 1.8%, mejor desempeño comparado con el año 2024 del 1.2%, pero lejos del crecimiento de aproximadamente 3.2% en 2023. La inflación en México llegó a 3.69% a tasa anual en el año 2025. El control en los precios de los combustibles y la apreciación del peso frente al dólar llevaron este indicador a niveles por abajo del año 2024. Sin embargo, la volatilidad del tipo de cambio debido a la renegociación del TLCAN, el proceso electoral judicial, la pandemia por el virus SARS- CoV2, conocido como coronavirus o Covid-19, el rebrote del sarampión es una enfermedad viral extremadamente contagiosa, el conflicto armado por la invasión de Rusia a Ucrania, y hoy en día el conflicto en Medio Oriente seguirán siendo un factor en contra para que continúe la inflación y las tasas de interés se ajusten de acuerdo los sucesos en trance, el conflicto en Medio Oriente llevó a el petróleo a su mayor precio desde 2014 superando los \$119 dls, el pasado mes de marzo de 2026, en el año de 2025 el petróleo llegó a un precio máximo de \$80.77 dlls., y un mínimo de \$54.98 dlls., manteniendo un precio promedio de aproximadamente \$64.73 dls., por barril. Además del incremento en el valor de los alimentos debido a que Rusia y Ucrania son el primer y cuarto mayores productores de trigo en el mundo, en este año en particular se han tendido puentes de dialogo e iniciado negociaciones para terminar el conflicto encabezadas por el gobierno de los Estados Unidos de América, aunque expertos opinan que no será un final a corto plazo.

El 1 de marzo de 2023, la tasa de referencia establecida por el Banco Central de México es del 11.25%. No podemos asegurar que, como resultado de futuros aumentos por la Reserva Federal de Estados Unidos de América para la tasa de fondos federales, la economía mexicana o el valor de los valores emitidos por empresas mexicanas no se verán afectados, incluyendo un desencadenamiento precipitado de las inversiones en mercados emergentes, depreciaciones y mayor volatilidad en el valor de la moneda y tasas de interés más altas.

En la Junta de Gobierno del Banco de México del pasado 21 de marzo de 2024, se decidió disminuir en 25 puntos base la tasa de interés interbancaria a un día a un nivel de 11% con efectos a partir del 22 de marzo de 2024, se estima que si la actividad económica global se mantenga expandiendo y con una inflación controlada las tasas de interés irán bajando gradualmente en el transcurso del tiempo.

En la Junta de Gobierno del Banco de México del pasado 08 de agosto de 2024, se decidió disminuir en 25 puntos base la tasa de interés interbancaria a un día a un nivel de 10.75%, la siguientes juntas de gobierno fueron el 26 de septiembre de 2024 con una disminución de 25 puntos base, el 14 de noviembre de 2024 una disminución de 25 puntos base, el 19 de diciembre de 2024 una disminución de 25 puntos base, el 06 de febrero de 2025 se disminuyó en 50 puntos base para dejarla a un nivel de 9.50% con efecto a partir del 7 de febrero de 2025, y el 27 de marzo de

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

2025 se disminuyó en 50 puntos base para dejarla en un nivel de 9.00%, se estima que si la actividad económica global se mantiene expandiendo y con una inflación controlada las tasas de interés irán bajando gradualmente en el transcurso del tiempo.

En la Junta de Gobierno del Banco de México del pasado 15 de mayo de 2025 se decidió disminuir en de 50 puntos base la tasa de interés interbancaria a un día, el 26 de junio de 2025 una disminución de 50 puntos base, el 7 de agosto de 2025 una disminución de 25 puntos base, el 25 de septiembre de 2025 se disminuyó en 25 puntos base, el 6 de noviembre con una disminución en 25 puntos base, el 18 de diciembre de 2025 con una disminución de 25 puntos base, el 5 de febrero de 2026 en la cual se decidió mantener el objetivo de la tasa para dejarla a un nivel de 7.00% con efecto a partir del 6 de febrero de 2026, y por último el pasado 26 de marzo de 2026. Se disminuyó en 25 puntos base para dejarla en un nivel de 6.75% con efecto a partir del 27 de marzo de 2026, se estima que si la actividad económica global se mantenga expandiendo y con una inflación controlada las tasas de interés irán bajando gradualmente en el transcurso del tiempo.

La causa fundamental del bajo crecimiento de la economía mexicana es la falta de inversión por la incertidumbre que guarda la inversión privada. Ahora, el gobierno debe destinar recursos adicionales para la reconstrucción de infraestructura educativa, de salud y de planes de bienestar anunciados en programas sociales.

A finales del año de 2019 fue notificado por primera vez en Wuhan (China), un nuevo virus, SARS- CoV2, conocido como coronavirus o Covid-19, llamado así porque sus membranas tienen puntas en forma de corona (COVID-19), al día de hoy se contabilizan aproximadamente más de 200,000 casos de personas enfermas a causa del virus y aproximadamente más de 8,000 muertes.

Mientras el brote se propaga de manera exponencial cambia la vida de la gente, pues se ha visto obligada a quedarse varios días en casa.

México y toda Latinoamérica según los expertos experimentarán una caída del PIB (Producto Interno Bruto), por efecto de la contención del coronavirus dando a lugar a una contracción económica en aproximadamente el 3%.

En medio de la incertidumbre y en busca de activos seguros como el dólar se ha visto el desplome de la mayoría de las monedas y entre ellas el peso, algunas de las cuales ha llegado a mínimos históricos.

El coronavirus ha provocado una baja demanda de energía en el mundo, muchas fábricas han sido parcialmente cerradas, empresas de aviación han cancelado miles de vuelos en todo el mundo lo que ha provocado una baja en el precio del petróleo que a su vez inició una guerra de precios.

Según los expertos se espera, que los países Latinoamericanos entren en recesión en el año 2020 y una modesta recuperación para el año 2021.

Actualmente la enfermedad por coronavirus (COVID-19), ha sido nombrado por los expertos como SARS-CoV-2, la mayoría de las personas que enferma experimentan síntomas de leves a moderados y es posible la recuperación sin tratamiento especial.

Los datos arrojados indican en el mundo 3 millones de decesos aproximadamente, 140 millones de casos de personas infectadas, 80 millones de personas recuperadas, adicional se han inoculado 190 millones de personas aproximadamente 2.4% de la población mundial y al menos 480 millones de personas aproximadamente han recibido 1 dosis de la vacuna 6% de la población mundial.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

La pandemia llegó a casi todos los países del mundo afectando economías y dejando empresas con grandes problemas resultado de los confinamientos, se han desarrollado vacunas en tiempos mínimos con resultados favorables en su mayoría, hoy en día existe incertidumbre sobre la recuperación económica ya que la economía mundial se contrajo más del 4%, se describe la caída como la peor desde la Gran Depresión de la década de 1930, la única economía que creció fue la de China registrando 2.3%, para el año 2021 se pronostica un crecimiento global arriba de 5%, se cree venga de las grandes economías dependientes de servicios.

Hasta el momento existen industrias gravemente dañadas como lo son las aerolíneas, hotelería, transporte, etc., en cuanto al consumo, los consumidores aún están renuentes a visitar las tiendas físicamente por lo que prefieren comprar en línea.

Por otra parte, las empresas que se han visto favorecidas han sido sobre todo las farmacéuticas, los gobiernos a nivel mundial han comprometido cuantiosos presupuestos con el fin de inocular a la población.

La pandemia obligó a que la gente trabajara desde casa utilizando el **teletrabajo**, al día de hoy según estadísticas el 40% aproximadamente de la población trabajadora lo sigue utilizando, datos mencionan que más de 70% de estos trabajadores no cambiarán este sistema laboral y más del 50% consideran ser más productivos y felices con el teletrabajo, muchos consideran que este esquema llegó para quedarse y que aumentará en mayor porcentaje.

Al término del año 2021 la inflación se disparó de manera global como consecuencia de la pandemia de la SARS-CoV-2, (Covid-19), grandes problemas marcados en las afectaciones a las cadenas de suministros de bienes y alimentos traen consigo uno de los retos más difíciles a resolver impactando de manera directa los precios al consumidor.

México por ejemplo registró una inflación de aproximadamente 7.35% al cierre del año 2021 mayor nivel en 20 años, afectando en gran medida el precio de insumos básicos como alimentos y energéticos, al mismo tiempo Latinoamérica registró una inflación histórica de aproximadamente el 7.20% sin contar con países con inflación crónica.

La inflación registrada en el año 2021 en Estados Unidos de América registró el 7%, la subida más alta registrada desde el año de 1982, se dieron a conocer aumentos en la energía de aproximadamente 29% y en alimentos de aproximadamente 6%.

En noviembre de 2021 se dio a conocer una nueva variante del SARS-CoV-2, (Covid-19), conocida como Ómicron aún más contagiosa que su antecesora Delta, esta variante a pesar de la facilidad de propagación resultó ser menos mortal que las anteriores pero aun siendo mortal para personas más vulnerables, las vacunas han sido fundamentales para reducir los cuadros graves de la enfermedad y las defunciones, existen ya tratamientos eficaces contra esta variante, a la fecha existen aproximadamente en el mundo 418 millones de personas infectadas y 5.8 millones de personas fallecidas.

El año 2021 ha sido testigo del gran impacto de la pandemia afectando el desarrollo económico dejando atrás la recuperación y desarrollo de economías emergentes, se espera que el crecimiento mundial se desacelere aún más en el año 2022 y que a medida que vayan bajando los contagios y se inmunicen a más población exista una recuperación gradual.

En el 2021 México registró un Producto Interno Bruto (PIB), del 4.8% contra una contracción del 8.2% registrado en el año 2020, una desaceleración económica, la crisis por la pandemia dio como resultado no se llegará al estimado que

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

originalmente se había señalado a pesar de haber alcanzado un nuevo récord al superar los 50,000 millones de dólares, el panorama para el año 2022 es aun de incertidumbre, es un reto, existen problemas de suministro que a su vez se transforman en aumentos en los precios al consumidor afectando la dinámica en la economía, la pandemia sigue siendo la parte medular que frena el desarrollo en México y en el mundo, actualmente en México se han administrado aproximadamente 174 millones de dosis, existen 78.5 millones de personas completamente vacunadas es decir un 60.9% de la población.

El pasado 24 de febrero de 2022, Rusia inicia un episodio bélico invadiendo Ucrania, al día de hoy se han reunido representantes de cada país además de organismos internacionales con el fin de mediar la paz, pero sin resultados positivos, este conflicto puede traer consigo problemas económicos a nivel global siendo la energía parte medular de este provocando una mayor inflación y menor crecimiento económico conocido también como “Estanflación”.

Al cierre del año 2022 la inflación mundial cerró en aproximadamente 8.8% y se estima que ceda en el año 2023 en niveles de 6.6% niveles por encima aun de lo observado antes de la pandemia de la SARS-CoV-2, (Covid-19), se espera que el PIB (Producto Interno Bruto), crezca por encima del 2.5% en el año 2023, aunque se debe reconocer que existen preocupaciones por eventos inesperados tales como lo fueron la guerra de Rusia en Ucrania y el terremoto que a inicios del mes de febrero azotó a Turquía y Siria.

La inflación registrada en el año 2022 en Estados Unidos de América registro el 6.5%, una baja moderada considerando el 7% registrada en el año 2021, cabe destacar que en promedio la inflación general se ubicó en 8.0 anual mayor nivel desde el año, se dieron a conocer aumentos en la energía de aproximadamente 25.5% y en alimentos de aproximadamente 9.9%.

En el 2022 México registró un Producto Interno Bruto (PIB), del 3.1% menor al registrado en el año 2021 de 4.8%, la economía mexicana como en todo el mundo padeció de una elevada inflación junto con una desaceleración económica, por otro lado se alcanzó un récord histórico en la captación de remesas provenientes del extranjero al superar los 58,000 millones de dólares 13% más respecto al año 2021, el panorama para el año 2023 es aún de incertidumbre, aunque se tiene previsto la llegada de nueva inversión principalmente empresas de manufactura que se están mudando a zonas industriales que les permitan estar más cerca del destino final en este caso el mercado estadounidense, es un fenómeno conocido como “Nearshoring”, o **relocalización**, estrategia con la que una empresa traslada parte de producción para dar cercanía a su destino final.

México en el año 2022 registró una inflación histórica de aproximadamente 7.81% mayor desde el año 2000, afectando en gran medida el precio de insumos básicos como alimentos y energéticos, al mismo tiempo Latinoamérica registró una inflación histórica de aproximadamente el 11.00%.

El coronavirus SARS-CoV-2, COVID-19, a marzo del año 2023 acumula aproximadamente 600 millones de casos en el mundo y 6.8 millones de decesos aproximadamente en comparación con los 418 millones de personas infectadas y 5.8 millones de personas fallecidas en el año 2021. Según los últimos informes de la Organización Mundial de la Salud (OMS) se espera que el COVID-19, deje atrás su fase de peligrosidad y además ya no sea una emergencia de salud pública.

El pasado 24 de febrero de 2023, se cumplió un año de la invasión de Rusia a Ucrania, a pesar de las reuniones de representantes de cada país con organismos internacionales con el fin de mediar la paz, los resultados han sido negativos, este conflicto ha traído consigo problemas económicos a nivel global siendo la energía parte medular de este provocando una mayor inflación y menor crecimiento económico conocido también como “Estanflación”.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Al cierre del año 2023 la inflación mundial cerró en aproximadamente 5.8% menor al reportado al cierre de 2022 de 8.7% y pronosticando un 5.8% para el año de 2024 principalmente por el endurecimiento en las políticas monetarias implementadas para contener los precios internacionales de las materias primas.

Se estima que el crecimiento global se desacelere ya por tercer año consecutivo, el PIB (Producto Interno Bruto), registró para el año 2023 un crecimiento de aproximadamente 2.6% y 2.4% para el año 2024, a cuatro años de la pandemia del SARS-CoV-2, (Covid-19), comentan los expertos que se volvió menos peligroso pero que sigue siendo un problema en salud pública, se dice que uno de cuatro países en desarrollo y países de ingresos bajos seguirán siendo más pobres de lo que eran antes de la pandemia del SARS-CoV-2, (Covid-19).

En el año 2024 será un año de elecciones en todo el mundo, se dice que de los más de 8 mil millones de personas que pueblan el planeta más de 2 mil millones un 25%, serán convocados a las urnas, casi 100 países celebraran algún tipo de elección, Estados Unidos de America, Rusia, India, Taiwán, Finlandia y la Unión Europea con sus cercanos 400 millones que componen su electorado de 27 países elegirán a sus representantes. Es importante seguir el resultado de los gobernantes que sigan al cargo y como gobernarán ya que de ello depende una cantidad importante de personas.

En el 2023 México registró un Producto Interno Bruto (PIB), del 3.2% mayor al registrado en el año 2022 de 3.1%, la economía mexicana como en todo el mundo padeció de una elevada inflación junto con una desaceleración económica, por otro lado se alcanzó un récord histórico en la captación de remesas provenientes del extranjero al superar los 63,000 millones de dólares 7.6% más respecto al año 2022, el panorama para el año 2024 es aún de incertidumbre, aunque se tiene previsto la llegada de nueva inversión principalmente empresas de manufactura que se están mudando a zonas industriales que les permitan estar más cerca del destino final en este caso el mercado estadounidense, es un fenómeno conocido como “**Nearshoring**”, o **relocalización**, estrategia con la que una empresa traslada parte de producción para dar cercanía a su destino final.

México en el año 2023 registró una inflación de aproximadamente 4.66%, menor a la registrada en el año 2022 del 7.81%, sugiriendo una baja el precio de insumos básicos como alimentos y energéticos., al mismo tiempo Latinoamérica registró una inflación de aproximadamente el 3.8% inferior a la registrada en el año 2022.

Al cierre del año 2024 la inflación mundial cerró en aproximadamente 4.0% menor al reportado al cierre de 2023 de 5.8% y pronosticando un 3.4% para el año de 2025 principalmente a la espera de que los bancos centrales continúen disminuyendo las tasas de interés

Se estima que el crecimiento global se desacelere ya por cuarto año consecutivo, el PIB (Producto Interno Bruto), registró para el año 2024 un crecimiento de aproximadamente 3.2% y que continúe sin cambios para el año 2025, a cinco años de la pandemia del SARS-CoV-2, (Covid-19), comentan los expertos que se volvió menos peligroso dejando de ser una crisis sanitaria mundial pero que sigue siendo un problema en salud pública, sigue evolucionando por lo que hay la necesidad de actualizar las vacunas con el fin de atacar las nuevas variantes, a la fecha países en desarrollo y países de ingresos bajos seguirán siendo los más afectados y más pobres de lo que eran antes de la pandemia del SARS-CoV-2, (Covid-19).

El pasado 24 de febrero de 2024, se cumplieron dos años de la invasión a Ucrania, según la constitución de Ucrania tendría que convocar a elección a sus ciudadanos el pasado 31 de marzo pero dado el conflicto bélico el ejercicio electoral queda suspendido por tiempo indefinido, a pesar de las reuniones de representantes de cada país con de organismos internacionales con el fin de mediar la paz, los resultados han sido negativos, este conflicto ha traído consigo problemas económicos a nivel global siendo la energía parte medular de este provocando una mayor inflación y menor crecimiento económico conocido también como “Estanflación”.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El pasado 2 de junio del 2024 la población mexicana experimentó uno de los procesos democráticos más grande de la historia en México, con un padrón electoral que ronda los 98 millones de personas se eligieron más de 20 mil cargos políticos entre ellos, se renovó la Presidencia de la República, la totalidad del Congreso de la Unión, 128 senadores y 500 diputados federales, en los 32 estados de la Republica se renovaron legislaturas locales y ayuntamientos y en la Ciudad de México fueron 16 alcaldías. En México celebramos que por primera vez en la historia que se tiene a una mujer como presidenta.

En meses pasados se avalaron reformas constitucionales y una reforma judicial que transformará el sistema de elección del Poder Judicial por parte de los ciudadanos el próximo 1 de junio de 2025 donde se elegirán 881 cargos, se instalarán 84 mil 202 casillas con 1 millón 555 mil 592 funcionarios y 3 mil 121 supervisores electorales.

En México, bajo el liderazgo de Claudia Sheinbaum y la consolidación de Morena se enfrentan desafíos complejos con un entorno internacional por demás volátil. Existen riesgos que intensifican las tensiones con Estados Unidos, dentro de las más delicadas se encuentran las amenazas arancelarias sobre importaciones mexicanas, así como demandas en materia migratoria, condicionante para una renegociación prolongada del T-MEC.

A la fecha se han observado avances parciales en la gestión de estos riesgos por la vía diplomática, recientes conversaciones bilaterales han logrado posponer la amenaza constante lo que ha permitido alcanzar acuerdos provisionales para mitigar el impacto de los aranceles. No obstante, la aplicación de medidas proteccionistas por parte de EE.UU. y la incertidumbre en torno a la implementación de reformas internas continúan siendo fuentes de preocupación. Por otro lado, el gobierno ha intensificado sus esfuerzos para diversificar socios comerciales y fortalecer la resiliencia económica, aunque el proceso se mantiene fragmentado y no exento de riesgos.

En resumen, mientras se han logrado algunos progresos en las negociaciones y en la estrategia de respuesta a las presiones externas, la convergencia de desafíos internos y externos mantiene un alto grado de incertidumbre en el panorama mexicano de cara a 2025.

México enfrenta oportunidades y retos, en días pasados se recibió la invitación del presidente brasileño Lula a la presidenta mexicana Claudia Sheinbaum para participar en una cumbre de economías emergentes (como la de los BRICS) adquiere especial relevancia. Para México, esta convocatoria representa una oportunidad para diversificar alianzas y reducir su dependencia del mercado estadounidense. Sin embargo, también subraya los desafíos internos que enfrenta el país, entre ellos, tensiones en la política fiscal y reformas que han erosionado algunos mecanismos de control institucional. La situación en Brasil, con su impacto en la confianza inversora y la inestabilidad fiscal, podría generar efectos indirectos en la región, haciendo que los inversionistas sean más cautelosos y que se reevalúe el panorama económico en América Latina.

En el 2024 México registró un Producto Interno Bruto (PIB), del 1.2% menor al registrado en el año 2023 de 3.2%, la economía mexicana como en todo el mundo padeció de una elevada inflación junto con una desaceleración económica, por otro lado se alcanzó un récord histórico en la captación de remesas provenientes del extranjero al superar los 64,700 millones de dólares 2.3% más aproximadamente respecto al año 2023, el panorama para el año 2024 es aún de incertidumbre, aunque se tiene previsto la llegada de nueva inversión principalmente empresas de manufactura que se están mudando a zonas industriales que les permitan estar más cerca del destino final en este caso el mercado estadounidense, es un fenómeno conocido como “**Nearshoring**”, o **relocalización**, estrategia con la que una empresa traslada parte de producción para dar cercanía a su destino final, hoy existen dudas ante el temor por los aranceles anunciados por la administración de los Estados Unidos de América.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

México en el año 2024 registró una inflación de aproximadamente 4.21% menor a la registrada en el año 2023 del 4.66%, acumulando 8.87% por los dos años, sugiriendo una baja el precio de insumos básicos como alimentos y energéticos, al mismo tiempo Latinoamérica registró una inflación de aproximadamente el 3.4% inferior a la registrada en el año 2023.

En el año 2025 será un año de volatilidad e incertidumbre por el impacto que pudiera tener los aranceles impuestos por el gobierno de los Estados Unidos de América, en contexto se podrían generar más inflación y menos crecimiento.

El pasado 24 de febrero de 2025, se cumplieron tres años de la invasión a Ucrania por parte de Rusia, en este año en particular se han tendido puentes de diálogo e iniciado negociaciones para terminar el conflicto encabezadas por el gobierno de los Estados Unidos de América, aunque expertos opinan que no será un final a corto plazo.

El 12 de marzo de 2025, Estados Unidos aumentó los aranceles a las importaciones de acero y aluminio a un 25%, esto aplica a todos los países, incluyendo a México, el gobierno estadounidense argumenta que la razón de los aranceles impuestos busca equilibrar las condiciones de su industria, expertos señalan que lejos de corregir los desequilibrios comerciales percibidos estos impuestos desencadenarán una guerra comercial global en la que nadie saldrá ganador.

El pasado miércoles 02 de abril de 2025, fueron anunciadas en un discurso que se ofició en la Casa Blanca gravámenes o aranceles con un mínimo del 10% y sin exclusión a todas las importaciones a Estados Unidos de América, este anuncio ha generado caos e incertidumbre reflejándose en los mercados accionarios a nivel mundial, notoriamente fue expuesta una lista donde se pudo ver que países como China le fueron impuestos aranceles hasta del 34% y la Unión Europea del 20%, adicional se dio a conocer un arancel del 25% impuesto a todos los automóviles de fabricación extranjera, es decir todos los que no sean producidos dentro del territorio estadounidense, expertos analistas en estos temas comentaron que los aranceles impuestos eran por mucho mayores a lo que esperaba, este anuncio fue nombrado como “El Día de la Liberación”.

Al cierre del año 2025 la inflación mundial cerró en aproximadamente 4.1% menor al reportado al cierre de 2024 de 4.0% y pronosticando un 3.8% para el año de 2026 principalmente a la espera de que los bancos centrales continúen disminuyendo las tasas de interés.

Se estima que el crecimiento global se mantenga en niveles superiores al 3%, el PIB (Producto Interno Bruto), registró para el año 2025 un crecimiento de aproximadamente 3.3% y que continúe sin cambios para el año 2026, a seis años de la pandemia del SARS-CoV-2, (Covid-19), los expertos destacan mutaciones relevantes y una de ella es la variante Stratus denominada XFG, la cepa ha recibido también el sobrenombre de “Frankenstein”, por la combinación de variantes, se dice que es de mayor transmisibilidad y de escape inmunológico por lo que es necesario mantener actualizadas las dosis de vacunación especialmente en población vulnerable.

El pasado 24 de febrero de 2026, se cumplieron cuatro años de la invasión a Ucrania por parte de Rusia, en este año como los anteriores se ha intentado retornar el diálogo de paz entre ambas partes, el pasado mes de febrero representantes de Ucrania y Rusia se reunieron en Ginebra para una nueva ronda de paz centrándose principalmente en una disputa territorial cuyo resultado terminó siendo negativo, no habiendo acuerdo.

En el 2025 México registró un Producto Interno Bruto (PIB), del 1.8% mayor al registrado en el año 2024 de 1.2%, la economía mexicana como en todo el mundo padeció de una elevada inflación junto con una desaceleración económica, por otro lado existen datos económicos que contravienen y muestran la incertidumbre que existe, por dar un ejemplo, la captación de remesas en el año 2025 cayó 4.6% aproximadamente al ingresar poco más de 61,700

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

millones de dólares, esta variación no se veía desde el año de 2013, expertos señalan que fue debido a las políticas migratorias más estrictas impuestas por los EE.UU.

México en el año 2025 registró una inflación de aproximadamente 3.69% menor a la registrada en el año 2023 del 4.21%, acumulando 7.90% por los dos años, sugiriendo una baja el precio de insumos básicos como alimentos y energéticos, al mismo tiempo Latinoamérica registró una inflación de aproximadamente el 5.47% mayor a la registrada en el año 2024.

Por otro lado, las exportaciones de México hacia los Estados Unidos de América lograron un máximo histórico al registrar poco más de 534 mil millones de dólares logrando posicionarse como su primer socio comercial siendo el principal proveedor de bienes, del otro lado de la balanza las cifras más recientes calculan que aproximadamente México importó desde los EE.UU., aproximadamente 338 mil millones de dólares con lo cual se posicionó como el primer lugar de destino superando a Canadá. México tiene una profunda integración y dependencia con sus socios del norte, se dice que de cada 80 dólares de 100 que ingresan al país provienen de EE.UU., y de Canadá.

El próximo mes de julio de 2026 México, Estados Unidos de América y Canadá, empezarán de manera conjunta la revisión y negociación del T-MEC, se reunirán para decidir el futuro del acuerdo en base a una declaración conjunta, el tratado tiene en juego extenderlo por 16 años más hasta el año 2042 o en su defecto revisiones anuales obligatorias, se dice que las revisiones serán largas y complejas cargadas de incertidumbre las cuales podrían extenderse hasta el siguiente año.

El gobierno de México está buscando impulsar la economía en un mediano plazo con un plan de inversión llamado "Plan México", el cual tienen la finalidad de fomentar la inversión pública y privada impulsando la infraestructura, la industria nacional con una inversión de aproximadamente 5.6 billones de pesos en lo que resta del sexenio, las últimas declaraciones del sector privado anuncian que multiplicarán estos recursos por 10, es decir será de 50.6 billones de pesos dentro de los sectores más sobresalientes figuran energía, infraestructura y salud, se estima generar 1.5 millones de empleos adicionales, destaca además el financiamiento a las pequeñas y medianas empresas (PYMEs), a las cuales tienen en la mira para otorgarles financiamiento en sus proyectos.

En México, durante 2025 hubo 6 mil 430 casos confirmados de sarampión, hasta el 23 de marzo de 2026, la cifra alcanzó 14 mil casos confirmados y 35 defunciones siendo México el país más afectado del continente americano y en segundo lugar EE. UU., con alrededor de 3 mil casos. A finales de 2026 se determinará si México pierde el estatus de eliminación de sarampión que obtuvo en el año de 1996, es decir hace 30 años.

El sarampión es una enfermedad viral extremadamente contagiosa que provoca fiebre alta, tos, coriza y exantema (manchas en la piel), letal en menores de un año y personas no inmunizadas, con complicaciones graves como neumonía, encefalitis y la muerte, las organizaciones de la salud recomiendan la sana distancia para evitar la propagación.

Actualmente, el sarampión se considera una amenaza mundial y de alta prioridad, caracterizada por un aumento drástico de casos a nivel global en 2025 y 2026, impulsado por brechas en la vacunación. Es una enfermedad viral extremadamente contagiosa que provoca fiebre alta, tos, coriza y exantema (manchas en la piel), letal en menores de un año y personas no inmunizadas, con complicaciones graves como neumonía, encefalitis y la muerte, las organizaciones de la salud recomiendan la sana distancia para evitar la propagación.

En el mes de enero de 2026, la Organización Mundial de la Salud anunció que algunos países de Europa reestablecieron la transmisión endémica del sarampión, esto suele pasar cuando el virus regresa y se mantiene de forma continua por más de un año, entre ellos se encuentran; Austria, España, Reino, Francia, Alemania, Italia, Polonia, Rumania, Rusia, Turquía y Ucrania.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El pasado mes de febrero de 2026, EE.UU., e Israel iniciaron una serie de represalias en contra de Irán, este conflicto ha traído consigo entre otras cosas un precio elevado del petróleo llegando a superar los 119 dólares por barril el pasado 19 de marzo, el conflicto amenaza con el cierre del estrecho de Ormuz, esta ruta por demás importante está generando mayores costos en el tránsito del petróleo, en los mercados energéticos, así como otras mercancías que a la larga pudieran generar inflación a nivel mundial.

En febrero de 2026, La Corte Suprema de EE. UU., anuló la mayoría de los aranceles globales impuestos por la administración en turno en el mes de abril de 2025, la corte dictaminó la devolución del dinero recaudado, después del anunció la administración en turno declara que habrá un nuevo arancel global a razón del 10%, por lo cual señalan los expertos se generará un ambiente complejo de los reembolsos a importadores.

A la fecha los aranceles sectoriales como son acero y aluminio siguen vigentes de acuerdo a la sección 232.

El año de 2026 será un año de volatilidad e incertidumbre por el impacto que pudieran seguir teniendo los aranceles impuestos por el gobierno de los EE.UU., y además los problemas geopolíticos con riegos de que escalen y se prolonguen, en contexto se podrían generar más inflación y menos crecimiento, mostrando la fragilidad en los mercados a nivel global.

Si la economía mexicana cae en una recesión o si la inflación y las tasas de interés se incrementan, el poder adquisitivo del consumidor puede disminuir, y, en consecuencia, la demanda por productos de acero podría disminuir. Así mismo, una recesión podría afectar las operaciones de ICH en la medida en que no tenga la capacidad de reducir costos y gastos en respuesta a una caída en la demanda. De igual manera, la estrategia de crecimiento de ICH a través de adquisiciones de empresas o activos se puede ver afectada en el futuro, si se presenta un aumento en las tasas de interés e ICH no tiene la capacidad de obtener financiamiento para la adquisición en términos favorables.

ICH no puede asegurar que los eventos futuros en la economía mexicana no afectarán adversamente sus resultados de operación y su situación financiera.

Cambios en las políticas del gobierno federal

ICH es una sociedad constituida en México, y gran parte de sus activos y operaciones están localizados en México. Consecuentemente, la empresa está sujeta a riesgos de carácter político, económico, legal y regulatorio específicos de México. De igual manera, las acciones y políticas del Gobierno Federal en relación con la economía, podrían tener un impacto significativo en las entidades del sector privado, en general, y en ICH, en particular, así como en las condiciones del mercado y en los precios y rendimientos de los instrumentos de capital mexicanos.

No puede asegurarse que los cambios en las políticas del Gobierno Federal no afectarán de manera adversa el negocio, la situación financiera y los resultados de operación de ICH.

Sucesos políticos en México

El Gobierno Mexicano ha ejercido, y continúa ejerciendo, una influencia significativa sobre la economía mexicana. Acciones del Gobierno Mexicano en relación con la economía podrían impactar a ICH significativamente. En las elecciones federales celebradas en México en el año 2000, Vicente Fox, candidato del Partido Acción Nacional ("PAN"), fue electo presidente de México. Su toma de posesión el 1° de diciembre de 2000 terminó con más de 70

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

años de régimen presidencial por parte del Partido Revolucionario Institucional ("PRI"). En el mes de diciembre de 2006 Felipe Calderón, candidato del Partido Acción Nacional ("PAN"), fue electo presidente de México, tras enfrentar una reñida y cuestionada elección Presidencial contra Andrés Manuel López Obrador, candidato del Partido de la Revolución Democrática ("PRD"). En el mes de diciembre de 2012 Enrique Peña Nieto, candidato del Partido Revolucionario Institucional ("PRI"), fue electo presidente de México, al derrotar en la elección Presidencial (al dos veces participe), Andrés Manuel López Obrador, candidato del Partido de la Revolución Democrática ("PRD"). La creciente oposición partidista y la falta de acuerdos en la legislatura, derivados de las elecciones, podrían continuar afectando la capacidad de la administración del presidente Peña Nieto de implementar sus iniciativas económicas. En la elección Presidencial del 2018 (el tres veces participe), Andrés Manuel López Obrador, candidato en esta ocasión por el Movimiento Regeneración Nacional ("MORENA"), fue elegido presidente de México el domingo 1 de julio del 2018 con una victoria aplastante y que le otorga un amplio mandato para reformar el país, un líder de izquierda por primera vez en décadas, el gobierno debe destinar recursos adicionales para la reconstrucción de infraestructura educativa, de salud y de planes de bienestar anunciados en programas sociales. No puede asegurarse que futuros acontecimientos políticos en México no tengan un impacto desfavorable en la situación financiera o los resultados de operación de ICH.

De acuerdo con el (INE) Instituto Nacional Electoral (INE), el próximo 6 de junio de 2021 se celebrarán votaciones para renovar la Cámara de Diputados, 15 Gubernaturas, 30 congresos locales, 1,900 ayuntamientos y juntas municipales, se estiman que participen alrededor de 90 millones de ciudadanos.

Actualmente, El Movimiento Regeneración Nacional (MORENA), tiene la mayoría en la Cámara de Diputados, es importante señalar qué pasaría si este perdiera el control de esta?, por poner un ejemplo; el presupuesto de egresos es facultad de estos y se aprueba por mayoría absoluta, por otra parte no sería posible que modificaran leyes secundarias ni reformar la Constitución sin negociar con la oposición, esto podría encaminar a una etapa en la que se pudiera ver problemas sociopolíticos, pero pudiéramos ver también que tanto el gobierno al mando y la oposición llegarán a arreglos de gobernabilidad. No puede asegurarse que futuros acontecimientos políticos en México no tengan un impacto desfavorable en la situación financiera o los resultados de operación de ICH.

El pasado 6 de junio de 2021 se celebraron votaciones para renovar la Cámara de Diputados, El Movimiento Regeneración Nacional (MORENA), resultó con un total de 252 diputados resultando ser el de mayor número teniendo mayoría relativa, pero sin llegar a mayoría absoluta, es importante señalar que para modificar una ley se tiene que aprobar con 2 terceras partes de los integrantes, es decir 334 diputados siendo esta mayoría calificada.

El pasado 6 de junio de 2023 se celebraran votaciones para renovar el mandato de los gobernadores del Estado de México y Coahuila, en el caso del primeros se llevará a cabo la integración de la legislatura de 27 diputaciones y ayuntamientos, el Movimiento Regeneración Nacional (MORENA), se propone ganar estas entidades y poner fin al dominio priista gobernado por el Partido Revolucionario Institucional (PRI), por más de 80 años, el estado de México cuenta con aproximadamente 12 millones de electores.

Es importante advertir que en lo que va del año se han registrado al menos 24 homicidios de candidatos políticos a nivel nacional lo cual ha encendido las alarmas en la población, la ola de violencia convierte el proceso electoral en el más violento en la historia moderna de México.

Como dato importante, cabe señalar que hoy México vive inclusión e igualdad en ámbito político y que las mujeres son una fuerza indudable, en México celebramos que tendrá dos candidatas por la presidencia y que ellas tienen grandes posibilidades de ser elegidas triunfadoras, bajo este escenario se dice que México está preparado para por primera vez en la historia tener a una mujer de presidente.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El pasado 2 de junio del 2024 la población mexicana experimentó uno de los procesos democráticos más grande de la historia en México, con un padrón electoral que ronda los 98 millones de personas se eligieron más de 20 mil cargos políticos entre ellos, se renovó la Presidencia de la República, la totalidad del Congreso de la Unión, 128 senadores y 500 diputados federales, en los 32 estados de la Republica se renovaron legislaturas locales y ayuntamientos y en la Ciudad de México fueron 16 alcaldías. En México celebramos que por primera vez en la historia que se tiene a una mujer como presidenta.

En meses pasados se avalaron reformas constitucionales y una reforma judicial que transformará el sistema de elección del Poder Judicial por parte de los ciudadanos el próximo 1 de junio de 2025, donde se elegirán 881 cargos, se instalarán 84 mil 202 casillas con 1 millón 555 mil 592 funcionarios y 3 mil 121 supervisores electorales.

El pasado septiembre de 2024, fue aprobada en el Senado la reforma al Poder Judicial y como resultado, el pasado 1 de junio de 2025, nuestro país tuvo a celebrar unas elecciones históricas para cambiar la estructura del poder judicial con la participación ciudadana de entre 12% y 13%, la cual fue considerada muy baja en opinión de los expertos, se eligieron 881 cargos federales y un poco más de 1,700 jueces y magistrados estatales todos por voto directo, este método enfrente críticas por el apuro en el diseño, los cambios de requisito en la experiencia de los candidatos y la falta de promoción.

Acontecimientos en otros países

La economía mexicana puede verse afectada, en mayor o menor medida, por las condiciones económicas y de mercado en otros países. Aunque las condiciones económicas en otros países pueden diferir significativamente de las condiciones económicas en México, las reacciones de los inversionistas a los sucesos en otros países pueden tener un efecto adverso sobre el valor de mercado de los valores de emisoras mexicanas. En el pasado, las crisis económicas en Asia, Rusia, Brasil, Argentina y otros países emergentes afectaron adversamente a la economía mexicana.

Adicionalmente, en los últimos años se ha venido incrementando la correlación de las condiciones económicas en México con los Estados Unidos. Por ello, las condiciones económicas adversas en los Estados Unidos podrían tener un efecto adverso significativo en la economía mexicana. No puede asegurarse que los sucesos en otros países emergentes, en los Estados Unidos o en cualquier otra parte no afectarán en forma adversa el negocio, la situación financiera o los resultados de operación de ICH.

El Fondo Monetario Internacional ha publicado un nuevo comunicado en el que advierte a los inversores de los riesgos significativos que corren las principales economías de mercado y rebaja la previsión de crecimiento económico mundial para 2016 y 2017.

A través de su boletín informativo el World Economic Outlook, el FMI ha pronosticado un crecimiento del Producto Interior Bruto mundial del 3.4 por ciento para el año 2016 y del 3.6 por ciento para 2017, pero ha rebajado un 0.2 sus previsiones para ambos ejercicios. Las razones de la desaceleración del crecimiento mundial.

La desaceleración en China, el fortalecimiento del dólar estadounidense, los precios del petróleo bajos y las tensiones geopolíticas son algunos de los principales factores de riesgo para la economía global, según el FMI.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Los riesgos para las perspectivas mundiales, que siguen tendiendo a la baja, están vinculados a los actuales ajustes en la economía global: una desaceleración generalizada en las economías emergentes, un reequilibrio en China, los bajos precios de las materias primas y la salida gradual de las condiciones monetarias extraordinariamente cómodas en EE.UU. Si no se gestionan con éxito estos desafíos clave, el crecimiento global puede descarrilar.

Tras la llegada de Donald Trump a la presidencia de Estados Unidos de América, funcionarios y especialistas desearon que pueda echar abajo el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), pero reconocieron que el Acuerdo de Asociación Transpacífico (ATP) si está en riesgo.

Un ex funcionario de Comercio, que negoció el TLCAN, comentó que para Estados Unidos no tiene sentido económico modificar ese tratado, que tiene 22 años de operar e incluso perjudicaría a diversos sectores industriales de esa nación, pero el ATP es “el que va a pagar los platos” y a convertirse “en la víctima del proceso electoral” en el vecino país del norte.

Al participar en las audiencias públicas convocadas por el Senado en torno al ATP, un consultor financiero, recalcó que lo más previsible es que Trump no firme el ATP y es imposible que ese tratado fuera aprobado y ratificado por el Congreso de Estados Unidos antes de enero en que tomará posesión como presidente.

Igualmente, funcionarios en Economía, han coincidido en que no conviene a Estados Unidos salir del TLCAN, ya que después de más de dos décadas de estar en vigor, se han conformado “cadenas de valor muy integradas, ya que existen sectores industriales competitivos a nivel internacional, precisamente por ese tratado”.

La recientemente concluida sexta ronda de negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) logró algunos avances, sin embargo, se mantienen las fricciones comerciales entre Estados Unidos y Canadá, lo que representa un gran desafío para el futuro de las negociaciones del TLCAN entre EE. UU, Canadá y México.

De acuerdo con expertos, su aprobación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), puede verse condicionada por los comicios mexicanos y estadounidenses, en EU podría demorarse más de 200 días, entre su paso por la autoridad comercial y por las cámaras legislativas, lo que prácticamente imposibilita que entre en vigor antes de 2019.

Los 27 miembros de la Unión Europea Reino Unido acordaron retrasar el Brexit hasta el 31 de octubre, la fecha de salida de Reino Unido del bloque comunitario estaba prevista para este viernes 12 de abril, después que no se cumpliera el plazo original, fijado para el 29 de marzo.

El Brexit todavía no se ha consumado, pero la economía británica ya sufre los problemas derivados del ‘divorcio’. La inseguridad jurídica sobre las condiciones que tendrán los trabajadores extranjeros ha provocado lo que muchos deseaban: frenar la migración. El problema es que, lejos de ser una buena noticia, está generando serios estragos para las empresas debido a la escasez de mano de obra. Un problema extra para la economía británica, que está en situación de pleno empleo y se sitúa al borde del abismo de un Brexit duro.

A finales del año de 2019 fue notificado por primera vez en Wuhan (China), un nuevo virus, SARS- CoV2, conocido como coronavirus o Covid-19, llamado así porque sus membranas tienen puntas en forma de corona (COVID-19), al día de hoy se contabilizan aproximadamente más de 200,000 casos de personas enfermas a causa del virus y aproximadamente más de 8,000 muertes.

Mientras el brote se propaga de manera exponencial cambia la vida de la gente pues se ha visto obligada a quedarse varios días en casa.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

En medio de la incertidumbre y en busca de activos seguros como el dólar se ha visto el desplome de la mayoría de las monedas y entre ellas el peso, algunas de las cuales ha llegado a mínimos históricos.

El coronavirus ha provocado una baja demanda de energía en el mundo, muchas fábricas han sido parcialmente cerradas, empresas de aviación han cancelado miles de vuelos en todo el mundo lo que ha provocado una baja en el precio del petróleo que a su vez inició una guerra de precios.

Según los expertos se espera que los países Latinoamericanos entren en recesión en el año 2020 y una modesta recuperación para el año 2021.

Actualmente se están viviendo cambios importantes en las economías del mundo entero, es pronto para saber el tamaño del daño económico provocado por el coronavirus (Covid-19), algunos expertos sugieren este provocara una recesión superior a la de 2008-2009, la pandemia ha aportado incertidumbre y distancia social todo esto dejando ver lo frágil que somos como seres humanos, adicional se espera que el crecimiento a nivel mundial sea de aproximadamente entre 0.1% y 0.2%, después de que antes de la pandemia se estimará en un 3.3% para el año de 2020, no se tiene razón de cuanto durara la crisis ni de los daños lo que es una realidad es que, a mayor duración mayor daño.

La pandemia provocada por el coronavirus (COVID-19) SARS-CoV-2., llegó a casi todos los países del mundo afectando economías y dejando empresas con grandes problemas resultado de los confinamientos, se han desarrollado vacunas en tiempos mínimos con resultados favorables en su mayoría, hoy en día existe incertidumbre sobre la recuperación económica ya que la economía mundial se contrajo más del 4%, se describe la caída como la peor desde la Gran Depresión de la década de 1930, la única economía que creció fue la de China registrando 2.3%, para el año 2021 se pronostica un crecimiento global arriba de 5%, se cree venga de las grandes economías dependientes de servicios.

Hasta el momento existen industrias gravemente dañadas como lo son las aerolíneas, hotelería, transporte, etc., en cuanto al consumo, los consumidores aún están renuentes a visitar las tiendas físicamente por lo que prefieren comprar en línea.

Por otra parte, las empresas que se han visto favorecidas han sido sobre todo las farmacéuticas, los gobiernos a nivel mundial han comprometido cuantiosos presupuestos con el fin de inocular a la población.

La pandemia obligó a que la gente trabajara desde casa utilizando el **teletrabajo**, al día de hoy según estadísticas el 40% aproximadamente de la población trabajadora lo sigue utilizando, datos mencionan que más de 70% de estos trabajadores no cambiarán este sistema laboral y más del 50% consideran ser más productivos y felices con el teletrabajo, muchos consideran que este esquema llegó para quedarse y que aumentará en mayor porcentaje.

Finalmente, y tras haber ganado las elecciones a la presidencia de los Estados Unidos de América, el pasado noviembre de 2020 el Sr. Joe Biden asume el cargo el 20 de enero de 2021 como nuevo presidente de Estados Unidos en medio de una crisis política sin precedentes en la historia del país y una grave crisis de salud por la pandemia de coronavirus.

Dentro de las medidas más importantes se encuentran un plan de estímulos contra los efectos de la pandemia provocada por el COVID-19, a la fecha se han autorizado 1.9 billones de dólares en ayuda a la economía, el programa de apoyo a ciudadanos a influenciado en ingresos récord por remesas enviadas a México.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Al término del año 2021 la inflación se disparó de manera global como consecuencia de la pandemia de la SARS-CoV-2, (Covid-19), grandes problemas marcados en las afectaciones a las cadenas de suministros de bienes y alimentos traen consigo uno de los retos más difíciles a resolver impactando de manera directa los precios al consumidor.

La inflación registrada en el año 2021 en Estados Unidos de América registró el 7%, la subida más alta registrada desde el año de 1982, se dieron a conocer aumentos en la energía de aproximadamente 29% y en alimentos de aproximadamente 6%.

En noviembre de 2021 se dio a conocer una nueva variante del SARS-CoV-2, (Covid-19), conocida como Ómicron aún más contagiosa que su antecesora Delta, esta variante a pesar de la facilidad de propagación resultó ser menos mortal que las anteriores pero aún siendo mortal para personas más vulnerables, las vacunas han sido fundamentales para reducir los cuadros graves de la enfermedad y las defunciones, existen ya tratamientos eficaces contra esta variante, a la fecha existen aproximadamente en el mundo 418 millones de personas infectadas y 5.8 millones de personas fallecidas.

El año 2021 ha sido testigo del gran impacto de la pandemia afectando el desarrollo económico dejando atrás la recuperación y desarrollo de economías emergentes, se espera que el crecimiento mundial se desacelere aún más en el año 2022 y que a medida que vayan bajando los contagios y se inmunicen a más población exista una recuperación gradual.

El pasado 24 de febrero de 2022, Rusia inicia un episodio bélico invadiendo Ucrania, al día de hoy se han reunido representantes de cada país además de organismos internacionales con el fin de mediar la paz, pero sin resultados positivos, este conflicto puede traer consigo problemas económicos a nivel global siendo la energía parte medular de este provocando una mayor inflación y menor crecimiento económico conocido también como “Estanflación”.

Al cierre del año 2022 la inflación mundial cerró en aproximadamente 8.8% y se estima que ceda en el año 2023 en niveles de 6.6% niveles por encima aún de lo observado antes de la pandemia de la SARS-CoV-2, (Covid-19), se espera que el PIB (Producto Interno Bruto), crezca por encima del 2.5% en el año 2023, aunque se debe reconocer que existen preocupaciones por eventos inesperados tales como lo fueron la guerra de Rusia en Ucrania y el terremoto que a inicios del mes de febrero azotó a Turquía y Siria.

La inflación registrada en el año 2022 en Estados Unidos de América registró el 6.5%, una baja moderada considerando el 7% registrada en el año 2021, cabe destacar que en promedio la inflación general se ubicó en 8.0 anual mayor nivel desde el año, se dieron a conocer aumentos en la energía de aproximadamente 25.5% y en alimentos de aproximadamente 9.9%.

El coronavirus SARS-CoV-2, COVID-19, a marzo del año 2023 acumula aproximadamente 600 millones de casos en el mundo y 6.8 millones de decesos aproximadamente en comparación con los 418 millones de personas infectadas y 5.8 millones de personas fallecidas en el año 2021, según los últimos informes de la Organización Mundial de la Salud (OMS) se espera que el COVID-19, deje atrás su fase de peligrosidad y además ya no sea una emergencia de salud pública.

El pasado 24 de febrero de 2023, se cumplió un año de la invasión de Rusia a Ucrania, a pesar de las reuniones de representantes de cada país con de organismos internacionales con el fin de mediar la paz, los resultados han sido negativos, este conflicto ha traído consigo problemas económicos a nivel global siendo la energía parte medular de este provocando una mayor inflación y menor crecimiento económico conocido también como “Estanflación”.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Al cierre del año 2023, la inflación mundial cerró en aproximadamente 5.8% menor al reportado al cierre de 2022 de 8.7% y pronosticando un 5.8% para el año de 2024 principalmente por el endurecimiento en las políticas monetarias implementadas para contener los precios internacionales de las materias primas.

Se estima que el crecimiento global se desacelere ya por tercer año consecutivo, el PIB (Producto Interno Bruto), registró para el año 2023 un crecimiento de aproximadamente 2.6% y 2.4% para el año 2024, a cuatro años de la pandemia del SARS-CoV-2, (Covid-19), comentan los expertos que se volvió menos peligroso pero que sigue siendo un problema en salud pública, se dice que uno de cuatro países en desarrollo y países de ingresos bajos seguirán siendo más pobres de lo que eran antes de la pandemia del SARS-CoV-2, (Covid-19).

En el 2023 México registró un Producto Interno Bruto (PIB), del 3.2% mayor al registrado en el año 2022 de 3.1%, la economía mexicana como en todo el mundo padeció de una elevada inflación junto con una desaceleración económica, por otro lado se alcanzó un récord histórico en la captación de remesas provenientes del extranjero al superar los 63,000 millones de dólares 7.6% más respecto al año 2022, el panorama para el año 2024 es aún de incertidumbre, aunque se tiene previsto la llegada de nueva inversión principalmente empresas de manufactura que se están mudando a zonas industriales que les permitan estar más cerca del destino final en este caso el mercado estadounidense, es un fenómeno conocido como “**Nearshoring**”, o **relocalización**, estrategia con la que una empresa traslada parte de producción para dar cercanía a su destino final.

México en el año 2023 registró una inflación de aproximadamente 4.66% menor a la registrada en el año 2022 del 7.81%, sugiriendo una baja el precio de insumos básicos como alimentos y energéticos, al mismo tiempo Latinoamérica registró una inflación de aproximadamente el 3.8% inferior a la registrada en el año 2022.

El pasado 24 de febrero de 2024, se cumplieron dos años de la invasión a Ucrania, según la constitución de Ucrania tendría que convocar a elección a sus ciudadanos el pasado 31 de marzo pero dado el conflicto bélico el ejercicio electoral queda suspendido por tiempo indefinido, a pesar de las reuniones de representantes de cada país con de organismos internacionales con el fin de mediar la paz, los resultados han sido negativos, este conflicto ha traído consigo problemas económicos a nivel global siendo la energía parte medular de este provocando una mayor inflación y menor crecimiento económico conocido también como “Estanflación”.

En el año 2024 será un año de elecciones en todo el mundo, se dice que de los más de 8 mil millones de personas que pueblan el planeta más de 2 mil millones un 25%, serán convocados a las urnas, casi 100 países celebrarán algún tipo de elección, Estados Unidos de América, Rusia, India, Taiwán, Finlandia y la Unión Europea con sus cercanos 400 millones que componen su electorado de 27 países elegirán a sus representantes.

Al cierre del año 2024 la inflación mundial cerró en aproximadamente 4.0% menor al reportado al cierre de 2023 de 5.8% y pronosticando un 3.4% para el año de 2025, principalmente a la espera de que los bancos centrales continúen disminuyendo las tasas de interés.

Se estima que el crecimiento global se desacelere ya por cuarto año consecutivo, el PIB (Producto Interno Bruto), registro para el año 2024 un crecimiento de aproximadamente 3.2% y que continúe sin cambios para el año 2025, a cinco años de la pandemia del SARS-CoV-2, (Covid-19), comentan los expertos que se volvió menos peligroso dejando de ser una crisis sanitaria mundial pero que sigue siendo un problema en salud pública, sigue evolucionando por lo que hay la necesidad de actualizar las vacunas con el fin de atacar las nuevas variantes, a la fecha países en desarrollo y países de ingresos bajos seguirán siendo los más afectados y más pobres de lo que eran antes de la pandemia del SARS-CoV-2, (Covid-19).

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El pasado 24 de febrero de 2025, se cumplieron tres años de la invasión a Ucrania por parte de Rusia, en este año en particular se han tendido puentes de diálogo e iniciado negociaciones para terminar el conflicto encabezadas por el gobierno de los Estados Unidos de América, aunque expertos opinan que no será un final a corto plazo.

En el año 2025 será un año de volatilidad e incertidumbre por el impacto que pudiera tener los aranceles impuestos por el gobierno de los Estados Unidos de América, en contexto se podrían generar más inflación y menos crecimiento.

El pasado 2 de junio del 2024 la población mexicana experimentó uno de los procesos democráticos más grande de la historia en México, con un padrón electoral que ronda los 98 millones de personas se eligieron más de 20 mil cargos políticos, entre ellos, se renovó la Presidencia de la República, la totalidad del Congreso de la Unión, 128 senadores y 500 diputados federales, en los 32 estados de la Republica se renovaron legislaturas locales y ayuntamientos y en la Ciudad de México fueron 16 alcaldías. En México celebramos que por primera vez en la historia que se tiene a una mujer como presidenta.

En el 2024 México registró un Producto Interno Bruto (PIB), del 1.2% menor al registrado en el año 2023 de 3.2%, la economía mexicana como en todo el mundo padeció de una elevada inflación junto con una desaceleración económica, por otro lado se alcanzó un récord histórico en la captación de remesas provenientes del extranjero al superar los 64,700 millones de dólares 2.3% más aproximadamente respecto al año 2023, el panorama para el año 2024 es aún de incertidumbre, aunque se tiene previsto la llegada de nueva inversión principalmente empresas de manufactura que se están mudando a zonas industriales que les permitan estar más cerca del destino final en este caso el mercado estadounidense, es un fenómeno conocido como “**Nearshoring**”, o **relocalización**, estrategia con la que una empresa traslada parte de producción para dar cercanía a su destino final, hoy existen dudas ante el temor por los aranceles anunciados por la administración de los Estados Unidos de América.

México en el año 2024 registró una inflación de aproximadamente 4.21% menor a la registrada en el año 2023 del 4.66%, acumulando 8.87% por los dos años, sugiriendo una baja el precio de insumos básicos como alimentos y energéticos, al mismo tiempo Latinoamérica registró una inflación de aproximadamente el 3.4% inferior a la registrada en el año 2023.

El 12 de marzo de 2025, Estados Unidos aumentó los aranceles a las importaciones de acero y aluminio a un 25%, esto aplica a todos los países, incluyendo a México, el gobierno estadounidense argumenta que la razón de los aranceles impuestos busca equilibrar las condiciones de su industria, expertos señalan que lejos de corregir los desequilibrios comerciales percibidos estos impuestos desencadenaran una guerra comercial global en la que nadie saldrá ganador.

El pasado miércoles 02 de abril de 2025, fueron anunciadas en un discurso que se ofició en la Casa Blanca gravámenes o aranceles con un mínimo del 10% y sin exclusión a todas las importaciones a Estados Unidos de América, este anuncio a generado caos e incertidumbre reflejándose en los mercados accionarios a nivel mundial, notoriamente fue expuesta una lista donde se pudo ver que países como China le fueron impuestos aranceles hasta del 34% y la Unión Europea del 20%, adicional se dio a conocer un arancel del 25% impuesto a todos los automóviles de fabricación extranjera, es decir todos los que no sean producidos dentro del territorio estadounidense, expertos analistas en estos temas comentaron que los aranceles impuestos eran por mucho mayores a lo que esperaba, este anuncio fue nombrado como “El Día de la Liberación”.

Al cierre del año 2025 la inflación mundial cerró en aproximadamente 4.1% menor al reportado al cierre de 2024 de 4.0% y pronosticando un 3.8% para el año de 2026 principalmente a la espera de que los bancos centrales continúen disminuyendo las tasas de interés.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Se estima que el crecimiento global se mantenga en niveles superiores al 3%, el PIB (Producto Interno Bruto), registró para el año 2025 un crecimiento de aproximadamente 3.3% y que continúe sin cambios para el año 2026, a seis años de la pandemia del SARS-CoV-2, (Covid-19), los expertos destacan mutaciones relevantes y una de ella es la variante Stratus denominada XFG, la cepa ha recibido también el sobrenombre de “Frankenstein”, por la combinación de variantes, se dice que es de mayor transmisibilidad y de escape inmunológico por lo que es necesario mantener actualizadas las dosis de vacunación especialmente en población vulnerable.

El pasado 24 de febrero de 2026, se cumplieron cuatro años de la invasión a Ucrania por parte de Rusia, en este año como los anteriores se ha intentado retornar el diálogo de paz entre ambas partes, el pasado mes de febrero representantes de Ucrania y Rusia se reunieron en Ginebra para una nueva ronda de paz centrándose, principalmente, en una disputa territorial cuyo resultado terminó siendo negativo no habiendo acuerdo.

En el año 2026 será un año de volatilidad e incertidumbre por el impacto que pudieran seguir teniendo los aranceles impuestos por el gobierno de los EE. UU., y además los problemas geopolíticos con riesgos de que escalen y se prolonguen, en contexto se podrían generar más inflación y menos crecimiento, mostrando la fragilidad en los mercados a nivel global.

En el 2025 México registró un Producto Interno Bruto (PIB), del 1.8% mayor al registrado en el año 2024 de 1.2%, la economía mexicana como en todo el mundo padeció de una elevada inflación junto con una desaceleración económica, por otro lado existen datos económicos que contravienen y muestran la incertidumbre que existe, por dar un ejemplo, la captación de remesas en el año 2025 cayó 4.6% aproximadamente al ingresar poco más de 61,700 millones de dólares, esta variación no se veía desde el año de 2013, expertos señalan que fue debido a las políticas migratorias más estrictas impuestas por los EE. UU.

México en el año 2025 registró una inflación de aproximadamente 3.69% menor a la registrada en el año 2023 del 4.21%, acumulando 7.90% por los dos años, sugiriendo una baja en el precio de los insumos.

Por otro lado, las exportaciones de México hacia los Estados Unidos de América lograron un máximo histórico al registrar poco más de 534 mil millones de dólares logrando posicionarse como su primer socio comercial siendo el principal proveedor de bienes, del otro lado de la balanza las cifras más recientes calculan que aproximadamente México importó desde los EE. UU., aproximadamente 338 mil millones de dólares con lo cual se posicionó como el primer lugar de destino superando a Canadá. México tiene una profunda integración y dependencia con sus socios del norte, se dice que de cada 80 dólares de 100 que ingresan al país provienen de EE. UU., y de Canadá.

El próximo mes de julio de 2026 México, Estados Unidos de América y Canadá, empezarán de manera conjunta la revisión y negociación del T-MEC, se reunirán para decidir el futuro del acuerdo en base a una declaración conjunta, el tratado tiene en juego extenderlo por 16 años más hasta el año 2042 o en su defecto revisiones anuales obligatorias, se dice que las revisiones serán largas y complejas cargadas de incertidumbre las cuales podrían extenderse hasta el siguiente año.

Actualmente, el sarampión se considera una amenaza mundial y de alta prioridad, caracterizada por un aumento drástico de casos a nivel global en 2025 y 2026, impulsado por brechas en la vacunación. Es una enfermedad viral extremadamente contagiosa que provoca fiebre alta, tos, coriza y exantema (manchas en la piel), letal en menores de un año y personas no inmunizadas, con complicaciones graves como neumonía, encefalitis y la muerte, las organizaciones de la salud recomiendan la sana distancia para evitar la propagación.

En el mes de enero de 2026, la Organización Mundial de la Salud anunció que algunos países de Europa reestablecieron la trasmisión endémica del sarampión, esto suele pasar cuando el virus regresa y se mantiene de

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

forma continua por más de un año, entre ellos se encuentran; Austria, España, Reino, Francia, Alemania, Italia, Polonia, Rumania, Rusia, Turquía y Ucrania.

En el mes de febrero de 2026, EE. UU., e Israel iniciaron una serie de represalias en contra de Irán, este conflicto ha traído consigo entre otras cosas, un precio elevado del petróleo llegando a superar los 119 dólares por barril, el pasado 19 de marzo, el conflicto amenaza con el cierre del estrecho de Ormuz, esta ruta por demás importante está generando mayores costos en el tránsito del petróleo, en los mercados energéticos, así como otras mercancías que a la larga pudieran generar inflación a nivel mundial.

En el 2025 EE. UU., registró un Producto Interno Bruto (PIB), del 2.1%, la economía Estadounidense como en todo el mundo padeció de una elevada inflación junto con una desaceleración económica, EE. UU., termina con una inflación del 2.7% en el 2025, visiblemente menor a la registrada en el año 2024 del 2.9%, frente a un crecimiento menor y una inflación controlada, el Fed realizó un último recorte de tasas de interés en 25 puntos base a un rango de 3.50% y 3.75% en la pasada junta de gobierno celebrada el día 10 de diciembre de 2025, el Fed en su reunión del pasado 18 de marzo de 2026, dejó la tasa de interés sin cambio, sin embargo advierten que puede haber menos crecimiento y mayor inflación debido a la incertidumbre que aun precede.

En febrero de 2026, La Corte Suprema de EE. UU., anuló la mayoría de los aranceles globales impuestos por la administración en turno en el mes de abril de 2025, la Corte dictaminó la devolución del dinero recaudado, después del anuncio, la administración en turno declara que habrá un nuevo arancel global a razón del 10%, por lo cual señalan los expertos se generará un ambiente complejo de los reembolsos a importadores.

A la fecha los aranceles sectoriales como son acero y aluminio, siguen vigentes de acuerdo a la sección 232.

Otros Valores:

Industrias CH, tiene inscritas en la sección de valores del RNV la totalidad de las acciones que se encuentran en circulación, las acciones se encuentran registradas en el listado de valores autorizados para cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores. Asimismo, las acciones representativas del capital social de Grupo Simec, se encuentran inscritas en las secciones especiales de la Bolsa Mexicana de Valores y se encuentran registradas en el listado de valores autorizados para cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores y en el American Stock Exchange.

Por tener inscritos valores en el Registro Nacional de Valores, Industrias CH, y su subsidiaria Grupo Simec, están obligadas a proporcionar a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, a la Bolsa Mexicana de Valores y al público inversionista la información financiera, económica, contable, jurídica y administrativa a que se refieren los artículos 33, 34, 35 y demás aplicables de la circular única, con la periodicidad establecida en las propias disposiciones, incluyendo de manera enunciativa entre otros:

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- Reportes sobre eventos relevantes.
- Información financiera anual y trimestral.
- Reporte anual.
- Informe sobre el grado de adhesión al código de mejoras prácticas corporativas.
- Información jurídica anual y relativa a asambleas de accionistas, ejercicios de derechos o reestructuraciones corporativas.
- Plan de implementación de la Normas Internacionales de Información Financiera "*International Financial Reporting Standards*" ("*IFRS*").

Podemos decir, que Industrias CH, así como su subsidiaria Simec, han cumplido con la obligación de proporcionar a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, a la Bolsa Mexicana de Valores y al público inversionista la información antes mencionada en forma completa y oportuna.

Cambios significativos a los derechos de valores inscritos en el registro:

No se presentó cambio alguno en los derechos de valores inscritos en el registro al cierre del año 2025.

Destino de los fondos, en su caso:

(No aplica)

Documentos de carácter público:

Industrias CH, ha presentado en tiempo y forma, en la Comisión Nacional Bancaria y de Valores y en la Bolsa Mexicana de Valores, todos los informes trimestrales, así como la información anual, de acuerdo con las disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y a otros participantes del mercado.

Clave de Cotización: ICH

Año: 2025

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Los inversionistas o personas interesadas, pueden solicitar a Industrias CH, copia del informe anual, dirigiendo su solicitud a la atención de:

C. José Luis Tinajero Rodríguez.

Agustín Melgar No. 23,
Col. Fraccionamiento Industrial Niños Héroes,
C.P. 54017, Tlalnepantla de Baz, Estado de México,
Teléfono (52-55) 1165-1000

Correo electrónico: jose.luis.tinajero@industriasch.com.mx

Industrias CH, cuenta con su propia página en internet, donde cualquier persona o inversionista puede tener acceso a la información que ahí se presenta. www.industriasch.com.mx

Clave de Cotización: ICH

Año: 2025

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[417000-N] La emisora

Historia y desarrollo de la emisora:

Industrias CH, S.A.B., de C.V.; Está conformada por más de setenta compañías subsidiarias; controladas al 99% y 100% (excepto por Grupo Simec, S.A.B. de C.V., la cual controla el 76.92%); dichas controladas son productoras, transformadoras y comercializadoras de aceros especiales, aceros comerciales, tuberías con costura, prestadoras de servicios e inmobiliarias.

Nuestros productos son utilizados como materias primas para el sector automotriz, minería, energía, construcción, herramientas de mano y otros.

Los productos fabricados en las veintiocho plantas que conforman el grupo son vendidos a través de distribuidores y fabricantes de productos destinados a los consumidores finales. Dichas plantas de producción y procesamiento, tienen una capacidad instalada de 7.5 millones de toneladas de acero líquido anuales.

Los aceros especiales y tubería con costura de gran diámetro, se fabrican sobre pedido para clientes específicos; mientras que la tubería con costura de pequeños diámetros y los perfiles comerciales se comercializan en su mayoría a través de centros de servicio, es decir distribuidores. Ningún cliente de la empresa, representa el 10% o más de las ventas totales.

La localización geográfica de las dieciséis plantas productoras y de procesamiento en la República Mexicana representa una ventaja competitiva para atender los mercados a los que se dirigen nuestros productos y nos permite acceder a los mercados de exportación. Así mismo, las plantas de Republic en E.U.A. y Canadá y tres plantas en Brasil, ubicada en Pindamonhangaba, Sao Paulo; Cariacica, Espirito Santo; Itauna, Minas Gerais, las dos últimas adquiridas en el año de 2018 alcanzando una capacidad instalada superior a 1.1 millones de toneladas métricas de aceros laminados, convirtiéndose en el tercer mayor productor de dichos productos de acero en el país Sudamericano, cuya ventaja competitiva es la cercanía con las fuentes de materia prima y de los mercados que éstas atienden.

En México, la competencia de la empresa está representada por fabricantes nacionales como Ternium México, S.A. de C.V., Altos Hornos de México, S.A.B. de C.V., Arcelor Mittal Company USA, Inc.; De Acero, S.A. de C.V; Gerdau, y por importaciones provenientes de los Estados Unidos de América, Brasil y Corea entre otros, lo que hace que el mercado sea altamente competitivo y con márgenes de utilidad cada vez más reducidos; por lo que la empresa sigue una política de ubicarse en nichos de alto valor agregado con inversiones en nuevas líneas de productos. En E.U.A; Republic tiene como competidores principales a Gerdau Ameristeel US, Inc., The Timken Company y Charter Steel Inc. y en menor medida a importaciones provenientes de Europa y Asia.

En agosto 2023, Republic Steel anunció el cierre de sus operaciones de manera permanente. Su planta productora de acero en Canton, y sus laminadoras en Solon, Massillon y Lackawanna permanecerán así a menos que las condiciones económicas cambien.

Sus oficinas principales están ubicadas en Agustín Melgar No. 23, Colonia Industrial Niños Héroes, Tlalnepantla de Baz, Estado de México, C.P. 54017. El número de teléfono de dichas oficinas es (55) 11651000.

Historia.

Una rica historia acompaña a la compañía, que a lo largo de más de 70 años ha desempeñado un papel clave en el proceso de industrialización de México.

Industrias CH, S.A.B. de C.V.; fue fundada el 28 de Julio de 1934, cuando un grupo de accionistas, encabezado por Raúl Campos Domínguez; celebraron un contrato por mutuo acuerdo; el cual fue formalizado con la constitución ante notario hasta el día 27 de junio de 1938, bajo la denominación de Herramientas, S.A., dedicaba principalmente a la producción de herramientas de mano, construcción, y agrícolas. La duración de la compañía era de 25 años, con domicilio en México, D.F. La compañía tuvo un papel clave en el proceso de industrialización de México.

El 25 de agosto de 1938, la compañía cambió su denominación social a Herramientas México, S.A.

En 1940 la compañía cambió su domicilio social a Tlalnepantla de Baz, Estado de México y reforma sus estatutos sociales prorrogando su duración a noventa y nueve años.

Como parte de su integración vertical a principios de los años 60 inició la producción de aceros especiales.

En 1963, mediante una Asamblea General Extraordinaria de Accionistas, cambió su denominación por la de Campos Hermanos, S.A., haciendo honor a los hermanos accionistas Raúl, Germán, Francisco y Arturo Campos Domínguez y a los hermanos German, Raúl, Octavio y Miguel Campos Calderón; dicho cambio generó una importante diversificación en la gama de productos, como la fabricación de estructuras metálicas, grúas viajeras, pailería y construcción de barcos entre las más importantes. Así mismo, se dio una integración vertical con la manufactura de plásticos y aceros especiales, esta última, principal materia prima en la fabricación de herramientas.

En 1981 la compañía cambió su denominación a Industrias CH, S.A.

En 1991 se transforma en sociedad anónima de capital variable; quedando la denominación a Industrias CH, S.A. de C.V.

Desde 1991, la familia Vigil González; adquirieron los activos totales de la compañía al Grupo Industrial Hermes, S.A. de C.V. y en la actualidad controlan en conjunto el 66.99% de las acciones en circulación de la empresa y el resto se encuentra pulverizado entre el gran público inversionista.

El 28 de abril de 2006 en Asamblea General Extraordinaria y Ordinaria de Accionistas se reforman parcialmente los estatutos sociales de la empresa, para efectos de ajustarlos a la redacción de la Ley de mercado de valores; se transforma en sociedad anónima bursátil de capital variable para quedar la denominación a Industrias CH, S.A.B. de C.V. y la duración de la sociedad será indefinida. El domicilio social de la compañía es: Agustín Melgar No. 23, Colonia Industrial Niños Héroe, Tlalnepantla de Baz, Estado de México, C.P. 54017.

Actualmente el capital social de la compañía está representado por 436,574,580 acciones Serie B, de libre suscripción (nacionales y extranjeras) y cada una cuenta con derecho a voto e iguales derechos, éstas cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores bajo la clave ICH B y están incluidas en el Índice de Precios y Cotizaciones (IPC), de La Bolsa Mexicana de Valores.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Desarrollo.

Después de haber sido propiedad de diversos empresarios, en 1991 la compañía fue adquirida por la familia Vigil González; quienes desde entonces tienen la administración de la compañía; cuentan con experiencia en la industria y cuya estrategia ha sido eficientizar procesos y diversificarse con productos de mayor valor agregado, a través de la adquisición de empresas de la industria del acero dentro y fuera de México. Todas estas acciones tienden a maximizar los resultados de la compañía.

Después de dos años, en 1993 gracias a las utilidades generadas por la compañía, se decidió adquirir mediante licitación pública el 99.99% de las acciones de Procarsa, S.A. de C.V., planta que pertenecía al Gobierno Federal, ubicada en Cd. Frontera, Estado de Coahuila, empresa dedicada a la producción de tubería de acero con costura de grandes diámetros, su producción y ventas estaban enfocadas principalmente a la industria petrolera y a la construcción, con esto, llegamos a ser productor líder en México de aceros especiales y tubería con costura de grandes diámetros.

En 1997, se adquirió el 99.99% de las acciones de Compañía Mexicana de Perfiles y Tubos, S.A. de C.V., empresa localizada en Xalostoc, municipio de Ecatepec de Morelos, Estado de México, dedicada a la producción de tubería de diferentes diámetros y calibres, perfiles tubulares y otros productos del ramo ferretero utilizados principalmente para la construcción, como materias primas para la industria mueblera y para la fabricación de autopartes. Con esta adquisición, se logró diversificar y ampliar la gama de productos del grupo.

En 1999, se fusiona Industrias CH, con Grupo Rubí, S.A. de C.V., propietaria de Siderúrgica del Golfo S.A. de C.V. aumentado así su gama de productos. Con la nueva participación de Compañía Siderúrgica del Golfo, S.A. de C.V., que se ubica en Matamoros, Tamaulipas, empresa productora de perfiles comerciales y estructurales, equipada con la más moderna tecnología y con una gran capacidad de producción, se logró un crecimiento significativo en ventas y utilidades, y a su vez una mayor participación de sus productos en el mercado.

En marzo del 2001, la empresa continuó con su constante tendencia de crecimiento al cerrar la operación de compra del 82.5% de las acciones del Grupo Simec, S.A. de C.V., ahora Grupo Simec, S.A. B. de C.V., con una inversión de USD\$84,111,622 por el paquete de control de la empresa, sin contar la deuda que heredó ICH con dicha compra la cual ascendía a más de 300 millones de dólares, dicha compañía entonces contaba con plantas ubicadas en Guadalajara y Mexicali, productoras de aceros especiales, perfiles estructurales, perfiles comerciales y varilla. Grupo Simec fue adquirido con recursos propios de Industrias CH, al igual que todas las empresas subsidiarias mencionadas anteriormente. Con la compra de Grupo Simec, además del crecimiento en sus ventas y utilidades, Industrias CH, tiene ahora una gran ubicación para distribuir sus productos a sus clientes nacionales y extranjeros, dando así un mejor servicio.

Con la adquisición de Grupo Simec, S.A. B. de C.V., Industrias CH, heredó un pasivo bancario y financiero que ascendía a más de 300 millones de dólares en marzo de 2001. Gracias al flujo generado por las empresas que componen al Grupo y el esfuerzo de Grupo Simec, se cumplió el objetivo de liquidar dichos pasivos en un periodo de dos años, con lo que mejoró notablemente la operación de las plantas de Guadalajara y Mexicali, gracias a la mejora en el poder de compra y las sinergias operativas derivadas del saneamiento financiero de las empresas.

En agosto de 2004, se adquiere a través de nuestra subsidiaria Grupo Simec; los activos de Grupo Sidenor en México, los cuales consistieron en dos plantas de producción dedicadas principalmente a la producción de aceros especiales,

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

perfiles comerciales y varilla; ubicadas en Apizaco, Tlaxcala y Cholula, Puebla; absorbiendo los pasivos laborales de ambas plantas. Con esta adquisición, el Grupo aumentó en forma significativa su capacidad instalada y ventas.

En julio de 2005, la compañía y nuestra principal subsidiaria Grupo Simec, adquirió el 100% de PAV Republic, Inc. (Republic); dedicada a la fabricación de aceros especiales, es propietaria de seis plantas en los E.U.A. ubicadas en Canton, Lorain; Massillon, Ohio; Lackawana, Nueva York; Gary, Indiana; y una más en Canadá localizada en Hamilton, Ontario.

En 2006, la compañía con su subsidiaria Grupo Simec, se establecen como el principal productor de aceros especiales en el Continente Americano, gracias a la consolidación de los resultados de Republic. En el ejercicio 2006, se liquidó por adelantado la deuda de Republic, manteniendo así una sólida estructura financiera.

En octubre de 2006, nuestra principal subsidiaria Grupo Simec, vendió el total de la participación accionaria de Administradora de Cartera de Occidente, S.A. de C.V., ante lo ajeno que resultaba para nosotros el giro de esta empresa, ya que su único activo consistía en una cartera de cuentas por cobrar vencidas que adquirió de varios bancos mexicanos que se encuentran en proceso de liquidación.

En noviembre de 2007 adquirimos a través de nuestra subsidiaria Grupo Simec el 99.95% de las acciones de TMM América, S.A. de C.V., TMM Continental, S.A. de C.V. y Multimodal Doméstica, S.A. de C.V., empresas subsidiarias de Grupo TMM, S.A. de C.V., para convertirlas en las comercializadoras de las tres plantas siderúrgicas localizadas en México. En febrero de 2008, estas compañías fueron renombradas a CSG Comercial, S.A. de C.V., Comercializadora de Productos de Acero de Tlaxcala, S.A. de C.V. y Siderúrgica de Baja California, S.A. de C.V., respectivamente.

En mayo de 2008 se consumó la adquisición a través de nuestra principal subsidiaria Grupo Simec de Corporación Aceros DM, S.A. de C.V. (Grupo San), quien es un productor de aceros largos y uno de los productores de varilla corrugada más importantes de la República Mexicana, con esta adquisición ICH y Simec se posicionan como el segundo productor de varilla dentro del país y como el principal productor mexicano de acero al lograr una capacidad de producción de acero líquido de 4.5 millones de toneladas y un total de 4.05 millones de toneladas de producto terminado, aproximadamente.

En julio de 2008 adquirimos a través de nuestra subsidiaria Grupo Simec el 100% de las acciones de Aroproc, S.A. de C.V., Del-Ucral, S.A. de C.V., Qwer, S.A. de C.V. y Transporte Integral Doméstico, S.A. de C.V. empresas subsidiarias de Grupo TMM, S.A. de C.V., para convertirlas en las operadoras de las plantas siderúrgicas localizadas en México. El 30 de julio de 2008, estas compañías cambiaron su denominación por las de Promotora de Aceros San Luis, S.A. de C.V., Comercializadora Aceros DM, S.A. de C.V., Comercializadora Msan, S.A. de C.V. y Productos Siderúrgicos de Tlaxcala, S.A. de C.V., respectivamente.

En diciembre de 2008 adquirimos a través de nuestra subsidiaria Grupo Simec el 99.95% de las acciones de Northarc Express, S.A. de C.V., empresa subsidiaria de Grupo TMM, S.A. de C.V., para convertirla en la operadora de las plantas siderúrgicas localizadas en México. El 6 de enero de 2009, esta compañía cambió su denominación a Simec International 2, S.A. de C.V.

En 2009 como parte de la reestructura corporativa del Grupo, nuestra principal subsidiaria Grupo Simec constituyó dos sociedades más, las cuales fueron enfocadas a la comercialización de los productos fabricados por las plantas de México. Dichas empresas son Simec Acero, S.A. de C.V., la cual atiende el mercado de México y Simec USA, Corp., la cual se encarga de todas las ventas de exportación de las empresas mexicanas.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

En mayo del 2009, nuestra subsidiaria Grupo Simec constituyó una nueva empresa ubicada en el Estado de California, E.U.A., la cual se encarga de llevar a cabo la administración, desarrollo y puesta en marcha de los nuevos proyectos de inversión de las plantas industriales de México. Esta empresa se denomina Pacific Steel Project, Inc.

En septiembre de 2010, constituimos a través de nuestra principal subsidiaria la sociedad brasileña GV do Brasil Industria e Comercio de Aço LTDA., que el 5 de agosto de 2011 adquirió una extensión de terreno de 1'300,000 m² aproximadamente ubicado en Pindamonhangaba, Estado de Sao Paulo, en un valor de \$8 millones de dólares aproximadamente, para la construcción de una planta siderúrgica. Simec, como tenedora al 100% de GV do Brasil, adquirió la maquinaria y equipo, que aportará a su subsidiaria como aportaciones de capital en especie, una vez terminada su fabricación. El presupuesto de este proyecto de inversión asciende a \$500 millones de dólares, del cual ya se encuentra ejercido el 58%, en una segunda etapa se pretende atacar el mercado de los aceros especiales para la industria automotriz y de productos electro-soldados derivados del alambión. En su inicio tendrá una capacidad instalada de 450,000 toneladas de producto terminado entre varilla y alambión, destinados principalmente al sector de la construcción y se estima tener una plantilla laboral de 800 trabajadores. La producción de varilla y alambión iniciará en el segundo trimestre de 2015.

En noviembre de 2010 la Compañía adquirió a través de su principal subsidiaria Grupo Simec, el 100% de las acciones de Lipa Capital, LLC. a Sbq Partners, LLC., empresa titular de propiedad intelectual de interés para la Compañía. El costo total de la adquisición fue de \$187,433 (15.2 millones de dólares) y el valor del capital contable ascendió a \$69,976, por lo que se generó un activo intangible proveniente de la patente que poseía dicha empresa por \$117,457, el cual fue cancelado contra los resultados del año debido a que no se esperaba que generara flujos adicionales para la Compañía. Este importe forma parte de los otros gastos incluidos en el estado consolidado de resultados. Esta compañía se nacionalizó el 7 de diciembre de 2010 y se fusionó con Simec International 6, S.A. de C.V. el 9 de diciembre de 2010, prevaleciendo esta última.

En noviembre de 2010 la Compañía adquirió a través de su subsidiaria Tuberías Procarsa, el 100% de las acciones de Ilian Investment, LLC. a Sbq Partners, LLC., empresa titular de propiedad intelectual de interés para la Compañía. El costo total de la adquisición fue de \$42,179 (3.5 millones de dólares) y el valor del capital contable ascendió a \$18,598, por lo que se generó un activo intangible proveniente de la patente que poseía dicha empresa por \$23,582, el cual fue cancelado contra los resultados del año debido a que no se esperaba que generara flujos adicionales para la Compañía. Este importe forma parte de los otros gastos incluidos en el estado consolidado de resultados. Esta compañía se nacionalizó el 7 de diciembre de 2010 y se fusionó con Tuberías Procarsa, S.A. de C.V. el 13 de diciembre de 2010, prevaleciendo esta última.

En febrero de 2011 la compañía y su principal subsidiaria Grupo Simec, S.A.B. de C.V. (Simec), a través de Republic Engineered Products Inc.; adquiere los activos de Bluff City Steel (BCS), los cuales constan de plantas para tratamiento térmico y estirado en frío de barras de acero, ubicadas en Cleveland, Ohio y Memphis, Tennessee en los Estados Unidos de América.

En octubre de 2012, las subsidiarias Grupo Simec y Corporación ASL adquirieron acciones de la empresa denominada Orge, S.A. de C.V. (Orge); una vez siendo accionistas de dicha empresa y en esa misma fecha, Corporación ASL, suscribió aumento de capital; el cual se destinó al pago de pasivos. Orge se constituyó en julio 2012 a través de una escisión y le fueron transmitidas pérdidas fiscales en la venta de unos títulos valor que le originaron una pérdida fiscal de 1.7 millones de pesos. La actividad de la empresa es la producción de acero.

En agosto de 2013, nuestras subsidiarias Grupo Simec y Simec International, adquirieron acciones de una empresa denominada Seehafen Operadora Marítima, S.A.P.I. de C.V. (Seehafen). Mediante Asamblea General Extraordinaria

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

de Accionistas de Seehafen, celebrada también el 8 de agosto de 2013, se aprobaron entre otros asuntos: la ratificación de la trasmisión de acciones antes descrita, el cambio de denominación de Seehafen a Simec International 9, S.A.P.I de C.V. (Simec 9), la modificación de su objeto social y la designación de los miembros del Consejo de Administración de dicha sociedad, encontrándose compuesto exclusivamente por funcionarios y accionistas de Grupo Simec, S.A.B. de C.V., Seehafen fue constituida mediante escisión de otra sociedad el 3 de agosto de 2012, en la que le fueron transmitidas pérdidas fiscales por \$982,951.

En 2013 entró en operación nuestra planta ubicada en Río Bravo, Tamaulipas dependiendo de nuestra subsidiaria Perfiles Comerciales Sigosa, S.A. de C.V. con una capacidad instalada de 400 mil toneladas de aceros especiales en palanquilla, con una utilización al 45%. En la última reunión del Consejo de Administración de Industrias CH en marzo de 2014, fue aprobado que se realice el proyecto a través de Simec para instalar en el norte de la República Mexicana una planta para fabricar aceros especiales (SBQ por sus siglas en inglés) la cual tendrá capacidad de 600 mil toneladas anuales. La nueva industria siderúrgica requerirá de una inversión de aproximadamente 600 millones de dólares, aproximadamente, la cual se financiará con recursos propios. Adicionalmente aprobaron la instalación de una nueva planta para la fabricación de tubería helicoidal (en espiral) que permitirá a la empresa fabricar tubos de hasta 84 pulgadas de diámetro y espesor de pared de 1 pulgada con una capacidad de 100,000 toneladas.

El 16 de enero de 2015 se suscribió convenio de colaboración con el gobierno del Estado de Tlaxcala para la construcción de una nueva planta siderúrgica que dependerá de nuestra principal subsidiaria Grupo Simec, con una capacidad instalada de 600 mil toneladas anuales de aceros especiales y la generación de 950 empleos directos. Actualmente se está en el proceso de regularización de un terreno ubicado en el Municipio de Xalostoc, con una extensión de 101 hectáreas, para su adquisición en un valor de \$150 millones de pesos aproximadamente. El presupuesto de este proyecto es de \$600 millones de dólares, con un plazo de construcción de 2 años y un periodo pre-operativo que se estima entre 6 y 8 meses.

En noviembre de 2015 GV do Brasil Industria e Comercio de Aço LTDA inició operaciones, con una capacidad de producción de 450 mil toneladas al año de aceros comerciales; especialmente varilla y alambrón. Actualmente se está en el periodo de apertura del mercado, ya habiendo establecido contacto con los principales proveedores de insumos y materia prima locales. El costo total aproximado de este proyecto fue de USD \$500 millones de dólares americanos. En una segunda etapa se pretende atacar el mercado de los aceros especiales para la industria automotriz y de productos electro-soldados derivados del alambrón.

Con fecha 5 de noviembre de 2015 a través de un evento relevante Industrias CH., Grupo Simec, subsidiaria de Industrias CH, ha contratado a Danieli para construir una planta, con tecnología de punta en la ciudad de Apizaco, Tlaxcala. Tendrá una capacidad de 600,000 toneladas de acero especial (SBQ) por año, en diferentes presentaciones desde barras redondas de grandes diámetros hasta alambrón. Estará ubicada muy cerca de la planta de Grupo Simec e Industrias CH, donde actualmente se producen 400,000 toneladas de SBQ al año, de barras de diámetros menores y soleras.

Esta será la primera planta de acero especial construida en México en los últimos años. La instalación cuenta con tecnología de clase mundial especializada incluyendo equipos de automatización que ayuda en la producción de grados de acero de alta calidad para garantizar un costo de producción competitiva a nivel mundial. Las principales características de la instalación del molino contratado a Danieli incluyen "Tecnología Avanzada completa" desde procesamiento de chatarra hasta fundición de acero, la refinación secundaria, fundición de palanquilla redonda, laminado en caliente, el tratamiento en caliente de los productos largos, inspección de barras en frío, así como una línea de alambrón avanzada. El nuevo complejo siderúrgico incorporará todas las plantas y los servicios auxiliares (es decir: la principal subestación eléctrica, WTP, aire comprimido, talleres, laboratorios, etc.). Danieli Automation

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

también suministrará todos los componentes eléctricos y un sistema avanzado de automatización de nivel 1 y 2 para toda la planta. Grupo Simec, en conjunto con Industrias CH estima invertir 600 millones de dólares en el proyecto, y será financiado en su totalidad por el flujo de efectivo generado.

El 1 de mayo de 2018, Grupo Simec, S.A.B. de C.V. (subsidiaria), adquirió 2 plantas siderúrgicas productoras de aceros comerciales (largos) en Brasil, pertenecientes a ArcelorMital, las cuales se encuentran ubicadas en Cariacica, Espírito Santo y en Itaúna, Minas Gerais y tienen una capacidad de producción de 600 mil toneladas al año, y de 100 mil toneladas respectivamente.

Inversiones de Capital y Desinversiones.

Proyectos de Inversión;

Plantas en San Luis Potosí:

Aceros San Luis, S.A. de C.V.: adquisición de equipos para la acería y desarrollo del taller de reparación de motores, con una inversión en 2025 de \$30 millones 238 mil pesos y para 2026 estimada en \$1 millón 684 mil dólares.

Aceros D.M., S.A. de C.V. adquisición del tren de laminación y modernización del laminador 1, con una inversión de \$977 millones 381 mil pesos en 2025 y estimada en \$72 millones 341 mil dólares para 2026.

CHQ Wire México, S.A. de C.V. inversión en generación de energía fotovoltaica por \$4 millones 959 mil pesos.

Plantas en Brasil:

Expansión en **Pindamonhangaba** con una segunda planta con acería, laminación y adquisición de equipo de trefilado, con inversión de \$60 millones 169 mil dólares en 2025 y de \$22 millones 999 mil dólares para 2026.

Cariacica desarrollo de proyectos de construcción con una inversión de \$60 millones 015 mil dólares en 2025 y de \$50 millones 523 mil dólares para 2026.

Descripción del negocio:

Industrias CH, es una empresa mexicana productora y procesadora de acero con un crecimiento constante en los últimos años. Es la principal productora de aceros especiales en Norte América y tiene la posición líder en el mercado de perfiles comerciales y perfiles estructurales en México. En julio del 2005 la compañía junto con su principal subsidiaria Simec, adquirieron el 100% de las acciones representativas del capital social de Republic, empresa líder en el mercado de aceros especiales de los E.U.A. a través de Republic, ICH y Simec están presentes en uno de los mayores mercados automotrices del mundo.

ICH considera que, en términos de su capacidad de producción, volumen de ventas y ventas netas, ha sido una de las compañías siderúrgicas mexicanas con mayor crecimiento en los últimos años. Desde la adquisición de ICH por parte del accionista de control en 1991, la capacidad de producción de ICH aumentó de 100,000 toneladas a 7.5 millones de toneladas de producto terminado en la actualidad.

 Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Así mismo, ICH aumentó su volumen de ventas de 70,000 toneladas en 1991, a 2 millones 43 mil toneladas en 2025, expandiendo sus líneas de producción para incluir tubería con costura, perfiles comerciales, perfiles estructurales, varilla, alambrón, además de aceros especiales. Adicionalmente, las ventas netas de ICH aumentaron de \$403 millones de pesos en 1991 a Ps. 32,992,726 miles de pesos en 2025. Substancialmente estos aumentos se han dado durante los últimos años, en virtud de las adquisiciones por parte de ICH, de Simec en el año 2001, de los activos de Grupo Sidenor en el año 2004, junto con Grupo Simec la adquisición del 100% de los activos de Republic en 2006, y en 2008 la adquisición de Corporación Aceros DM, S.A. de C.V. (Grupo San), los activos de Bluff City Steel (BCS), así como proyectos denominados Greenfield, es decir la construcción de nuevas plantas desde cero, como son los casos de Brasil y de Río Bravo, Tamaulipas, tres plantas en Brasil, ubicadas en Pindamonhangaba, Sao Paulo; así como las dos últimas adquiridas en el año de 2018 Cariacica, Espirito Santo; Itauna, Minas Gerais; ICH estima que estas adquisiciones y construcción de nueva plantas le han dado las bases para un crecimiento futuro en sus ventas netas y rentabilidad.

ICH está enfocada a servir al mercado de México y de Norteamérica, en el cual cuenta con la ventaja competitiva que le otorga la ubicación estratégica de sus plantas ya que existen altos costos de transportación asociados a la importación de productos de acero provenientes de otros países.

Los principales clientes de ICH de la línea de productos de acero especial, pertenecen a las industrias automotriz, petrolera y manufacturera. Para tubería con costura, los principales clientes de ICH están en la industria del petróleo y del gas. Para los aceros comerciales, incluyendo perfiles estructurales, perfiles comerciales y varilla, los principales clientes son centros de distribución y de servicio. En 2025, aproximadamente el 41% de los productos de ICH se vendieron fuera de México, principalmente por las plantas de producción que se tienen ubicadas en Brasil.

Actividad Principal:

Los principales productos fabricados por ICH son los siguientes:

Producto	Aplicación final
Aceros especiales (<i>Special bar quality o SBQ</i>)	Automotriz Equipo petrolero Manufacturero
Tubería con costura (Conducción de fluidos)	Petrolero y gas Manufacturero Construcción
Aceros comerciales (*)	Construcción

(*) Incluye perfiles estructurales, comerciales y varilla

Aceros Especiales

General

El acero puede contener distintos porcentajes de Aluminio, Níquel y otros elementos aleantes, dependiendo de los cuales, el acero adquiere características especiales o “grados”. Dichas características, permiten que los productos dentro de la línea de aceros especiales que ICH fabrica varíen entre acero al carbón, acero grado herramientas, acero grado maquinaria y acero inoxidable. De conformidad con la forma del producto final, los principales productos se clasifican en palanquillas, barras y lingotes cilíndricos, rectangulares y cuadrados de entre 0.5" y 12". Los productos de la línea de aceros especiales se ajustan a los requerimientos específicos de los clientes, incluyendo los relativos a la composición química, maleabilidad, dureza, ductilidad y condición superficial del acero. ICH puede producir acero al plomo que es de alta maleabilidad y puede ser fácilmente maquinado. Los aceros especiales son utilizados como materia prima en la producción de transmisiones, suspensiones, herramientas, moldes, maquinaria agrícola y equipo petrolero.

Debido a que los productos de su línea de aceros especiales son altamente especializados y diseñados para cumplir con requerimientos particulares de los clientes, los cambios o fluctuaciones en la economía no tienen un impacto significativo sobre la misma. En tiempos de crecimiento económico, la línea de aceros especiales se destina a la fabricación de equipo original, en tanto que en tiempos de recesión se destina a la fabricación de refacciones, cuya demanda aumenta en periodos de recesión económica.

Sobre la base de las cifras registradas en 2025 por consumo nacional aparente, la demanda de aceros especiales en el mercado mexicano registró aproximadamente 1 millón 337 mil toneladas anuales. Al 31 de diciembre de 2025, las toneladas embarcadas de aceros especiales de ICH en México fueron de aproximadamente 230 mil toneladas. Al 31 de diciembre de 2025, no hubo embarques de aceros especiales (S.B.Q.) en Republic Steel debido al cierre de sus operaciones en el año de 2023.

En agosto 2023, Republic Steel anunció el cierre de sus operaciones de manera permanente. Su planta productora de acero en Canton, y sus laminadoras en Solon, Massillon y Lackawanna permanecerán así a menos que las condiciones económicas cambien.

Proceso de fabricación

El proceso de fabricación de aceros especiales inicia con la fundición de chatarra en hornos de arco eléctrico, que alcanzan temperaturas de hasta 2,000°C. El acero líquido se mezcla con diversas ferroaleaciones para obtener la composición química y las condiciones metalúrgicas deseadas. Un alto porcentaje del acero es desgasificado en un tanque de vacío para reducir la presencia de hidrógeno, oxígeno y nitrógeno a niveles mínimos.

El proceso de desgasificación requiere de alta tecnología, que permite a ICH fabricar productos de acero de alta calidad que se ajustan a los requerimientos específicos de cada cliente, y competir de manera efectiva con otros productores de acero. Una vez que el acero ha sido refinado y des-gasificado, el acero líquido es vertido en una máquina de colada continua, o en moldes para lingotes.

La mayor parte de los aceros especiales de ICH se fabrican mediante un proceso en el que el acero líquido es vertido en una máquina de colada continua (en la que el acero líquido es vertido directamente en un molde y se solidifica

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

mediante un proceso de enfriamiento con agua) resultando en un producto semiterminado, conocido como palanquilla. Posteriormente, las palanquillas son nuevamente calentadas en hornos de gas a temperaturas de hasta 1,200°C y reducidas a sus dimensiones y formas finales mediante un proceso de laminado a través de rodillos. Algunos productos de la línea de aceros especiales de grandes dimensiones se fabrican mediante un proceso en el que el acero líquido es vertido en moldes para lingotes, enfriado a temperatura ambiente y posteriormente es nuevamente calentado en hornos de gas especiales a temperaturas de hasta 1,200°C y reducido a palanquillas mediante un proceso de laminación y corte.

Una vez que los aceros especiales han alcanzado su forma y tamaño finales, el producto es sometido a un proceso de tratamiento térmico, torneado y pulido.

Tubería con costura

General

La línea de producción de tubería con costura de ICH procesa tubería de acero con diámetros que oscilan entre 0.625" y 48" (pulgadas). La tubería con costura puede ser de diámetro grande con o sin recubrimiento o de diámetro pequeño con o sin recubrimiento. Estas tuberías se utilizan principalmente para ductos del sector petrolero, autopartes, estructuras para la construcción y para la industria manufacturera.

Proceso de fabricación

En la primera etapa de la producción, el acero en rollos de lámina, ya sea rolando en frío o en caliente, es introducido en una cortadora para obtener la lámina en cintas según el diámetro de la tubería deseada. Posteriormente, el acero en cintas de lámina es procesado en una unidad de formación en la que es transformado en tubería por un molino con pasos de rodillos. Finalmente, el producto es sometido a un proceso conocido como ERW (soldadura de resistencia eléctrica), en el que se aplica una corriente de 600 kw para soldar los bordes y obtener el producto final.

Inmediatamente después de soldar la tubería, ésta es inspeccionada con equipo ultrasónico para garantizar la calidad del producto final. Realizada dicha inspección, se realizan algunas pruebas adicionales al final de cada una de las tuberías con costura con el propósito de verificar la soldadura.

Perfiles estructurales

General

Los productos fabricados en la línea de perfiles estructurales consisten en vigas, canales, soleras y ángulos con secciones de 3" a 8" (pulgadas). Los perfiles estructurales se utilizan principalmente para la construcción de edificios comerciales y de oficinas así como para torres de transmisión de energía eléctrica y en la producción de camiones y vehículos de gran tamaño. Los perfiles estructurales son considerados productos comerciales ("commodities") dada la gran aceptación general de sus especificaciones.

Proceso de fabricación

El proceso de producción inicia con la fundición de chatarra en hornos de arco eléctrico cuya temperatura alcanza los 1,600°C. El acero líquido se mezcla con diversas ferroaleaciones para obtener la composición química y las condiciones metalúrgicas deseadas. Cuando el acero líquido ha sido aleado, se vierte en una máquina de colada

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

continua (en la cual el acero se solidifica a través de un proceso de enfriamiento con agua), resultando en un producto semiterminado conocido como palanquilla. La palanquilla es calentada nuevamente en hornos de gas a temperaturas de hasta 1,200°C y posteriormente es reducido a su tamaño y forma final mediante un proceso de laminado a través de rodillos.

Perfiles comerciales

General

Los productos que integran la línea de producción de perfiles comerciales consisten en ángulos, soleras y barras cilíndricas, cuadradas y hexagonales con secciones de 0.75" a 2.75" (pulgadas). Los perfiles comerciales se utilizan principalmente en la construcción, para producción de estructuras prefabricadas, ligeras, esbeltas y flexibles que se utilizan para construir los techos de edificios y bodegas. Los perfiles comerciales son considerados productos comerciales ("commodities"), dados la aceptación general de sus especificaciones por la mayoría de sus consumidores.

Proceso de fabricación

El proceso de fabricación de los perfiles comerciales es el mismo que se utiliza para la fabricación de perfiles estructurales, pero con distintos rodillos moldeadores. Ver "perfiles estructurales".

Varilla

General

La línea de producción de varilla de ICH, consiste en barras de acero cilíndricas y corrugadas con secciones que oscilan entre 0.375" a 1.5" (pulgadas) de diámetro. La varilla se utiliza únicamente para la construcción como refuerzo de las estructuras de cemento y concreto. La varilla es considerada un producto comercial ("comoditie"), debido a la aceptación general de sus especificaciones por la mayoría de sus consumidores.

Proceso de fabricación

El proceso de producción de varilla es muy similar al de perfiles estructurales y comerciales, excepto por el uso de diferentes rodillos moldeadores. Ver "- perfiles estructurales".

Materias primas y energía

Materias primas

La principal materia prima utilizada por ICH, es la chatarra resultante de procesos industriales, principalmente de la industria automotriz. Para la producción de acero se requieren grandes cantidades de chatarra, que representan aproximadamente el 55% de su costo de producción. Históricamente, México ha sufrido un déficit de chatarra, por lo que algunas empresas se han visto obligadas a importar esta materia prima. Debido a que algunas de las plantas productoras de aceros especiales de ICH, como la de Guadalajara, en México y las de Republic en E.U.A; se encuentran en zonas industriales se puede obtener chatarra en grandes cantidades. Sin embargo, ICH mantiene relaciones comerciales con proveedores internacionales para el caso en que la calidad, volumen o precio de la

 Cantidades monetarias expresadas en Unidades

chatarra en México deje de ser competitivo. La planta de Apizaco se ubica en una zona predominantemente agrícola, por lo que una tercera parte de la chatarra que se consume es comprada a diversos proveedores de otras regiones.

La producción de acero especial también requiere de elementos de aleación como níquel, molibdeno, cromo, titanio y vanadio, cuya oferta en México es escasa. En consecuencia, las plantas en México dependen de las importaciones de varios distribuidores de los E.U.A., para obtener estos elementos químicos, mientras que las plantas de Republic tienen proveedores ubicados en el mismo país.

Para la producción de tubería con costura, ICH utiliza rollos de lámina de acero, rolados ya sea en frío o caliente, y que representan aproximadamente el 78% del costo de producción. Nuestro principal proveedor para la fabricación de tubería con costura es Altos Hornos de México, S.A. de C.V. (AHMSA), debido a que su planta está ubicada cerca de la planta de producción de ICH en Monclova, lo que contribuye a la reducción en los costos de transporte. No obstante, lo anterior, ICH mantiene relaciones comerciales con otros proveedores para el caso en que la calidad, volumen o precio de los rollos de lámina deje de ser competitivo.

Para la producción de perfiles estructurales, perfiles comerciales y varilla, también se requieren grandes cantidades de chatarra, que representa aproximadamente un 62% del costo de producción de cada una de las líneas de producción de estos productos.

Debido a que las plantas de producción de perfiles estructurales, perfiles comerciales y varilla de ICH, especialmente las plantas de Mexicali y Guadalajara, se ubican en zonas industriales, es posible obtener grandes cantidades de chatarra. En el caso de la planta de Mexicali, por su proximidad a la frontera con los Estados Unidos aproximadamente el 3% de la chatarra que consume se obtiene de diversos proveedores del sur de California y de su propio parque de chatarra ubicado en el área de San Diego, California. La planta de Matamoros no cuenta con hornos de fundición, y, en consecuencia, el proceso de producción inicia con palanquillas, un producto de acero semiterminado.

Energía

Los costos de electricidad y gas natural son unos de los más importantes componentes de los costos y gastos de ICH, para las plantas ubicadas en México el costo por este concepto representa un 10% del costo de ventas por el año terminado el 31 de diciembre de 2024. en los E.U.A. el gas y la electricidad representaban un menor costo, en términos porcentuales, debido a que la mano de obra representa un costo más alto, comparado con México.

El mercado de la electricidad en México es un monopolio integrado verticalmente y es suministrada a través de la Comisión Federal de Electricidad (“CFE”), y en E.U.A. tanto el gas como la electricidad son distribuidos por diversas compañías privadas. El precio de la electricidad en México ha sido volátil y ha sufrido aumentos drásticos en cortos periodos de tiempo, de conformidad con la inflación y el aumento en el precio de los combustibles. A fines de la década de los 90`s, CFE y Luz y Fuerza del Centro (al día de hoy extinta), comenzaron a cobrar el consumo de electricidad sobre la base del horario de consumo y la estación del año (verano o invierno). En virtud de lo anterior, ICH modifica sus horarios de producción para limitar la operación de los hornos de fundición durante las horas pico. En los E.U.A. el precio tanto de la electricidad como del gas natural son negociados con empresas privadas, encargadas de distribuir estos recursos a todo el país. Ver “factores de riesgo— energéticos”.

Ventas Totales por Categoría de Productos (Miles de Pesos)

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Producto	2025	%	2024	%	2023	%
Aceros especiales	8,764,441	26.57%	10,533,421	27.44%	13,354,471	28.63%
Tuberías con costura	225,361	0.68%	981,148	2.56%	608,876	1.31%
Aceros comerciales	23,982,553	72.69%	26,848,283	69.95%	32,665,552	70.02%
Otros	20,371	0.06%	21,313	0.05%	23,118	0.04%
Total	32,992,726	100%	38,384,165	100%	46,652,017	100%

Canales de distribución:

Por lo general, los productos de Industrias CH, se venden en el mercado mexicano libre a bordo, al igual que en los E.U.A., (free on board), donde el cliente es responsable de recoger los productos adquiridos directamente en nuestras plantas; en el mercado de exportación, generalmente se venden libre a bordo-a mitad del puente, en conjunto con empresas fleteras y agentes aduanales para que sean ellos los que entreguen los productos al agente aduanal del comprador.

Los productos de Industrias CH, son distribuidos de la siguiente forma:

Tubería de diámetro pequeño	Por centros de distribución
Perfiles comerciales	Por centros de distribución
Perfiles estructurales	Por centros de distribución
Corrugado (varilla)	Por centros de distribución
Aceros especiales	Este producto se fabrica bajo pedido del cliente, por lo que va directo al consumidor final y a distribuidores en menor medida
Tubería de gran diámetro	Este producto se fabrica bajo pedido del cliente, por lo que va directo al consumidor final.

De igual forma, Industrias CH, cuenta con una fuerza de ventas y un equipo de mercadotecnia en México y en E.U.A. dedicados a los aceros especiales y tubería con costura y otro equipo enfocado a los perfiles estructurales, perfiles comerciales y varilla.

El grupo de aceros especiales y tubería con costura, se compone de agentes de ventas que visitan a sus clientes en forma periódica para atender sus necesidades específicas y técnicas.

Patentes, licencias, marcas y otros contratos:

Industrias CH, es titular de los derechos de registro del nombre comercial "Industrias CH", los mismos que fueron renovados en el año 2014 ante el Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial, el registro tiene una vigencia al 08 de marzo de 2024, al término del cual puede renovarse por periodos de diez años.

En los E.U.A. Industrias CH, es titular de los derechos de registro de los nombres comerciales de "Republic Technologies International" y "Republic Engineered Products"; son marcas registradas bajo las leyes de los E.U.A.

A la fecha, no han existido contratos de licencias, franquicias, servicios financieros o comerciales, ni en los últimos cinco ejercicios.

Desde 1995, la subsidiaria Simec en sus plantas siderúrgicas, cuenta con la certificación de ISO-9002, certificado expedido por la British Standard Institution; la administración considera que al certificarse, no solo se crea eficiencia en las operaciones de producción, sino que también posiciona a la empresa con los estándares de calidad requeridos por los clientes.

El 2 de noviembre de 2010 la Compañía adquirió el 100% de las acciones de Lipa Capital, LLC. a Sbj Partners, LLC., empresa titular de propiedad intelectual de interés para la Compañía. El costo total de la adquisición fue de \$187,433 (15.2 millones de dólares) y el valor del capital contable ascendió a \$69,976, por lo que se generó un activo intangible proveniente de la patente que poseía dicha empresa por \$117,457, el cual fue cancelado contra los resultados del año debido a que no se esperaba que generara flujos adicionales para la Compañía. Este importe forma parte de los otros gastos incluidos en el estado consolidado de resultados. Esta compañía se nacionalizó el 7 de diciembre de 2010 y se fusionó con Simec International 6, S.A. de C.V. el 9 de diciembre de 2010, prevaleciendo esta última.

El 4 de noviembre de 2010 la Compañía adquirió el 100% de las acciones de Ilian Investment, LLC. a Sbj Partners, LLC., empresa titular de propiedad intelectual de interés para la Compañía. El costo total de la adquisición fue de \$42,179 (3.5 millones de dólares) y el valor del capital contable ascendió a \$18,598, por lo que se generó un activo intangible proveniente de la patente que poseía dicha empresa por \$23,582, el cual fue cancelado contra los resultados del año debido a que no se esperaba que generara flujos adicionales para la Compañía. Este importe forma parte de los otros gastos incluidos en el estado consolidado de resultados. Esta compañía se nacionalizó el 7 de diciembre de 2010 y se fusionó con Tuberías Procarsa, S.A. de C.V. el 13 de diciembre de 2010, prevaleciendo esta última.

Principales clientes:

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Aceros especiales

Los clientes de aceros especiales de ICH se encuentran en los sectores automotriz, energía, herramientas de mano y agrícolas. El sector automotriz utiliza el acero especial para autopartes tales como ejes, transmisiones y suspensiones. La industria petrolera lo utiliza en la producción de válvulas y para coples de tubería para la extracción de petróleo; el sector de herramientas de mano lo utiliza para herramientas como martillos, desatornilladores y llaves; el sector agrícola lo utiliza para maquinaria para el arado. Los principales clientes de aceros especiales en cada uno de los diferentes sectores fueron American Axle (sector automotriz), Frisa Forjados (sector energía) Truper, S.A. de C.V. (sector de herramientas) Industrias John Deere (sector agrícola), Caterpillar (maquinaria pesada).

Tubería con costura

Los clientes de tubería con costura de ICH, se encuentran en los sectores petrolero, de la construcción, manufacturero y automotriz. La industria petrolera utiliza la tubería para la construcción de ductos para el transporte del gas natural y petróleo mientras que el sector de la construcción las utiliza para estructuras; tales como secciones estructurales huecas y postes de cerca. El sector manufacturero las utiliza para la fabricación de muebles, juguetes y equipo deportivo, mientras que el sector automotriz las utiliza para autopartes tales como, asientos y tubos de escape para coches y autobuses. Los principales clientes de ICH en la línea de tubería con costura en cada uno de los sectores descritos, fueron PEMEX Exploración y Producción, S.A. de C.V. (sector petróleo), Ferrecabsa, S.A. de C.V. (centro de servicio y distribución que básicamente distribuye a la industria de la construcción), Tubacero, S.A. de C.V. (sector manufacturero) y Arvin Meritor, Inc. (sector automotriz).

Perfiles estructurales

El sector de la construcción utiliza los perfiles estructurales como un sustituto de las columnas de concreto, dada su gran resistencia y dimensiones compactas, así como para la construcción de torres de electricidad, debido a la flexibilidad y maleabilidad del acero. El sector de camiones y vehículos de gran tamaño utilizan los perfiles estructurales en la construcción de los chasis para tráiler y plataformas para camiones y autobuses. Los perfiles estructurales por lo general son vendidos a centros de servicio y distribución. En virtud de la gran fragmentación que existe en el mercado.

Perfiles comerciales

El sector de la construcción utiliza perfiles comerciales principalmente para estructuras ligeras y también para rejas y marcos de puertas de edificios industriales. Los perfiles comerciales generalmente se venden a centros de servicio y distribución.

Varilla

El sector de la construcción utiliza la varilla como refuerzo de concreto en columnas, suelos, cimientos y paredes de concreto en la construcción en general, así como en la construcción de autopistas y carreteras de concreto y para estructuras de concreto prefabricadas. La varilla generalmente se vende a centros de distribución y servicio. El principal cliente de ICH en esta línea de producción es Cemex México, S.A.B. de C.V., Grupo Collado S.A.B. de C.V., Ferre Barriendo, S.A. de C.V; Carso Infraestructura y Construcción, S.A.B. de C.V., y en el mercado de exportación Weyerhaeuser Co. (E.U.A) y Johannessen Trading, Co. (E.U.A.).

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Un aspecto muy importante en Industrias CH, es el compromiso con la calidad y el servicio que nuestros clientes merecen, a continuación, mencionamos algunos de los principales clientes:

AB Steel, S.A. de C.V.
Abastecedora de Fierro y Acero, S.A. de C.V.
Abinsa, S.A. de C.V.
Acereros GM, S.A. de C.V.
Acero Ventas, M.A. S.A. de C.V.
Aceromateriales Vilchis S. de R.L. de C.V.
Aceromex, S.A. de C.V.
Aceros Montari, S.A. de C.V.
Aceros Vimar México SAPI de C.V.
Aceros A.N. de México, S.A. de C.V.
Aceros Agregados Gemaser, S.A. de C.V.
Aceros Alcalde, S.A. de C.V.
Aceros Autlan, S.A. de C.V.
Aceros Bugambilia, S.A. de C.V.
Aceros Chula Vista, S.A. de C.V.
Aceros Consolidada, S.A. de C.V.
Aceros Corey, S.A.P.I. de C.V.
Aceros Corrugados La Union, S.A. de C.V.
Aceros del Toro, S.A. de C.V.
Aceros El Arbol, S.A. de C.V.
Aceros en Barras al Carbon, S.A. de C.V.
Aceros Ferrum Uno, S.A. de C.V.
Aceros Fortuna, S.A. de C.V.
Aceros GM, S.A. de C.V.
Aceros Iramon, S.A. de C.V.
Aceros Ixtapa, S.A. de C.V.
Aceros Levinson., S.A. de C.V.
ACEROS MEXICO, S.A. DE C.V.
Aceros Montari, S.A. de C.V.
Aceros Murillo, S.A. de C.V.
Aceros Ocotlán, S.A. de C.V.
Aceros Tepotzotlan, S.A. de C.V.
Aceros Tubos y Perfiles, S.A. de C.V.
Aceros Vimar de Occidente, S.A. de C.V.
Aceros Vimar, S.A. de C.V.
Aceros Vimar, Sucursal Centro, S.A. de C.V.
Aceros VS., S.A. de C.V.
Aceros y Derivados de Monterrey, S.A. de C.V.
Aceros y Materiales San Carlos, S. de R.L. de C.V.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

ACHV Aceros, S.A. de C.V.

ACME Metals & Seel Supply, Inc.

Aco e Aco Vergalhoes LTDA.

Aco Fera Com Ferro e Aco,
LTDA.

Acopio de Metales KEM, S.A. de C.V.

Adelphia Metals Inc.

Aichi Forge Louisville, Inc.

Airport Steel & T, Inc.

Alpha Constructora de Ductos, S.A. de C.V.

Alumifer Aluminio e Ferro,
LTDA.

Alvarez Automotriz, S.A. de C.V.

Amer Alloys, Inc.

American Metals, Inc.

American NTN, Inc.

American Steel Corporation DBA.

Anderson Metals, Inc.

AP Sobreira ME

AP Sobreira,
LTDA

Arizona Steel & Ornamental Supply, Inc.

Armasel, S.A. de C.V.

Automolas Equipamentos, LTDA

.

Auxim de México, S.A. de C.V.

Calko Steel, Inc.

Canam Steel Co.

Carso Infraestructura y Construcción, S.A.B. de C.V.

Caterpillar

CCC Steel Inc.

Cedisa Central de ACO, S.A.

Cementos y Herramientas Tejupilco, S.A. de C.V.

Cemex México, S.A.B. de C.V.

Cemozac, S.A. de C.V.

Central de Aceros Tijuana, S.A. de C.V.

Central de Cemento y Varilla de Atlacomulco, S.A. de C.V.

Centrifugados Mexicanos, S.A. de C.V.

Centro de Aceros de Occidente, S.A. de C.V.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Chrysler LLC.
Cimemprimo Distribuidora de Materiales de Construcao,
LTDA.
CMP Pratsa S.A. de C.V.
Comercial AMSC San Carlos, S.A. de C.V.
Comercial Riva Palacio, S.A. de C.V.
Comercializadora de Aceros Zula, S.A. de C.V.
Comercializadora de Metales Apaxco, S.A. de C.V.
Comercializadora de Servicios BSV, S.A. de C.V.
Comercio Azteca, S.A. de C.V.
Comercio de Ferro Arevalo & Junior Eireli
Compañía Laminadora Vista Hermosa, S.A. de C.V.
Compañía Manufacturera de Tubos, S.A. de C.V.
Compañía Mexicana de Exploraciones, S.A. de C.V.
Consultoria en Obras, S.A. de C.V.
Contru Mac, S.A. de C.V.
Contruperfiles y Aceros Tultitlan, S.A. de C.V.
Corporación Azul Aceros, S.A. de C.V.
Corrugados y Trefilados, S.A. de C.V.
Corus International Trading Limited
Curtis Steel Co, Inc.
D'Acero Distribuciones, S.A. de C.V.
Dana Global Products, S.A. de C.V.
Dana Manufacturing Switzerland GMBH
Dayton Forgin, Inc.
Del Paso Pipe & Steel, Inc.
Diapmaco Mexicana de Atlacomulco, S.A. de C.V.
Diproinduca México, S. de R.L. de C.V.
Distribuidora de Aceros Ocotlan, S.A. de C.V.
Distribuidora de Materiales Kem, S.A. de C.V.
Distribuidora de Materiales Zinacantepec, S.A. de C.V.
Distribuidora Potosina de Aceros y Cementos, S.A. de C.V.
Donaldo Michel Rodríguez E.
Eaton Steel Corp.
Endura Steel, Inc.
ESJ. S.A. de C.V.
Fachini, S.A.
Fama Do Brasil Ind. Molas Auto Pecas
FAM-Basa Aceros, S.A. de C.V.
Ferrasa, S.A. de C.V.
Ferrebarniedo, S.A. de C.V.
Ferrecabsa, S.A. de C.V.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Ferrepacifico Corporation, S.A. de C.V.
Ferretera Atenco, S.A. de C.V.
Ferreteria de Actopan, S.A. de C.V.
Ferrovisa, S.A. de C.V.
Fetasa Culiacan, S.A. de C.V.
Fetasa Tijuana, S.A. de C.V.
Fierro y Lámina los Mochis, S.A. de C.V.
Forjas de Celaya, S.A. de C.V.
Fortacero Sonora, S.A.P.I. de C.V.
Fortacero, S.A. de C.V.
Fox Val FGE, Inc.
Frisa Forjados, S.A de C.V
G3 Steel Group, LLC.
Gasoductos de Aguaprieta, S. de R.L. de C.V.
GKN Driveline North América Inc.
Grupo A000s SAPI de C.V.
Grupo Aceros Ocotlan, S.A. de C.V.
Grupo Collado, S.A.B. de C.V.
Grupo Mecasa Plus, S.A. de C.V.
Grupo Remolques del Norte, S.A. de C.V.
Guillermo Humara Pedroza
Hannibal Industries, Inc.
HE Bonamigo Eireli Me,
LTDA.

Hendrickson Spring México, S. de R.L.
Highland Steel, Inc.
Home Depot México, S. de R.L. de C.V.
Hyundai Translead, Inc.
Iirsacero, S.A. de C.V.
Industria Muellera Vazquez, S.A. de C.V.
Industrias DK , S.A. de C.V.
Industrias Sandoval de Occidente, S.A. de C.V.
INGEN Manufacturera Automotriz, S.A. de C.V.
International Crankshaft Inc.
Johannessen Trading, Inc.
John Deere Inc.
Joseph T. Ryerson & Son, Inc
Jumode Inmobiliaria, S.A. de C.V.
Kalisch Fierro y Acero, S.A. de C.V.
La Competidora Ferretera, S.A. de C.V.
La Ferre Comercializadora, S.A. de C.V.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Lámina y Placa Comercial, S.A. de C.V.
Linamar Forge, Inc.
Lorenfer Industria E Comercio de Productos Metalurgicas, LTDA.
Lowes Companies México, S de .R.L., de C.V.
Luana Trading LTD.
Mac Steel, International USA Corporation.
Maccauley , Inc.
Maderas y Materiales de Rio Verde, S.A. de C.V.
Mahle Componentes de Motors de México, S.A. de C.V.
Manufacturas Pueblo Viejo Industrial, S.A. de C.V.
Maquinados Automotrices y Talleres, S.A. de C.V.
Marson Comercio e Distribuicao de Materiais de Construcao, LTDA.
Materiales Lerma, S.A. de C.V.
Materiales Vite, S.A. de C.V.
Mega Steel & Tube. Inc.
Metálica y Tecnología BIM, S.A. de C.V.
Metalicos Infinity, S.A. de C.V.
Mexretail, S.A. de C.V.
Moly Cop Mexico, S.A. de C.V.
Muebles Durex, S.A. de C.V.
Muelles Coahuila, S.A. de C.V.
Muelles Universal División del Norte, S.A. de C.V.
New Millennium Joist & Deck de México, S.A. de C.V.
NSK Rodamientos Mexicana, S.A. de C.V.
Nylco Mexicana, S.A. de C.V.
Operadora Construalco, S.A. de C.V.
Operadora de Compañía Mexicana de Tubos, S.A. de C.V.
Operadora de Procesos de Acero, S.A. de C.V.
Patton Sales Co.
Pemex Exploración y Producción, S.A. de C.V.
Pemex Refinación, S.A. de C.V.
Perfiles Ajusco, S. de R.L. de C.V.
Perfiles Santa Martha, S.A. de C.V.
Perfiles Tubos y Servicios de Acero, S.A. de C.V.
Perfiles y Corrugados Moreno, S.A. de C.V.
Perfiles y Materiales Monterrey, S.A. de C.V.
Pimacero, S.A. de C.V.
Pires Do Rio Cibraco Comercio E Industria de Ferro E Aco LTDA.
Pistones Moresa, S.A. de C.V.
Placas Laminas y Perfiles de Veracruz, S.A. de C.V.
Plesa Anáhuac, S.A. de C.V.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Procesadora de Aceros del Desierto, S.A. de C.V.
Prottsa, S.A. de C.V.
Proveedor del Hierro del Noreste, S.A. de C.V.
Proveedora de Materiales Peña, S.A. de C.V.
Puros Fierros, S.A. de C.V.
Rassini Torsion Bars, S.A. de C.V.
Rassini, S.A. de C.V.
RDG Acos DO Brasil, S.A.
Refino, S.A. de C.V.
Ryerson de México, S.A. de C.V.
SAABSA Aceros, S.A. de C.V.
Sae Towers Brasil Torres Trans,
LTDA.

Serdi, S.A. de C.V.
Serviacero Comercial, S.A. de C.V.
Serviaceros Especiales, S.A. de C.V.
Sistemas Automotrices de México, S.A. de C.V.
Souter, S.A. de C.V.
Spring Air México, S.A. DE C.V.
Stabilus, S.A. de C.V.
Steel and Pipe Supply de México, S.A. de C.V.
Stemcor USA, Inc.
Surtidora de Alambres y Aceros del Pacifico, S.A. de C.V.
Sypris Technologies, México, S.A. de C.V.
Tecno Tubos, VH, S.A. de C.V.
Tekfor de Mexico, S.A. de C.V.
Thyssen Krupp Metalúrgica de México, S.A. de C.V.
Thyssen Krupp Presta de México, S.A. de C.V.
Thyssen Krupp, S.A. de C.V.
Thyssenkrupp Bilstein SASA, S.A. de C.V.
Totomak, B.V.
Tradeco Infraestructura, S.A. de C.V.
Transmisiones y Equipos Mecánicos, S.A. de C.V.
Transportadora de Gas Natural del Noroeste, S. de R.L. de C.V.
Truper Herramientas, S.A. de C.V.
Truper, S.A. de C.V.
Tuberias Perfiles y Productos de Alambre, S.A. de C.V.
Tubos de Acero de Mexico, S.A. de C.V.
Tubulares y Aceros Guadalupe, S.A. de C.V.
Udiaco Comercio e Industria de Ferro e Aco, LTDA.
Uldry Steel S.A. de C.V.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Uniacero, S.A. de C.V.
 Universal Bearing, LLC.
 USK Internacional, S.A. de C.V.
 Vicker Accesorios para Molas,
 LTDA.

Vulcan Threaded Products Inc.
 Weg México, S.A. de C.V.
 WH MFG Inc.
 ZF Sachs Suspension Mexico, S.A. de C.V.

Legislación aplicable y situación tributaria:

- a. El ISR se causa a la tasa del 30% sobre el resultado fiscal, el cual difiere de la utilidad contable debido principalmente a diferencias permanentes como el ajuste anual por inflación, el efecto de actualización en la depreciación de las propiedades, planta y equipo y los gastos que no son deducibles.
- b. Al 31 de diciembre de 2025 las pérdidas fiscales actualizadas pendientes de amortizar de Industrias CH, S.A.B. de C.V., y de algunas de las subsidiarias se integran como sigue:

Año de origen	Vencimiento	Pérdidas fiscales por amortizar	
2016	2026	394,526	
2017	2027	348,822	
2018	2028	100,099	
2019	2029	806,158	
2020	2030	522,266	
2021	2031	910,511	
2022	2032	1,143,899	
	2023	2033	912,581
	2024	2034	737,779
2025	2035	<u>1,305,672</u>	
		<u>\$ 7,182,313</u>	

Al 31 de diciembre de 2025, Republic tiene USD\$ 383.9 millones de pérdidas fiscales pendientes de amortizar para efectos del impuesto federal, de las cuales USD\$ 198.5 millones caducan entre los años 2033 y 2038; USD\$ 185.4 millones de pérdidas fiscales caducan indefinidamente. USD\$ 254.0 de pérdidas para efectos estatales y municipales que expiran entre 2026 y 2041, y 2032 y 2043.

Recursos humanos:

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Al 31 de diciembre de 2025, ICH cuenta con aproximadamente 5,547 empleados, de los cuales aproximadamente el 64% son sindicalizados.

Tanto ICH como sus subsidiarias en México, negocian cada dos años sus contratos colectivos de trabajo con diversos sindicatos y una vez al año los sueldos derivados de dichos contratos, en los E.U.A. el contrato con el sindicato se venció en agosto de 2022 y fue renovado con una prórroga hasta por 3 años más hasta el 15 de agosto de 2025, cabe mencionar que, en agosto 2023, Republic Steel anunció el cierre de sus operaciones de manera permanente por lo que el contrato quedo sin efecto. Tanto ICH como sus subsidiarias consideran que tienen una buena relación laboral con sus empleados y sindicatos y no ha habido huelgas por parte de los mismos en los últimos años.

En el mes de septiembre de 2007, la subsidiaria Aceros CH, S.A. de C.V., dio por terminada la relación laboral con 93 empleados y 347 obreros, liquidando el contrato colectivo de trabajo con el Sindicato Nacional de Trabajadores Mineros, Metalúrgicos y Similares de la República Mexicana.

La siguiente tabla refleja el número de empleados sindicalizados, el nombre de cada uno de los sindicatos y el número de empleados no sindicalizados de cada una de las plantas de producción y procesamiento al 31 de diciembre de 2025.

Planta	Número de Empleados		Sindicato
	Sindicalizados	No Sindicalizados	
Guadalajara	354	213	Sindicato de Trabajadores en la Industria Siderúrgica y Similares en el Estado de Jalisco
Monclova	87	66	Sindicato de Trabajadores de la Industria Transformadora y Manufacturera de diversos artículos Similares y conexos del Estado de Coahuila
Matamoros	161	200	Sindicato Nacional de Trabajadores Mineros, Metalúrgicos y Similares de la República Mexicana
Mexicali	269	196	Sindicato de Trabajadores de la Industria Procesadora y Comercialización de Metales de Baja California Sindicato de Oficios Varios Solidaridad Cor.
Tlalnepantla	0	18	
Apizaco	205	282	Sindicato Nacional de Trabajadores de Productos Metálicos, Similares y conexos de la República Mexicana
Cholula	120	38	Sindicato Industrial "Acción y Fuerza" de Trabajadores Metalúrgicos Fundidores Mecánicos y conexos CROM del Estado de México

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Planta	Número de Empleados		Sindicato
	Sindicalizados	No Sindicalizados	
Ecatepec	94	49	Sindicato de Trabajadores de las Industrias del Hierro, Metales y Manufacturera compuestas en el Estado de México
Rio Bravo, Tamaulipas.	73	97	Sindicato Nacional de Trabajadores Mineros, Metalúrgicos y Similares de la República Mexicana
San Luis Potosí	690	624	Sindicato de Trabajadores de la Industria Metalmeccánica Similares y Conexos del Estado de San Luis Potosí, C.T.M.
Sao Paulo, Brasil.	615	126	Sindicato dos Metalúrgicos de Pindamonhangaba, Moreira César e Roseira afiliado a CUT.
Itauna, Minas Gerais, Brasil.	152	0	Sindicato dos Trabalhadores nas Industrias Metalúrgicas, do Estado do Itauna SINTRAMITA.
Cariacica, Espirito Santo Brasil.	736	0	Sindicato dos Trabalhadores nas Industrias Metalúrgicas, Mecánicas, de Material Elétrico e Eletrônico do Estado do Espirito Santo SINDIMETAL/ES.
E.U.A. Plantas de Republic.	5	15	United Steel Workers of America.

Recursos Humanos				
	2025	%	2024	%
Funcionarios	62	1%	55	1%
Empleados de oficina	1,924	35%	1,897	34%
Empleados sindicalizados	3,561	64%	3,581	65%
Total	5,547	100%	5,533	100%

De lo anterior se desprende que Industrias CH, tiene a la fecha de este informe; 62 funcionarios 1,924 empleados de oficina y 3,561 empleados sindicalizados. En las plantas de Matamoros, Tamaulipas y Río Bravo, Tamaulipas, tiene celebrados contratos colectivos de trabajo independientes con el Sindicato Nacional de Trabajadores Mineros Metalúrgicos y Similares de la República Mexicana, la planta de Cd. Frontera, Estado de Coahuila, fabricante de tubería con costura de grandes diámetros, tiene celebrado un contrato colectivo de trabajo con el Sindicato de Trabajadores de la Industria Transformadora y Manufacturera de Artículos Similares y Conexos del Estado de Coahuila, mientras que la planta fabricante de tuberías con costura y perfiles tubulares de pequeños diámetros ubicada en Ecatepec, Estado de México lo tiene celebrado con el Sindicato de Trabajadores de las Industrias de Hierro, Metales y Manufacturera Compuestas en el Estado de México. En las plantas de Republic tiene un contrato con el Sindicato, United Steelworkers of América, que fue renovado en el mes de agosto del 2022 con una prorrogación hasta por 3 años más hasta el 15 de agosto de 2025. En agosto 2023, Republic Steel anunció el cierre de sus operaciones de manera permanente. Su planta productora de acero en Canton, y sus laminadoras en Solon, Massillon y Lackawanna permanecerán así a menos que las condiciones económicas cambien.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

De la misma manera las plantas de Guadalajara, Jal., Mexicali, B.C., Apizaco, Tlaxcala., y Cholula, Puebla; pertenecientes al Grupo Simec, S.A.B. de C.V. (subsidiaria desde el 29 de marzo del 2001, de Industrias CH, S.A.B. de C.V.) mantienen contratos colectivos individuales cada una con sindicatos independientes.

En las plantas de San Luis Potosí, S.L.P; el contrato colectivo se tiene celebrado con el Sindicato de Trabajadores de la Industria Metalmeccánica Similares y Conexos del Estado de San Luis Potosí, C.T.M.

En la planta de Sao Paulo, Brasil; el contrato colectivo se tiene celebrado con el Sindicato dos Metalúrgicos de Pindamonhangaba, Moreira César e Roseira afiliado a CUT.

En la planta de Cariacica, Espirito Santo, Brasil; el contrato colectivo se tiene celebrado con el Sindicato dos Trabalhadores nas Industrias Metalúrgicas, Mecânicas, de Material Elétrico e Eletrônico do Estado do Espirito Santo SINDIMETAL/ES.

En la planta de Itauna, Minas Gerais, Brasil; el contrato colectivo se tiene celebrado con el Sindicato dos Trabalhadores nas Industrias Metalúrgicas, do Estado do Itauna SINTRAMITA.

La administración de Industrias CH, considera que sus relaciones con cada uno de los diferentes sindicatos, son cordiales y en los últimos años no ha habido huelgas u otra clase de conflictos laborales en ninguna de las plantas del Grupo.

Industrias CH, considera el entrenamiento y capacitación de su personal laboral una prioridad, por lo tanto, ha implantado programas de superación en las áreas técnicas y profesionales de la empresa.

Desempeño ambiental:

En México las sociedades están obligadas a obtener las autorizaciones, concesiones, licencias, permisos y registros de las autoridades ambientales correspondientes para la realización de actividades que, como en el caso de Industrias CH; y sus subsidiarias, puedan tener un impacto en el medio ambiente o crear fuentes de contaminación. Así mismo, están obligadas a entregar manifestaciones de impacto ambiental y otros reportes similares, periódicamente a La Procuraduría Federal de Protección al Ambiente (PROFEPAA) y a La Secretaria de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT). Entre otros permisos, para la realización de las operaciones relacionadas con la industria del acero, se requiere obtener autorización previa de impacto ambiental de la SEMARNAT.

Tanto Industrias CH, como sus subsidiarias, trabajan constantemente en el mantenimiento de sus plantas, cumpliendo rigurosamente con las reglas y leyes impuestas por la PROFEPA y la SEMARNAT, siguiendo al pie de la letra los distintos programas de mejoras sugeridas por dichas dependencias en cada una de las plantas. Así mismo, Industrias CH, busca constantemente inculcar conciencia para el cuidado del medio ambiente en cada uno de los empleados de las empresas, pues para los directores de la empresa es de suma importancia y de mayor preocupación el tema de la conservación de los recursos naturales. Año con año Industrias CH, realiza importantes inversiones, en el aspecto ambiental, las cuales son necesarias para mantener el buen funcionamiento de cada uno de los equipos que operan en la compañía, las cuales cumplen con las leyes en la materia de emisiones de sustancias tóxicas o peligrosas; de esta manera se garantiza el cumplimiento con las disposiciones en materia ambiental aplicable. Por lo tanto,

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Industrias CH, se ha comprometido con la comunidad, para desarrollarse en armonía con la protección del medio ambiente.

Agua

De conformidad con la legislación mexicana, el agua es propiedad de la nación y se encuentra regulada principalmente por la Ley de Aguas Nacionales y su reglamento, así como otras leyes en la materia. Para extraer y explotar aguas nacionales se requiere de una concesión de la Comisión Nacional del Agua.

Algunas de las plantas de Industrias CH, así como sus subsidiarias, cuentan con concesiones para el uso y explotación de aguas del subsuelo, que permitan extraer el agua, necesaria para los procesos de producción. Las concesiones tienen una vigencia de cinco años y son renovables. Tanto Industrias CH, como sus subsidiarias, están obligadas a pagar a la Comisión Nacional del Agua, los derechos que se generen por concepto del volumen de agua que se consuma. Industrias CH, y sus subsidiarias, están en cumplimiento de sus obligaciones derivadas de las concesiones.

Política ambiental

Es política ambiental de Industrias CH la prevención y el control de impactos negativos al medio ambiente en cada uno de sus procesos productivos y de servicio, mediante las siguientes acciones:

- El cumplimiento de la normatividad ambiental aplicable a la naturaleza y escala de nuestros procesos y servicios mediante la instalación y operación de los equipos y sistemas de control técnico y administrativos adecuados.
- Personal comprometido con la mejora continua en el uso eficiente de los equipos, recursos y energéticos.
- Reutilización y reciclado de nuestros residuos industriales.
- Desarrollo y promoción interna en la comunidad de la cultura de cuidado y protección del medio ambiente, así como el uso racional de los recursos naturales.

La implantación de esta política es objetivo primordial de la dirección y es responsabilidad de todos los empleados de la empresa.

Reciclaje

Una de las cualidades medioambientales del acero es que puede ser reciclado. Trenes, autos, máquinas, estructuras y cualquier máquina o utensilio hecho con acero puede ser reutilizado al final de su vida útil. A este desecho previamente seleccionado se le llama chatarra. Esta palabra proviene del euskera y significa "lo viejo".

Las deshuesadoras son lugares donde se desmantelan los vehículos y se seleccionan sus componentes valiosos aún. El acero obtenido se prensa y con él se forman bloques grandes y compactos que son llevados a las acerías. Para poder reutilizar la chatarra primero se le debe eliminar los elementos indeseables y para ello es necesario fundirlo con ferroaleaciones que ayuden a separarlos.

Se calcula que la industria siderúrgica cubre el 40% de sus necesidades de acero con la chatarra reciclada, con la cual se pueden hacer nuevos productos siderúrgicos. El resto de la materia prima (hierro, carbono y demás elementos

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

fundentes y aleantes) que se requiere se extrae en su mayoría de la superficie de la tierra. El hierro es un elemento que se encuentra de manera abundante en la corteza terrestre, aunque no en estado libre, sino bajo forma de minerales como la taconita, la hematita o la siderita. Ello contribuye a que se pueda producir acero a gran escala.

Este material es altamente utilizado en la industria, ya que se puede moldear y convertir en lo que el hombre desee y con las características que necesite.

Otros

En Estados Unidos de Norte América y bajo la legislación de este país, Industrias CH, se encuentra sujeta a diversas leyes y reglamentos federales, estatales y locales en materia ambiental, que regulan, entre otros asuntos, la disposición de residuos peligrosos. En la actualidad, Industrias CH cuenta con varias instalaciones en E.U.A., debido a la adquisición del 100% de Republic, dedicada a la fabricación de aceros especiales y que es propietaria de ocho plantas de producción en los E.U.A. ubicadas en Canton, Lorain, Massillion, Ohio; Lackawana Nueva York; Gary, Indiana, y una más en Canadá localizada en Hamilton, Ontario y una subsidiaria de Grupo Simec, a través de dos subsidiarias de SimRep Corporation (Solon Wire Processing LLC, y Republic Memphis LLC), también es propietaria de un depósito de chatarra en San Diego, California, que ha sido objeto de procedimientos legales por parte de las autoridades ambientales de ese estado.

Información de mercado:

El acero se fabrica ya sea en plantas de acero integradas o plantas de acero no integradas, conocidas como mini-mills. Las plantas integradas, que representan aproximadamente el 63% de la producción mundial de acero crudo, utilizan altos hornos para la obtención del arrabio, proveniente del mineral de hierro, el cual es convertido en acero líquido mediante el proceso de convertidor al oxígeno y puede ser refinado metalúrgicamente, ya sea formando lingotes para su posterior recalentamiento y procesamiento o transformado en una máquina de colada continua para formar palanquillas que posteriormente son procesadas. Industrias CH posee una planta integrada en Lorain, Ohio (Estados Unidos de América).

En las plantas no integradas, utilizan hornos de arco eléctrico para fundir la chatarra, que posteriormente es convertido en palanquillas o lingotes, estas plantas están diseñadas para realizar procesos de producción más cortos que permiten un cambio rápido de productos. La calidad de este tipo de acero varía dependiendo de la cantidad de chatarra y ferroaleaciones que se utilicen como materia prima, generalmente en este tipo de plantas son más eficientes en sus costos ya que requieren de menos capital para su operación. Industrias CH posee mini-mills en los Estados Unidos de América (Canton, Ohio) y en México (Guadalajara, Mexicali, Apizaco, Tlalnepantla, México; y San Luis Potosí).

Producción mundial de acero

La producción mundial de acero se ha incrementado de 749.9 millones de toneladas desde el año de 1996 a 1,849.4 millones de toneladas en 2025 aproximadamente. La industria del acero se ha caracterizado por una sobrecapacidad, debido a una baja demanda por parte de los países industrializados y a un aumento significativo en la capacidad de producción en los países en vías de desarrollo, estos dos factores aunados a una recesión en la economía mundial se

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

traduce en una mayor competencia internacional y una presión a la baja sobre los precios mundiales del acero, de conformidad con el Instituto Internacional del Acero y del Hierro (*International Iron and Steel Institute*, por sus siglas en inglés "IISI")

Precios mundiales del acero

Los precios del acero en México y en los E.U.A. son generalmente establecidos con referencia a los precios mundiales del acero que se fijan a través de tendencias mundiales de oferta y demanda. En el año 2000 y 2001, los precios mundiales del acero cayeron principalmente por la recesión económica, una mayor competencia y sobrecapacidad de producción en el ámbito mundial. La caída de los precios mundiales provoca la caída en los precios de los productos de ICH y en consecuencia la caída en las ventas y en su rentabilidad.

En el año de 2022 los precios del acero aumentaron en promedio un 11%, la producción mundial disminuyó en promedio en un 4.18% contra el año de 2021 y 0.10% contra el año 2020.

En el año 2023 los precios mundiales del acero disminuyeron en promedio un 19%, la producción mundial quedó prácticamente sin cambio reflejando un 0.03% de disminución contra el año de 2022, y una disminución aproximada del 3.68% comparando los niveles del año de 2021.

En el año 2024 los precios mundiales del acero disminuyeron en promedio un 13%, la producción mundial disminuyó aproximadamente un 0.81% contra el año de 2023, y una disminución aproximada del 0.32% comparando los niveles del año de 2022.

En el año 2025 los precios mundiales del acero disminuyeron en promedio un 4%, la producción mundial disminuyó aproximadamente un 1.98% contra el año de 2024, y una disminución aproximada del 2.56% comparando los niveles del año de 2023.

La industria del acero en México

La industria del acero nacional, está formada por tres productores de acero integrados y varios no integrados, que producen diversos productos semiterminados y terminados, entre los que destacan, a Altos Hornos de México, S.A.B. de C.V., Hylsamex, S.A. de C.V., (Ternium); Industrias CH, S.A. B. de C.V., Siderúrgica Lázaro Cárdenas las Truchas, S.A. de C.V. (Mittal), y Deacero, S.A. de C.V.

Los mercados en los que Industrias CH participa son altamente competitivos debido a que la industria del acero se encuentra globalizada e intensificando su competencia; al respecto, Industrias CH cuenta con capacidad para surtir al mercado nacional y le permite exportar a otros países.

Además de su gran capacidad de producción, Industrias CH, cuenta con una gran ubicación lo que le da una gran cobertura tanto en el país, como con sus clientes en el extranjero, para así lograr un balance entre el mercado doméstico y el mercado internacional.

El 22% de dichos productos los vendimos a la industria de las autopartes, el 75% a centros de servicio, y el 3% restante a otras industrias.

La distribución de los productos de Industrias CH, en los diferentes mercados es aproximadamente:

**Aceros
especiales en México:**

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Automotriz	38%
Energía	2%
Herramienta	1%
Minería	1%
Construcción	57%
Otros	1%

Perfiles comerciales

Construcción	89%
Automotriz	11%

Corrugado (varilla)

Distribuidores	100%
----------------	------

Perfiles estructurales

Distribuidores	100%
----------------	------

Aceros especiales

La participación de mercado en el año 2024, fue de aproximadamente 28% del mercado mexicano, debido a que no tiene competencia importante entre los fabricantes nacionales, y a la consolidación de Republic, sus principales competidores extranjeros son entre otros: Acos Villares (Brasil), Mac Steel (Gerdau); Timken, Charter Steel, (E.U.A), y Kia Steel CO., LTD (Corea del Sur).

Tubería

En el mercado de tubería con costura la penetración en el mercado doméstico se estima en un 1%, siendo los principales competidores locales: Hylsamex, S.A. de C.V; Tubería Nacional, S.A. de C.V; Tubacero, S.A. de C.V., y Tubería Laguna, S.A. de C.V., entre otros; en el extranjero, sus principales competidores son, entre otros: Maverick Tube Corp, Lone Star Steel y Quanex Corp. Todos ellos de Estados Unidos de América.

Corrugado (varilla)

Por lo que se refiere a varilla corrugada, que es un producto altamente comercial y se puede clasificar como un “commodity”, la participación de Industrias CH, es aproximadamente 16% del mercado doméstico y es un mercado en donde confluyen muchos competidores, tanto nacionales como extranjeros, como: Siderúrgica Lázaro Cárdenas las Truchas, S.A. de C.V., Siderúrgica de Tultitlan, S.A. de C.V., Deacero, S.A. de C.V., Hylsamex, S.A. de C.V., Talleres y Aceros, S.A. de C.V.

Perfiles comerciales y estructurales.

Así mismo, en los mercados de perfiles comerciales y estructurales, la empresa tiene una importante participación de aproximadamente 15% en comerciales y el 16% en estructurales, en dicho mercado y sus competidores son: Siderúrgica de Tultitlan, S.A. de C.V., Deacero, S.A. de C.V., Aceros Corsa, S.A. de C.V., Aceros de Jalisco, S.A. de C.V. Altos Hornos de México, S.A.B. de C.V., Bayou Steel (E.U.A), Nucor Steel (E.U.A), Siderúrgica del Turbio (España).

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Por lo antes expuesto, Industrias CH, ha sido capaz de mantener su participación en los mercados tanto nacional como de exportación, en algunos sectores, y en otros, su participación se ha incrementado, debido a que sus niveles de precios son competitivos, ya que sus plantas productivas proporcionan ventajas de costo sustanciales en relación con otros productores de México y Estados Unidos de América, principalmente.

Estructura corporativa:

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 las subsidiarias de Industrias CH, S.A.B. de C.V. incluidas en la consolidación son las siguientes:

	Porcentaje de participación	Compañía	2025	2024
		Acero Transporte SAN, S.A. de C.V. (2)	76.92%	76.92%
		Aceros CH, S.A. de C.V.	99.99%	99.99%
		Aceros Especiales Simec Tlaxcala, S.A. de C.V.		76.92%
		Aceros y Laminados Sigosa, S.A. de C.V.		99.99%
		Acertam, S.A. de C.V.	99.99%	99.99%
		Administración de Empresas CH, S.A. de C.V.	99.99%	99.99%
		Administración y Control de la Producción, S.A. de C.V.	99.99%	99.99%
		Administradora de Servicios Siderúrgicos de Tlaxcala, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
		Arrendadora Simec, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
		Arrendadora Norte de Matamoros, S.A. de C.V.	100.00%	100.00%
C.V.	100.00%	100.00%	CSG Comercial, S.A. de C.V.	76.92%
		Comercializadora Pytsa, S.A. de C.V. (1)	99.99%	99.99%
		Comercializadora Sigosa, S.A. de C.V.	100.00%	100.00%
		Compañía Siderúrgica Do Espirito Santo, S.A. (6)	76.92%	76.92%
		Compañía Siderúrgica Vale Do Paraiba, LTDA (6)	76.92%	76.92%
		Compañía Mexicana de Perfiles y Tubos, S.A. de C.V.	99.99%	99.99%
		Compañía Siderúrgica de Guadalajara, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
		Compañía Siderúrgica del Golfo, S.A. de C.V.	100.00%	100.00%
		Compañía Siderúrgica del Pacífico, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
		Coordinadora de Servicios Siderúrgicos de Calidad, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
		Corporación Aceros DM, S.A. de C.V. y subsidiarias (2)	76.92%	76.92%
		Corporación ASL, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
		Corporativo G&DL, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
		Fundiciones de Acero Estructural, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
C.V.	76.92%	76.92%	Gases Industriales de América, S.A. de	
		Grupo Chant, S.A.P.I. de C.V.	76.92%	76.92%
		Grupo Simec, S.A.B. de C.V.	76.92%	76.92%
		GV do Brasil Industria e Comercio de Aco LTDA (6)	76.92%	76.92%
		GSIM de Occidente, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
		Holding Protel, S.A. de C.V.		100.00%
		Industrial Procarsa, S.A. de C.V.	100.00%	100.00%
		Industrias del Acero y del Alambre, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
		Inmobiliaria Procarsa, S.A. de C.V.	99.99%	99.99%
		Inmobiliaria Pytsa, S.A. de C.V.	99.99%	99.99%
		Lámina y Maquilas del Norte, S.A. de C.V. (1)	99.99%	99.99%
		Operadora de Metales, S.A. de C.V.		

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

76.92%	76.92%				
Operadora de Perfiles Sigosa, S.A. de C.V.		100.00%		100.00%	
Operadora de Pytsa Industrial, S.A. de C.V.		100.00%		100.00%	
Operadora de Servicios de la Industria Siderúrgica ICH, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%	Operadora de Servicios Siderúrgicos de Tlaxcala, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
Maquilas del Norte, S.A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%	Operadora ICH, S.A. de C.V.	99.99%
Operadora de Lámina y				99.99%	99.99%
Operadora de Laminados y Perfiles Monterrey, S. A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%		
Operadora Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%		
Operadora de Tubería Industrial de Monterrey, S. A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%	Orge, S.A. de C.V.	76.92%
Pacific Steel, Inc.	(3)	76.92%	76.92%		76.92%
Pacific Steel Projects, Inc.	(3)	76.92%	76.92%		
Perfiles Comerciales Sigosa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%		
Pytsa Industrial México, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%		
Procarsa, S.A. de C.V.	99.99%	99.99%	Procesadora Mexicali, S.A. de C.V.	76.92%	76.92%
Pytsa Monclova, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%		
Recubrimientos Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%	RRLC, S.A.P.I. de C.V.	76.92%
Selogmo, Servicios Logísticos de Monclova, S.A. de C.V.				100.00%	100.00%
Servicios Administrativos Sigosa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%	Servicios Simec, S.A. de C.V.	
76.92%	76.92%	Siderúrgica del Golfo, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Siderúrgica del Occidente y Pacífico, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%		
Siderúrgicos Noroeste, S. A. de C.V.		76.92%	76.92%	Sigosa Acero, S.A. de C.V.	99.99%
99.99%					
Simec International, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%		
Simec International 6, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%		
Simec International 7, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%		
Simec International 9, S.A.P.I. de C.V.		76.92%	76.92%		
Simec Acero, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%	Simec USA, Corp.	(3)
Simec Steel, Inc.	(3)	76.92%	76.92%		76.92%
Simec Siderúrgico, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%		
SimRep Corporation and subsidiaries (Republic)(3 y 5)		100.00%		100.00%	
Sistemas de Transporte de Baja California, S.A. de C.V.				76.92%	76.92%
Tuberías Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%		
Tubos Gama, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%	Tubos y Perfiles Procarsa, S.A. de C.V.	100.00%
100.00%					
Tubulares y Perfiles Industriales, S.A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%		
Undershaft Investments, N.V.	(4)	76.92%	76.92%		

(1) Compañías en suspensión de actividades.

(2) Empresas ubicadas en San Luis Potosí, las cuales fueron adquiridas por Grupo Simec, S.A.B. de C.V. en 2008. Para efectos de este informe conforman el "Grupo San".

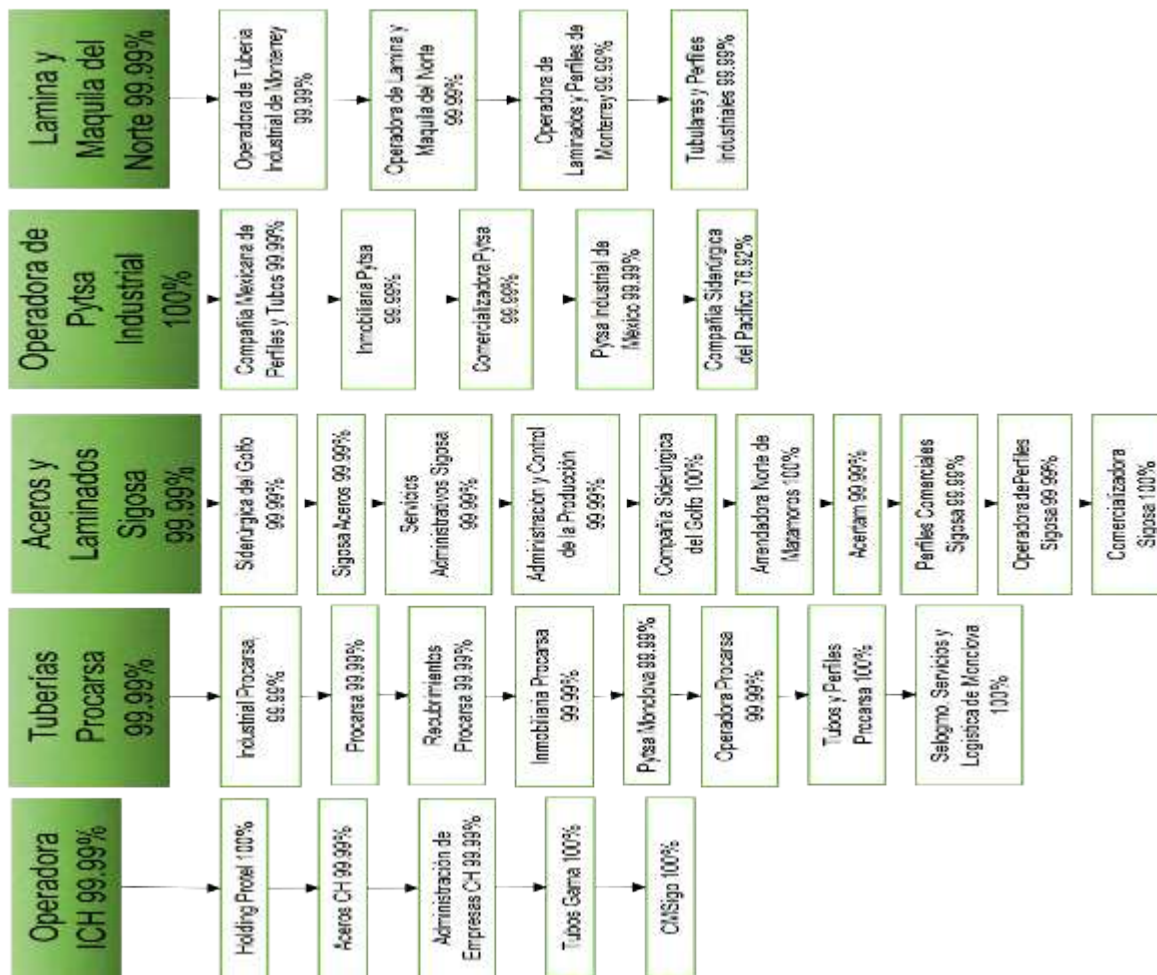
(3) Empresas establecidas en Estados Unidos de América, excepto una planta de Republic que está establecida en Canadá.

(4) Empresa establecida en Curacao, Venezuela.

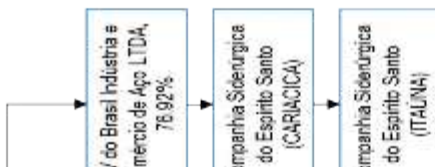
(5) SimRep Corporation no tiene operaciones importantes o activos, excepto por su inversión en Republic Steel.

(6) Empresa establecidas en Brasil

Cantidades monetarias expresadas en Unidades



INDUSTRIAS CH, S.A.B. DE C.V. (Controladora)



Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Descripción de los principales activos:

Los principales activos se analizan con el siguiente cuadro:
(Cifras en miles de pesos)

Concepto	2025	%	2024	%	2023	%
Terrenos	1,928,314	3.76%	1,821,083	3.65%	1,802,988	3.94%
Edificios	7,629,153	14.87%	7,031,100	14.08%	7,009,371	15.32%
Maquinaria y Equipo	34,931,287	68.08%	34,823,795	69.72%	32,105,555	70.17%
Equipo de Transporte	190,389	0.37%	218,919	0.44%	218,322	0.48%
Muebles, enceres y equipo de computo	194,876	0.38%	213,610	0.43%	206,126	0.45%
Construcciones en proceso y maquinaria en instalación	6,432,796	12.54%	5,836,368	11.68%	4,413,630	9.64%
Subtotal	51,306,815		49,944,875		45,755,992	
Depreciación acumulada	28,424,756		28,478,557		25,820,782	
Total	22,882,059	100%	21,466,318	100%	19,935,210	100%



Más de la mitad de los activos de Industrias CH S.A. B. de C.V. son activos fijos debido a que la industria siderúrgica de la cual formamos parte es un sector intensivo en capital y que requiere de altas inversiones y reconversiones para ser competitiva a nivel global. Siete de nuestras plantas (Tlalnepantla, Estado de México); Guadalajara, Jalisco; Mexicali, Baja California; Apizaco, Tlaxcala; Rio Bravo, Tamaulipas; Canton, Ohio; y Lorain, Ohio, son Acerías, es decir, su materia prima es chatarra, mineral de hierro y coque de carbón, las cuales son convertidas en hierro líquido con el uso de energía eléctrica y gas natural. Dicho acero líquido es convertido en palanquillas y/o billets, los cuales a su vez se recalientan para ser convertidos en producto final: varilla, barras cuadradas, barras redondas, soleras, ángulos, vigas, etc.; por el proceso de laminación en caliente. En conjunto las seis plantas antes mencionadas tienen una capacidad instalada que sobrepasa las 5.5 millones de toneladas anuales de producción; por otro lado, las plantas de Matamoros, Tamaulipas; y Lackawanna, Nueva York, cuentan con trenes de laminación en caliente para fabricar perfiles estructurales, perfiles comerciales y aceros especiales y su capacidad instalada supera las 650,000 toneladas anuales de acero. La planta de Cholula, Puebla; Massillon, Ohio; Gary, Indiana; Hamilton, Ontario; Cleveland, Ohio; Memphis, Tennessee; son las encargadas de procesar y agregar valor (estirando en frío, torneando, cortando y tratando térmicamente) a las barras de acero producidas en la planta de Apizaco, Tlaxcala, Canton y Lorain, Ohio; y Lackawanna, Nueva York principalmente.

Otras plantas procesadoras son, las plantas fabricantes de tubería con costura y perfiles tubulares ubicadas en Cd. Frontera (Monclova), Coahuila y Ecatepec, Estado de México, que parten de aceros planos como lámina y placa para transformarlos en tuberías redondas y cuadradas en diferentes diámetros y su capacidad instalada conjunta supera las 250,000 toneladas de acero.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Corporación Aceros DM, S.A. de C.V. (Grupo San); es un productor de aceros largos, que cuenta con horno de fusión afino o metalurgia secundaria y colada continua, horno de recalentamiento para carga fría y caliente y tren de laminación de 18 cajas; su capacidad instalada supera las 600 mil toneladas.

Cabe mencionar la construcción de la planta en Brasil “GV Do Brasil”, proyecto conocido como Greenfield, es decir la construcción desde cero, cuenta con un horno de fusión afino o metalurgia secundaria y colada continua, horno de recalentamiento para carga fría y caliente con un tren de laminación de 14 cajas y un block de 10 pasos, es un productor de aceros largos con una capacidad 480,000 toneladas 80% varilla y 20% alambón.

La más reciente adquisición fue en mayo de 2018, Grupo Simec, S.A.B. de C.V. (subsidiaria), adquirió 2 plantas siderúrgicas productoras de aceros comerciales (largos) en Brasil, pertenecientes a ArcelorMital, las cuales se encuentran ubicadas en Cariacica, Espírito Santo y en Itaúna, Minas Gerais y tienen una capacidad de producción de 600 mil toneladas al año, y de 100 mil toneladas respectivamente, alcanzando una capacidad instalada superior a 1.1 millones de toneladas métricas de aceros laminados, convirtiéndose en el tercer mayor productor de dichos productos de acero en el país Sudamericano, cuya ventaja competitiva se debe a la cercanía con las fuentes de materia prima y de los mercados que éstas atienden.

GV do Brasil Indústria e Comércio de Aço Ltda. obtuvo el 99% del capital social de la Compañía Siderúrgica Vale do Paraíba Ltda., correspondiente a 49,500,000 acciones, con un valor unitario de R\$ 1, totalizando R\$ 49,500,000. Companhia Siderurgica do Espírito Santo, S.A. con una participación del 1% del capital social, correspondiente a 500,000 acciones, por un monto de R\$ 500,000.

Podemos con esto resumir que la capacidad instalada total de Industrias CH, es de aproximadamente 7.5 millones de toneladas de acero líquido anual.

Todos los activos mencionados anteriormente son propiedad de Industrias CH, y por el momento no hay ningún activo de la empresa dado en garantía. Nuestros equipos de producción están certificados por las dependencias ambientales del gobierno para trabajar sin ninguna salvedad y a toda su capacidad sin causar ningún daño al medio ambiente.

Planta	Ubicación	Superficie	Línea de producción (% de producción)	Volumen de producción (Anual)	Capacidad instalada (Anual)	Capacidad utilizada	Equipo
Guadalajara	Guadalajara, Jalisco, México	100,000 Metros cuadrados	Perfiles estructurales (56%). Perfiles comerciales (23%) Aceros especiales (21%)	178,168 Toneladas	420,000 Toneladas	42.42%	Hornos de fundición con colada continua, trenes de laminación e instalaciones de procesamiento para barras.
Apizaco 1,2	Apizaco, Tlaxcala, México	600,000 Metros cuadrados	Aceros especiales (51%); Varilla (31%) Perfiles comerciales	258,965 Toneladas	1,140,000 Toneladas	22.72%	Hornos de fundición con desgasificado, colada continua y trenes de laminación para

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

			(18%)				barras.
Monclova	Cd. Frontera, Coahuila, México	400,000 Metros cuadrados	Tubería con costura (100%)	8,040 Toneladas	546,200 Toneladas	1.47%	Líneas de corte, molinos de formado y soldadura por resistencia eléctrica, hidrostáticas y de ultrasonido en líneas de procesamiento.
Matamoros	Matamoros, Tamaulipas, México	100,000 Metros cuadrados	Perfiles comerciales (53%); y Perfiles estructurales (47%)	99,764 Toneladas	250,000 Toneladas	39.91%	Horno de Arco Eléctrico, un horno OLLA, máquina de colada continua de 3 líneas.
Río Bravo	Río Bravo, Tamaulipas, México	160,000 Metros cuadrados	Palanquilla de Acero (100%)	146,437 Toneladas	400,000 Toneladas	36.61%	Trenes de laminación para barras.
Mexicali	Mexicali, Baja California, México	300,000 Metros cuadrados	Perfiles estructurales (41%) Varilla (35%) Perfiles comerciales (24%)	212,820 Toneladas	420,000 Toneladas	50.67%	Hornos de fundición con colada continua y trenes de laminación para barras.
Tlalnepantla	Tlalnepantla, Estado de México, México	200,000 Metros cuadrados	Aceros especiales 100%	0 Toneladas	100,000 Toneladas	0%	Hornos de fundición con desgasificado y moldes para vaciado en lingotes, molino de reducción a palanquilla y tren de laminación, equipos de estirado en frío, torneado y tratamiento térmico para barras.
Ecatepec	Ecatepec, Estado de México, México	30,000 Metros cuadrados	Tubería con costura (100%)	25,115 Toneladas	29,000 Toneladas	86.60%	Líneas de corte, molinos de formado y soldadura por resistencia eléctrica, prensa
Cholula	Cholula, Puebla, México	30,000 Metros cuadrados	Aceros especiales (100%)	65,524 Toneladas	72,000 Toneladas	91.01%	Equipos de estirado en frío y torneado para barras.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

San Luis Potosí	San Luis Potosí, S.L.P, México.	661,128 Metros cuadrados	Varilla (75%), alambón (12%), malla de alambre (11%), otros (2%)	428,496 Toneladas	614,000 Toneladas	69.79%	Horno de fusión afino o metalurgia secundaria y colada continua, horno de recalentamiento para carga fría y caliente y tren de laminación de 18 cajas.
Lorain	Lorain, Ohio, E.U.A.	589,000 Metros cuadrados	Aceros especiales (100%)	0 Toneladas de billet, 0 de laminación	1,049,000 Toneladas de billet, 900,000 de laminación	0% de acería 0% de laminación	Altos hornos con desgasificado, colada continua, trenes de laminación.
Massillon	Massillon, Ohio, E.U.A.	154,230 Metros cuadrados	Aceros especiales (100%)	0 Toneladas	138,000 Toneladas	0%	Equipos de estirado en frio, torneado y tratamiento térmico para barras.
Gary	Gary, Indiana, E.U.A.	81,077 Metros cuadrados	Aceros especiales (100%)	0 Toneladas	0 Toneladas	0%	Equipos de estirado en frio, torneado y tratamiento térmico para barras.
Lackawanna	Blasdell, N.Y; E.U.A.	310,900 Metros cuadrados	Aceros especiales (100%)	0 Toneladas	720,000 Toneladas	0%	Trenes de laminación para barras y alambón.
Hamilton	Hamilton, Ontario, Canadá	42,370 Metros cuadrados	Aceros especiales (100%)	0 Toneladas	0 Toneladas	0.0%	Equipos de estirado en frio, torneado y tratamiento térmico para barras.
Memphis	Memphis, Tennessee E.U.A.	31,377 Metros cuadrados	Aceros Especiales	0 Toneladas	0 Toneladas	0%	Equipos de estirado en frio, torneado y tratamiento térmico para barras
Cleveland	Cleveland, Ohio E.U.A.	50,607 Metros cuadrados	Aceros Especiales	0 Toneladas	0 Toneladas	0%	Equipos de estirado en frio, torneado y tratamiento térmico para barras
Canton	Canton, Ohio, E.U.A.	486,160 Metros cuadrados	Aceros especiales (100%)	0 Toneladas acabadas	1,247,000 Toneladas	0%	Hornos de fundición con desgasificado, colada continua, trenes de laminación.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

GV Do Brasil	Pindamonhangaba, Sao Paulo, Brasil.	1'000,307 Metros cuadrados	Varilla (80%) Alambrón (20%), Laminación hasta 500,000 tons.	507,979 Toneladas	520,000 Toneladas	97.69%	Horno de fusión afino o metalurgia secundaria y colada continua, horno de recalentamiento para carga fría y caliente y tren de laminación de 14 cajas y un block de 10 pasos
Companhia Siderurgica do Espirito Santo S.A.	Cariacica, Espirito Santo, Brasil	1,200,000 Metros cuadrados	Barra Comercial (42%) y Perfiles (27%), Varilla (15%), Billet (14%) y Otros (2%)	468,076 Toneladas	600,000 Toneladas	78.01%	Laminador Leve constituido de un desbastador triple con mesa basculante, cinco pases, seguido de un continuo con 8 sillas y un segundo continuo con cinco sillas. Laminador medio constituido con un desbastador de hasta 6 pases y un tren abierto con tres sillas trios y mesas basculantes, arrastres y silla acabadora duo, sumando hasta 12 pases al laminador, Horno de fusión de arco eléctrico 76 Ton. por corrida Horno Olla, para refino secundario, Lingotamiento continuo de 4 lineas de producción de 5 diferentes secciones. Lecho de enfriamiento del tipo Walking beam.
Companhia Siderurgica do Espirito Santo S.A.	Itauna, Minas Gerais, Brasil	516,200 Metros cuadrados	Varilla (44%), Barra Comercial (43%) y Perfiles (13%).	123,233 Toneladas	140,000 Toneladas	88.02%	Laminador con 13 castillos y un desbastador de 6 pasos
TOTAL	21 PLANTAS	7,043,356 Metros cuadrados	-----	----- -	----- -----	----- ---	-----

Procesos judiciales, administrativos o arbitrales:

La administración de la empresa considera que los asuntos judiciales en los que es parte actora o demandada no representan contingencias relevantes que puedan afectar de una manera importante el curso del negocio, además sus asesores legales opinan que se deben obtener resultados positivos en dichos procedimientos. En el curso de operaciones de negocios la subsidiaria Simec y subsidiarias, han sido señaladas como demandadas en una gran variedad de acciones legales, al respecto Simec, considera que tales acciones o procedimientos se encuentran cubiertos, seguros o bien, no tendrán un efecto significativo en su condición financiera y de negocios en la empresa en su totalidad.

Al 31 de diciembre de 2025, se tienen las siguientes contingencias:

- a. Pacific Steel, Inc. (PS), Compañía subsidiaria ubicada en National City, en el Condado de San Diego, California, Estados Unidos de América, cuya actividad principal es la compra y venta de chatarra, tiene las siguientes contingencias ambientales:

Departamento de Control de Sustancias Tóxicas de California

En septiembre de 2002, el Departamento de Control de Sustancias Tóxicas (DTSC) inspeccionó las instalaciones de PS basándose en una supuesta queja de vecinos debido a la excavación de PS para recuperar chatarra en su propiedad y en una propiedad vecina, que PS alquila de un tercero (BNSF Railway). En este mismo mes, DTSC emitió una orden de ejecución de determinación de peligro inminente y sustancial, que alega que ciertas pilas de tierra, manejo de suelos y operaciones de recuperación de metales pueden causar un peligro inminente y sustancial para la salud humana y el medio ambiente; en consecuencia, DTSC sancionó a PS por violar las Leyes de Control de Residuos Peligrosos en el Estado de California y le impuso la obligación de remediar el sitio. El 26 de julio de 2004, en un esfuerzo por continuar con esta orden, DTSC presentó contra PS una Queja por Sanciones Civiles y Reparación Ilegal en el Tribunal Superior de San Diego. El 26 de julio de 2004, el tribunal emitió un fallo, por el cual PS estaba obligado a pagar USD \$ 0.2 millones, que ya han sido pagados.

El 6 de junio de 2010, el DTSC y el Departamento de Salud Ambiental de San Diego (DEH) inspeccionaron las instalaciones de PS, en respuesta a una queja general. El 10 de agosto de 2010 DTSC y DEH realizaron una segunda inspección y encontraron siete infracciones. El DEH está satisfecho con el cumplimiento de PS en esos asuntos; sin embargo, el 19 de octubre de 2010, la división técnica del DTSC recomendó a la división legal de DTSC que imponga sanciones significativas.

La remediación de la tierra se suspendió a principios de 2011 debido a la ineficiencia del proceso, que se verificó con varios estudios. Como alternativa, una vez que se obtuvieron los permisos necesarios de las autoridades de México, en noviembre de 2011, la planta de Mexicali comenzó el proceso de importación de suelo Non RCRA (peligroso sólo para efectos estatales) para disposición final en un relleno sanitario con base en el estado de Nuevo León. Este vertedero es posterior a la separación del contenido de metal, que se utiliza como materia prima en el proceso de fundición. PS ha completado el envío de suelo Non RCRA para disposición final en el estado de Nuevo León.

La disposición de una pila estimada en 8,000 toneladas de material clasificado RCRA (peligroso para propósitos federales) también se consideró para envío a México. El proceso comenzó a principios de 2013, pero la respuesta de las autoridades fue lenta, por lo que el 9 de abril de 2015, se recibió una carta del Procurador General de Justicia de California (Procurador General) donde se requiere que PS, al no obtener el permiso de las autoridades mexicanas; presente un programa para transportar la pila de suelo contaminado clasificado como RCRA a un confinamiento autorizado en los Estados Unidos a más tardar el 22 de abril de 2015. Esta carta advirtió que PS debe enviar la pila a más tardar el 9 de julio de 2015 o arriesgarse DTSC procediera con una

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

demanda civil que busca la cantidad máxima de multas establecidas por la ley y la reparación legal correspondiente.

El 21 de abril de 2015, PS envió una carta al Procurador General explicando que las autoridades en México no habían denegado el permiso a la Compañía, sino que simplemente habían solicitado que presentara su solicitud en un formato diferente, que ya había sido presentado y revisado por la autoridad el 17 de abril de 2015.

El 23 de julio de 2015, el Fiscal General denegó la extensión solicitada por PS y exigió los envíos inmediatos de la pila de RCRA a un vertedero autorizado. PS comenzó a transportar el suelo RCRA el 29 de julio de 2015, y completó la eliminación de la pila RCRA hasta el 12 de septiembre de 2015, con un total de 3.000 toneladas métricas.

El 5 de enero de 2016, el Procurador General y PS estipularon presentar un "fallo final y una orden de consentimiento" o una Sentencia de consentimiento en el Tribunal Superior de San Diego. Las partes negociaron el fallo de consentimiento, que incluye los siguientes términos:

- PS debe pagar USD \$ 0.138 millones como una multa civil por presuntas violaciones del Acuerdo de Consentimiento de Acción Correctiva de 2004. PS ha realizado todos los pagos requeridos a DTSC al 31 de diciembre de 2017.

- Que PS retirara la pila de tierra RCRA y enviara a un vertedero aprobado. La Sentencia indica que la Compañía cumplió con este compromiso antes del 2 de octubre de 2015.

- Después de eliminar la pila de tierra RCRA, la Compañía debía tomar muestras del suelo en el área donde estaba ubicada la pila de tierra. Se tomaron muestras y los resultados indican que el suelo tenía niveles de contaminación que excedían los límites establecidos por el Estado. El 7 de abril de 2016, el Procurador General y el DTSC exigieron que la Compañía removiera el suelo 10 pies a lo ancho y 2 pies de profundidad en el perímetro del área donde se ubicó la pila de tierra RCRA y se disponga de ella en un confinamiento aprobado. En cambio, PS convenció a DTSC de celebrar un Acuerdo de peaje el 10 de agosto de 2016, que pagaría durante dos años (hasta el 10 de agosto de 2018). Este acuerdo se extendió del 10 de agosto de 2018, por un periodo adicional de dos años vigente hasta el 10 de agosto de 2020. Este acuerdo tuvo otra ampliación con vigencia hasta el 10 de agosto de 2021 donde el DTSC decidió no continuarlo.

- La Compañía continuará cumpliendo con las condiciones del juicio final del 2016, las medidas correctivas y todas las tareas derivadas de ello, que se ingresaron en el mismo tribunal en 2004.

El 29 de mayo de 2019, la Compañía presentó una propuesta con un nuevo plan de trabajo (Plan de trabajo IM) al DTSC para llevar a cabo la descontaminación del suelo en el arrendamiento del ferrocarril BNSF Railway. El 21 de octubre de 2021 la compañía presentó el borrador final del plan de trabajo IM. El 31 de mayo de 2022, DTSC aprobó el plan de trabajo. No se presentó ningún litigio contra la aprobación del DTSC que ahora es definitiva.

El 6 de diciembre de 2022, DTSC envió carta solicitando, un estudio preliminar y un cronograma de implementación del plan de trabajo, ambos documentos fueron entregados el 3 de febrero de 2023. El DTSC no ha respondido a ninguno de los documentos.

El 13 de enero de 2023, BNSF Railway emitió un aviso de rescisión de contrato a PSI, notificando la rescisión unilateral de BNSF Railway de dos contratos de arrendamiento con PSI los cuales terminaron el 12 y 22 de febrero de 2023, a través de su asesor legal se le informó a PSI que no tiene acceso a la propiedad de BNSF Railway. El DTSC está celebrando acuerdo voluntario con BNSF para implementar un plan de trabajo.

A la fecha de este informe, BNSF ha completado en gran medida los trabajos de remediación física en las parcelas de su propiedad, de conformidad con su acuerdo con DTSC. DTSC ha confirmado que BNSF realizó trabajos de remoción en agosto de 2023, según el Plan de Trabajo de Medidas Provisionales, logrando niveles de limpieza adecuados para uso comercial/industrial, sujetos a controles de uso del suelo, como la prohibición de uso residencial. Sin embargo, DTSC sostiene que el trabajo de BNSF no exime a PS de responsabilidad bajo la

CACA ni la Sentencia de Consentimiento, ya que las parcelas de BNSF forman parte de la instalación en su conjunto.

La remediación de las parcelas propiedad de PS continúa en curso conforme a la Sentencia de Consentimiento. Como parte de este proceso, PS presentó un Estudio de Medidas Correctivas (EMC) revisado al DTSC en enero de 2025, que abarca la totalidad del sitio, incluidas las parcelas propiedad de BNSF. El trabajo de remediación propuesto tiene como objetivo abordar la contaminación residual del suelo e incluye:

- excavación limitada y eliminación o reciclaje fuera del sitio del suelo contaminado;
- relleno con material limpio e instalación de tapas de ingeniería donde persista la contaminación; y
- implementación de un convenio de uso del suelo que restringe la propiedad a uso industrial.

El DTSC aprobó el EMC en febrero de 2025 y emitió un borrador de estudio ambiental en febrero de 2026, lo cual es un paso regulatorio requerido antes de que el DTSC pueda emitir la aprobación final para el inicio de los trabajos. En general, PS sigue siendo responsable de completar la remediación y lograr el cierre regulatorio final para todo el sitio, y los costos totales aún son inciertos a la espera de las aprobaciones del DTSC. Además, PS tiene la obligación continua de realizar un monitoreo anual de las aguas subterráneas en sus terrenos y en los de BNSF, y BNSF ha informado que facilitará el acceso a los terrenos de su propiedad para este fin.

El 29 de junio de 2023, BNSF presentó una demanda contra PS en el Distrito Sur de California, alegando incumplimiento de contrato e incumplimiento del pacto implícito de buena fe y trato justo, entre otras cosas. BNSF solicita a PS una indemnización por los costos de la remediación de la propiedad. A la fecha de este informe anual, se prevé que el juicio se celebre en el segundo semestre de 2026.

- b. Como es el caso con la mayoría de los fabricantes siderúrgicos en los Estados Unidos de América, Republic podría incurrir en gastos significativos relacionados con asuntos ambientales en el futuro, incluyendo aquellos que surgen de las actividades de cumplimiento ambiental y la remediación que resulte de las prácticas históricas de la administración de desperdicios en las instalaciones de Republic. La reserva creada al 31 de diciembre de 2025 y 2024 para cubrir probables responsabilidades ambientales, así como las actividades de cumplimiento asciende a USD\$0.8 millones y USD\$ 1.3 millones, respectivamente. La reserva incluye los costos directos de los esfuerzos de remediación y los costos de seguimiento posterior a la remediación que se espera sean pagados después de que las acciones correctivas se han completado. Las porciones a corto y a largo plazo de la reserva ambiental al 31 de diciembre de 2023 por USD\$ 1.0 millones (USD\$ 1.0 millones en 2022), son incluidas en otras cuentas por pagar y pasivos acumulados a corto y largo plazo, respectivamente, en el estado consolidado de situación financiera.

El 6 de febrero de 2023, La Agencia de Protección Ambiental de Estados Unidos (EPA) y Republic firmaron un Decreto de Consentimiento mediante el cual se requiere que la compañía instale ciertos controles de emisiones en las instalaciones de Canton, realice pruebas de cumplimiento e implemente monitoreo y mantenimiento de registros relacionados, la EPA impuso sanciones por USD \$ 990,000, pagados en abril 2024.

En diciembre de 2023, la EPA de EE. UU. impuso una multa civil de USD \$ 700,000 a Republic en relación con violaciones de la Ley de Agua Limpia de EE. UU., pagados en mayo de 2025.

- c. Por otro lado, la Compañía no tiene conocimiento de otros pasivos de remediación ambiental o de pasivos contingentes relacionados con asuntos ambientales con respecto a sus instalaciones, por lo que el establecimiento de una reserva adicional no sería apropiado en este momento. En caso de que en un futuro la

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Compañía incurra en gastos adicionales de este tipo es probable que se efectúen durante varios años. Sin embargo, la futura acción reguladora con respecto a las prácticas históricas de la administración de desperdicios en las instalaciones de Republic PS y futuros cambios en las leyes y los reglamentos aplicables pueden requerir que la Compañía incurra en costos significativos que pueden tener un efecto adverso material sobre la futura actuación financiera de la Compañía.

- d. La Compañía se encuentra involucrada en una serie de demandas y reclamos legales que han surgido a lo largo del curso normal de sus operaciones. La Compañía y sus asesores legales no esperan que el resultado final de estos asuntos tenga algún efecto adverso significativo sobre la posición financiera de la Compañía y los resultados de sus operaciones, por tanto, no se ha reconocido ningún pasivo al respecto.
- e. Las autoridades fiscales en México tienen el derecho de revisar, al menos, los cinco años previos y pudieran determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- f. Las autoridades fiscales en Estados Unidos de América, tienen el derecho de revisar, al menos, los tres años previos y podrían determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- g. Las autoridades fiscales en Canadá tienen el derecho de revisar, al menos, los cuatro años previos y podrían determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- h. Las autoridades fiscales en Brasil tienen el derecho de revisar, al menos, los cinco años previos y podrían determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- i. El 19 de agosto de 2022, Steel Workers Pension Trust (SPT) presentó una demanda contra de Republic Steel en el Tribunal Federal de Pensilvania alegando que la Compañía no pagó el monto de ciertas contribuciones de pensión mensuales al SPT. El 4 de enero de 2023, el Tribunal Federal de Pensilvania emitió una decisión a favor del SPT por un monto de USD \$1,274,075, y en 2024, la Compañía continuó defendiendo su posición y realizó dos pagos por USD \$ 1,474,049., cada uno y también permitió que el SPT solicitara montos adicionales por contribuciones no pagadas.

Derivado de lo anterior la compañía al 31 de diciembre de 2023, reconoció una provisión por USD \$8,345,769.

- j. En relación con una auditoría fiscal de ventas y uso del Departamento de Impuestos de Ohio que cubre el período del 1 de enero de 2009 al 31 de diciembre de 2012, se emitió una evaluación de USD \$2,452,028 (incluyendo intereses de USD \$ 394,138) contra la Compañía, el 9 de diciembre de 2016.

La Compañía también recibió una notificación de evaluación con fecha 11 de diciembre de 2020 por USD \$1,631,827 (incluyendo intereses de USD \$ 339,885) que cubre el período del 1 de enero de 2014 al 30 de septiembre de 2018.

La Compañía no está de acuerdo con la evaluación en su totalidad y el 7 de noviembre de 2022 presentó memorándum en apoyo de su petición de revaluación ante la junta de apelaciones de impuestos de Ohio. Aunque Republic Steel cesó todas las actividades operativas en 2023; al 31 de diciembre de 2025 no se ha obtenido resolución.

Debido a la naturaleza de este asunto y a la incertidumbre de la resolución sobre la apelación que se encuentra en primeras etapas, la compañía no ha registrado un gasto en el año fiscal 2025 y 2024 que reconozca la evaluación o cualquier cantidad estimada de liquidación.

En septiembre de 2023, el departamento de impuestos de Ohio inició una auditoría separada del impuesto sobre las ventas y el uso de Republic Steel, que abarca el periodo de julio de 2020 a junio de 2023. La auditoría está siendo revisada por la Compañía, la cual está evaluando y siguiendo los pasos a seguir. Al 31 de diciembre 2025 se encuentra en fase final; la compañía tiene saldos a favor por dichos periodos.

Republic espera tener resoluciones definitivas de ambos casos durante 2026, o en su caso, interponer acciones de defensa y recuperar los saldos a favor.

Compromisos

Al 31 de diciembre de 2025, se tienen los siguientes compromisos:

- a. En Brasil se han realizado contratos por compra de energía eléctrica en forma general y se distribuyen entre las plantas de Brasil, al 31 de diciembre de 2024 con el proveedor Newcom por R\$ 24,900 millones, con AMÉRICA por R\$16.5 millones, con SQUADRA por R\$12,660 millones y R\$ 7,680 millones de fecha de terminación diciembre de 2025.

Se continúa celebrando acuerdos de compra de energía eléctrica con diferentes proveedores con CESP/AUREN se tiene tres contratos de compra por R\$ 4,336 millones, R\$ 4,021 millones y R\$ 3,981 millones, con fechas de vencimiento al 31 de diciembre de 2024, 2025 y 2026, respectivamente. Con EN EL TRADING BRASIL, S.A., seis contratos, dos por cada año, con valor de R\$ 101.4 millones, R\$ 90.0 millones y R\$ 90.9 millones, con vencimiento al 31 de diciembre de 2024, 2025 y 2026, respectivamente. Con AES, tres contratos con los siguientes valores R\$ 60.1 millones, R\$ 56.3 millones y R\$ 59.9 millones con fechas de vencimiento al 31 de diciembre de 2024, 2025 y 2026, respectivamente.

- b. El 26 de noviembre de 2025, Republic Canadian Draw Inc., con sede en Ontario, Canadá, celebró un acuerdo con Metrolinx, una agencia gubernamental de Ontario, Canadá, creada para gestionar el transporte público de la ciudad, para la expropiación de terrenos pertenecientes a Republic Canadian Draw, de conformidad con el artículo 24 de la Ley de Expropiación, R.S.O. 1990, c. E.26, y sus enmiendas.

El precio de la transacción fue de \$15,915,627.32 dólares canadienses, distribuidos de la siguiente manera:

1. Valor de mercado del terreno: \$15,200,000.00 dólares canadienses.
2. \$715,627.32 dólares canadienses como indemnización por daños y perjuicios, de conformidad con la ley.

De los \$15,915,627.32 dólares canadienses, se dedujeron \$226,824.75 dólares canadienses por impuestos prediales pendientes.

Metrolinx pagó:

\$14,324,064.59 dólares canadienses el 10 de diciembre de 2025.

Se pagarán \$1,591,562.73 dólares canadienses a más tardar el 31 de julio de 2026, una vez que Metrolinx complete las pruebas ambientales; cualquier costo ambiental se deducirá de este monto.

El terreno incluía edificios; estos edificios no se consideraron en el precio de expropiación; el terreno se entregó con las estructuras existentes, las cuales se amortizaron junto con el terreno.

La maquinaria y el equipo de esta planta se trasladaron a la planta de Lackawanna para su custodia.

Eventos subsecuentes

La Compañía participa activamente en los procesos de investigación de prácticas comerciales en México y en otros países para evitar, en lo posible, la imposición de tarifas arancelarias a sus productos. El 24 de Junio de 2019, se publicó la tarifa dumping preliminar del 3.65% por el periodo 1 de Noviembre 2016 al 31 de octubre 2017, que fue impuesta a las exportaciones de varilla corrugada a Estados Unidos de América; El 25 de febrero

de 2020 el Customs and Border Protection emite una liquidación a la Compañía por USD\$ 1.4 Millones de dólares en la que aplica un tasa de 69.07% distinta a la de 3.65%, sustentada por un error en el valor de ventas en dólares reportada en la base de datos presentada por el despacho Greenberg Trauring durante la revisión administrativa llevada por el DOC. El caso sigue abierto a la fecha sin liquidar las cuotas.

El 6 de enero de 2021 inició el proceso de revisión dumping para el periodo 1 de noviembre del 2019 al 31 de octubre del 2020. El 30 de noviembre de 2021 el DOC publicó una tasa preliminar dumping para la Compañía de 66.70% argumentando y/o justificando deficiencias en la información, el día 1 de junio 2022 fue ratificada como resultado final. El 22 de junio 2022 la Compañía decidió impugnar dicho resultado ante la Corte Internacional de Comercio (CIT), el 25 de abril de 2024 la Corte de Comercio Internacional devolvió los resultados finales a Comercio para (1) reabrir el expediente de la revisión administrativa para aceptar la presentación de información de la Compañía rechazada el 18 de octubre de 2021 por el DOC argumentando presentada fuera de tiempo y además de solicitar información adicional según sea necesario, y (2) realizar un nuevo análisis para determinar si se justifica la aplicación de tasa 66.7%. En la redeterminación final de devolución publicada el 21 de noviembre de 2024 como resultado a la reapertura, el DOC calculó un nuevo margen de dumping para la Compañía de tasa final y definitiva de 0.00%, por lo que la Compañía queda liberado de pagos de cuotas a las exportaciones de ese periodo.

Por disposición del Departamento de Comercio (DOC) de los Estados Unidos de América, la Compañía no participó en la revisión correspondiente al periodo del 1 de noviembre de 2021 al 31 de octubre de 2022, el 8 de noviembre de 2023 el DOC publicó la tasa preliminar de dumping del 2.88% a las exportaciones de varilla corrugada de la Compañía, el 10 de mayo de 2024 el DOC publicó el resultado final de 2.11%.

Por orden del Departamento de Comercio de los Estados Unidos (DOC), la Compañía no participó en la revisión correspondiente al período comprendido entre el 1 de noviembre de 2022 y el 31 de octubre de 2023. El 2 de diciembre de 2024, el DOC publicó una tasa de dumping preliminar del 8.88 % para las exportaciones de barras de refuerzo de la Compañía. Se prevé que la tasa de dumping definitiva se publique en junio de 2025. El 4 de diciembre de 2024, se publicó el resultado final para Grupo De-Acero, que se situó en el 32.05 %, mientras que Grupo Simec mantiene una tasa arancelaria del 2.11 %.

Por orden del Departamento de Comercio de los Estados Unidos (DOC), la Compañía no participó en la revisión correspondiente al período comprendido entre el 1 de noviembre de 2023 y el 31 de octubre de 2024. A la fecha de este informe, no se ha emitido ninguna determinación preliminar de dumping.

Para el período de revisión comprendido entre el 1 de noviembre de 2024 y el 31 de octubre de 2025, el Departamento de Comercio de los Estados Unidos (DOC), a la fecha de este informe y debido a importantes retrasos administrativos en sus operaciones internas, aún no ha publicado la lista de participantes obligatorios en la investigación sobre dumping.

Acciones representativas del capital social:

Estructura del capital social

De acuerdo por lo dispuesto en el artículo 22 de la Ley del Mercado de Valores que entró en vigor el 28 de junio de 2006, las sociedades cuyas acciones se encuentran registradas en el Registro Nacional de Valores, debieron de agregar en su denominación social la expresión "Bursátil", o su abreviatura "B". En tal virtud, en Asamblea Extraordinaria de Accionistas celebrada el 28 de abril de 2006, se aprobó entre otros acuerdos, la reforma a la cláusula primera de los Estatutos Sociales, a efectos de adecuarla a lo dispuesto por dicha disposición legal, por lo que a partir de esa fecha la denominación social de "Industrias CH", deberá ir seguida siempre de las palabras Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable, o de las siglas S.A.B. de C.V.

En la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas, celebrada con fecha 11 de enero de 2005, se acordó lo siguiente:

- I) Aprobación de la conversión de las 106,950,029 acciones de la Serie "B" Clase "II", representativas del capital variable, en acciones representativas del capital fijo sin derecho a retiro y reclasificar todas las acciones de la Serie "A" en circulación, por el mismo número de acciones, a una sola Serie "B" Clase "I". Como consecuencia de lo anterior, se aumentó el capital social en su parte fija sin derecho a retiro en la cantidad de \$3,101,551,000 para quedar en \$3,484,908,000 que estará representado por 120,169,248 acciones ordinarias, nominativas, íntegramente suscritas y pagadas, sin expresión de valor nominal, de la Serie "B" Clase "I".
- II) Aprobación de realizar una división (Split) de las acciones en circulación, mediante la emisión y entrega a los accionistas, libre de pago, de tres nuevas acciones por cada una de las acciones de las que sean titulares. Derivado de lo anterior, se autorizó la emisión de 240,338,496 acciones de la Serie "B" Clase "I", con lo que el capital de la sociedad quedó representado por un total de 360,507,744 acciones ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal, de la Serie "B" Clase "I", representativas del capital mínimo fijo de la Compañía.
- III) Aumentar la parte mínima fija sin derecho a retiro del capital social de la Compañía, hasta por la cantidad de \$1,613,696,000 (histórico), mediante la emisión de hasta 166,934,039 acciones ordinarias, de libre suscripción, de la Serie "B" Clase "I", representativas hasta del 31.6% del capital social de la Compañía, una vez considerado el aumento, para que sean objeto de una oferta pública mixta en México y en el extranjero en los términos de la Ley del Mercado de Valores.
- IV) La Oferta Pública Mixta de Acciones del capital social se llevó a cabo el día 11 de febrero del año 2005, consistente en una oferta primaria de venta y suscripción de 67,319,150 acciones no suscritas (incluyendo 11,410,026 acciones materia de la opción de sobre asignación) de la Serie "B" Clase "I", representativas de la parte mínima sin derecho a retiro del capital social de la Compañía, y una oferta pública secundaria de venta de hasta 11,410,026 acciones y de la cual la Compañía no recibirá recursos ("La Oferta Nacional"). El precio de colocación fue de \$25.50 por acción, por lo que el monto de la oferta nacional primaria y secundaria ascendió a \$1,716,638,000 (nominal) y \$290,956,000 (nominal), respectivamente. Simultáneamente a la Oferta Nacional, se realizó una oferta privada en los Estados Unidos de América y otros lugares del extranjero de 8,747,686 acciones ("La Oferta Internacional") con los mismos términos; por lo tanto, la Oferta Global fue 76,066,836 acciones, de las cuales aproximadamente el 88.50% se colocó en la Oferta Nacional y el 11.50% restante en la Oferta Internacional.

Después de los movimientos antes mencionados, el capital social de la Compañía al 31 de diciembre del 2012 y 2011, asciende a \$6,636,495,000 (\$4,680,791,000 históricos), integrado por: 436,574,580 acciones ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal, de la Serie "B" Clase "I"; ya que no se ha realizado emisión de nuevas acciones.

Las principales características de las cuentas que integran el capital contable son las siguientes:

a. Capital social

El capital social es fijo y variable al 31 de diciembre de 2025 asciende a \$ 4,565,016 (\$ 4,680,791 históricos), integrado por: 410,469,980 (436,574,580 en 2024) acciones ordinarias y nominativas, sin expresión de valor nominal de la Serie "B" Clase "I".

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El capital fijo sin derecho a retiro asciende a \$ 3,484,908, representado por 120,169,248 acciones.

b. Reserva legal

La utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5% para constituir la reserva legal hasta que alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 la reserva legal asciende a \$ 922,204, incluida en los resultados acumulados. Reserva que no ha alcanzado el importe requerido.

c. Recompra de acciones

Las compañías inscritas en la Bolsa Mexicana de Valores tienen la posibilidad de adquirir temporalmente parte de sus acciones, con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda en el mercado de valores. De acuerdo con la Ley del ISR, las acciones recompradas que no sean públicamente comercializadas dentro del período de un año pueden ser estimadas como acciones canceladas y tratadas como una reducción del capital social sujeta al ISR.

En la asamblea general ordinaria celebrada el 30 de abril de 2024 se acordó incrementar la reserva para recompra de acciones propias hasta por \$ 3,000,000 (valor nominal), quedando una reserva para recompra de acciones por \$ 10,000,000 (valor nominal).

El valor de mercado al 31 de diciembre de 2025 es de \$ 179.95 (\$ 173.39 en 2024) pesos por acción.

Al 31 de diciembre de 2025 se posee un total de 5,028,600 acciones recompradas (28,915,200 en 2024), debido a la recompra de 2,218,000 y una baja de 26,104,600 acciones (829,697 en 2024) acciones propias por \$ 89,208,862 (\$ 2,304,413 en 2024) aplicándose al fondo de recompra de acciones propias de la sociedad y en el valor teórico como disminución al capital social.

d. Cuenta de capital de aportación

Las aportaciones de capital efectuadas en efectivo, en especie, así como la capitalización de pasivos, forman la cuenta de capital de aportación, la cual se actualiza anualmente de acuerdo con las disposiciones de la Ley del ISR vigente. Al 31 de diciembre de 2025, el saldo actualizado de la cuenta denominada "Capital de aportación actualizado" es de \$ 10,538,194. En el caso de reembolso a los accionistas por el excedente de dicho reembolso sobre este importe, se le deberá dar el tratamiento fiscal de una utilidad distribuida.

e. Resultados acumulados

Los dividendos que se paguen con cargo a utilidades previamente gravadas con el Impuesto Sobre la Renta y que por ende provienen del saldo de la "Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN)", no están sujetos al pago del Impuesto Sobre la Renta. En caso de pagarse dividendos en el ejercicio 2026 con cargo a utilidades acumuladas que no hubieran sido previamente gravadas en el Impuesto Sobre la Renta, se causará un impuesto a cargo de la sociedad, resultante de adicionar al dividendo el 42.86% del mismo ("piramidación del dividendo"), calculando el impuesto a la tasa convencional del 30%. El impuesto que se pague por dicha distribución, se podrá acreditar contra el Impuesto Sobre la Renta del ejercicio en el que se pague la distribución de utilidades y en los dos ejercicios inmediatos siguientes, contra el impuesto del ejercicio y los pagos provisionales de los mismos. Al 31 de diciembre de 2025 la cuenta de referencia asciende a \$ 4,382,296.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Los dividendos que se paguen a personas físicas y a personas residentes en el extranjero sobre utilidades generadas a partir del ejercicio 2014, están sujetas a una retención adicional de Impuesto Sobre la Renta del 10%.

Recompra de acciones

Las compañías inscritas en la Bolsa Mexicana de Valores, tienen la posibilidad de adquirir temporalmente parte de sus acciones, con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda en el mercado de valores. De acuerdo con la Ley del Impuesto Sobre la Renta, las acciones recompradas que no sean públicamente comercializadas dentro del periodo de un año pueden ser estimadas como acciones canceladas y tratadas como una reducción del capital social, sujeta a Impuesto Sobre la Renta.

En la asamblea general ordinaria celebrada el 30 de abril de 2025, se acordó mantener la reserva para recompra de acciones propias por 10 mil millones de pesos.

Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía no posee acciones en tesorería respectivamente.

El valor de mercado de la acción al 31 de diciembre de 2025 fue de \$179.95 pesos por acción.

Dividendos:

Industrias CH, en acuerdo de Asamblea Ordinaria celebrada el día 06 de marzo de 2020 decreto el pago de dividendos bajo las siguientes cláusulas;

PRIMERA.- Se aprueba la proposición presentada por el Consejo de Administración de decretar dividendos por la cantidad de \$1,630'000,000.00 (Mil seiscientos treinta millones de pesos 00/100 M.N.); de la cuenta de utilidades acumuladas de ejercicios anteriores que constan en los Estados Financieros de la Sociedad del ejercicio social del 1° de Enero al 31 de diciembre de 2018.

SEGUNDA.- Se aprueba que el dividendo decretado para cada una de las 415'658,284 acciones de la sociedad actualmente en circulación, ascienda a la cantidad de \$3.92149047124 (tres pesos 92149047124/100 M.N.)

TERCERA.- Se aprueba que el dividendo se pague plazo no mayor a 30 (treinta) días contados a partir de la fecha de la presente Asamblea.

Industrias CH, en el año de 2025 no acordó el pago de dividendos.

Clave de Cotización: ICH

Año: 2025

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[424000-N] Información financiera

Concepto	Periodo Anual Actual 2025-01-01 - 2025-12-31	Periodo Anual Anterior 2024-01-01 - 2024-12-31	Periodo Anual Previo Anterior 2023-01-01 - 2023-12-31
Ingresos	32,992,726	38,384,165	46,652,017
Utilidad (pérdida) bruta	8,096,049	9,073,061	11,897,985
Utilidad (pérdida) de operación	5,396,506	6,359,809	9,121,513
Utilidad (pérdida) neta	1,212,321	11,807,276	4,828,022
Utilidad (pérdida) por acción básica	2.99	28.83	11.8
Adquisición de propiedades y equipo	2,982,950	2,129,382	2,494,283
Depreciación y amortización operativa	1,228,473	1,216,145	1,186,999
Total de activos	79,592,839	82,431,117	75,558,512
Total de pasivos de largo plazo	3,854,116	3,970,128	4,181,311
Rotación de cuentas por cobrar	4	3	4
Rotación de cuentas por pagar	6	5	5
Rotación de inventarios	2	2	3
Total de Capital contable	70,084,749	70,770,757	60,162,477
Dividendos en efectivo decretados por acción	0	0	0

Descripción o explicación de la Información financiera seleccionada:

La información establecida a continuación ha sido seleccionada o se deriva de los estados financieros consolidados conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera auditados de Industrias CH, S.A. B. de C.V., con sus respectivas notas por los años terminados en las fechas mencionadas.

Los ejercicios 2024, 2023 y 2022

Años terminados el 31 de Diciembre
(Miles de Pesos)

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	2024	%	2023	%	2022	%
Ventas totales	38,384,165	100	46,652,017	100	61,638,885	100
Costo de ventas	29,311,104	76.4%	34,754,032	74.5%	44,552,642	72.3%
Deterioro	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%
Utilidad bruta	9,073,061	23.6%	11,897,985	25.5%	17,086,243	27.7%
Gastos de operación	2,989,477	7.8%	2,660,276	5.7%	2,816,521	4.6%
Otros Ingresos Netos	276,225	0.9%	-116,196	-0.3%	87,826	0.2%
Utilidad de operación	6,359,809	16.6%	9,121,513	19.6%	14,357,548	23.3%
Ingresos por intereses netos	1,631,032	4.2%	771,290	1.7%	351,954	0.6%
Utilidad neta mayoritaria	9,386,611	24.5%	3,839,303	8.2%	7,437,163	12.1%
Utilidad por acción (pesos)	28.83		11.80		22.47	
Activo total	82,431,117	100	75,558,512	100	76,778,324	100
Activo circulante	55,669,641	67.5%	50,339,957	66.6%	52,287,501	68.1%
Inmuebles maquinaria y equipo neto	21,466,318	26.0%	19,935,210	26.4%	18,914,421	24.6%
Otros activos	451,935	0.5%	487,391	0.6%	514,818	0.7%
Pasivo total	11,660,360	14.1%	15,396,035	20.4%	18,673,992	24.3%
Pasivo circulante	7,690,232	9.3%	11,214,724	14.8%	13,878,031	18.1%
Pasivo a largo plazo	3,970,128	4.8%	4,181,311	5.5%	4,795,961	6.2%
Capital contable	70,770,757	85.9%	60,162,477	79.6%	58,104,332	75.7%
Total pasivo más capital	82,431,117	100	75,558,512	100	76,778,324	100

Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación:

Ventas por línea de negocio y zona geográfica.

Ventas por línea de negocio y zona geográfica.

SIMEC ACERO, S.A. DE C.V. (PLANTA MEXICALI)

Está ubicada en Mexicali, BC., en la frontera norte del país, esta empresa se dedica principalmente a la fabricación de perfiles comerciales, estructurales y corrugados, sus exportaciones son alrededor del 23% de sus ventas totales.

SIMEC ACERO, S.A. DE C.V. (PLANTA GUADALAJARA)

Esta empresa se encuentra ubicada en Guadalajara, Jal., produce principalmente aceros especiales, varilla, perfiles comerciales y estructurales, el total de sus exportaciones es de aproximadamente el 1% de sus ventas totales.

SIMEC ACERO, S.A. DE C.V. (PLANTA TLAXCALA)

Esta empresa se encuentra ubicada en Tlaxcala, Tlax., produce principalmente aceros especiales, el total de sus exportaciones es de aproximadamente el 3% de sus ventas totales.

CORPORACIÓN ACEROS DM, S.A. DE C.V. (GRUPO SAN)

Esta empresa se encuentra ubicada en San Luis Potosí., produce principalmente aceros largos y uno de los productores de varilla más importantes de la República Mexicana, el total de sus exportaciones es de aproximadamente el 0% de sus ventas totales.

REPUBLIC

 Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Dedicada a la fabricación de aceros especiales y que es propietaria de seis plantas de producción en los E.U.A. ubicadas: en Canton, Lorain, Massillon, Ohio; Lackawana, Nueva York; Gary, Indiana, y una más en Canadá localizada en Hamilton, Ontario.

En agosto 2023, Republic Steel anunció el cierre de sus operaciones de manera permanente. Su planta productora de acero en Canton, y sus laminadoras en Solon, Massillon y Lackawanna permanecerán así a menos que las condiciones económicas cambien.

TUBERÍAS PROCARSA, S.A. DE C.V.

Empresa ubicada en Cd. Frontera, Coah., cerca de la frontera del norte del país, esta compañía produce principalmente, tubería con costura de gran calibre, la cual es utilizada principalmente por la industria petrolera y la construcción, el total de sus exportaciones es de aproximadamente el 1.5% de sus ventas totales.

PERFILES COMERCIALES SIGOSA, S.A. DE C.V.

Está ubicada en Matamoros, Tamps., en la frontera norte del país, esta empresa se dedica a la fabricación de perfiles estructurales y comerciales, las exportaciones de esta planta son aproximadamente el 15% de sus ventas totales.

OPERADORA DE PYTSA INDUSTRIAL, S.A. DE C.V.

Esta compañía está ubicada en Ecatepec, Estado de México. Su principal producción es la de tubo de diámetro pequeño y perfiles tubulares, esta empresa no tiene exportaciones, toda su venta se canaliza al mercado nacional.

Ventas por segmento (geográfica y por línea de productos).

Las ventas de Industrias CH, se efectúan principalmente en México y Brasil, se destina básicamente a los mercados de la industria de la transformación y de construcción, en los cuadros siguientes se presentan las ventas por segmento.

Ventas Totales por Categoría de Productos
(Miles de Pesos)

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Producto	2025	%	2024	%	2023	%
Aceros especiales	8,764,441	26.57%	10,533,421	27.44%	13,354,471	28.63%
Tuberías con costura	225,361	0.68%	981,148	2.55%	608,876	1.31%
Aceros comerciales	23,982,553	72.69%	26,848,283	69.95%	32,665,552	70.02%
Otros	20,371	0.06%	21,313	0.06%	23,118	0.04%
Total	32,992,726	100%	38,384,165	100%	46,652,017	100%

59%**Ventas Nacionales**

Producto	2025	%	2024	%	2023	%
Aceros especiales	4,500,317	22.97%	5,286,223	23.64%	7,096,765	24.36%
Tuberías con costura	216,680	1.11%	954,563	4.27%	530,614	1.82%
Aceros comerciales	14,858,816	75.83%	16,095,999	71.99%	21,478,252	73.74%
Otros	20,371	0.09%	21,313	0.10%	23,118	0.08%
Total	19,596,184	100%	22,358,098	100%	29,128,749	100%

41%**Ventas Exportación**

Producto	2025	%	2024	%	2023	%
Aceros especiales	4,264,124	31.83%	5,247,198	32.74%	6,257,706	35.71%
Tuberías con costura	8,681	0.06%	26,585	0.17%	78,262	0.45%

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Aceros comerciales	9,123,737	68.11%	10,752,284	67.09%	11,187,300	63.84%
Otros	0	0.00%	0	0.00%	0	0.00%

Total	13,396,542	100%	16,026,067	100%	17,523,268	100%
--------------	-------------------	-------------	-------------------	-------------	-------------------	-------------

Ventas totales	32,992,726	100%	38,384,165	100%	46,652,017	100%
-----------------------	-------------------	-------------	-------------------	-------------	-------------------	-------------

La compañía tiene ventas netas a clientes de los siguientes países o regiones:

Ventas por Regiones
(Miles de Pesos)

Origen	2025	%	2024	%	2023	%
México	19,575,813	59.33%	22,358,098	58.25%	29,128,749	62.44%
Estados Unidos de América	1,311,960	3.98%	2,090,499	5.44%	3,308,878	7.09%
Canadá	671	0.00%	0	0.00%	144,973	0.31%
Latinoamérica	25,429	0.08%	-23,872	-0.06%	89,672	0.19%
Brasil	12,058,482	36.55%	13,959,317	36.37%	13,963,447	29.93%
Otros	20,371	0.06%	123	0.00%	16,298	0.03%

Total	32,992,726	100%	38,384,165	100%	46,652,017	100%
--------------	-------------------	-------------	-------------------	-------------	-------------------	-------------

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Informe de créditos relevantes:

En la actualidad, Industrias CH, no cuenta con ningún crédito relevante, reflejando en su información financiera una gran liquidez, generada por sus plantas productoras.

Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera de la emisora:

Industrias CH, alcanzó objetivos fijados para el año 2025 logrando consolidar un crecimiento sano, fortaleciendo financieramente a las empresas que forman el grupo.

Resultados de la operación:

Ventas Netas

Las ventas netas de la Compañía disminuyeron en un 14% pasaron de Ps. 38,384,165 miles durante los doce meses de 2024 a Ps. 32,992,726 miles del mismo período del 2025.

Costo de Ventas

El costo directo de ventas disminuyó en un 15% pasó de Ps. 29,311,104 miles en los doce meses de 2024 a Ps. 24,896,677 miles en el mismo período de 2025. Con respecto a ventas, en los doce meses de 2025 el costo representa el 75% comparado contra el 76% del mismo período de 2024.

Utilidad Bruta

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El resultado bruto de la Compañía para los doce meses de 2025 disminuyó el 11% a Ps. 8,096,049 miles comparados con los Ps.9,073,061 miles del mismo período de 2024, el resultado bruto como porcentaje respecto a las ventas netas para los doce meses de 2025 fue del 25% comparado contra el 24% del mismo período de 2024.

Utilidad (pérdida) de operación

El resultado de operación de la Compañía para los doce meses de 2025 disminuyó el 15% a Ps. 5,396,506 miles comparados con los Ps. 6,359,809 miles del mismo período de 2024, el resultado de operación como porcentaje respecto a las ventas netas para los doce meses de 2025 fue del 16% comparado contra el 17% del mismo período de 2024.

El capital contable de la empresa representa el 88.05% de los activos totales de la compañía y como resultado el apalancamiento tan solo representa el 13.57% del capital contable, lo cual cumple con las políticas de endeudamiento de la compañía.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital:

Conceptos	2025	2024	2023
Resultado neto a ventas netas	3.7%	30.8%	10.3%
Resultado neto a capital contable	1.7%	16.7%	7.9%
Resultado neto a activo total	1.5%	14.3%	6.4%
Ventas netas a activo total	0.41 veces	0.47 veces	0.62 veces
Ventas netas a activo fijo	1.44 veces	1.79 veces	2.34 veces
Rotación de inventarios	2.34 veces	2.29 veces	2.94 veces
Pasivo total a activo total	11.95%	14.15%	20.38%
Pasivo total a capital contable	0.14 veces	0.16 veces	0.26 veces
Ventas netas a pasivo total	3.47 veces	3.29 veces	3.03 veces

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Activo circulante a pasivo circulante	9.26 veces	7.24 veces	4.49 veces
Activo circulante menos inventarios a pasivo circulante	7.38 veces	5.58 veces	3.44 veces
Activo circulante a pasivo total	5.50 veces	4.77 veces	3.27 veces
Activo disponible a pasivo circulante	550.93%	407.97%	228.73%

Estos indicadores muestran por un lado la sólida posición de la compañía, debido principalmente a su política de reinversión de utilidades y bajo endeudamiento y de expansión agresiva.

Durante el año de 2000 Industrias CH, no obtuvo financiamientos externos, para su operación. En ese mismo año celebró un contrato, para la adquisición de las acciones de Grupo Simec, S.A.B. de C.V. el 22 de diciembre, sujeto a ciertas condiciones, en un precio de USD\$84,111,622 dólares, pagados con recursos propios de la operación. La fecha de cierre de esta operación fue el 29 de marzo del 2001.

Derivado de esta operación Industrias CH, adquirió el 82.5% de las acciones representativas del capital social de Simec, compañía tenedora de empresas con plantas dedicadas principalmente a la fabricación de aceros especiales, perfiles comerciales y estructurales de acero y varilla, ubicadas en Guadalajara, Jal., y Mexicali, B.C.

Con fecha 27 de agosto de 2001, en Asamblea General Ordinaria y Extraordinaria de accionistas de Simec, se aprobó el aumento de capital social en su parte variable, por la cantidad de \$663 millones de pesos, el cual fue suscrito y pagado por Industrias CH, mediante capitalización de deuda.

Con fecha 5 de junio del 2002, en la Asamblea General de Accionistas de Grupo Simec, S.A.B. de C.V., se aprobó el aumento de capital social de \$306 millones de pesos, de los cuales \$253 millones de pesos fueron suscritos y pagados por Industrias CH, mediante la capitalización de deuda,

Con fecha 20 de marzo del 2002, Grupo Simec, S.A. B. de C.V. y Compañía Siderúrgica de Guadalajara, S.A. de C.V. recibieron autorización por parte del Banco Nacional de México, S.A. (Banamex) en su calidad de agente de los acreedores financieros de la deuda que Compañía Siderúrgica de Guadalajara tenía con estos, para llevar a cabo la reestructura corporativa de Grupo Simec, S.A. B. de C.V., con el fin de optimizar sus operaciones.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre del 2003, algunas subsidiarias realizaron pagos por \$1,452,887 dólares relativos a las amortizaciones correspondientes al contrato de crédito con hipoteca. Así mismo, el 18 de marzo de 2004, y durante el ejercicio 2003, se realizaron pagos anticipados por 1,697,952 y 29,930,517 dólares, respectivamente, con el cual se liquidó la totalidad de dicho crédito.

El 11 de febrero del 2005, ICH realizó una oferta pública mixta de acciones en la Bolsa Mexicana de Valores por un importe de \$200 millones de dólares, aproximadamente. Con dicha emisión la empresa recuperó la posición de efectivo que tenía antes de la compra de los activos de Grupo Sidenor en México, realizada en el segundo semestre del 2004; lo que le permitió a ICH adquirir Republic en julio de 2005, sin incurrir en un apalancamiento excesivo.

Previo a la oferta pública, la asamblea general de accionistas de ICH celebrada el 11 de enero del 2005, autorizó la división (Split) de las acciones en circulación, mediante la emisión y entrega a los accionistas, libre de pago, de tres nuevas acciones por cada una de las que fueren titulares. Estos dos factores han permitido mejorar el nivel de liquidez (bursatilidad) de la acción.

Con fecha 22 de julio de 2005, Grupo Simec e ICH, adquirieron el 100% de las acciones de Pav Republic INC. dicha corporación es propietaria de seis plantas de producción en los E.U.A. ubicadas en Canton, Lorain, Massillon, Ohio; Lackawanna, Nueva York; Gary, Indiana, y una más en Canadá localizada en Hamilton, Ontario; plantas dedicadas principalmente a la producción de aceros especiales (SBQ). El precio de la transacción fue de aproximadamente \$229 millones de dólares. Como consecuencia de la adquisición, la capacidad instalada anual de Industrias CH aumento en 1.7 millones de toneladas de producto terminado.

De acuerdo al estado de Cambios en la Situación Financiera, los recursos generados de la operación del 1 de enero al 31 de diciembre del 2006, fueron de \$2,741(millones de pesos) y los recursos utilizados por financiamiento fueron de \$439 (millones de pesos) que incluye pagos de créditos bancarios de Grupo Simec por USD\$37,132,000 dólares, correspondientes a prepagos de los créditos bancarios de la subsidiaria Republic.

Industrias CH, S. A. B. de C. V., en los ejercicios 2016 y 2015, no ha obtenido financiamientos adicionales para la operación de sus subsidiarias, ha mantenido la política de bajo endeudamiento durante los últimos once ejercicios y se ha dedicado a generar flujo para financiar una posible adquisición contando a la fecha con aproximadamente \$8,596 millones de pesos de efectivo e inversiones.

Industrias CH, S.A. B. de C.V., en los ejercicios 2017 y 2016, no ha obtenido financiamientos adicionales para la operación de sus subsidiarias, ha mantenido la política de bajo endeudamiento durante los últimos doce ejercicios y se ha dedicado a generar flujo para financiar una posible adquisición contando a la fecha con aproximadamente \$7,789 millones de pesos de efectivo e inversiones.

Industrias CH, S.A. B. de C.V., en los ejercicios 2018 y 2017, no ha obtenido financiamientos adicionales para la operación de sus subsidiarias, ha mantenido la política de bajo endeudamiento durante los últimos trece ejercicios y se ha dedicado a generar flujo para financiar una posible adquisición contando a la fecha con aproximadamente \$7,983 millones de pesos de efectivo e inversiones.

Industrias CH, S.A. B. de C.V., en los ejercicios 2019 y 2018, no ha obtenido financiamientos adicionales para la operación de sus subsidiarias, ha mantenido la política de bajo endeudamiento durante los últimos catorce ejercicios y se ha dedicado a generar flujo para financiar una posible adquisición contando a la fecha con aproximadamente \$8,262 millones de pesos de efectivo e inversiones.

Industrias CH, S.A. B. de C.V., en los ejercicios 2020 y 2019, no ha obtenido financiamientos adicionales para la operación de sus subsidiarias, ha mantenido la política de bajo endeudamiento durante los últimos quince ejercicios y se ha dedicado a generar flujo para financiar una posible adquisición contando a la fecha con aproximadamente \$9,039 millones de pesos de efectivo e inversiones.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Industrias CH, S.A. B. de C.V., en los ejercicios 2021 y 2020, no ha obtenido financiamientos adicionales para la operación de sus subsidiarias, ha mantenido la política de bajo endeudamiento durante los últimos dieciséis ejercicios y se ha dedicado a generar flujo para financiar una posible adquisición contando a la fecha con aproximadamente \$17,773 millones de pesos de efectivo e inversiones.

Industrias CH, S.A. B. de C.V., en los ejercicios 2022 y 2021, no ha obtenido financiamientos adicionales para la operación de sus subsidiarias, ha mantenido la política de bajo endeudamiento durante los últimos diecisiete ejercicios y se ha dedicado a generar flujo para financiar una posible adquisición contando a la fecha con aproximadamente \$23,310 millones de pesos de efectivo e inversiones.

Industrias CH, S.A. B. de C.V., en los ejercicios 2023 y 2022, no ha obtenido financiamientos adicionales para la operación de sus subsidiarias, ha mantenido la política de bajo endeudamiento durante los últimos dieciocho ejercicios y se ha dedicado a generar flujo para financiar una posible adquisición contando a la fecha con aproximadamente \$25,652 millones de pesos de efectivo e inversiones.

Industrias CH, S.A. B. de C.V., en los ejercicios 2024 y 2023, no ha obtenido financiamientos adicionales para la operación de sus subsidiarias, ha mantenido la política de bajo endeudamiento durante los últimos dieciocho ejercicios y se ha dedicado a generar flujo para financiar una posible adquisición contando a la fecha con aproximadamente \$31,374 millones de pesos de efectivo e inversiones.

Industrias CH, S.A. B. de C.V., en los ejercicios 2025 y 2024, no ha obtenido financiamientos adicionales para la operación de sus subsidiarias, ha mantenido la política de bajo endeudamiento durante los últimos dieciocho ejercicios y se ha dedicado a generar flujo para financiar una posible adquisición contando a la fecha con aproximadamente \$31,149 millones de pesos de efectivo e inversiones.

Instrumentos financieros derivados

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía no tiene contratados instrumentos financieros derivados.

Control Interno:

Industrias CH, cuenta con rigurosos controles internos en todos los sectores productivos de cada una de sus plantas, siempre enfocados a un sistema de calidad total basado en la mejora continua de sistemas y procesos para la optimización de todas las actividades de la empresa y con el propósito de satisfacer las necesidades de los clientes a través de la constante superación de sus expectativas.

Industrias CH, basa su control en lineamientos definidos de acuerdo a los procesos de la empresa, los cuales establecen las políticas y procedimientos a seguir en cada uno de ellos, estos procedimientos son para compra de insumos, pago de servicios y otros procedimientos necesarios para la fabricación de los productos; control de inventarios, procedimientos para la comercialización de los productos, políticas para otorgar créditos, políticas y procedimientos para la cobranza y administración de los recursos financieros y políticas para el resguardo de los activos fijos.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Todas las políticas y procedimientos establecidos están orientadas para tener una seguridad razonable de su registro, control y salvaguarda, los cuales son manejados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera, aplicables en cada caso.

Existe un departamento de auditoría interna que se encarga de la revisión y supervisión de estas políticas y procedimientos establecidos.

El funcionario responsable de establecer el sistema de control interno es el Director General.

Nuestro Comité de Auditoría ha adoptado políticas formales de aprobación de todos los servicios profesionales prestados por el auditor externo, antes de que se presten los servicios. El Comité de Auditoría aprueba los servicios del auditor externo y si considera necesario ciertos servicios adicionales. El Comité de Auditoría, también analizara caso por caso servicios específicos que no hayan sido autorizados previamente. Cualquier servicio propuesto que este aprobado deberá ser presentado al Comité de Auditoría para su aprobación en la primera reunión que vayan a tener o antes si es necesario, para que el comité otorgue su consentimiento por escrito.

Estimaciones, provisiones o reservas contables críticas:

Industrias CH, ha identificado ciertas políticas y prácticas contables claves que impactan su condición financiera y resultados de operación. La preparación de los estados financieros consolidados requiere que Industrias CH, efectúe estimaciones y suposiciones que afectan los importes reportados de activos y pasivos y la revelación de activos y pasivos contingentes así como en ingresos y gastos registrados durante el ejercicio.

Las principales políticas contables seguidas son las que a continuación se mencionan.

a. Conversión de estados financieros de subsidiarias extranjeras

La moneda funcional y de informe de la Compañía es el peso mexicano (Peso). Los estados financieros de las subsidiarias en el extranjero fueron convertidos a Pesos de conformidad con los lineamientos de la Norma Internacional de Contabilidad (NIC 21 IAS por sus siglas en inglés) "Efectos de fluctuación en los tipos de cambio en moneda extranjera". Bajo esta norma, el primer paso en el proceso de conversión de la información financiera de las operaciones que se mantienen en el extranjero, es la determinación de la moneda funcional. La cual es en primera instancia, la moneda del entorno económico primario de la operación extranjera o, en caso de ser diferente, la moneda que afecta primordialmente los flujos de efectivo de las operaciones en el extranjero.

El dólar americano (US Dólar o USD\$) fue considerado como la moneda funcional de las subsidiarias establecidas en los Estados Unidos de América y el Real Brasileño para las subsidiarias establecidas en Brasil; por lo tanto, los estados financieros de dichas subsidiarias en el extranjero fueron convertidos a Pesos aplicando:

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

-Los tipos de cambio a la fecha del estado de situación para todos los activos y pasivos y capital contable

-Los tipos de cambio históricos para las cuentas de ingresos, costos y gastos.

Las diferencias por conversión son llevadas directamente al estado de resultado integral consolidado dentro de los otros resultados integrales como efecto de conversión de subsidiarias en el extranjero.

Los tipos de cambio relevantes utilizados en la preparación de los estados financieros consolidados fueron como sigue (pesos mexicanos por un dólar americano):

Tipo de cambio por dólar	Fecha	americano
Tipo de cambio al 31 de diciembre de 2025		\$ 17.95
Tipo de cambio al 31 de diciembre de 2024		20.51
Tipo de cambio promedio para el año que terminó el 31 de diciembre de 2025 (*)		19.23
Tipo de cambio promedio para el año que terminó el 31 de diciembre de 2024 (*)		18.31
Tipo de cambio al 14 de abril de 2026		17.35

(*) Tipos de cambio promedio fueron utilizados para convertir ingresos, costos y gastos de las compañías mencionadas.

b. Combinaciones de negocios

La adquisición de subsidiarias y negocios se contabiliza utilizando el método de compra. La contraprestación para cada adquisición se valúa a su valor razonable a la fecha del intercambio de los activos cedidos, pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de capital emitidos por la Compañía a cambio del control de la adquirida. Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en los resultados al ser incurridos.

A la fecha de adquisición, los activos adquiridos y los pasivos asumidos identificables se reconocen a su valor razonable, excepto que:

Los activos o pasivos por impuestos diferidos y los pasivos o activos relacionados con los acuerdos de beneficios a los empleados se reconocen y valúan de conformidad con la NIC 12 "Impuesto a las ganancias" y NIC 19 "Beneficios a los empleados", respectivamente.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Los activos (grupo de activos para su venta) que son clasificados como mantenidos para su venta de conformidad con la IFRS 5 "Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas", se valúan de conformidad con dicha Norma.

Cualquier exceso en el costo de adquisición sobre la participación del Grupo en el valor razonable neto de los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables de la Compañía asociada reconocido a la fecha de adquisición, se reconoce como crédito mercantil. El crédito mercantil se incluye en el valor en libros de la inversión y es evaluada por deterioro como parte de la inversión. Cualquier exceso en la participación del Grupo en el valor razonable neto de los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables sobre el costo de adquisición, luego de su reevaluación, se reconoce inmediatamente en resultados.

Cuando la contraprestación transferida por la Compañía en una combinación de negocios incluye activos o pasivos resultado de una contraprestación contingente, la contraprestación contingente es valuada al valor razonable a la fecha de adquisición y los ajustes posteriores a la contraprestación son reconocidos contra el crédito mercantil siempre y cuando haya surgido de información confiable sobre el valor razonable a la fecha de adquisición, y ocurran dentro del "período de valuación" (un máximo de 12 meses a partir de la fecha de adquisición). Todos los otros ajustes posteriores son reconocidos en resultados.

La contabilidad subsecuente para cambios en el valor razonable de la estimación de contingencias que no califican como ajustes de períodos de valuación depende de la clasificación de la contingencia. Las contingencias de capital no son reevaluadas en períodos subsecuentes. Contingencias clasificadas como pasivos o activos son reevaluadas en fechas subsecuentes de acuerdo con la NIC 37, Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes, con su correspondiente reconocimiento de ganancia o pérdida.

En el caso de una combinación de negocios por compra en etapas, la inversión previa del Grupo en el capital de la adquirida se remide a su valor razonable a la fecha de adquisición (es decir, la fecha en que la Compañía obtiene el control) y la ganancia o pérdida resultante, si hubiese, se reconoce en los resultados. Los montos resultantes de la participación en la adquirida anteriores a la fecha de adquisición que habían sido previamente reconocidos en las otras partidas de (pérdida) utilidad integral se reclasifican a los resultados, siempre y cuando dicho tratamiento fuera apropiado en el caso que se vendiera dicha participación.

Si el reconocimiento inicial de una combinación de negocios no se ha completado al final del período que se informa, en el cual ocurre la combinación, la Compañía reporta importes provisionales para las partidas cuyo reconocimiento está incompleto. Durante el período de valuación, la adquirente reconoce ajustes a los importes provisionales o reconoce activos o pasivos adicionales necesarios para reflejar la información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que, de conocerse, habrían afectado la valuación de los importes reconocidos en esa fecha.

c. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo consiste en depósitos en cuentas bancarias. Los equivalentes de efectivo corresponden a inversiones de renta fija a corto plazo, cuyo vencimiento original es menor a tres meses. Estas inversiones se expresan al costo más rendimientos devengados. El valor así determinado es similar a su valor razonable.

Las inversiones temporales en instrumentos de capital para fines de negociación se valúan a su valor razonable a la fecha de los estados financieros. Los cambios en el valor razonable se registran en los resultados del ejercicio. (Ver Nota 8)

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

d. Clientes

El plazo de crédito promedio sobre la venta de bienes es de 30 hasta 90 días. Normalmente no se hace cargo alguno por intereses sobre las cuentas por cobrar a clientes. La Compañía registra una estimación para pérdidas crediticias esperadas para mostrar las posibles pérdidas que podrían resultar por la incapacidad de los clientes para hacer el pago de los adeudos correspondientes. Esta estimación es determinada de acuerdo a varios factores, incluidos los ajustes de precios, la probabilidad de cobro, su antigüedad, así como su experiencia histórica.

Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan dos veces al año. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, ningún cliente representa más del 5% de las cuentas por cobrar a clientes. La Compañía no mantiene ningún colateral u otras mejoras crediticias sobre esos saldos, ni tiene el derecho legal de compensarlos contra algún monto que adeude la Compañía a la contraparte.

e. Estimación para pérdidas crediticias esperadas

La Compañía reconoce una estimación para pérdidas crediticias esperadas, tomando en cuenta la experiencia histórica de pérdidas crediticias en sus cuentas por cobrar, las condiciones actuales y pronósticos razonables y sustentables de los diferentes eventos futuros cuantificables que pudieran afectar el importe de los flujos de efectivo futuros por recuperar de las cuentas por cobrar. (Ver Nota 9)

La determinación de la estimación cumple razonablemente con los criterios establecidos en la NIIF 9 respecto a la “Medición de las pérdidas crediticias esperadas”.

f. Inventarios y costo de ventas

Los inventarios se valúan al menor de su costo de adquisición o valor neto de realización. La fórmula de asignación de costo utilizada es la de costo promedio. El costo comprende los costos de adquisición de los materiales, mano de obra y los gastos generales relacionados con la fabricación y distribución basada en los niveles de actividades normales. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación y los costos necesarios para realizar su venta, el cual queda registrado en el estado de situación financiera y su contra cuenta en gastos de administración.

La compañía clasifica el inventario de materias primas en el estado consolidado de situación financiera de acuerdo con la fecha esperada de consumo, presentando como inventario a largo plazo aquél que de acuerdo con datos históricos y tendencias de producción no serán consumidos en el corto plazo (un año). (Ver Nota 12)

La compañía clasifica como inventarios a largo plazo los rodillos que, de acuerdo a datos históricos y tendencias de producción, no se utilizarán o consumirán en el corto plazo. Se tiene coque (una forma de carbón, que se utilizaba como materia prima para abastecer el alto horno en la Planta de Lorain, Ohio, USA). Se cuenta con 187,227 toneladas netas (MT) de inventario de coque por un valor de \$ 1,157,556 valuadas a un promedio de USD\$ 344 dólares americanos / MT al 31 de diciembre de 2025 (187,227 MT por un valor de \$ 1,414,703 valuadas a un promedio de USD\$ 368 dólares americanos / MT al 31 de diciembre de 2024) que también se clasifica a largo plazo en el estado de situación financiera consolidado.

La Compañía sigue la práctica de crear una reserva para inventarios de lento movimiento, considerando la totalidad de productos y materias primas (incluyendo el Coque) con una rotación mayor a un año, la cual queda registrada en el estado de posición financiera y su contra cuenta en el costo de ventas.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El costo de ventas incluye los costos del inventario, los fletes, gastos de compra y recepción, costos de inspección y costos de almacenamiento. Los incentivos que otorgan los proveedores, se registran como una reducción del costo de ventas.

g. Estimación para inventarios de lento movimiento

La estimación de lento movimiento, obsolescencia e inventario dañado, se determina considerando el costo del reproceso de los inventarios de materiales y productos terminados cuya rotación es mayor a un año.

h. Pagos anticipados

Los anticipos para la compra de inventarios se presentan en el rubro de pagos anticipados, debido a que no se han recibido los beneficios y riesgos inherentes de los bienes que están por adquirirse.

i. Propiedades, planta y equipo

Se registran al costo de adquisición, menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. Los costos incluyen todos los gastos relacionados con la adquisición e instalación y, para activos calificables, los costos por intereses capitalizados de acuerdo con las políticas contables de la Compañía. La depreciación se determina considerando el costo de los activos (distintos a los terrenos y propiedades en construcción), menos su valor residual, con base a las vidas útiles, utilizando el método de línea recta, e inicia cuando los activos están listos para su uso previsto.

La vida útil estimada, el valor residual, y el método de depreciación son revisados al final de cada año y, el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. (Ver Nota 13)

La depreciación de las propiedades, planta y equipo se deja de reconocer cuando se dispone de ellos. La ganancia o pérdida que surge de la enajenación o retiro del activo, resulta de la diferencia entre el precio de venta y el valor neto en libros del activo, y se reconoce en resultados.

El rango de las vidas útiles estimadas de los principales activos es:

	Años	
Edificios	10	65
Maquinaria y equipo	5	40
Equipo de transporte	4	
Muebles, enseres y equipo de cómputo	3 a 10	

Los costos de reparación y mantenimiento que aumentan la capacidad productiva o incrementen la vida útil de las propiedades, planta y equipo existentes se capitalizan. Los suministros, que son refacciones y consumibles para los activos se clasifican como propiedades, planta y equipo. Los demás gastos de reparación y mantenimiento se cargan a gastos cuando se incurren. Las inversiones en propiedades, planta y equipo que se encuentran en proceso de construcción y/o instalación se incluyen como "construcciones y maquinaria en proceso". Cuando los proyectos considerados como construcciones y maquinaria en proceso se completan, se transfieren a su rubro de activos depreciables.

j. Arrendamientos

La NIIF 16 "Arrendamientos", establece el reconocimiento de un Activo por derecho de uso del activo subyacente y un Pasivo por arrendamiento del mismo en la fecha del comienzo del arrendamiento. El activo por derecho de uso se valúa a su costo de adquisición, menos la depreciación acumulada y, en su caso, las pérdidas por deterioro; el Pasivo por arrendamiento se valúa al

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

valor presente de los pagos futuros por arrendamiento por efectuar y cualquier otro pago por derecho de usar el activo subyacente en el plazo del arrendamiento que no se hayan efectuado a la fecha del comienzo del arrendamiento. La compañía aplicó la excepción establecida en el párrafo 5 de la NIIF 16, en virtud de que los contratos de arrendamientos suscritos son a corto plazo y no existe certeza razonable de que se fueran a prorrogar después de su vencimiento.

k. Costos por préstamos

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un período de tiempo sustancial hasta que están listos para su uso o venta, se adicionan al costo de esos activos durante ese tiempo hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificados, se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados.

Todos los otros costos por préstamos se reconocen en resultados durante el período en que se incurren.

l. Activos intangibles y otros activos no circulantes

Los activos intangibles con vida útil finita adquiridos de forma separada se reconocen al costo menos la amortización acumulada y la pérdida acumulada por deterioro. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre la vida útil estimada. La vida útil estimada, valor residual y método de amortización se revisan al final de cada año y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Activos intangibles con una vida útil indefinida adquiridos de forma separada se reconocen al costo menos la pérdida acumulada por deterioro. (Ver Nota 16)

Los desembolsos por las actividades de investigación se reconocen como un gasto en el período en el cual se incurren.

Un activo intangible generado internamente como consecuencia de actividades de desarrollo (o de la fase de desarrollo de un proyecto interno) se reconoce si y sólo si, todo lo siguiente se ha demostrado:

- Técnicamente, es posible completar el activo intangible de forma que pueda estar disponible para su uso o venta;
- La intención de completar el activo intangible es para usarlo o venderlo; la habilidad para usar o vender el activo intangible;
- La forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro.
- La disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- La capacidad para valorar confiablemente el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El monto inicialmente reconocido para un activo intangible generado internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el elemento cumple las condiciones para su reconocimiento establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo se cargan a resultados en el período en que se incurren. Con posterioridad a su reconocimiento inicial, un activo intangible generado internamente se reconoce a su costo menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada. (Ver Nota 16)

Cuando se adquiere un activo intangible en una combinación de negocios y se reconoce separadamente del crédito mercantil, su costo será su valor razonable en la fecha de adquisición (lo cual se considera como su costo). Con posterioridad a su reconocimiento inicial, un activo intangible adquirido en una combinación de negocios se reconocerá por su costo menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada.

Un activo intangible se deja de reconocer cuando se dispone de él o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros de su uso. La ganancia o (pérdida) obtenida que surge por la baja del intangible, calculada como la diferencia entre los ingresos netos de la enajenación y su valor en libros, se reconoce en resultados.

m. Crédito mercantil

El crédito mercantil que surge de una combinación de negocios se reconoce como un activo a la fecha en que se adquiere el control (fecha de adquisición) menos las pérdidas por deterioro acumuladas en forma posterior. Para fines de la evaluación del deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía que espera obtener beneficios de las sinergias de esta combinación. Las unidades generadoras de efectivo a las cuales se asigna el crédito mercantil son sometidas a evaluaciones por deterioro anualmente, o con mayor frecuencia, si existe un indicativo de que la unidad podría haber sufrido deterioro. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que el monto en libros de la unidad, la pérdida por deterioro se asigna primero a fin de reducir el monto en libros del crédito mercantil asignado a la unidad y luego en forma proporcional entre los otros activos de la unidad, tomando como base el monto en libros de cada activo en la unidad. La pérdida por deterioro reconocida para fines del crédito mercantil no puede revertirse en un período posterior. Al disponer de una unidad generadora de efectivo, el monto atribuible al crédito mercantil se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición. (Ver Nota 15)

n. Deterioro en el valor de los activos de larga duración y su disposición

Al final de cada año, la Compañía revisa los valores en libros de los activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existe un indicativo de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna). Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles con una vida útil indefinida o todavía no disponibles para su uso, se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año y siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado. El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Al evaluar el valor de uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros. Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados, salvo si el activo se registra a un monto revaluado, en cuyo caso se debe considerar la pérdida por deterioro como una disminución de la revaluación. Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado a su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no excede el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores. Para efecto de asignación de la plusvalía cuando exista combinación de negocios, se distribuirá entre cada una de las unidades generadoras de efectivo de la

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

entidad adquirente, que se esperan beneficios por sinergia. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados y se distribuirá entre los activos de esa unidad; el importe en libros de un activo, distinto de la plusvalía, incrementado tras la reversión de una pérdida por deterioro de valor, no excederá al importe en libros que podía haberse obtenido, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para dicho activo en periodos anteriores, a menos que el activo correspondiente se reconozca a un monto revaluado, en cuyo caso la reversión de la pérdida por deterioro se trata como un aumento en la revaluación.

La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados, a menos que el activo correspondiente se reconozca a un monto revaluado, en cuyo caso la reversión de la pérdida por deterioro se trata como un aumento en la revaluación.

ñ. Provisiones

Los pasivos por provisiones se reconocen cuando (i) existe una obligación presente (legal o asumida) como resultado de un evento pasado, (ii) es probable que se requiera la salida de recursos económicos como medio para liquidar dicha obligación y (iii) la obligación pueda ser estimada razonablemente.

Cuando el efecto del valor del dinero a través del tiempo es significativo, el importe de la provisión es el valor presente de los desembolsos que se espera sean necesarios para liquidar la obligación.

La tasa de descuento aplicada es antes de impuestos y refleja las condiciones de mercado a la fecha del estado de situación financiera consolidado y, en su caso, el riesgo específico del pasivo correspondiente. En estos casos, el incremento en la provisión se reconoce como un gasto por intereses.

o. Beneficios a los empleados

Las aportaciones a los planes de beneficios por terminación y de contribuciones definidas se reconocen como gastos al momento en que los trabajadores han devengado los servicios que les otorgan el derecho a las contribuciones.

El pasivo por beneficios al retiro es determinado considerando el valor presente de la obligación por beneficios definidos a la fecha del estado de situación financiera. Las remuneraciones incluidas en la determinación de este pasivo corresponden a las primas de antigüedad por jubilación. Las ganancias y pérdidas actuariales son cargadas o acreditadas a los resultados del año. Tanto el pasivo por beneficios al retiro como los correspondientes costos netos del período, son determinados conforme al método de crédito unitario proyectado con base en sueldos proyectados, utilizando para tal efecto ciertos supuestos e hipótesis determinadas por actuarios independientes. (Ver Nota 19)

Las obligaciones por beneficios a los empleados reconocidas en el estado de situación financiera consolidado, representan el valor presente de la obligación por beneficios definidos.

p. Utilidad (pérdida) básica por acción ordinaria

La utilidad (pérdida) básica por acción ordinaria está calculada dividiendo la (pérdida) utilidad neta correspondiente a la participación controladora, entre el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante cada ejercicio que se presenta.

q. Impuesto a la utilidad

El gasto por el impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido. (Ver Nota 26)

-Impuesto a la utilidad causado - El impuesto a la utilidad es el Impuesto sobre la Renta (ISR), se registra en resultados en el año en que se causa. El impuesto a la utilidad causado, se basa en la utilidad fiscal. La utilidad fiscal difiere de la utilidad reportada en el estado de resultado integral consolidado, debido a las partidas de ingresos o gastos gravables o deducibles en otros años y partidas que nunca son gravables o deducibles. El impuesto a la utilidad causado se calcula utilizando la tasa fiscal promulgada o substancialmente aprobada al final del período sobre el cual se informa.

-Impuesto a la utilidad diferido - Se determina, con base en proyecciones financieras, si causará ISR en el futuro y se reconoce el impuesto a la utilidad diferido que corresponde al impuesto que esencialmente se pagará. El impuesto a la utilidad diferido se reconoce sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en el estado de situación financiera consolidado y las bases fiscales correspondientes, utilizando el método de activos y pasivos. El pasivo por impuesto a la utilidad diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales.

Se reconocerá un activo por impuesto a la utilidad diferido, por causa de todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la entidad genere utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles. Estos activos y pasivos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del crédito mercantil o del reconocimiento inicial (distinto al de la combinación de negocios) de otros activos y pasivos en una operación que no afecta la utilidad fiscal ni la utilidad contable.

El valor en libros de un activo por impuesto a utilidad diferido debe someterse a revisión al final de cada año y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrá utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por el impuesto a la utilidad diferido se calculan utilizando las tasas fiscales que se espera aplicar en el período en el que el pasivo se pague o el activo se realice, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o sustancialmente aprobadas al final del período sobre el que se informa. La valuación de los pasivos y activos por impuesto a la utilidad diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que se espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

Los activos y los pasivos por el impuesto a la utilidad diferido se compensan cuando hay un derecho legal para compensarlos y cuando se refieren a impuestos a la utilidad correspondientes a la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos sobre una base neta.

Se sigue la práctica de reconocer el beneficio derivado de la amortización de las pérdidas fiscales adquiridas en los resultados del período en que se amortizan, excepto cuando estas pérdidas provienen por excesos de gastos y se considera que éstas se amortizarán en los próximos años.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

-Impuesto a la utilidad causado y diferidos del período - El impuesto a la utilidad causado y diferido se reconocen como ingreso o gasto en resultados, excepto cuando se refieren a partidas que se reconocen fuera de los resultados, ya sea en los otros resultados integrales o directamente en el capital contable, en cuyo caso el impuesto a la utilidad diferido también se reconoce fuera de los resultados, o cuando surgen del reconocimiento inicial de una combinación de negocios.

-Interés de saldos de impuestos por recuperar - Los intereses de saldos de impuestos recuperados son presentados en el estado de resultado integral consolidado como ingreso por intereses.

r. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente en la fecha de concertación. Los activos y pasivos monetarios se expresan en moneda nacional al tipo de cambio vigente a la fecha del estado de situación financiera consolidado. Las diferencias por fluctuaciones en los tipos de cambio entre las fechas de concertación de las transacciones y su liquidación o valuación al cierre del ejercicio, se aplican a los resultados. En el caso de las partidas no monetarias, que surgen del pago o cobro de contraprestaciones anticipadas quedan reconocidas al tipo de cambio vigente a la fecha de la transacción. (Ver Nota 7)

Las diferencias en tipo de cambio se reconocen en los resultados del período, excepto:

-Diferencias en tipo de cambio provenientes de préstamos denominados en moneda extranjera relacionados con los activos en construcción para su uso productivo futuro, las cuales se incluyen en el costo de dichos activos cuando se consideran como un ajuste a los costos por intereses sobre dichos préstamos denominados en moneda extranjera;

-Diferencias en tipo de cambio provenientes de transacciones relacionadas con coberturas de riesgos de tipo de cambio; y

-Diferencias en tipo de cambio provenientes de partidas monetarias por cobrar o por pagar a una operación extranjera para la cual no está planificado ni es posible que se realice el pago (formando así parte de la inversión neta en la operación extranjera), las cuales son reconocidas inicialmente en las otras partidas de utilidad integral y reclasificadas desde el capital contable a utilidades o pérdidas al vender total o parcialmente la inversión neta.

s. Instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros son valuados inicialmente a su valor razonable. Los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de los activos y pasivos financieros son incrementados o reducidos de su valor razonable, de forma apropiada, en el reconocimiento inicial; los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos o pasivos financieros a valor razonable a través de resultados son reconocidos inmediatamente en resultados.

t. Activos financieros

Los activos financieros se clasifican de acuerdo con la NIIF 9 Instrumentos Financieros (“NIIF 9”) en activos financieros que son medidos posteriormente a costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral o a valor razonable con cambios en resultados sobre la base del modelo de negocio de la Compañía para gestionar los activos financieros y las características contractuales de los flujos de efectivo del activo financiero.

Activos financieros medidos a costo amortizado

Los activos financieros son medidos a costo amortizado cuando el objetivo de mantener los activos financieros es obtener flujos de efectivo contractuales, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son solo pagos al principal e intereses sobre el monto del principal. El reconocimiento inicial de los activos financieros se realiza a su valor razonable más los costos de transacción posteriormente se registran a su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, con cambios en el valor contable reconocidos en el

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

estado de resultados. Se incluyen en los activos circulantes excepto por vencimientos mayores a 12 meses a partir de la fecha de cierre, los cuales se incluyen en los activos no circulantes. Los activos financieros del Grupo, medidos a costo amortizado, son principalmente presentados como “Cuentas y documentos por cobrar a Clientes”, “Otras cuentas y documentos por cobrar”, y “Cuentas por cobrar a partes relacionadas” en el estado de situación financiera consolidado.

Activos financieros medidos a valor razonable con cambios en el resultado integral

Son activos financieros mantenidos con el fin de obtener flujo de efectivo contractuales y la venta de los activos financieros, y los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas especificadas a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal.

Las inversiones de la Compañía en ciertos instrumentos de capital han sido designadas para ser medidos a Valor Razonable en Otros Resultados Integrales, de acuerdo a la NIIF 9. En relación con esta designación, cualquier monto presentado en otro resultado integral no será transferido al estado de resultados consolidado. Los dividendos de estos instrumentos de capital se reconocen en el estado de resultados consolidados cuando se establece el derecho de pago del dividendo, y es probable que dicho dividendo sea pagado a la Compañía.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Son activos financieros con fines de negociación. Un activo financiero es clasificado en esta categoría si se adquiere con el propósito principal de venderse en el corto plazo. Los instrumentos financieros derivados también se incluyen en esta categoría a menos que sean designados como instrumentos de cobertura. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera que sean liquidados dentro de 12 meses, de otra manera se clasifican como activos no circulantes.

Deterioro de activos financieros

El Grupo evalúa las pérdidas crediticias esperadas asociadas con sus activos financieros registrados a Valor Razonable en Otros Resultados Integrales. El método de deterioro aplicable depende de si ha tenido un aumento significativo en el riesgo de crédito.

Para los documentos y cuentas por cobrar a clientes, la Compañía aplica el enfoque simplificado permitido por la NIIF 9, que requiere que las pérdidas esperadas durante la vida del activo se reconozcan a partir del reconocimiento inicial de los documentos y cuentas por cobrar a clientes.

u. Instrumentos financieros derivados

La Compañía en ocasiones utiliza instrumentos financieros derivados para manejar su exposición a los riesgos en las variaciones de los precios del gas natural, el cual es utilizado para la producción, realizando estudios de volúmenes históricos, necesidades futuras o compromisos adquiridos, disminuyendo así la exposición a riesgos ajenos a la operación normal de la Compañía.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable a la fecha en que se suscribe el contrato del derivado y posteriormente se remiden a su valor razonable al final del periodo que se informa. La ganancia o pérdida resultante se reconoce en los resultados inmediatamente a menos que el derivado esté designado y sea efectivo como un instrumento de cobertura, en cuyo caso la oportunidad del reconocimiento en los resultados dependerá de la naturaleza de la relación de la cobertura.

Con el fin de mitigar los riesgos asociados con las fluctuaciones en el precio del gas natural, cuya cotización está basada en la oferta y demanda de los principales mercados internacionales, la Compañía utiliza contratos de intercambio de flujo de efectivo o swaps de gas natural, donde la Compañía recibe precio flotante y paga precio fijo. Las fluctuaciones en el precio de este insumo energético

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

provenientes de volúmenes consumidos, se reconocen como parte de los costos de operación de la Compañía.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de control de riesgo y la estrategia de transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo para compensar la exposición a los cambios en el valor razonable o los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconoce en los otros resultados integrales y acumulados bajo el título de valor razonable de instrumentos financieros derivados, neto de los impuestos a las utilidades. Las pérdidas y ganancias relativas a la porción no efectiva del instrumento de cobertura, se reconocen inmediatamente en los resultados, y se incluyen en el rubro del costo de ventas.

La Compañía evalúa periódicamente los cambios en los flujos de efectivo de los instrumentos financieros derivados para analizar si los swaps son altamente efectivos para mitigar la exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural. Un instrumento de cobertura se considera altamente efectivo cuando los cambios en su valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria son compensados de forma regular o en su conjunto, por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un rango entre 80% y 125%.

Los montos previamente reconocidos en los otros resultados integrales, se reclasifican a los resultados en los periodos en los que la partida cubierta se reconoce en los resultados, en el mismo rubro del estado de resultados integrales de la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando una transacción pronosticada que está cubierta da lugar al reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las pérdidas o ganancias previamente acumuladas en el capital contable, se transfieren y se incluyen en la valuación inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. Cualquier ganancia o pérdida acumulada del instrumento de cobertura que haya sido reconocida en el capital continuará en el capital hasta que la transacción pronosticada sea finalmente reconocida en los resultados. Cuando ya no se espera que la transacción pronosticada ocurra, la ganancia o pérdida acumulada en el capital, se reclasificará inmediatamente a los resultados.

v. Pasivos financieros

Los instrumentos de deuda y capital emitidos son clasificados ya sea como pasivos financieros o capital de acuerdo con la sustancia de los acuerdos contractuales, y las definiciones de pasivo financiero e instrumento de capital.

Los pasivos financieros se clasifican ya sea como "pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados" u "otros pasivos financieros". Un pasivo financiero a valor razonable con cambios a través de resultados es un pasivo financiero que se clasifica como mantenido con fines de negociación o se designa como a valor razonable con cambios a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

- Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano.
- En su reconocimiento inicial, es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura y cumple las condiciones para ser eficaces.

Un pasivo financiero que no sea un pasivo financiero mantenido con fines de negociación podría ser designado como un pasivo financiero a valor razonable con cambios a través de resultados al momento del reconocimiento inicial si:

- Con ello se elimina o reduce significativamente alguna incoherencia en la valuación o en el reconocimiento que de otra manera surgiría.
- El rendimiento de un grupo de activos financieros, de pasivos financieros o de ambos, se administre y evalúe sobre la base de valor razonable, de acuerdo con una estrategia de inversión o de administración del riesgo que la entidad tenga documentada, y se provea internamente información sobre ese grupo, sobre la base de su valor razonable.
- Forma parte de un contrato que contenga uno o más instrumentos derivados implícitos, y la IAS 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición", permita que la totalidad del contrato híbrido (activo o pasivo) sea designado como a valor razonable con cambios a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en el estado de resultado integral consolidado. La ganancia o pérdida neta reconocida en los resultados incluye cualquier dividendo o interés obtenido del activo financiero y se incluye en la partida de "otras ganancias y pérdidas" en el estado de resultado integral consolidado.

Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valúan inicialmente a valor razonable, neto de los costos de la transacción. El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del período pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un período más corto) con el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

Se dan de baja los pasivos financieros si, y sólo si, las obligaciones se cumplen, cancelan o expiran. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar es reconocida en resultados.

w. Ingresos por contratos con clientes

Los ingresos derivados de contratos con clientes se reconocen en el momento en el que el control de los bienes o servicios se transfiere al cliente por un monto que refleje la contraprestación a la cual la Compañía espera tener derecho, a cambio de dichos bienes y servicios.

Venta de bienes:

Los ingresos por venta de los productos que fabrica la Compañía ("los productos") se reconocen en el momento en el que el control del activo es transferido al cliente, normalmente cuando se envían los productos. El plazo normal de crédito sobre la venta de productos es de 30 hasta 90 días posteriores a la entrega.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

La Compañía considera que no existen otras obligaciones a cumplir en los contratos, que sean obligaciones a cumplir separadas y en las cuales debería asignarse una porción del precio de la transacción. Al determinar el precio de la transacción por la venta de productos, la Compañía consideraría los eventuales efectos de la contraprestación variable, la existencia de componentes importantes de financiamiento, la contraprestación distinta del efectivo y la contraprestación pagadera al cliente.

Saldos del Contrato:

Activos contractuales

Un activo del contrato es el derecho a obtener una contraprestación a cambio de los bienes o servicios transferidos al cliente. Si la Compañía cumple una obligación de transferir bienes o servicios a un cliente antes de que el cliente pague la contraprestación o antes de que sea exigible el cobro, se reconoce un activo derivado del contrato por la contraprestación condicional que la Compañía tiene derecho a cobrar.

Cuentas por cobrar

Una cuenta por cobrar representa el derecho de la Compañía al cobro de una contraprestación que sea incondicional, es decir, únicamente se requiere el paso del tiempo para que el pago de la contraprestación sea exigible.

Pasivos del Contrato y anticipos de clientes

Un pasivo del contrato es la obligación de transferir el control sobre los bienes o servicios a un cliente, en el futuro, que surge de un derecho de cobro. Si un cliente paga la contraprestación antes de que la Compañía le transfiera los bienes o servicios, se reconoce un pasivo del contrato cuando el pago sea exigible y un anticipo de cliente cuando el pago se realice. Los pasivos del contrato (o un anticipo de cliente) son reconocidos como ingresos cuando la Compañía satisface sus obligaciones a cumplir bajo el contrato.

x. Información financiera por segmentos

La información analítica por segmentos se presenta considerando las áreas geográficas en las cuales se opera y se presentan de acuerdo a la información que utiliza la administración para la toma de decisiones. (Ver Nota 29)

y. Pasivos ambientales

Se está sujeto a estrictas leyes y regulaciones ambientales. Es política esforzarse por cumplir con las leyes y reglamentos ambientales aplicables, con el objeto de cubrir los costos de remediación ambiental considerados probables y cuantificables, se estableció un pasivo el cual se considera que es apropiado con base en información actualmente disponible. El pasivo representa una estimación de los costos de remediación ambiental asociados con los pasos futuros de remediación necesarios, basados en la evaluación de la administración de los probables resultados. Estas estimaciones se basan en los datos disponibles actualmente, en la tecnología existente en la actualidad y las leyes y reglamentos promulgados. El momento preciso de las actividades de remediación no puede determinarse de forma fiable en

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

este momento debido a la ausencia de plazos para la remediación conforme a las leyes y reglamentos ambientales aplicables, en virtud de los cuales dichos costos de remediación serán erogados. En consecuencia, no se han descontado sus pasivos ambientales. Actualmente no hay reclamaciones importantes para aplicarse a los pasivos registrados.

z. Costo de ventas y gastos por su función

Se clasifican los costos y gastos por función en el estado de resultados integrales consolidado, de acuerdo con las prácticas de la industria donde se opera.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[427000-N] Administración

Audidores externos de la administración:

Audidores: Marcelo de los Santos y Cía., S.C.

Industrias CH, considera que los honorarios pagados a Marcelo de los Santos y Cía., S.C., por los servicios descritos anteriormente, no representan más del 10% de los ingresos de esta firma.

Los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2015, 2014, 2013, 2012, 2011 y 2010 de Industrias CH, S.A.B. de C.V., y compañías subsidiarias, fueron auditados por el despacho de contadores públicos Castillo Miranda y Compañía, S.C. (BDO Castillo Miranda, miembro de BDO International Limited).

La auditoría consiste en la aplicación de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los importes y la información revelada en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluida la evaluación de los riesgos de desviación material en los estados financieros consolidados debido a fraude o error. Al efectuar dichas evaluaciones del riesgo, el auditor considera el control interno relevante para la preparación y presentación razonable por parte de la Compañía de los estados financieros consolidados, con el fin de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Compañía. La auditoría también incluye la evaluación de las políticas contables aplicadas, de la razonabilidad de las estimaciones contables realizadas por la administración y de la presentación de los estados financieros consolidados en su conjunto.

Los auditores emiten sus dictámenes sobre la situación financiera en forma consolidada e individual por cada una de las empresas del Grupo Industrias CH.

Los servicios contratados por Industrias CH, con la firma de auditores Marcelo de los Santos y Cía., S.C., incluyen servicios de auditoría a los Estados Financieros y otros servicios relacionados, no hubo montos pagados por los servicios diferentes a los mencionados en el año 2025.

Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés:

En opinión de la administración de la empresa, no existen ni han existido desde que la administración actual tomo el control de la compañía operaciones con partes relacionadas que puedan generar conflictos de intereses y afectar la marcha del negocio.

Así mismo, es importante mencionar que los miembros del Consejo de Administración de Industrias CH, S.A.B. de C.V., no reciben compensación alguna por el desempeño de sus funciones.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Industrias CH, considera que todas las operaciones con partes relacionadas, son en términos de mercado y en condiciones no menos favorables para Industrias CH, o sus subsidiarias, según el caso, que aquellas que realicen con partes no relacionadas.

Administradores y accionistas:

Administradores de Industrias CH.

El C.P. Sergio Vigil González, es Director General de Industrias CH.

El Señor Eduardo Vigil González, es Director de Operaciones.

El Ing. Gerardo Vigil Sanchez-cConde, es Director General de la división de Matamoros, Tamps. y San Luis Potosi

El Ing. Rufino Vigil González, es Presidente del Consejo de Administración de Grupo Simec, empresa que cuenta con cinco plantas con sedes en Guadalajara, Jal., Mexicali, B.C., Apizaco, Tlaxcala; Cholula, Puebla, San Luis Potosí y Brasil. Además consolida con sus Estados Financieros las operaciones de Republic que cuenta con ocho plantas de producción y procesamiento de acero en Estados Unidos y Canadá y que en agosto 2023, anunció el cierre de sus operaciones de manera permanente a menos que las condiciones económicas cambien.

El Licenciado Jaime Vigil Sánchez-Conde es el Director General de Republic Steel.

La C.P. Guadalupe Torreblanca Ybarra, funge como Directora de Finanzas de Industrias CH.

Los cinco Directores antes mencionados, reportan directamente al Director General, quien a su vez reporta al Consejo de Administración de ICH. Cada Grupo tiene su propia estructura comercial, productiva y administrativa, lo que ha permitido una mayor eficiencia en las operaciones de la empresa.

Consejo de administración

Los estatutos sociales de Industrias CH, establecen que el número de consejeros será variable, pero nunca podrá ser menor de cinco, ni mayor de veinte. Los consejeros duraran en su cargo por tiempo indefinido hasta que una asamblea ordinaria acuerde revocar su nombramiento; pero en todo caso, deberán continuar en funciones en tanto las personas que habrán de sustituirlos no tomen posesión de sus cargos. Todos los consejeros fueron nombrados en la Asamblea Anual de Accionistas celebrada el 30 de abril del 2025. De acuerdo con las leyes mexicanas la participación de extranjeros en el Consejo de Administración, no deberá exceder en porcentaje a la participación que se tenga de inversión extranjera en el capital social de cada compañía.

Los accionistas tenedores de la serie "B" que representan por lo menos el 10% del capital social de Industrias CH, S.A. B. de C.V. tienen derecho a designar a un consejero de minoría y su suplente de acuerdo a la Ley del Mercado de Valores.

El Consejo de Administración de Industrias CH, S.A.B. de C.V. estará compuesto de la siguiente manera:

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Consejeros independientes, por lo menos el 25% de los miembros del Consejo de Administración deberán ser independientes. De acuerdo a los estatutos de Industrias CH, S.A. B. de C.V., los consejeros independientes son aquellos que son seleccionados, por su experiencia, capacidad y prestigio profesional y que no se encuentran bajo los siguientes supuestos:

I) Ser empleados o directivos de la empresa, ni que hubieran ocupado dichos cargos durante el año inmediato anterior.

II) Sin ser empleados o directivos y siendo accionistas de la empresa, tengan poder de mando sobre los directivos de la misma.

III) Ser asesores de la empresa, socios o empleados de firmas que funjan como asesores o consultores de la empresa o a las empresas que pertenecen al Grupo y cuyos honorarios representen el 10% o más de sus ingresos.

IV) Ser clientes o proveedores de la empresa o consejeros o empleados de una sociedad que sea cliente o proveedor de la empresa, cuando las ventas de dichos clientes o proveedores representen más del 10% de las ventas de los citados clientes y proveedores.

V) Ser deudor o acreedor de la empresa o socio, consejero o empleado de una sociedad que sea deudor o acreedor de la empresa, cuando el importe del crédito es mayor al 15% de los activos de la empresa o su contraparte.

VI) Sin ser empleados de una fundación, universidad o asociación civil o sociedad civil, que reciba donativos de la empresa que representen más del 15% del total de los donativos recibidos por la institución.

VII) Ser director general o funcionario de alto nivel de una sociedad en cuyo consejo de administración participe el director o funcionario de alto nivel de la empresa.

VIII) Ser cónyuges, concubinarios, parientes por consanguinidad, afinidad o civil, hasta el primer grado respecto de alguna de las personas mencionadas en los incisos III, VII o bien, hasta el tercer grado en relación con las personas mencionadas en los incisos I y II anteriores.

Funciones de los consejeros

El Presidente del Consejo de Administración deberá cumplir los acuerdos de las asambleas de accionistas, de las sesiones del consejo de administración y del comité ejecutivo, sin necesidad de autorización especial alguna, gozará de las facultades que la Ley le confiere, las cuales podrán ser ampliadas por la Asamblea de Accionistas, teniendo voto de calidad en caso de empate, de las decisiones del Consejo de Administración.

El Secretario Propietario así como el Prosecretario, designados por la asamblea de accionistas, no requerirán ser consejeros, tendrán a su cargo los libros y registros sociales no contables.

Facultades del Consejo de Administración

Corresponde al Consejo de Administración, la dirección superior de las operaciones sociales, por lo que deberá decidir, concertar y ejecutar los actos, operaciones y negocios necesarios para la consecución del objeto de Industrias CH, así como representarla en las relaciones con terceros con las facultades más amplias, teniendo entre otras, las siguientes facultades:

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- Administrar los negocios y bienes sociales.
- Ejecutar actos de dominio respecto de los bienes muebles e inmuebles de la sociedad de sus derechos reales o personales.
- Administrar los negocios de la sociedad y los bienes muebles e inmuebles de la misma con poder general para pleitos y cobranzas, con todas las facultades generales y las especiales que requieran cláusula especial conforme a la ley, sin limitación alguna.
- Presentar denuncias y querellas, así como desistirse de estas últimas y coadyuvar como parte civil en los procesos penales y otorgar el perdón cuando lo juzguen pertinente.
- Girar, aceptar, endosar y avalar, de cualquier otra manera, suscribir títulos de crédito.
- Nombrar y remover directores, gerentes y demás funcionarios y empleados de la empresa, así como designar los apoderados que sean necesarios para la debida atención en sus asuntos sociales.
- Celebrar convenios con el Gobierno Federal, así como celebrar contratos individuales y colectivos de trabajo.
- Abrir y cancelar cuentas bancarias a nombre de la sociedad.
- Delegar sus facultades en uno o varios consejeros en los casos determinados, señalando sus atribuciones para que las ejerciten en los términos correspondientes.
- Convocar asambleas generales y extraordinarias, ejecutar sus acuerdos. En general llevar a cabo todos los actos y operaciones que fueren necesarios y convenientes para los fines de la sociedad.
- Ejecutar los acuerdos de la asamblea, delegar sus funciones en algunos de los consejeros o funcionarios de la sociedad.
- Decidir sobre los asuntos que se refieren a la adquisición o venta por la sociedad, de acciones, bonos o valores y a la participación de la sociedad en otras empresas.
- Constituir un comité de auditoría cuyo presidente y la mayoría de sus miembros, deberán ser consejeros independientes.
- El consejo tendrá facultades para establecer planes de compensación para los ejecutivos, así como establecer órganos intermedios que lo auxilien en determinadas operaciones.

Funciones del Comité de Auditoría

El Comité de Auditoría de Industrias CH, tiene las siguientes funciones:

- Opinar sobre las transacciones con las personas relacionadas que efectúen operaciones, las cuales sean diferentes al giro ordinario de la sociedad.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- Proponer la contratación de especialistas independientes en los casos en que lo juzgue conveniente, a fin de que expresen su opinión respecto de las transacciones con partes relacionadas.
- Elaborar un reporte anual sobre sus actividades y presentarlo al Consejo de Administración, para que este a su vez lo presente a la Asamblea Anual de Accionistas.

Consejeros

Los Miembros del Consejo de Administración y sus suplentes en el cargo y los Miembros del Comité de Auditoría al 31 de diciembre de 2025, son los siguientes:

Propietarios

Ing. Rufino Vigil González	Presidente
C.P. Raúl Arturo Pérez Trejo	Consejero Independiente
Lic. Alfonso Barragán Galindo	Consejero Independiente
Lic. Rodolfo Jesús García Gómez de Parada	Consejero Independiente

Comité de Auditoría

C.P. Arturo Pérez Trejo
Lic. Alfonso Barragán Galindo
Lic. Rodolfo Jesús García Gómez de Parada

Secretario

Lic. Jesús Santiago Hernández.

Funcionarios

A continuación, se menciona el nombre de los principales funcionarios de Industrias CH.

C.P. Sergio Vigil González	Director General.
Sr. Eduardo Vigil González	Director de Operaciones.
Ing. Gerardo Vigil Sánchez-Conde	Director General de la división de Matamoros y San Luis.
Ing. Rufino Vigil González	Presidente del Consejo de Administración de Grupo Simec.
C.P. Sergio Vigil Gozález	Director General de Grupo Simec.
Lic. Jaime Vigil Sánchez-Conde	Director General de Republic.
C.P. Guadalupe Torreblanca Ybarra	Directora de Finanzas.

Los miembros del Consejo de Administración y Director General, no recibieron honorarios por dicho concepto durante el año de 2025, los funcionarios antes mencionados reciben honorarios cuyo importe es determinado por el Director General.

Así mismo, los funcionarios arriba mencionados, excepto el Director General, reciben compensaciones y bonos de acuerdo a los estándares del mercado, sin recibir contraprestación alguna de acciones u opciones de compra.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Comité de Auditoría

Los estatutos sociales de Industrias CH, establecen que un Comité de Auditoría auxiliará al Consejo de Administración en el ejercicio de aquellas funciones que la Asamblea General de Accionistas determine. El Comité de Auditoría estará integrado por el número de consejeros que la Asamblea de Accionistas establezca, pero no deberá ser menor a tres, los miembros del comité de auditoría son Arturo Pérez Trejo, Alfonso Barragán Galindo y Rodolfo Jesús García Gómez de Parada.

Órgano de Vigilancia

La vigilancia de la gestión, conducción y ejecución de los negocios de Industrias CH y de sus subsidiarias que está controle, considerando la relevancia que tengan estas últimas en la situación financiera, administrativa y jurídica de la sociedad, está encomendada al Consejo de Administración a través del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias, cada uno en ámbito de sus respectivas competencias, según lo señalado en la Ley del Mercado de Valores. Acorde a lo indicado en el artículo 41 de la Ley antes citada, la sociedad no estará sujeta a lo previsto en el artículo 91 fracción V, de la Ley General de Sociedades Mercantiles, ni serán aplicables a la sociedad los artículos 164 al 171, 172, último párrafo, 173 y 176 de la citada Ley, por lo que no existirá la figura de comisario de la sociedad.

Información sobre Consejeros

Rufino Vigil González. Nació en 1948. Es actualmente el Presidente del Consejo de Administración de Industrias CH. Es miembro del Consejo desde la adquisición de la empresa en 1991. Desde 1973 ha sido Director General de un grupo de compañías relacionadas con el acero. Es hermano de Eduardo y Raúl Vigil González.

Arturo Pérez Trejo. Nació en 1959. Es Consejero desde el 30 de abril del 2002 y es miembro del Comité de Auditoría, el cual preside. Actualmente es Director de Finanzas de un grupo de empresas dedicadas a la producción y venta de estructuras para naves industriales.

Alfonso Barragán Galindo. Nació en 1953. Es Consejero desde que se adquirió la empresa en 1991 y es miembro del Comité de Auditoría. Desde 1978 a la fecha es Director del área Jurídico Legal y miembro del consejo de administración de un grupo de empresas de autoservicio y restaurantes.

Rodolfo García Gómez de Parada. Nació en 1953. Es Consejero desde que se adquirió la empresa en 1991 y es miembro del Comité de Auditoría. Desde 1978 a la fecha es Director corporativo del área Fiscal y Auditoría, miembro del consejo de administración de un grupo de empresas de autoservicio y restaurantes.

Los miembros de la familia Vigil, son propietarios de más del 5% de las acciones en circulación de la compañía y en forma conjunta controlan el 68.70% de dichas acciones; siendo los principales accionistas:

ACCIONISTAS	PARTICIPACIÓN
Rufino Vigil González	70.17%
Consejeros, directivos y familiares	2.94%
Acciones Propias Recompradas por la Compañía	0.42%
Público Inversionista	26.47%
TOTAL	100%

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Cabe aclarar que no existe ningún fideicomiso ni derechos corporativos asociados con las acciones de la empresa ya sea en la tenencia de acciones del grupo de control ni del gran público inversionista., se considera al Ing. Rufino Vigil González dada su participación como accionista en la compañía con influencia significativa.

Administradores de la empresa [Sinopsis]

Independientes [Miembro]

BARRAGAN GALINDO ALFONSO			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
SI		SI	NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2025-04-30			
Período por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2025	CONSEJERO INDEPENDIENTE	7	
Información adicional			

PEREZ TREJO RAUL ARTURO			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
SI		SI	NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2025-04-30			
Período por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2025	CONSEJERO INDEPENDIENTE	24	
Información adicional			

GARCIA GOMEZ DE PARADA RODOLFO JESUS			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
SI		SI	NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2025-04-30			
Período por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2025	CONSEJERO INDEPENDIENTE	35	

Clave de Cotización: ICH

Año: 2025

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Información adicional

Directivos relevantes [Miembro]

VIGIL GONZALEZ SERGIO			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO		NO	NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2025-04-21			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2025	DIRECTOR GENERAL	35	
Información adicional			

TORREBLANCA YBARRA MARIA GUADALUPE			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Mujer		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO		NO	NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2025-04-21			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2025	DIRECTORA DE ADMINISTRACION Y FINANZAS	23	
Información adicional			

VIGIL SANCHEZ CONDE GERARDO			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO		NO	NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2025-04-21			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2025	DIRECTOR GENERAL PLANTA SAN LUIS Y MATAMOROS	19	
Información adicional			

VIGIL GONZALEZ EDUARDO			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación

Clave de Cotización: ICH

Año: 2025

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

NO	NO	NO	
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2025-04-21			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2025	DIRECTOR DE OPERACIONES	34	
Información adicional			

Porcentaje total de hombres como Directivos Relevantes:

75

Porcentaje total de mujeres como Directivos Relevantes:

25

Porcentaje total de hombres como Consejeros:

100

Porcentaje total de mujeres como Consejeros:

0

Cuenta con programa o política de inclusión laboral:

No

Accionistas de la empresa [Sinopsis]

Accionistas beneficiarios de más del 10% del capital social de la emisora [Miembro]

VIGIL GONZALEZ RUFINO	
Participación accionaria (en %)	67.35
Información adicional	

Accionistas que ejerzan influencia significativa [Miembro]

VIGIL GONZALEZ RUFINO	
Participación accionaria (en %)	67.35
Información adicional	

Accionistas que ejerzan control o poder de mando[Miembro]

VIGIL GONZALEZ RUFINO	
Participación accionaria (en %)	67.35
Información adicional	

Estatutos sociales y otros convenios:

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

A continuación, se presenta un breve resumen de ciertas disposiciones importantes de los estatutos sociales de Industrias CH (el siguiente resumen no incluye todos los estatutos, ni su detalle).

Organización, registro y objeto

Industrias CH es una Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable constituida en México conforme a la Ley General de Sociedades Mercantiles y se encuentra registrada en el Registro Público de Comercio:

Escritura número 28,621 de fecha 21 de diciembre de 2006.

Protocolizada ante el Notario número 19 del Estado de México.

Denominación: Industrias CH, S.A. B. de C.V.

Domicilio: Agustín Melgar no. 23, Fraccionamiento Industrial Niños Héroes, Tlalnepantla de Baz, Estado de México, CP. 54017.

Duración: 99 años

Objeto social:

El objeto social de Industrias CH, se encuentra descrito en su acta constitutiva, donde se mencionan la realización de toda clase de actos de comercio y en particular los siguientes:

La fabricación, producción, importación, exportación, compra-venta, distribución y comercialización y en general adquirir, poseer, hipotecar, ceder y transferir, invertir, enajenar y comercializar toda clase de artículos, mercancías o bienes muebles e inmuebles por sí o por terceras personas físicas o morales, así como la compra-venta y posesión de acciones o participaciones o cualquier otro tipo de partes sociales o intereses en otro tipo de sociedades.

Capital social y acciones:

Al 31 de diciembre del 2025, el importe del capital social de Industrias CH, es de \$4,681 millones de pesos (históricos), los cuales representan el capital social mínimo fijo sin derecho a retiro, integrados por 410,469,980 acciones ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal, de la serie "B" clase "I".

La parte variable del capital no podrá exceder de diez veces la cantidad representada por la parte fija del capital social de Industrias CH, puede incrementarse o disminuirse por medio de una resolución emitida por la asamblea general extraordinaria de accionistas. La parte variable del capital social de la empresa puede incrementarse por medio de una resolución emitida en la asamblea general ordinaria de accionistas. Cualquier incremento o disminución en el capital social de la empresa debe registrarse en el registro de variaciones de capital de la empresa.

Quórum y derechos de voto:

Para la legal instalación de las Asambleas Ordinarias de Accionistas, deberán estar presentes acciones que representen, cuando menos, la mitad más uno del capital social en circulación, cuando es primera convocatoria; para la segunda o ulteriores, serán válidas cualquiera que sea el número de acciones que estén presentes.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Las resoluciones adoptadas en las Asambleas Ordinarias que se reúnan en virtud de primera convocatoria, serán válidas si se toman por el voto de las acciones que representen, por lo menos, la mitad más uno del capital social en circulación; para la segunda o ulteriores convocatorias, serán válidas si se adoptan por el voto de la mayoría de las acciones presentes.

Los accionistas con derecho a voto que reúnan cuando menos el 10% de las acciones representadas en una asamblea, podrán solicitar que se aplase la votación de cualquier asunto respecto del cual no se consideren suficientemente informados.

Los tenedores de acciones de cualquier serie tienen derechos y obligaciones pecuniarias iguales, incluyendo los derechos de percepción de dividendos.

Liquidación de la sociedad:

La sociedad se disolverá por cualquiera de las causas enumeradas en el Artículo 229 de la Ley General de Sociedades mercantiles y a falta de instrucciones expresas dadas por la asamblea, la liquidación se practicará de acuerdo con lo dispuesto en la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Asamblea de accionistas

Las Asambleas Generales de accionistas pueden ser Ordinarias y Extraordinarias, las Asambleas de Accionistas pueden ser convocadas por:

- El Consejo de Administración de Industrias CH o por el Secretario.
- Los accionistas que representen por lo menos el 10% de las acciones en circulación del capital social de Industrias CH, pueden solicitar al Consejo de Administración de la empresa o el Secretario que se convoque a una Asamblea.
- Cualquier accionista, si no hubiese celebrado una asamblea durante dos años consecutivos o cuando un asunto establecido en el artículo 181 de la ley general de sociedades mercantiles no hayan sido sometidos a aprobación de la asamblea.

La convocatoria de la Asamblea de Accionistas deberá publicarse en el Diario Oficial del Estado de México o en cualquier periódico de gran circulación en la ciudad de México y será por lo menos con 15 días de anticipación a la fecha de celebración, salvo que se califique como urgente, podrá publicarse por lo menos con 5 días de anticipación.

Una Asamblea de Ordinaria de accionistas deberá ser celebrada durante los cuatro meses posteriores al cierre de cada año fiscal de Industrias CH, para resolver sobre:

- El Informe Anual del Consejo de Administración, incluyendo los Estados Financieros consolidados del año fiscal anterior.
- El Reporte Anual del Comité de Auditoría.
- La elección de los Consejeros, Miembros del Comité de Auditoría y Secretario, así como su remuneración.

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- La aplicación de los resultados obtenidos en el año anterior, incluyendo en su caso el pago de dividendos.

Las Asambleas Extraordinarias de Accionistas se pueden convocar durante cualquier tiempo para tratar los asuntos señalados en el artículo 182 de la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Comité de auditoría

El comité de auditoría estará integrado por el número de consejeros que la asamblea de accionistas establezca, pero no deberá ser menor a tres.

Otros convenios (fideicomisos, derechos corporativos)

Cabe aclarar que no existe ningún convenio o fideicomiso, ni derechos corporativos asociados con las acciones de la empresa ya sea en la tenencia de acciones del grupo de control ni del gran público inversionista.

[429000-N] Mercado de capitales

Estructura accionaria:

Acciones propiedad del Consejo de Administración	Títulos	%
Director General, funcionarios de la emisora y familiares	300,095,677	73.11
Acciones Propias Recompradas por la Compañía	1,728,376	0.42
Acciones distribuidas entre el público inversionista	108,645.927	26.47
Totales	410,469,980	100.00

Comportamiento de la acción en el mercado de valores:

La acción de Industrias CH, S.A.B de C.V. (ICH B) en el 2017 fue calificada como de media bursatilidad.

La acción de Industrias CH, S.A.B de C.V. (ICH B) en el 2018 fue calificada como de media bursatilidad.

La acción de Industrias CH, S.A.B de C.V. (ICH B) en el 2019 fue calificada como de media bursatilidad.

La acción de Industrias CH, S.A.B de C.V. (ICH B) en el 2020 fue calificada como de media bursatilidad.

La acción de Industrias CH, S.A.B de C.V. (ICH B) en el 2021 fue calificada como de media bursatilidad.

La acción de Industrias CH, S.A.B de C.V. (ICH B) en el 2022 fue calificada como de media bursatilidad.

La acción de Industrias CH, S.A.B de C.V. (ICH B) en el 2023 fue calificada como de media bursatilidad.

La acción de Industrias CH, S.A.B de C.V. (ICH B) en el 2024 fue calificada como de media bursatilidad.

La acción de Industrias CH, S.A.B de C.V. (ICH B) en el 2025 fue calificada como de media bursatilidad.

Comportamiento de la Acción al cierre de los últimos cinco ejercicios.

C O T I Z A C I Ó N				
Año	Mínimo	Máximo	Cierre	Volumen Operado (Acciones)

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

2021	93.00	190.89	190.89	3,376,437
2022	184.51	254.88	225.84	3,357,780
2023	160.00	241.00	193.99	2,226,869
2024	168.02	195.96	173.39	1,249,572
2025	162.00	185.00	179.95	2,507,697

La tabla a continuación señala los periodos que indican el precio de venta mínimo, máximo, cierre del trimestre y volumen operado, expresados en pesos históricos de las acciones comunes serie "B" en la Bolsa Mexicana de Valores, por trimestre de los últimos dos ejercicios:

C O T I Z A C I Ó N				
Año 2024	Mínimo	Máximo	Cierre	Volumen Operado (Acciones)
Primer Trimestre	182.01	195.96	190.90	322,663
Segundo Trimestre	181.01	194.90	186.80	318,172
Tercer Trimestre	178.25	190.00	187.50	281,384
Cuarto Trimestre	168.02	188.00	173.39	327,353

C O T I Z A C I Ó N				
Año 2025	Mínimo	Máximo	Cierre	Volumen Operado (Acciones)
Primer Trimestre	166.50	178.50	174.00	199,095
Segundo Trimestre	168.41	185.00	172.00	1,750,089
Tercer Trimestre	162.00	175.50	171.00	199,888
Cuarto Trimestre	165.00	179.95	179.95	358,625

Comportamiento de la Acción al cierre de los últimos cinco meses a la fecha del presente reporte:

C O T I Z A C I Ó N				
---------------------	--	--	--	--

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Año 2025	Mínimo	Máximo	Cierre	Volumen Operado (Acciones)
Octubre 2025	167.00	175.00	170.00	103,414
Noviembre 2025	165.00	170.00	170.00	92,441
Diciembre 2025	167.70	179.95	179.95	162,770
Enero 2026	168.01	180.90	174.00	40,316
Febrero 2026	171.00	179.90	173.10	39,619
Marzo 2026	168.30	180.00	179.00	22,624

Denominación de cada formador de mercado que haya prestado sus servicios durante el año inmediato anterior

Al 31 de diciembre de 2025, no se cuenta con la figura de Formador de Mercado.

Identificación de los valores con los que operó el formador de mercado

(No Aplica)

Inicio de vigencia, prórroga o renovación del contrato con el formador de mercado, duración del mismo y, en su caso, la terminación o rescisión de las contrataciones correspondientes

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Se celebra un contrato de servicios de Formador de Mercado con fecha 04 de septiembre de 2011 con un plazo de duración de un año a partir de la fecha de su firma, y será renovado automáticamente por periodos adicionales y consecutivos de 6 (seis) meses siempre y cuando no haya una mención de cancelación sin con al menos 15 días hábiles de anticipación, este mismo fue rescindido fijando como fecha de terminación el día 20 de enero de 2017.

Descripción de los servicios que prestó el formador de mercado; así como los términos y condiciones generales de contratación, en el caso de los contratos vigentes

Se celebra un contrato de servicios de Formador de Mercado con fecha 04 de septiembre de 2011 con un plazo de duración de un año a partir de la fecha de su firma, y será renovado automáticamente por periodos adicionales y consecutivos de 6 (seis) meses siempre y cuando no haya una mención de cancelación sin con al menos 15 días hábiles de anticipación, este mismo fue rescindido fijando como fecha de terminación el día 20 de enero de 2017.

Descripción general del impacto de la actuación del formador de mercado en los niveles de operación y en los precios de los valores de la emisora con los que opere dicho intermediario

(No aplica)

[431000-N] Personas responsables



Agustin Melgar No. 23, C.P. 54017
Col. Fracc. Industrial Niños Heroes
Tlalnepantla de Baz Edo. de Méx
Tel. (55) 1165 - 100

Tlalnepantla de Baz, Estado de México a 30 de abril de 2026.

Comisión Nacional Bancaria y de Valores

Vicepresidencia de Supervisión Bursátil
Dirección General de Supervisión de Mercados
Insurgentes Sur 1971, Torre Sur, Piso 9,
Col. Guadalupe Inn, C.P. 01020, CDMX.

Hacemos referencia al **Reporte Anual 2025**, relativo a las acciones representativas del Capital Social de **Industrias CH, S.A.B. de C.V.**, de la sección de valores del registro nacional de valores e intermediarios, para manifestar a esa comisión lo siguiente:

1. Que conocimos los alcances y responsabilidades frente al público inversionista, las autoridades competentes y demás participantes del mercado de valores, que implican el ser una sociedad con valores inscritos en la sección de valores del registro nacional de valores e intermediarios y que se cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V.
2. Los suscritos manifestamos bajo protesta de decir verdad que, en el ámbito de nuestras respectivas funciones, preparamos la información relativa a la emisora contenida en los estados financieros anuales y en el presente reporte anual, la cual, a nuestro leal saber y entender, refleja razonablemente su situación. Asimismo, manifestamos que no tenemos conocimiento de información relevante que haya sido omitida o falseada en estos estados financieros y en este reporte anual o de que el mismo o mismos contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

Atentamente



C.P. Sergio Vigil González
Director General y
Representante Legal



C.P. María Guadalupe Torreblanca Ybarra
Directora de Administración y Finanzas.

**MARCELO DE LOS SANTOS Y CÍA., S.C.**

CONTADORES PÚBLICOS

Comonfort 805
Zona Centro
San Luis Potosí, S.L.P.
78000Tel: +52 (444) 144 10 00
www.msc.com.mx

**Comisión Nacional Bancaria y de Valores
Vicepresidencia de Supervisión Bursátil
Dirección General de Supervisión de Mercados
Insurgentes Sur 1971, Torre Sur, Piso 10
Col. Guadalupe Inn
Ciudad de México
C.P. 01020**

El suscrito manifiesta bajo protesta de decir verdad, que los estados financieros consolidados de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias**, que comprenden el balance general al 31 de diciembre del 2025, 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, así como los estados de resultados, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo que les son relativos por los años terminados en esas fechas, que contiene el presente Reporte Anual, fueron dictaminados con fecha 14 de abril de 2026, 14 de abril de 2025 y 10 de abril de 2024, de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA).

Asimismo, manifiesto que he leído el presente Reporte Anual, y basado en mi lectura y dentro del alcance del trabajo de auditoría realizado, no tengo conocimiento de errores relevantes o inconsistencias en la información que se incluye y cuya fuente provenga de los estados financieros dictaminados señalados en el párrafo anterior, ni de información que haya sido omitida o falseada en este Reporte Anual, o que el mismo contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

No obstante, el suscrito no fue contratado y no realizó procedimientos adicionales con el objeto de expresar mi opinión respecto de la otra información contenida en el presente Reporte Anual, que no provenga de los estados financieros por mí dictaminados.



**C.P.C. Carlos de los Santos Anaya
Auditor Externo y Socio Sub-Director de**

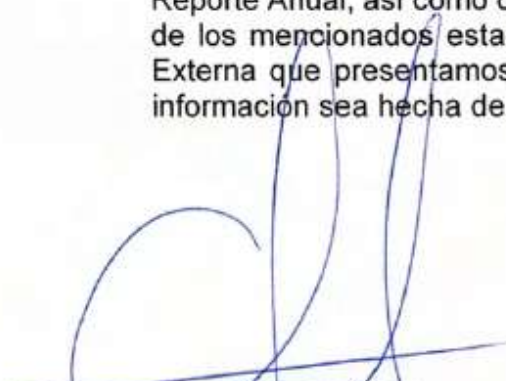
**MARCELO DE LOS SANTOS Y CÍA., S.C.**

CONTADORES PÚBLICOS

Comonfort 805
Zona Centro
San Luis Potosí, S.L.P.
78000Tel: +52 (444) 144 10 00
www.msc.com.mx**MANIFESTACIÓN DE CONSENTIMIENTO PARA LA INCLUSIÓN DEL INFORME DE AUDITORÍA EXTERNA Y DE REVISIÓN DE LA INFORMACIÓN DEL REPORTE ANUAL POR EL EJERCICIO QUE TERMINÓ EL 31 DE DICIEMBRE DE 2025.****Al Consejo de Administración y a los Accionistas de:
Industrias CH, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias**

En los términos del Artículo 39 de las Disposiciones de carácter general aplicables a las Entidades y Emisoras supervisadas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores que contraten servicios de auditoría externa de estados financieros básicos, publicadas en el Diario Oficial de la Federación ("DOF") del 26 de abril de 2018 y sus modificaciones posteriores (las "Disposiciones") y del Artículo 84 Bis de las Disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y otros participantes del mercado de valores publicadas en el DOF del 19 de marzo de 2003 y sus modificaciones posteriores (la "Circular Única de Emisoras"), en nuestro carácter de auditores externos independientes de los estados financieros consolidados por el año que terminó el 31 de diciembre de 2025 de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias** (la "Emisora"), manifestamos lo siguiente:

- I. Que expresamos nuestro consentimiento para que la Emisora incluya en el Reporte Anual el Informe de Auditoría Externa que al efecto emitimos.
- II. Lo anterior en el entendido de que previamente nos cercioramos de que la información contenida en los estados financieros consolidados incluidos en el Reporte Anual, así como cualquier otra información financiera cuya fuente provenga de los mencionados estados financieros consolidados o del Informe de Auditoría Externa que presentamos coincide con la auditada. Esto con el fin de que dicha información sea hecha del conocimiento público.



C.P.C. Carlos de los Santos Anaya
Socio Sub-Director de

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[432000-N] Anexos

Estados financieros (Dictaminados) por los últimos tres ejercicios y opiniones del comité de auditoría o informes del comisario por los últimos tres ejercicios:



Nombre y cargo de personas responsables (PDF)

Tlalnepantla de Baz, Estado de México a 30 de abril de 2026.

Comisión Nacional Bancaria y de Valores

Vicepresidencia de Supervisión Bursátil
Dirección General de Supervisión de Mercados
Insurgentes Sur 1971, Torre Sur, Piso 9,
Col. Guadalupe Inn, C.P. 01020, CDMX.

Hacemos referencia al **Reporte Anual 2025**, relativo a las acciones representativas del Capital Social de **Industrias CH, S.A.B. de C.V.**, de la sección de valores del registro nacional de valores e intermediarios, para manifestar a esa comisión lo siguiente:

1. Que conocimos los alcances y responsabilidades frente al público inversionista, las autoridades competentes y demás participantes del mercado de valores, que implican el ser una sociedad con valores inscritos en la sección de valores del registro nacional de valores e intermediarios y que se cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V.
2. Los suscritos manifestamos bajo protesta de decir verdad que, en el ámbito de nuestras respectivas funciones, preparamos la información relativa a la emisora contenida en los estados financieros anuales y en el presente reporte anual, la cual, a nuestro leal saber y entender, refleja razonablemente su situación. Asimismo, manifestamos que no tenemos conocimiento de información relevante que haya sido omitida o falseada en estos estados financieros y en este reporte anual o de que el mismo o mismos contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

Atentamente



C.P. Sergio Vigil González
Director General y
Representante Legal



C.P. María Guadalupe Torreblanca Ybarra
Directora de Administración y Finanzas.



Lic. Jesús Santiago Hernández
Apoderado Jurídico



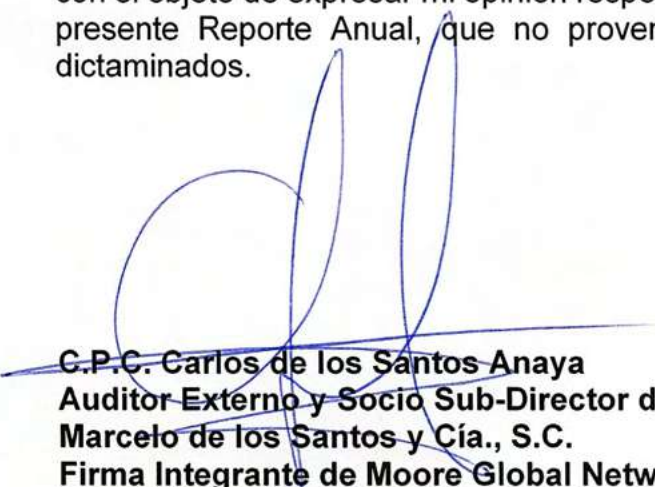


**Comisión Nacional Bancaria y de Valores
Vicepresidencia de Supervisión Bursátil
Dirección General de Supervisión de Mercados
Insurgentes Sur 1971, Torre Sur, Piso 10
Col. Guadalupe Inn
Ciudad de México
C.P. 01020**

El suscrito manifiesta bajo protesta de decir verdad, que los estados financieros consolidados de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias**, que comprenden el balance general al 31 de diciembre del 2025, 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, así como los estados de resultados, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo que les son relativos por los años terminados en esas fechas, que contiene el presente Reporte Anual, fueron dictaminados con fecha 14 de abril de 2026, 14 de abril de 2025 y 10 de abril de 2024, de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA).

Asimismo, manifiesto que he leído el presente Reporte Anual, y basado en mi lectura y dentro del alcance del trabajo de auditoría realizado, no tengo conocimiento de errores relevantes o inconsistencias en la información que se incluye y cuya fuente provenga de los estados financieros dictaminados señalados en el párrafo anterior, ni de información que haya sido omitida o falseada en este Reporte Anual, o que el mismo contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

No obstante, el suscrito no fue contratado y no realizó procedimientos adicionales con el objeto de expresar mi opinión respecto de la otra información contenida en el presente Reporte Anual, que no provenga de los estados financieros por mí dictaminados.



**C.P.C. Carlos de los Santos Anaya
Auditor Externo y Socio Sub-Director de
Marcelo de los Santos y Cía., S.C.
Firma Integrante de Moore Global Network Limited**

San Luis Potosí, S.L.P., a 30 de abril de 2026.

MANIFESTACIÓN DE CONSENTIMIENTO PARA LA INCLUSIÓN DEL INFORME DE AUDITORÍA EXTERNA Y DE REVISIÓN DE LA INFORMACIÓN DEL REPORTE ANUAL POR EL EJERCICIO QUE TERMINÓ EL 31 DE DICIEMBRE DE 2025.**Al Consejo de Administración y a los Accionistas de:
Industrias CH, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias**

En los términos del Artículo 39 de las Disposiciones de carácter general aplicables a las Entidades y Emisoras supervisadas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores que contraten servicios de auditoría externa de estados financieros básicos, publicadas en el Diario Oficial de la Federación (“DOF”) del 26 de abril de 2018 y sus modificaciones posteriores (las “Disposiciones”) y del Artículo 84 Bis de las Disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y otros participantes del mercado de valores publicadas en el DOF del 19 de marzo de 2003 y sus modificaciones posteriores (la “Circular Única de Emisoras”), en nuestro carácter de auditores externos independientes de los estados financieros consolidados por el año que terminó el 31 de diciembre de 2025 de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias** (la “Emisora”), manifestamos lo siguiente:

- I. Que expresamos nuestro consentimiento para que la Emisora incluya en el Reporte Anual el Informe de Auditoría Externa que al efecto emitimos.
- II. Lo anterior en el entendido de que previamente nos cercioramos de que la información contenida en los estados financieros consolidados incluidos en el Reporte Anual, así como cualquier otra información financiera cuya fuente provenga de los mencionados estados financieros consolidados o del Informe de Auditoría Externa que presentamos coincide con la auditada. Esto con el fin de que dicha información sea hecha del conocimiento público.



C.P.C. Carlos de los Santos Anaya
Socio Sub-Director de
Marcelo de los Santos y Cía., S.C.
Firma Integrante de Moore Global Network Limited

San Luis Potosí, S.L.P., a 30 de abril de 2026.

Estados financieros (Dictaminados) por los últimos tres ejercicios y
opiniones del comité de auditoría o informes del comisario por los últimos
tres ejercicios

**Informe del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias del
Consejo de Administración de Industrias CH, S.A.B. de C.V.**

Tlalnepantla de Baz, Estado de México, a 30 de abril de 2026.

A la Asamblea de Accionistas de Industrias CH, S.A.B. de C.V.

En mi carácter de Presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias del Consejo de Administración de Industrias CH, S.A.B. de C.V. (ICH), nombramiento del que fui objeto en la Asamblea General Ordinaria Anual de Accionistas celebrada el 30 de Abril de 2025, en cumplimiento a lo dispuesto en el Artículo 43 Fracciones I y II de la Ley del Mercado de Valores en vigor, y los Estatutos vigentes de la Sociedad, presento a ustedes el Informe de este Comité sobre la administración de ICH y sus subsidiarias del año 2025, en los siguientes términos:

INVERSIONES:

Durante el ejercicio que se revisa este Comité de Auditoría y Prácticas Societarias dio seguimiento y revisó los PROYECTOS DE INVERSIÓN que a continuación se relacionan, los cuales se han implementado con recursos propios exclusivamente:

PLANTAS EN SAN LUIS POTOSÍ:

Aceros San Luis, S.A. de C.V.: adquisición de equipos para la acería y desarrollo del taller de reparación de motores, con una inversión en 2025 de \$1.57 millones de dólares y para 2026 y se estimada en \$1.68 millones dólares.

Aceros D.M., S.A. de C.V. adquisición del tren de laminación y modernización del laminador 1, con una inversión de \$50.82 millones de dólares en 2025 y se estima en \$72.34 millones de dólares para 2026.

CHQ Wire México, S.A. de C.V. inversión en generación de energía fotovoltaica por \$4.96 millones de pesos.

PLANTAS EN BRASIL:

Continúa el proyecto de expansión en Pindamonhangaba con una segunda planta con acería, laminación y adquisición de equipo de trefilado, con inversión de \$60.2 millones de dólares en 2025 y de \$23 millones de dólares para 2026.

Continúa el desarrollo de proyectos de construcción en la planta de Cariacica con una inversión de \$60 millones de dólares en 2025 y de \$50.5 millones de dólares para 2026.

El 19 de mayo de 2025 fue constituida la empresa **Companhia Siderúrgica Vale Do Paraiba Ltda.**, y desde su constitución, **GV Do Brasil Industria e Comercio de Aco Ltda.**, ejerce control societario.

GV Do Brasil Industria e Comercia de Aco Ltda., obtuvo el 99% del capital social de la empresa **Companhia Siderúrgica Vale Do Paraiba Ltda.**, correspondiente a 49,500,000 acciones, con un valor unitario de R\$ 1, totalizando R\$ 49,500,000., **Companhia Siderurgica do Espírito Santo, S.A.** con una participación del 1% del capital social, correspondiente a 500,000 acciones por un monto de R\$ 500,000.

AUDITORIA EXTERNA:

Este Comité analizó la contratación de los auditores externos para practicar la auditoría a los estados financieros correspondientes al ejercicio de 2025, así como para el atestiguamiento de los resultados de la evaluación del control interno implementado por la administración, en cumplimiento al artículo 404 de la Ley Sarbanes Oxley.

Como resultado de dicho análisis, el Comité resolvió por unanimidad recomendar al Consejo de Administración la ratificación de Moore, en específico de su representante en San Luis Potosí, el

despacho Marcelo de los Santos y Cía., S.C., para llevar a cabo la auditoría del ejercicio de 2025 de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias.

NORMATIVIDAD CONTABLE:

De conformidad con la Ley del Mercado de Valores vigente, a partir de 2013 la información financiera de la Compañía se prepara conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Este Comité analizó, evaluó y aprobó las principales políticas y prácticas contables utilizadas en la preparación de los estados financieros. La preparación de dicha información requiere que la administración realice estimaciones que afectan los importes registrados de activos, pasivos, así como la revelación de contingencias, ingresos y gastos del ejercicio.

Entre las estimaciones más relevantes se encuentran la valuación de cuentas por cobrar, inventarios y los impuestos diferidos. Los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones; por ello Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias, incluye en las notas a los estados financieros la información necesaria para su adecuada interpretación por parte de los inversionistas.

La consolidación de los estados financieros de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias debe efectuarse con base en los estados financieros auditados de las compañías subsidiarias, preparados de acuerdo a las Normas de Información Financiera Mexicanas (NIF), reconociendo los efectos de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) en los estados financieros consolidados.

En el caso de SimRep y sus subsidiarias, cuya información se prepara bajo US GAAP, ésta se convierte a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), reconociendo los efectos en los estados financieros consolidados de nuestra subsidiaria Grupo Simec, S.A.B. de C.V. Para GV do Brasil y Compañía Siderúrgica do Espirito Santo no es necesaria dicha conversión, ya que sus estados financieros son preparados bajo las Normas Internacionales de Información Financiera NIIF por disposición oficial de Brasil.

EVENTOS RELEVANTES EN EL EJERCICIO 2025:

De conformidad con lo anterior, este Comité considera como eventos relevantes de 2025 los siguientes:

1) Requerimientos de la SEC

Durante 2023 y 2024, la Securities and Exchange Commission (SEC) requirió diversa información a Grupo Simec relacionada con control interno.

Con el apoyo del despacho Cleary Gottlieb Steen & Hamilton LLP, se atendieron todos los requerimientos. El 4 de diciembre de 2025, la SEC concluyó la investigación mediante la emisión de una carta de no acción, confirmando que no habrá sanciones para la Compañía ni para sus directivos.

2) Gestión de continuidad del negocio

En 2022 se implementó el proyecto de análisis y evaluación para la gestión de continuidad de negocios (BCP) y recuperación de desastres y (DRP) en las plantas de México, Estados Unidos y Brasil.

Las pruebas realizadas en 2023, así como las actualizaciones y pruebas efectuadas en 2024 y 2025 arrojaron resultados satisfactorios, fortaleciendo la resiliencia operativa de la compañía.

3) Procesos de Comercio Internacional

Grupo Simec, S.A.B. de C.V. participa activamente en investigaciones sobre prácticas comerciales en México y en el extranjero, con el objetivo de evitar la imposición de medidas arancelarias.

Destacan los siguientes asuntos:

- 3.1 En 2020, la Oficina de Aduanas y Protección Fronteriza de Estados Unidos emitió una liquidación a la Compañía por 1.4 millones de dólares, aplicando una tasa del 69.07 %, diferente del 3.65%, basada en un error en el valor de venta en dólares reportado en la base de datos que se impuso a las exportaciones de barras de refuerzo por el periodo de noviembre 2018 a octubre 2019. El caso continúa abierto y los derechos no se han liquidado.
- 3.2 En relación con la cuota antidumping del 66.70% determinada por el Departamento de Comercio (DOC), en la revisión de noviembre 2019 a octubre 2020 sobre las ventas, el 28 de febrero de 2025 se resolvió favorablemente, estableciendo una cuota del 0%, encontrándose en proceso el reembolso de aranceles.
- 3.3 Procedimientos en México sobre importaciones de vigas de acero y alambón, en los que la Compañía participa como coadyuvante.
- 3.4 Solicitud de extensión de cuotas compensatorias sobre varilla originaria de Brasil.

4) Remediación ambiental - Pacific Steel Inc.

Continúa el proceso de remediación ambiental en el patio de chatarra de Pacific Steel Inc. (PSI) en California, conforme a los requerimientos del DTSC.

El plan incluye:

- Excavación y retiro de suelo contaminado.
- Relleno con material limpio y medidas de contención.
- Restricción de uso del suelo para fines industriales.

Aunque el proceso sigue en curso y los costos totales aún no se determinan, la Compañía mantiene cumplimiento con las obligaciones regulatorias.

5) Procedimientos legales con BNSF

En 2023, BNSF rescindió unilateralmente los contratos de arrendamiento con PSI y presentó una demanda por presunto incumplimiento contractual.

El proceso continúa en el Distrito Sur de California y se estima que el juicio se lleve a cabo en el segundo semestre de 2026.

6) Expropiación terreno Canada

El 26 de noviembre de 2025, Republic Canadian Draw Inc., con sede en Ontario, Canadá, celebró un acuerdo con Metrolinx, una agencia gubernamental de Ontario, Canadá, creada para gestionar el transporte público de la ciudad, para la expropiación de terrenos pertenecientes a Republic Canadian Draw, de conformidad con el artículo 24 de la Ley de Expropiación, R.S.O. 1990, c. E.26, y sus enmiendas.

El precio de la transacción fue de \$15,915,627.32 dólares canadienses, distribuidos de la siguiente manera:

1. Valor de mercado del terreno: \$15,200,000.00 dólares canadienses.
2. \$715,627.32 dólares canadienses como indemnización por daños y perjuicios, de conformidad con la ley.

De los \$15,915,627.32 dólares canadienses, se dedujeron \$226,824.75 dólares canadienses por impuestos prediales pendientes.

Metrolinx pagó:

\$14,324,064.59 dólares canadienses el 10 de diciembre de 2025.

Se pagarán \$1,591,562.73 dólares canadienses a más tardar el 31 de julio de 2026, una vez que Metrolinx complete las pruebas ambientales; cualquier costo ambiental se deducirá de este monto.

El terreno incluía edificios; estos edificios no se consideraron en el precio de expropiación; el terreno se entregó con las estructuras existentes, las cuales se amortizaron junto con el terreno.

La maquinaria y el equipo de esta planta se trasladaron a la planta de Lackawanna para su custodia.

EVALUACION DE LA FUNCIÓN DE AUDITORIA INTERNA

Desde año 2006, nuestra principal subsidiaria Grupo Simec, S.A.B. de C.V. ha realizado el proceso de evaluación de los sistemas de control interno conforme a la Ley Sarbanes-Oxley en sus artículos 302 y 404 promulgada por el gobierno de los Estados Unidos de America y aplicables en forma obligatoria a todas las compañías que cotizan en sus mercados de valores.

Los miembros del Consejo de Administración, así como el personal y funcionarios de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias han demostrado plena apertura y disposición a cualquier sugerencia u opinión que el Comité de Auditoría y Practicas Societarias, ha expresado según si criterio para mejorar los sistemas de control interno.

La Compañía ha implementado sistemas que permiten generar información financiera confiable, identificando y mitigando riesgos operativos.

El Comité ha dado seguimiento a las observaciones de auditoría, especialmente en el área de Tecnologías de la Información, y ha procurado que el área de Auditoría Interna cuente con los recursos necesarios para el adecuado desempeño de sus funciones.

INFORMACIÓN PÚBLICA

El Comité revisó los estados financieros trimestrales y anuales, concluyendo que presentaron razonablemente la situación financiera de la Compañía, conforme a lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), lo que brinda seguridad en la toma de decisiones.

Las operaciones realizadas durante 2025 entre Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias, accionistas mayoritarios y personal o funcionarios, fueron debidamente autorizadas y realizadas en condiciones de mercado, cumpliendo con las políticas internas y la normatividad aplicable.

POLITICAS SOBRE CONFLICTO DE INTERESES

El Comité verificó que durante 2025 no se otorgaron dispensas a consejeros o directivos para aprovechar oportunidades de negocio en beneficio propio o de terceros.

Asimismo, evaluó el esquema de remuneración del personal, el cual incluye componentes fijos y variables ligados a desempeño operativo; esta última resultante del cumplimiento de metas de utilidad, flujo de efectivo y productividad de cada planta, la cual se paga al personal en general en forma mensual y en el caso de los directivos de alto nivel en forma anual.

INFORMES A LA ASAMBLEA DE ACCIONISTAS

Este Comité elaboró su opinión sobre el informe del Director General y apoyó al Consejo de Administración en la elaboración de los Informes requeridos a que se refieren los incisos d) y e) de la Fracción IV del artículo 28 de la Ley del Mercado de Valores, tomando en consideración la opinión de los auditores externos respecto de los estados financieros anuales de la Compañía.

Durante el año 2025, el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias constató que:

- Las resoluciones de la Asambleas de Accionistas y del Consejo de Administración han sido cumplidas, bajo la estricta vigilancia e instrucción de los directivos relevantes.

- Las convocatorias a las Asambleas de Accionistas tanto de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias, incluyeron los puntos necesarios para el adecuado cumplimiento de las disposiciones legales.

OPINIÓN DEL COMITÉ DE AUDITORIA Y PRÁCTICAS SOCIETARIAS

Con base en lo anterior, y hasta donde este Comité de Auditoría y Prácticas Societarias ha podido verificar, considera que las prácticas de administración de **INDUSTRIAS CH, S.A.B. DE C.V. y SUS SUBSIDIARIAS** durante 2025 son adecuadas, y cumplen con las disposiciones aplicables y respetan los derechos de los accionistas minoritarios.

ATENTAMENTE

**COMITÉ DE AUDITORIA Y PRÁCTICAS SOCIETARIAS
DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE INDUSTRIAS CH, S.A.B DE C.V.**



C.P RAÚL ARTURO PÉREZ TREJO

JESÚS SANTIAGO HERNÁNDEZ, en mi carácter de Secretario de **INDUSTRIAS CH, S.A.B. DE C.V.**, autentifico que el documento que antecede es el informe que rindió el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias a la Asamblea General Ordinaria Anual de Accionistas, celebrada el 30 de abril del 2026.

Tlalnepantla de Baz, Estado de México, a 30 de abril de 2026.



**INDUSTRIAS CH, S.A.B DE C.V.
Lic. Jesús Santiago Hernández
Secretario**

**Informe del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias del
Consejo de Administración de Industrias CH, S.A.B. de C.V.**

Tlalnepantla de Baz, Estado de México, a 30 de abril de 2025.

A la Asamblea de Accionistas de Industrias CH, S.A.B. de C.V.

En mi carácter de Presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias del Consejo de Administración de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. (ICH)**, nombramiento del que fui objeto en la Asamblea General Ordinaria Anual de Accionistas celebrada el 30 de abril de 2024, en cumplimiento a lo dispuesto en el Artículo 43 Fracciones I y II de la Ley del Mercado de Valores en vigor, y los Estatutos vigentes de la Sociedad, presento a ustedes el Informe de este Comité sobre la administración de **ICH y sus subsidiarias del año 2024**, en los siguientes términos:

De la inversión:

Durante el ejercicio que se revisa este Comité de Auditoría y Prácticas Societarias dio seguimiento y revisó los **PROYECTOS DE INVERSIÓN** que a continuación se relacionan, los cuales se han implementado con recursos propios exclusivamente:

PLANTAS DE SAN LUIS POTOSÍ:

- 1) Continúa el proceso de adquisición de nuevos equipos en la planta de **Aceros San Luis, S.A. de C.V.** para aumentar la capacidad de producción de acería, con una inversión aproximada de \$4 millones 762 mil dólares, con fecha de terminación en abril de 2025.
- 2) La planta de **Aceros D.M., S.A. de C.V.** está en proceso de adquisición de un nuevo Tren de laminación 2, con una inversión estimada de usd\$104 millones 965 mil, esta inversión contempla equipos tecnológicos, obra civil y montaje, con fecha de terminación en junio de 2026.
- 3) Como complemento de la planta de **Fundiciones de Acero Estructural, S.A. de C.V.** productora de alambres y cables de Alto y Bajo Carbón, se efectuó la ampliación de 4 encarretadores de alambre galvanizado para aumentar la capacidad instalada de cable de acero para retenida y alambre galvanizado en carrete más una máquina de retenida con una inversión de \$1 millón 768 mil dólares, las 4 encarretadoras quedaron concluidas en enero 2025 y la máquina de retenida se concluyó en junio 2024.

PLANTA DE GUADALAJARA:

En 2022 se firmó el Contrato para la Digitalización en el Tren Laminador Sack para aumentar la velocidad de proceso y se efectuó el levantamiento de datos para el desarrollo de ingenierías, este

proyecto se desarrollará en 2025-2026 con una inversión aproximada de \$1 millón 700 mil euros, el equipo llegó a la planta en 2024.

PLANTAS DE BRASIL

- 1) Continúa el proyecto de expansión para una segunda planta en **Pindamonhangaba** con acería y laminación y adquisición de equipo de trefilado, con una inversión en 2024 de \$66 millones 045 mil dólares y para 2025 de \$39 millones 169 mil dólares.
- 2) Continúa en marcha conforme a lo planeado los proyectos de construcción en la **planta de Cariacica**, con una inversión en 2024 de \$65 millones 800 mil dólares y para 2025 de \$78 millones 100 mil dólares.

Auditoría externa:

Este Comité analizó la contratación de los Auditores Externos para practicar la revisión de los Estados Financieros correspondientes al ejercicio de 2024, así como para el atestiguamiento de los resultados de la evaluación del control interno establecido por la administración, en cumplimiento al Art. 404 de la Ley Sarbanes Oxley, habiendo resuelto por unanimidad recomendar al Consejo de Administración recontractar a Moore y en específico a su representante en San Luis Potosí, el despacho Marcelo de los Santos y Cía., S.C., para efectuar la auditoría del ejercicio de 2024 de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias**.

De la normatividad contable:

De conformidad con lo previsto en la Ley del Mercado de Valores vigente, a partir del año 2013, la información financiera ha sido preparada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Este Comité analizó, evaluó y aprobó las principales políticas y prácticas contables utilizadas en la preparación de los estados financieros, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). La preparación de los estados financieros requiere que la administración efectúe estimaciones que afectan los importes registrados como activos y pasivos y la revelación de activos y pasivos contingentes a la fecha de los estados financieros, así como los importes registrados como ingresos y gastos durante el ejercicio. Los rubros importantes sujetos a estas estimaciones incluyeron los de valuación de cuentas por cobrar y de impuestos diferidos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones, **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias**, debe incluir en sus notas de los Estados Financieros, todos aquellos eventos que pueden impactar sus resultados, de lo que se derivará que los mismos resulten confiables y se revelen al público inversionista en forma oportuna y adecuada.

La consolidación de los estados financieros de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias** debe efectuarse con base en los estados financieros auditados de las compañías subsidiarias, preparados de acuerdo con las Normas de Información Financieras Mexicanas (NIF), reconociendo los efectos de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) en los estados financieros consolidados. Para SimRep y subsidiarias, cuya información es preparada bajo USGAAP, sus estados

financieros se deben convertir a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), reconociendo los efectos en los Estados Financieros Consolidados de nuestra subsidiaria Grupo Simec, S.A.B. de C.V. Para GV do Brasil y Companhia Siderúrgica do Espírito Santo no es necesaria dicha conversión, ya que sus Estados Financieros son preparados bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) por disposición oficial de Brasil.

De conformidad con lo anterior, este Comité considera como eventos relevantes de 2024 los siguientes:

1. El 4 de mayo de 2023, la Securities and Exchange Commission (SEC) requirió a nuestra principal subsidiaria **Grupo Simec S.A.B. de C.V. (Simec)** información del periodo 1 de octubre de 2022 a 3 de mayo de 2023; relacionada a la corrección del 20-F de 2022, evidencia de remediación de debilidades materiales y a la retención de la firma de auditoría de Marcelo de los Santos.
 - 1.1 Asimismo, el 30 de septiembre de 2023, también se recibió de la SEC requerimiento de información referente a la participación de consultores y auditores externos que apoyaron a la empresa del 1 de enero al 30 de septiembre de 2023 e información sobre a la retención de Marcelo de los Santos como auditor externo. Posteriormente, el 3 de noviembre de 2023, Ejecutivos de Republic Steel, recibieron requerimiento de información similar por parte de la SEC y el 21 de noviembre de 2023, **Grupo Simec S.A.B. de C.V.** recibió requerimiento de información, relacionado al cierre de operaciones de producción de nuestra subsidiaria **Republic Steel**.
 - 1.2 El último requerimiento de la SEC para **Simec** fue recibido el 1 de febrero de 2024, en el que solicitó evidencia de certificación e implementación de las recomendaciones aceptadas en julio de 2019.
 - 1.3 Para atender todos los requerimientos anteriores, se ha recibido el apoyo del despacho Cleary Gottlieb Steen & Hamilton LLP. A la fecha, se ha proporcionado al despacho toda la información disponible para su revisión con la SEC. El proceso aún se encuentra en revisión y se espera obtener una respuesta favorable, siendo que **Grupo Simec, S.A.B. de C.V.** se compromete a continuar con los esfuerzos de mejora de su control interno.
2. En 2022, en nuestra Subsidiaria **Grupo Simec, S.A.B. de C.V.** se implementó el proyecto de "Análisis y evaluación de tareas para la implementación de la Gestión de continuidad de negocios y el Plan de recuperación de desastres (BCP y DPR)" con el proveedor Prometeo High Tech, S.A. de C.V. (Novus Media) en las plantas de México, U.S.A. y Brasil con una inversión de \$3 millones 624 mil pesos aproximadamente, quedando concluidos en diciembre 2022 y los informes entregables se recibieron en marzo de 2023. En octubre y noviembre de 2023 se llevaron a cabo las pruebas de funcionamiento de dichos planes, con el apoyo de la empresa Novus Media y resultaron satisfactorias. Asimismo, con el apoyo de Novus Media, de octubre a diciembre de 2024 se realizó la actualización de los planes y se ejecutaron las pruebas de su funcionamiento, obteniendo resultados satisfactorios.
3. **Grupo Simec, S.A.B. de C.V.** participa activamente en los procesos de investigación de prácticas comerciales en México y en otros países, para evitar en lo posible, la imposición de tarifas arancelarias a nuestros productos.

- 3.1 Respecto a la multa impuesta por la autoridad aduanera de los Estados Unidos de América sobre el total de las ventas de varilla corrugada efectuadas durante el periodo del **1° de noviembre de 2018 al 31 de octubre de 2019**. Se presentó ante el Customs and Border Protection (CBP) la solicitud de anulación de la multa, la cual fue denegada, actualmente se estudia la posibilidad de presentar algún otro recurso para la apelación.
- 3.2 De la tarifa dumping que estableció el Departamento de Comercio (DOC) en la revisión del **1° de noviembre de 2019 al 31 de octubre de 2020** del 66.70% sobre las ventas de ese mismo producto, se apeló y el 28 de febrero de 2025 se confirmó la determinación del DOC de una tasa antidumping del "0" por ciento.
- 3.3 Por disposición del DOC, SIMEC no está participando en la revisión correspondiente al periodo del **1° de noviembre de 2020 al 31 de octubre de 2021**, el 5 de junio de 2023 el DOC público en resolución la tasa dumping para **Simec** del 5.78 por ciento a las exportaciones de varilla corrugada y el 28 de julio de 2023 el DOC público una nueva resolución final modificada del 5.93 por ciento.
- 3.4 Por disposición del DOC **Simec** no participó en la revisión correspondiente al periodo del **1° de noviembre de 2021 al 31 de octubre de 2022**. El 3 de mayo de 2024 el DOC público la resolución final, para SIMEC tasa del 2.11 por ciento a las exportaciones de varilla corrugada.
- 3.5 En comunicado emitido por el DOC el 29 de diciembre de 2023 publicó su decisión de iniciar con la revisión de dumping a las exportaciones de varilla de México al periodo del **1° de noviembre de 2022 al 31 de octubre de 2023** y por decisión del DOC, **Simec** no está participando en la revisión correspondiente.
4. Respecto a este tipo de procedimientos en México, el 19 de enero 2023 la Unidad de Prácticas Comerciales Internacionales (UPCI) publicó la resolución final del examen de cuotas compensatorias de alambρόn de China, prorrogándose por 5 años la cuota compensatoria a las importaciones de alambρόn de China de **Grupo Simec, S.A.B de C.V.**
5. El 24 de febrero de 2023 la UPCI publicó la resolución final en la que impone cuotas compensatorias a las importaciones de vigas de acero tipos I y H procedentes de España, Alemania y Reino Unido a **Simec**. De España solicitaron revisión y el 11 de marzo de 2025 se publicó la resolución preliminar de la revisión de cuota compensatoria de \$0.613 dls por kilogramo por lo que en esta primera etapa no se modificó.
6. El 10 de agosto de 2021 el Departamento de Control de Sustancias Tóxicas del Estado de California, E.U.A. (DTSC) no renovó el convenio que sobre la remediación de las tierras del patio de chatarra que nuestra **Pacific Steel Inc. (PSI)** tiene en un terreno en National City de su propiedad y en dos parcelas propiedad del Burlington Northern Railway Santa Fe (BNSF).

- 6.1 El 6 de diciembre de 2022, el DTSC solicitó a PSI un proyecto de estudio de medidas correctivas para la propiedad y un calendario de aplicación del plan de trabajo de medidas provisionales. PSI proporcionó ambos documentos el 3 de febrero de 2023.
- 6.2 El 6 de diciembre de 2024, SCS Engineers presentó un Borrador del Informe del Estudio de Medidas Correctivas al DTSC en cumplimiento de la Sección 8.5 y el Anexo 4 del Acuerdo de Consentimiento de Medidas Correctivas (CACA) de 2004, y de la carta del DTSC de 10 de octubre de 2023 en la que se aprobaba condicionalmente el Plan de Trabajo del Estudio de Medidas Correctivas.
7. El 13 de enero de 2023, BNSF emitió un aviso de rescisión de contrato a PSI, notificando que BNSF rescindía unilateralmente los contratos de arrendamiento de PSI, que finalizaban el 12 y el 22 de febrero de 2023. BNSF comunicó a PS, a través de su asesor legal, que PS ya no tiene acceso a la propiedad de BNSF.
- 7.1 El 29 de junio de 2023, BNSF presentó una demanda contra PSI en el Distrito Sur de California. La demanda de BNSF alega causas de acción por cumplimiento específico, incumplimiento de contrato, incumplimiento del pacto implícito de buena fe y trato justo, indemnización contractual expresa, molestias, allanamiento, negligencia, indemnización equitativa e implícita, contribución en virtud de la Ley de Cuentas de Sustancias Peligrosas, contribución en virtud del derecho común federal y desagravio declaratorio. A la fecha el juicio continúa.
8. El 30 de octubre del 2024, en la planta a del complejo siderúrgico ubicado en la ciudad de Apizaco, Tlaxcala, ocurrió un derrame de acero líquido con pérdidas de vidas humanas que paralizó temporalmente su operación.

De la evaluación de la función de Auditoría Interna:

Desde el año 2006, nuestra principal subsidiaria **Grupo Simec, S.A.B. de C.V.** ha realizado el proceso de evaluación de los sistemas de control interno establecidos en la Ley Sarbanes Oxley en sus artículos 302 y 404 promulgada por el gobierno de los Estados Unidos de América y aplicables en forma obligatoria a todas las compañías que cotizan en sus mercados de valores.

Los miembros del Consejo de Administración, así como el personal y funcionarios de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias** han demostrado plena apertura y disposición a cualquier sugerencia u opinión que el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias, ha expresado según su criterio para mejorar los sistemas de control interno.

La Compañía ha implementado los sistemas de control que este Comité y el Consejo de Administración han considerado como los más adecuados para brindar confiabilidad y razonabilidad en la generación de la información financiera y de la operación que se proporciona a cualquier interesado, siguiendo la estrategia de identificar los controles más eficientes que permitan mitigar los riesgos originados por la operación del negocio y cuyo cumplimiento es supervisado por este Comité.



Asimismo, los miembros del Comité se han reunido con el Gerente Corporativo de Auditoría Interna sin la presencia de otros funcionarios de la empresa para recibir y discutir las debilidades de control que se han presentado; así como también los planes de seguimiento a las observaciones identificadas por nuestros auditores principalmente en el área de Tecnología de la Información.

El Comité de Auditoría se ha mantenido atento a las necesidades del área de Auditoría Interna para que cuenten con los recursos humanos y materiales necesarios para el adecuado desempeño de su función y dar continuidad a los planes de remediación y ejecución del plan de Auditoría Interna.

De la información pública:

Las revisiones a los estados financieros trimestrales y anuales y sus notas realizadas por este Comité, en cuanto a su consistencia, razonabilidad y comparabilidad con ejercicios anteriores, dan una razonable certeza de que las operaciones han sido adecuadamente tratadas y sustentadas y apegadas conforme a lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), lo que brinda seguridad en la toma de decisiones. Las operaciones realizadas en el 2024 entre **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias**, así como con los accionistas mayoritarios y personal o funcionarios, en todo momento fueron sometidas a la aprobación previa de este Comité y cuando éste lo consideró conveniente a la del Consejo de Administración, las cuales en general, se rigieron bajo condiciones equiparables a las llevadas a cabo con un tercero y o de mercado, realizándose con estricto apego a las políticas internas y disposiciones aplicables.

De las políticas sobre conflicto de interés:

Este Comité pudo constatar que durante el ejercicio de 2024 no fue otorgada dispensa alguna a los consejeros, directivos relevantes o personal con poder de mando, para beneficio propio o a favor de terceros, relacionada con cualquier oportunidad de negocio.

Este Comité analizó y evaluó el sistema establecido a nivel corporativo para la remuneración de todo el personal, incluso a los funcionarios de alto nivel. Dicha remuneración se integra de una parte fija y otra variable; esta última resultante del cumplimiento de metas de utilidad, flujo de efectivo y productividad de cada planta, la cual se paga al personal en general en forma mensual y en el caso de los directivos alto nivel, en forma anual.

Informes a la Asamblea de Accionistas:

Este Comité elaboró la opinión del informe del Director General de la Compañía y apoyó al Consejo de Administración en la elaboración de los Informes a que se refieren los incisos d) y e) de la Fracción IV del artículo 28 de la Ley del Mercado de Valores, tomando en consideración la opinión de los auditores externos de los Estados Financieros Anuales de la Compañía.

Durante el año 2024, el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias pudo constatar, en ejercicio de las funciones que le corresponden de acuerdo con la Ley del Mercado de Valores y los Estatutos Sociales que:



- Los acuerdos, resoluciones y demás disposiciones de las Asambleas de Accionistas y del Consejo de Administración han sido cabalmente cumplidos por **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias** y demás delegados, bajo la estricta vigilancia e instrucción de los directivos relevantes.
- El Consejo de Administración insertó en las convocatorias a las Asambleas de Accionistas de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias**, los puntos que este Comité consideró necesarios o convenientes en cada caso específico, para el debido cumplimiento de las disposiciones legales en vigor.

En virtud de lo anterior, hasta donde este Comité de Auditoría y Prácticas Societarias ha podido verificar y de acuerdo a su leal saber y entender, en nuestra opinión, las practicas utilizadas en la administración de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias** durante el año 2024 son apropiadas, cumpliendo con las disposiciones aplicables y respetando el derecho de la inversión minoritaria.

Atentamente

Comité de Auditoría y Practicas Societarias

Del Consejo de Administración de Industrias CH, S.A.B. de C.V.


C.P Raúl Arturo Pérez Trejo

**Informe del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias del
Consejo de Administración de Industrias CH, S.A.B. de C.V.**

Tlalnepantla de Baz, Estado de México, a 30 de abril de 2024.

A la Asamblea de Accionistas de Industrias CH, S.A.B. de C.V.

En mi carácter de Presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias del Consejo de Administración de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. (ICH)**, nombramiento del que fui objeto en la Asamblea General Ordinaria Anual de Accionistas celebrada el 21 de Abril de 2023, en cumplimiento a lo dispuesto en el Artículo 43 Fracciones I y II de la Ley del Mercado de Valores en vigor, y los Estatutos vigentes de la Sociedad, presento a ustedes el Informe de este Comité sobre la administración de **ICH y sus subsidiarias del año 2023**, en los siguientes términos:

De la inversión:

Durante el ejercicio que se revisa este Comité de Auditoría y Prácticas Societarias dio seguimiento y revisó los PROYECTOS DE INVERSIÓN que a continuación se relacionan, los cuales se han implementado con recursos propios exclusivamente:

PLANTAS EN SAN LUIS POTOSÍ:

- 1) Continúa el proceso de adquisición de nuevos equipos en la **planta de Aceros San Luis, S.A. de C.V.** para aumentar la capacidad de producción de acería, con una inversión aproximada de \$4 millones 762 mil dólares, con fecha de terminación en junio de 2024.

Está en proceso la Construcción del Taller de Reparación de Motores con una inversión de \$133 mil dólares, con fecha de terminación en julio 2024.

- 2) Continúa el proceso la adquisición de equipos (Revamping Trituradora) en la **planta de Aceros D.M., S.A. de C.V.** para incrementar la capacidad de producción del molino de chatarra, con una inversión estimada de usd\$5 millones 089 mil dólares y con fecha de terminación en mayo 2024.

Se adquirió un nuevo Tren de laminación con una inversión de usd\$27 millones 906 mil dólares, esta inversión contempla sólo los equipos de proceso.

Se construyó un nuevo Almacén de Refacciones con una inversión de usd\$1 millón 057 mil dólares.

- 3) Como complemento de la **planta de Republic SLP** productora de alambres y cables de Alto y Bajo Carbón, el 8 de abril de 2022 se firmó contrato, para el suministro de 3 líneas de producción de trefilado adicionales, con la finalidad de incrementar la capacidad instalada en 2 mil cien toneladas mensuales, la inversión fue de \$2 millones 045 mil euros, sin incluir el costo de las cimentaciones y periféricos. El proyecto quedó concluido en marzo 2024.

Se efectuó la ampliación de 4 encarretadoras de alambre galvanizado para aumentar la capacidad instalada de cable de acero para retenida y alambre galvanizado en carrete más una máquina de retenida con una inversión de \$1 millón 738 mil dólares, las 4 encarretadoras quedarán concluidas en abril 2024 y la máquina de retenida se concluirá en mayo 2024.

PLANTA EN GUADALAJARA:

En 2022 se firmó Contrato para la Digitalización en el Tren laminador Sack, para aumentar la velocidad de proceso y se efectuó el levantamiento de datos para el desarrollo de ingenierías, este proyecto se desarrollará en 2023-2024 con una inversión aproximada de \$1 millón 700 mil dólares, se espera llegue el equipo a la planta en mayo 2024.

PLANTAS EN BRASIL

- 1) El 30 de junio de 2022 se colocó la primera piedra del proyecto de expansión de la acería y laminación y adquisición de equipo de trefilado y continúan las obras de la segunda **planta en Pindamonhangaba**, con una inversión en 2023 de \$114 millones 613 mil dólares y para 2024 de \$116 millones 800 mil dólares.
- 2) Continúa en marcha conforme a lo planeado el proyecto en la planta de **Cariacica** con una inversión en 2023 de \$54 millones de dólares y para 2024 de \$122 millones de dólares.

Auditoría externa:

Este Comité analizó la contratación de los Auditores Externos para practicar la revisión de los Estados Financieros correspondientes al ejercicio de 2023, así como para el atestiguamiento de los resultados de la evaluación del control interno establecido por la administración, en cumplimiento al Art. 404 de la Ley Sarbanes Oxley, habiendo resuelto por unanimidad recomendar al Consejo de Administración recontractar a Moore y en específico a su representante en San Luis Potosí, el despacho Marcelo de los Santos y Cía., S.C., para efectuar la auditoría del ejercicio de 2023 de Simec y subsidiarias.

De la normatividad contable:

De conformidad con lo previsto en la Ley del Mercado de Valores vigente, a partir del año 2013, la información financiera ha sido preparada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Este Comité analizó, evaluó y aprobó las principales políticas y prácticas contables utilizadas en la preparación de los estados financieros, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). La preparación de los estados financieros requiere que la administración efectúe estimaciones que afectan los importes registrados como activos y pasivos y la revelación de activos y pasivos contingentes a la fecha de los estados financieros, así como los importes registrados como ingresos y gastos durante el ejercicio. Los rubros importantes sujetos a estas estimaciones incluyeron los de valuación de cuentas por cobrar y de impuestos diferidos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones, por lo que Simec, debe

incluir en sus notas de los Estados Financieros, todos aquellos eventos que pueden impactar sus resultados, de lo que se derivará que los mismos resulten confiables y se revelen al público inversionista en forma oportuna y adecuada.

La consolidación de los estados financieros de Simec debe efectuarse con base en los estados financieros auditados de las compañías subsidiarias, preparados de acuerdo con las Normas de Información Financieras Mexicanas (NIF), reconociendo los efectos de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) en los estados financieros consolidados. Para SimRep y subsidiarias, cuya información es preparada bajo USGAAP, sus estados financieros se deben convertir a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), reconociendo los efectos en los Estados Financieros Consolidados de Simec. Para GV do Brasil y Compañía Siderúrgica do Espírito Santo no es necesaria dicha conversión, ya que sus Estados Financieros son preparados bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) por disposición oficial de Brasil.

De conformidad con lo anterior, este Comité considera como eventos relevantes de 2023 los siguientes:

1. El 4 de mayo de 2023, la Securities and Exchange Commission (SEC) requirió a nuestra subsidiaria Grupo Simec S.A.B. de C.V., información del periodo 1 de octubre de 2022 a 3 de mayo de 2023; relacionada a la corrección del 20-F de 2022, evidencia de remediación de debilidades materiales y a la retención de la firma de auditoría de Marcelo de los Santos.

Asimismo, el 30 de septiembre de 2023, también se recibió de la SEC requerimiento de información referente a la participación de consultores y auditores externos que apoyaron a la empresa del 1 de enero al 30 de septiembre de 2023 e información sobre a la retención de Marcelo de los Santos como auditor externo. Posteriormente, el 3 de noviembre de 2023, Ejecutivos de nuestra subsidiaria Republic Steel, recibieron requerimiento de información similar relacionada al apoyo recibido en USA y el 21 de noviembre de 2023, Grupo Simec, S.A.B. de C.V. recibió requerimiento de información, relacionado al cierre de operaciones de producción de Republic Steel.

El último requerimiento de la SEC fue recibido el 1 de febrero de 2024, en el que solicitó evidencia de certificación e implementación de las recomendaciones aceptadas en julio de 2019.

Para atender todos los requerimientos anteriores, se ha recibido el apoyo del despacho Cleary Gottlieb Steen & Hamilton LLP. A la fecha, se ha proporcionado al despacho toda la información disponible para su revisión con la SEC. El proceso aún se encuentra en revisión y se espera obtener una respuesta favorable, siendo que Grupo Simec, S.A.B. de C.V. se compromete a continuar con los esfuerzos de mejora de su control interno.

2. En 2022, en nuestra subsidiaria Grupo Simec, S.A.B. de C.V. se implementó el proyecto de "Análisis y evaluación de tareas para la implementación de la Gestión de continuidad de negocios y el Plan de recuperación de desastres (BCP y DPR)" con el proveedor Prometeo High Tech, S.A. de C.V. en las plantas de México, U.S.A. y Brasil con una inversión de \$3 millones 624 mil pesos aproximadamente, quedando concluidos en diciembre 2022 y los informes entregables se recibieron en marzo de 2023. En octubre y noviembre de 2023 se llevaron a cabo las pruebas de funcionamiento de dichos planes, con el apoyo de la empresa Novus Media y resultaron satisfactorias.



3. Nuestro Grupo participa activamente en los procesos de investigación de prácticas comerciales en México y en otros países, para evitar en lo posible, la imposición de tarifas arancelarias a nuestros productos. En nuestra principal subsidiaria Grupo Simec, S.A.B. de C.V. se tienen los siguientes procesos:

- 3.1 Actualmente continúa en proceso de revisión la multa impuesta por la autoridad aduanera de los Estados Unidos de América sobre el total de las ventas de varilla corrugada efectuadas durante el periodo del 1° de noviembre de 2018 al 31 de octubre de 2019, y de la tarifa dumping preliminar del 66.70% sobre las ventas de ese mismo producto, que estableció el Departamento de Comercio (DOC) en la revisión del 1° de noviembre de 2019 al 31 de octubre de 2020, el DOC dictó la resolución definitiva publicada el 1° de junio 2022 confirmando dicha tarifa dumping. Se presentó ante el Customs and Border Protection (CBP) la solicitud de anulación de la multa, la cual fue denegada, se estudia la posibilidad de presentar algún otro recurso para la apelación.
- 3.2 Por disposición del DOC, nuestra empresa no está participando en la revisión correspondiente al periodo del 1° de noviembre de 2020 al 31 de octubre de 2021, por lo que está sujeta a la tarifa dumping preliminar del 6.35 por ciento a las importaciones de varilla corrugada fijada para la mayoría de los productores mexicanos, el 5 de junio de 2023 el DOC publicó la resolución final la tasa del 5.78 por ciento para nuestra empresa y el 28 de julio de 2023 el DOC publicó una nueva resolución final modificada del 5.93 por ciento.
- 3.3 Por disposición del DOC, nuestra empresa no está participando en la revisión correspondiente al periodo del 1° de noviembre de 2021 al 31 de octubre de 2022. El 2 de noviembre de 2023 el DOC publicó la resolución preliminar para nuestra empresa la tasa del 2.88 por ciento, se espera la resolución final en el primer semestre de 2024.
- 3.4 En comunicado emitido por el DOC el 29 de diciembre de 2023 publicó su decisión de iniciar con la revisión al periodo del 1° de noviembre de 2022 al 31 de octubre de 2023 y por decisión del DOC nuestra empresa no está participando en la revisión correspondiente.
- 3.5 Respecto a este tipo de procedimientos en México, el 19 de enero 2023 la Unidad de Prácticas Comerciales Internacionales (UPCI) publicó la resolución final del examen de cuotas compensatorias de alambión de China, prorrogándose por 5 años la cuota compensatoria a las importaciones de alambión de China.

El 24 de febrero de 2023 la UPCI publicó la resolución final en la que impone cuotas compensatorias a las importaciones de vigas de acero tipos I y H procedentes de España, Alemania y Reino Unido.

4. Respecto a las revisiones de que fueron objeto algunas de las empresas de nuestra subsidiaria Grupo Simec, S.A.B. de C.V. por las Autoridades Hacendarias mexicanas en 2018, en una mesa de trabajo que se llevó a cabo ante la Procuraduría de la Defensa al Contribuyente (PRODECON) el 9 de abril de 2021, se llegó a un Acuerdo Conclusivo que abarca a todas las empresas del Grupo y filiales. El importe total cubierto al SAT más gastos ascendió a \$2,878 millones de pesos aproximadamente. Actualmente solo se ha liberado una empresa y se está en



espera de los desistimientos de la Autoridad Hacendaria de las acciones jurisdiccionales instauradas para el resto de las empresas afectadas.

5. El 10 de agosto de 2021 el Departamento de Control de Sustancias Tóxicas del Estado de California, E.U.A. (DTSC) no renovó el convenio que sobre la remediación de las tierras del patio de chatarra que la subsidiaria de Grupo Simec; Pacific Steel Inc. (PSI) tiene en un terreno en National City de su propiedad y en dos parcelas propiedad del Burlington Northern Railway Santa Fe (BNSF).

El 6 de diciembre de 2022, el DTSC solicitó a PSI un proyecto de estudio de medidas correctivas para la propiedad y un calendario de aplicación del plan de trabajo de medidas provisionales. PSI proporcionó ambos documentos el 3 de febrero de 2023.

El 13 de enero de 2023, BNSF emitió un aviso de rescisión de contrato a PS, notificando que BNSF rescindía unilateralmente los contratos de arrendamiento de PS, que finalizaban el 12 y el 22 de febrero de 2023. BNSF comunicó a PS, a través de su asesor legal, que PS ya no tiene acceso a la propiedad de BNSF.

El 29 de junio de 2023, BNSF presentó una demanda contra PS en el Distrito Sur de California. La demanda de BNSF alega causas de acción por cumplimiento específico, incumplimiento de contrato, incumplimiento del pacto implícito de buena fe y trato justo, indemnización contractual expresa, molestias, allanamiento, negligencia, despilfarro, indemnización equitativa e implícita, contribución en virtud de la Ley de Cuentas de Sustancias Peligrosas, contribución en virtud del derecho común federal y desagravio declaratorio.

6. El 10 de agosto de 2023, Nuestra principal subsidiaria, Grupo Simec, S.A.B. de C.V. anunció la suspensión indefinida de todas las operaciones de fabricación en sus instalaciones de la subsidiaria Republic Steel (Republic). Desde entonces, Republic ha seguido brindando servicios a sus clientes con su inventario de barras y bobinas, existente en sus plantas; mientras que Grupo SIMEC ha apoyado a través de nueva producción desde su planta SBQ ubicada en Tlaxcala, México. En el futuro previsible, tanto Republic como Grupo SIMEC tienen continuarán prestando servicios al mercado estadounidense de esta manera.

De la evaluación de la función de Auditoría Interna:

Desde el año 2006 nuestra principal subsidiaria Grupo Simec, S.A.B. de C.V. ha realizado el proceso de evaluación de los sistemas de control interno establecidos en la Ley Sarbanes Oxley en sus artículos 302 y 404 promulgada por el gobierno de los Estados Unidos de América y aplicables en forma obligatoria a todas las compañías que cotizan en sus mercados de valores.

Los miembros del Consejo de Administración, así como el personal y funcionarios de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias** han demostrado plena apertura y disposición a cualquier sugerencia u opinión que el Comité de Auditoría y Practicas Societarias, ha expresado según su criterio para mejorar los sistemas de control interno.



Nuestra subsidiaria Grupo Simec, S.A.B. de C.V. ha implementado los sistemas de control que este Comité y el Consejo de Administración han considerado como los más adecuados para brindar confiabilidad y razonabilidad en la generación de la información financiera y de la operación que se proporciona a cualquier interesado, siguiendo la estrategia de identificar los controles más eficientes que permitan mitigar los riesgos originados por la operación del negocio y cuyo cumplimiento es supervisado por este Comité.

Asimismo, los miembros del Comité se han reunido con el Gerente Corporativo de Auditoría Interna sin la presencia de otros funcionarios de la empresa para recibir y discutir las debilidades de control que se han presentado; así como también los planes de seguimiento a las observaciones identificadas por nuestros auditores principalmente en el área de Tecnología de la Información.

El Comité de Auditoría se ha mantenido atento a las necesidades del área de Auditoría Interna para que cuenten con los recursos humanos y materiales necesarios para el adecuado desempeño de su función y dar continuidad a los planes de remediación y ejecución del plan de Auditoría Interna.

De la información pública:

Las revisiones a los estados financieros trimestrales y anuales y sus notas realizadas por este Comité, en cuanto a su consistencia, razonabilidad y comparabilidad con ejercicios anteriores, dan una razonable certeza de que las operaciones han sido adecuadamente tratadas y sustentadas y apegadas conforme a lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), lo que brinda seguridad en la toma de decisiones. Las operaciones realizadas en el 2023 entre Industrias CH, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias, así como con los accionistas mayoritarios y personal o funcionarios, en todo momento fueron sometidas a la aprobación previa de este Comité y cuando éste lo consideró conveniente a la del Consejo de Administración, las cuales en general, se rigieron bajo condiciones equiparables a las llevadas a cabo con un tercero y o de mercado, realizándose con estricto apego a las políticas internas y disposiciones aplicables.

De las políticas sobre conflicto de interés:

Este Comité pudo constatar que durante el ejercicio de 2023 no fue otorgada dispensa alguna a los consejeros, directivos relevantes o personal con poder de mando, para beneficio propio o a favor de terceros, relacionada con cualquier oportunidad de negocio.

Este Comité analizó y evaluó el sistema establecido a nivel corporativo para la remuneración de todo el personal, incluso a los funcionarios de alto nivel. Dicha remuneración se integra de una parte fija y otra variable; esta última resultante del cumplimiento de metas de utilidad, flujo de efectivo y productividad de cada planta, la cual se paga al personal en general en forma mensual y en el caso de los directivos alto nivel, en forma anual.

Informes a la Asamblea de Accionistas:

Este Comité elaboró la opinión del informe del Director General de la Compañía y apoyó al Consejo de Administración en la elaboración de los Informes a que se refieren los incisos d) y e) de la Fracción IV del artículo 28 de la Ley del Mercado de Valores, tomando en consideración la opinión de los auditores externos de los Estados Financieros Anuales de la Compañía.

Durante el año 2023, el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias pudo constatar, en ejercicio de las funciones que le corresponden de acuerdo con la Ley del Mercado de Valores y los Estatutos Sociales que:

- Los acuerdos, resoluciones y demás disposiciones de las Asambleas de Accionistas y del Consejo de Administración han sido cabalmente cumplidos por Simec y sus subsidiarias y demás delegados, bajo la estricta vigilancia e instrucción de los directivos relevantes.
- El Consejo de Administración insertó en las convocatorias a las Asambleas de Accionistas tanto de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. como de sus subsidiarias**, los puntos que este Comité consideró necesarios o convenientes en cada caso específico, para el debido cumplimiento de las disposiciones legales en vigor.

En virtud de lo anterior, hasta donde este Comité de Auditoría y Prácticas Societarias ha podido verificar y de acuerdo a su leal saber y entender, en nuestra opinión, las practicas utilizadas en la administración de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y subsidiarias** durante el 2023 son apropiadas, cumpliendo con las disposiciones aplicables y respetando el derecho de la inversión minoritaria.

Atentamente

Comité de Auditoría y Practicas Societarias

Del Consejo de Administración de Industrias CH, S.A.B. de C.V.



C.P Raúl Arturo Pérez Trejo

**INDUSTRIAS CH, S.A.B. DE C.V.
Y COMPAÑÍAS SUBSIDIARIAS
ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
POR LOS AÑOS TERMINADOS AL 31 DE
DICIEMBRE DE 2025 Y 2024, E INFORME
DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES**

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias
Estados financieros consolidados por los años terminados al 31 de diciembre de 2025 y 2024, e informe de los auditores independientes

Índice

<u>Contenido</u>	<u>Página</u>
Informe de los auditores independientes	1 a 4
Estados financieros consolidados:	
Estados de situación financiera consolidados	5 y 6
Estados de resultado integral consolidados	7
Estados de cambios en el capital contable consolidados	8
Estados de flujos de efectivo consolidados	9
Notas a los estados financieros consolidados	10 a 51

Informe de los Auditores Independientes

**Al Consejo de Administración y a los Accionistas de
Industrias CH, S.A.B. de C.V.**

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados adjuntos de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y subsidiarias** (la Compañía), que comprenden los estados de situación financiera consolidados al 31 de diciembre de 2025 y 2024, los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, así como las notas a los estados financieros consolidados que incluyen un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de la Compañía al 31 de diciembre de 2025 y 2024, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados el 31 de diciembre de 2025 y 2024, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestras auditorías de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados" de este informe. Somos independientes de la Compañía, de conformidad con el Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código de Ética del IESBA) y con el emitido por el Instituto Mexicano de Contadores Públicos, A.C. (Código de Ética del IMCP), y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética, de conformidad con el Código de Ética del IESBA y con el Código de Ética del IMCP. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son asuntos que, según nuestro juicio profesional, han sido más significativas en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos y no expresamos una opinión por separado sobre estas cuestiones.

Para la cuestión clave de nuestra auditoría, describimos como se abordó la misma en el contexto de nuestra auditoría.

Deterioro del crédito mercantil e intangible de vida indefinida

Descripción del asunto clave de auditoría

Como se revela en la Nota 15 a los estados financieros consolidados, el valor del crédito mercantil asciende a \$1,814,160 miles de pesos y adicionalmente como se revela en la Nota 16, los derechos de uso de la marca SAN42 (la Marca) ha sido identificada como un activo intangible con una vida útil indefinida con un valor de \$ 329,600 miles de pesos. Este Crédito mercantil y activo intangible provienen de la adquisición en 2008 de la empresa Corporación Aceros, D.M., S.A. de C.V. y subsidiarias (Grupo San). Estos activos se revisan anualmente por posible deterioro a nivel de Grupo San, unidad generadora de efectivo a la que pertenecen. Para la evaluación anual de deterioro, es necesario estimar el valor de Grupo San; el valor estimado se calcula determinando el valor presente de los flujos de efectivo futuros esperados de Grupo San.

Cómo nuestra auditoría abordó el asunto

La Compañía realizó la estimación técnica del valor de uso. Nuestros procedimientos de auditoría incluyeron la evaluación de los criterios relacionados con la determinación del valor de uso de la unidad generadora de efectivo y que estos fueran consistentes con los utilizados en ejercicios anteriores; nuestros procedimientos de auditoría consistieron, entre otros, en los siguientes:

Obtuvimos conocimiento, evaluamos el diseño y probamos la efectividad operativa de los controles relacionados con la evaluación del deterioro, incluida la prueba del proceso utilizado para desarrollar la estimación del valor de uso de la unidad generadora de efectivo; evaluar la idoneidad del modelo de flujo de efectivo descontado; probar la integridad, precisión y relevancia de los datos subyacentes utilizados en el modelo; y evaluar los supuestos importantes utilizados, incluidos los volúmenes y precios de venta, los costos de producción y la tasa de crecimiento del año; implicó evaluar si los supuestos utilizados eran razonables considerando (i) el actual y el pasado desempeño de la unidad generadora de efectivo (ii) coherencia con los datos comerciales y de la industria, y (iii) si los supuestos eran coherente con la evidencia obtenida en otras áreas de la auditoría.

Otra información contenida en el informe anual 2025 de la Compañía

La Administración es responsable de la otra información. La otra información comprende la información incluida en el Reporte Anual de la Compañía correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2025, que deberá presentarse ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) ("el Reporte Anual"). Esperamos disponer de la otra información después de la fecha de este informe de auditoría.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresaremos ningún tipo de conclusión de aseguramiento sobre la misma.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, es nuestra responsabilidad leer la otra información cuando esté disponible y, al hacerlo, considerar si esta es materialmente consistente con los estados financieros consolidados o con nuestros conocimientos obtenidos durante la auditoría, o de lo contrario, si parece estar materialmente distorsionada.

Cuando leamos y consideremos el Reporte Anual, si concluimos que contiene una desviación material, estamos obligados a comunicar el asunto a los responsables del gobierno de la Compañía y emitir la declaratoria sobre el Reporte Anual requerida por la CNBV, en la cual se describa el asunto.

Responsabilidades de la Administración y de los responsables del gobierno de la entidad en relación con los estados financieros consolidados

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y del control interno que la Administración consideró necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de desviación material, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de la evaluación de la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, excepto si la Administración tiene intención de liquidar la Compañía o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa más realista.

Los responsables del gobierno de la entidad son responsables de la supervisión del proceso de preparación de la información financiera de la Compañía.

Responsabilidades de los auditores en la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de si los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de desviación material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una desviación material cuando existe.

Las desviaciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de la auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría, también:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de desviación material en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una desviación material debida a fraude es más elevado que en el caso de una desviación material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Compañía.
- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables aplicadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Administración.
- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por la Administración, de la base contable de negocio en marcha y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información

revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que la Compañía deje de ser un negocio en marcha.

- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada de auditoría con respecto a la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro de la Compañía para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y desarrollo de la auditoría de la Compañía. Somos exclusivamente responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con los responsables del gobierno de la entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planeados y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También proporcionamos a los responsables del gobierno de la entidad una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y de que les hemos comunicado todas las relaciones y demás cuestiones de las que se puede esperar razonablemente que pueden afectar a nuestra independencia y, en su caso, las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación con los responsables del gobierno de la entidad, determinamos las que han sido de la mayor relevancia en la auditoría de estados financieros del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría, salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

Marcelo de los Santos y Cía., S.C.
Integrante de Moore Global Network Limited



C.P.C. Carlos de los Santos Anaya

14 de abril de 2026
San Luis Potosí, S.L.P., México.

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias

Estados de situación financiera consolidados al
31 de diciembre de 2025 y 2024
(Cifras expresadas en miles de pesos)

	Nota	2025	2024
Activo			
Corto plazo:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	8	\$ <u>31,149,321</u>	\$ <u>31,374,116</u>
Cuentas por cobrar:			
Clientes, neto	9	4,994,089	5,071,425
Partes relacionadas	10	3,933,080	4,498,157
Impuestos por recuperar	11	446,098	518,547
Otros deudores		<u>850,441</u>	<u>692,498</u>
		<u>10,223,708</u>	<u>10,780,627</u>
Inventarios	12	<u>10,617,826</u>	<u>12,762,500</u>
Pagos anticipados		<u>343,594</u>	<u>752,398</u>
Total de activo a corto plazo		<u>52,334,449</u>	<u>55,669,641</u>
Activo			
Largo plazo:			
Inventarios	12	1,471,269	1,688,890
Propiedades, planta y equipo, neto	13	22,882,059	21,466,318
Inversiones en instrumentos financieros	14	640,749	1,340,173
Crédito mercantil	15	1,814,160	1,814,160
Activos intangibles y otros activos no circulantes, neto	16	<u>450,153</u>	<u>451,935</u>
Total de activo a largo plazo		<u>27,258,390</u>	<u>26,761,476</u>
Total del activo		<u>\$ 79,592,839</u>	<u>\$ 82,431,117</u>

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias

Estados de situación financiera consolidados (continuación)
al 31 de diciembre de 2025 y 2024
(Cifras expresadas en miles de pesos)

	Nota	2025	2024
Pasivo			
Corto plazo:			
Proveedores		\$ 3,342,175	\$ 4,487,677
Pagarés subordinados	17	5,422	6,194
Partes relacionadas	10	217,082	219,047
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados	18	<u>2,089,295</u>	<u>2,977,314</u>
Total de pasivo a corto plazo		<u>5,653,974</u>	<u>7,690,232</u>
Pasivo			
Largo plazo:			
Beneficios a los empleados	19	271,470	218,702
Impuesto a la utilidad diferido	26-d	3,567,837	3,740,843
Otros pasivos y provisiones a largo plazo		<u>14,809</u>	<u>10,583</u>
Total de pasivo a largo plazo		<u>3,854,116</u>	<u>3,970,128</u>
Total del pasivo		<u>9,508,090</u>	<u>11,660,360</u>
Contingencias y compromisos	30 y 31		
Capital contable			
Capital social	22	4,565,016	4,680,791
Prima en suscripción de acciones		1,698,123	1,698,123
Reserva para recompra de acciones		5,893,579	6,118,615
Efecto por cambio en participación accionaria		944,982	944,982
Resultados acumulados		45,025,703	35,775,677
Utilidad neta del año		866,967	9,386,611
Otra (pérdida) utilidad integral acumulada	24	<u>(2,353,641)</u>	<u>(1,280,828)</u>
Total de la participación controladora		56,640,729	57,323,971
Total de la participación no controladora	23	<u>13,444,020</u>	<u>13,446,786</u>
Total del capital contable		<u>70,084,749</u>	<u>70,770,757</u>
Total del pasivo y capital contable		<u>\$ 79,592,839</u>	<u>\$ 82,431,117</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias
Estados de resultado integral consolidados
Por los años terminados al 31 de diciembre de 2025 y 2024
(Cifras expresadas en miles de pesos, excepto por las cifras de utilidad por acción
que se presentan en pesos)

	<u>Nota</u>	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Ventas netas		\$ 32,992,726	\$ 38,384,165
Costos de ventas	20	<u>24,896,677</u>	<u>29,311,104</u>
Utilidad bruta		<u>8,096,049</u>	<u>9,073,061</u>
Gastos de venta y de administración	20	(3,233,335)	(2,989,477)
Otros ingresos (gastos), neto	21	<u>533,792</u>	<u>276,225</u>
		<u>(2,699,543)</u>	<u>(2,713,252)</u>
Utilidad de operación		<u>5,396,506</u>	<u>6,359,809</u>
Resultado integral de financiamiento:			
Ingresos por intereses y dividendos		1,207,063	1,634,765
Gasto por intereses		(110,843)	(3,733)
Utilidad en instrumentos financieros		48,167	60,585
(Pérdida) utilidad en cambios, neto	7	<u>(4,019,752)</u>	<u>6,010,509</u>
		<u>(2,875,365)</u>	<u>7,702,126</u>
Utilidad antes del impuesto a la utilidad		2,521,141	14,061,935
Impuesto a la utilidad	26-a	<u>1,308,820</u>	<u>2,254,659</u>
Utilidad neta consolidada		1,212,321	11,807,276
Otros resultados integrales:			
Otros instrumentos de capital	24	83,480	(21,312)
Efecto por conversión de subsidiarias en el extranjero		<u>(1,477,691)</u>	<u>(896,143)</u>
Total de otros resultados integrales del año		<u>(1,394,211)</u>	<u>(917,455)</u>
(Pérdida) utilidad integral del año		<u>\$ (181,890)</u>	<u>\$ 10,889,821</u>
Utilidad neta atribuible a:			
Participación controladora		\$ 866,967	\$ 9,386,611
Participación no controladora		<u>345,354</u>	<u>2,420,665</u>
Utilidad neta del año		<u>\$ 1,212,321</u>	<u>\$ 11,807,276</u>
Utilidad integral atribuible a:			
Participación controladora		\$ (205,846)	\$ 8,683,376
Participación no controladora		<u>23,956</u>	<u>2,206,445</u>
(Pérdida) utilidad integral del año		<u>\$ (181,890)</u>	<u>\$ 10,889,821</u>
Promedio ponderado de acciones en circulación (en miles de acciones)		<u>405,038</u>	<u>409,514</u>
Utilidad por acción por la utilidad atribuible a la participación controladora (expresada en pesos)		<u>\$ 2.99</u>	<u>\$ 28.83</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias

Estados de cambios en el capital contable consolidados
Por los años terminados al 31 de diciembre de 2025 y 2024
(Cifras expresadas en miles de pesos)

	Capital social	Prima en suscripción de acciones	Reserva para recompra de acciones	Efecto por cambio en participación accionaria	Resultados acumulados	Utilidad neta del año de la participación controladora	Otra (pérdida) integral acumulada, neto (Nota 24)	Total de la participación controladora	Total de la participación no controladora	Total del capital contable
Saldos ajustados al 31 de diciembre de 2023	\$ 4,680,791	\$ 1,698,123	\$ 3,370,961	\$ 944,982	\$ 34,936,374	\$ 3,839,303	\$ (577,593)	\$ 48,892,941	\$ 11,269,536	\$ 60,162,477
Aplicación de la utilidad de 2023					3,839,303	(3,839,303)				
Aumento en la reserva de recompra de acciones			3,000,000		(3,000,000)					
Recompra de acciones propias, neto			(155,045)					(155,045)		(155,045)
Recompra de acciones propias subsidiarias, neto			(97,301)					(97,301)	(29,195)	(126,496)
Utilidad integral del año						9,386,611	(703,235)	8,683,376	2,206,445	10,889,821
Saldos al 31 de diciembre de 2024	<u>4,680,791</u>	<u>1,698,123</u>	<u>6,118,615</u>	<u>944,982</u>	<u>35,775,677</u>	<u>9,386,611</u>	<u>(1,280,828)</u>	<u>57,323,971</u>	<u>13,446,786</u>	<u>70,770,757</u>
Aplicación de la utilidad de 2024					9,386,611	(9,386,611)				
Disminución por amortización de acciones recompradas	(252,360)		252,360							
Capitalización por el costo de las acciones de utilidades retenidas	136,585				(136,585)					
Recompra de acciones propias, neto			(388,340)					(388,340)		(388,340)
Recompra de acciones propias subsidiarias, neto			(89,056)					(89,056)	(26,722)	(115,778)
Utilidad integral del año						866,967	(1,072,813)	(205,846)	23,956	(181,890)
Saldos al 31 de diciembre de 2025	<u>\$ 4,565,016</u>	<u>\$ 1,698,123</u>	<u>\$ 5,893,579</u>	<u>\$ 944,982</u>	<u>\$ 45,025,703</u>	<u>\$ 866,967</u>	<u>\$ (2,353,641)</u>	<u>\$ 56,640,729</u>	<u>\$ 13,444,020</u>	<u>\$ 70,084,749</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias

Estados de flujos de efectivo consolidados
Por los años terminados al 31 de diciembre de 2025 y 2024
(Cifras expresadas en miles de pesos)

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Actividades de operación		
Utilidad neta del año	\$ 1,212,321	\$ 11,807,276
Partidas relacionadas con actividades de inversión y financiamiento:		
Depreciación	1,228,473	1,216,145
Impuestos a la utilidad	1,308,820	2,254,659
Estimación para pérdidas crediticias esperadas		
Beneficios a los empleados	52,768	(11,958)
Intereses ganados en actividades de inversión	(1,207,063)	(1,634,765)
Gasto por interés en actividades de financiamiento	<u>110,843</u>	<u>3,733</u>
	2,706,162	13,635,090
Disminución (aumento) en clientes	50,466	(1,412,583)
Disminución en inventarios	1,421,438	363,240
Disminución en otras cuentas por cobrar y otros	1,293,309	1,524,989
(Disminución) en proveedores	(1,032,492)	(5,482,829)
(Disminución) en otras cuentas por pagar y otros	<u>(2,343,619)</u>	<u>(2,635,393)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	<u>2,095,264</u>	<u>5,992,514</u>
Actividades de inversión		
Intereses cobrados	1,207,063	1,634,765
Adquisición de propiedades, planta y equipo	(2,982,950)	(2,129,382)
Adquisición de otros instrumentos de capital	83,480	
(Disminución) adquisición de otros activos	<u>(22,100)</u>	<u>47,025</u>
Flujos netos de efectivo por actividades de inversión	<u>(1,714,507)</u>	<u>(447,592)</u>
Efectivo excedente para aplicar en actividades de financiamiento	<u>380,757</u>	<u>5,544,922</u>
Actividades de financiamiento		
Compra y recolocación de acciones propias	(477,396)	(252,346)
Intereses pagados	<u>(110,843)</u>	<u>(3,733)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	<u>(588,239)</u>	<u>(256,079)</u>
Incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo e inversiones temporales	(207,482)	5,288,843
Efectos de la variación en tipos de cambio sobre el efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en moneda extranjera	(17,313)	433,539
Efectivo y equivalentes de efectivo e inversiones temporales al inicio del año	<u>31,374,116</u>	<u>25,651,734</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo e inversiones temporales al final del año	<u>\$ 31,149,321</u>	<u>\$ 31,374,116</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados Por los años terminados al 31 de diciembre de 2025 y 2024 (Cifras monetarias expresadas en miles de pesos, excepto en moneda extranjera y donde así se indique)

1. Naturaleza del negocio

Industrias CH, S.A.B. de C.V. es una sociedad anónima bursátil de capital variable, constituida bajo las leyes de México. Se localiza en Agustín Melgar No. 23, Col. Fraccionamiento Industrial Niños Héroes, C.P. 54017, Tlalnepantla de Baz, Estado de México.

La principal actividad de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias, es la manufactura y venta de productos siderúrgicos destinados a los mercados de la construcción, además de auto partes y energía, tanto en México como en el extranjero.

Parte de las acciones que conforman el capital social se cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, las cuales corresponden al 33% de las acciones emitidas.

2. Eventos significativos

El 19 de mayo de 2025 fue constituida La Compañía Siderúrgica Vale do Paraíba Ltda., y desde su constitución, GV do Brasil Indústria e Comércio de Aço Ltda. ejerce control societario.

GV do Brasil Indústria e Comércio de Aço Ltda. obtuvo el 99% del capital social de la Compañía Siderúrgica Vale do Paraíba Ltda., correspondiente a 49,500,000 acciones, con un valor unitario de R\$ 1, totalizando R\$ 49,500,000. Companhia Siderurgica do Espirito Santo, S.A. con una participación del 1% del capital social, correspondiente a 500,000 acciones, por un monto de R\$ 500,000.

A la fecha, se han realizado inversiones importantes en Brasil: en la empresa GV do Brasil nueva acería y nuevo tren laminador para llevar la producción a 500 mil toneladas de acero, principalmente para producción de varilla, cuya construcción principalmente fue en el ejercicio de 2025, las obras de expansión del nuevo Laminador, cuya inversión totalizó R\$ 380 millones, así como de la unidad de trefilado, con inversión de R\$ 91 millones. La fecha estimada de terminación es en febrero de 2026; en la empresa Companhia Siderúrgica do Espirito Santo S.A., se harán inversiones para incrementar a 500 mil toneladas la producción de varilla y la producción de aceros especiales. Las adiciones se refieren a las adquisiciones de nuevos equipos y contratos relacionados con la construcción de la obra civil Horno Abaco, Nuevo Lingotamiento y Nuevo Laminador. La Compañía invierte en la expansión de la planta de Cariacica, tienen previsto su finalización en abril de 2026, el nuevo Laminador en septiembre de 2026. En noviembre de 2025, se concluyó el Proyecto Laminador Ligero.

A la fecha las plantas ubicadas en Estados Unidos de América, mantienen suspendidas sus operaciones, suspensión que tuvo lugar en octubre de 2023, e incluye la planta productora ubicada en Canton y sus tres laminadoras ubicadas en Solon, Massillon y Lackawanna. Dichas instalaciones permanecen inactivas y continuarán en dicha condición hasta que se presentes cambios favorables en las condiciones económicas. Las relaciones con los clientes se han mantenido conforme a los contratos respectivos, los cuales serán atendidos desde las plantas ubicadas en México, en el caso de aceros especiales SBQ serán atendidos de la planta ubicada en Apizaco, Tlaxcala, México. La compañía mantiene una plantilla mínima de personal destinada a la ejecución de actividades de mantenimiento y seguridad de los activos y propiedades. Durante los ejercicios fiscales 2025 y 2024, las operaciones de éstas se limitaron a la venta de pequeñas cantidades de producto terminado y chatarra. En lo sucesivo Grupo Simec, S.A.B de C.V. continuará proporcionando recursos financieros en función de las necesidades operativas de dichas plantas.

3. Aplicación de Normas e interpretaciones nuevas y modificadas y Normas aún no vigentes

Los estados financieros consolidados de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y subsidiarias para los periodos que se presentan, han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen, además, todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2025.

Las siguientes modificaciones y normas aún no están vigentes, la Compañía está evaluando el impacto que podrían tener estas en sus estados financieros.

Modificaciones a las NIIF 9.- Instrumentos Financieros y NIIF 7.- Instrumentos Financieros: Información a Revelar, respecto a la clasificación y medición de instrumentos financieros.

Estas modificaciones establecen los requisitos sobre el momento en el que se puede dar de baja un pasivo financiero cuando se liquida mediante transferencia electrónica, así como cuándo los flujos de efectivo pueden considerarse simplemente pagos de capital e intereses y, por ende, la capacidad de clasificar los activos a costo amortizado.

Si bien el Grupo aún está evaluando los impactos, la expectativa actual es que las modificaciones relacionadas con el momento de la baja de los pasivos puedan afectar los pasivos financieros del Grupo, sin embargo, no se espera que las modificaciones relacionadas con la clasificación de los activos financieros tengan un impacto en el Grupo. Las modificaciones son aplicables a los estados financieros del año 2026.

NIIF 18 Presentación y revelación de estados financieros.

Esta norma sustituirá a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros. Si bien, muchos de los requisitos se mantendrán vigentes, la nueva norma afectará la presentación del Estado de Resultados y, consecuentemente, el Estado de Flujos de Efectivo. También exigirá la divulgación de indicadores de desempeño de la gestión y podría afectar el nivel de agregación y desagregación en los estados financieros principales y las notas.

La NIIF 18 se aplica a los ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2027 y se aplicará retrospectivamente. El Grupo aún está evaluando el impacto que la NIIF 18 podría tener en sus estados financieros.

No existen otras normas o modificaciones nuevas que se espere que tengan un impacto material en el Grupo.

4. Bases de preparación y presentación de los estados financieros consolidados

a. Cumplimiento con NIIF.

Los estados financieros consolidados han sido preparados con base en costos históricos. El costo histórico está generalmente basado en el valor razonable de la contraprestación entregada en el intercambio de activos.

b. Bases de consolidación.

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y las entidades controladas por la Compañía (subsidiarias). El control se obtiene cuando la Compañía posee el poder para gobernar las políticas financieras y operativas de una entidad a fin de obtener beneficios de sus actividades. Los resultados de subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año, se incluyen en el estado de resultados integral consolidado desde la fecha de

adquisición o hasta la fecha de venta, según sea el caso. La utilidad (pérdida) integral se atribuye tanto a la Compañía como a la participación no controladora, aún y cuando la participación no controladora presente un saldo deficitario.

Dentro del proceso de consolidación se efectúan ajustes a los estados financieros de las subsidiarias para adaptar sus políticas contables para que estén alineadas con aquéllas utilizadas por la Compañía. Todas las transacciones y saldos entre las Compañías que se consolidan fueron eliminados en la consolidación.

Los cambios en las inversiones en subsidiarias de la Compañía que no den lugar a una pérdida de control, se registran como transacciones de patrimonio. El valor en libros de las inversiones y participaciones no controladoras de la Compañía se ajusta para reflejar los cambios en las correspondientes inversiones en subsidiarias. Cualquier diferencia entre el importe por el cual se ajustan las participaciones no controladoras y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida, se reconoce directamente en el patrimonio y se atribuye a los propietarios de la Compañía.

Cuando la Compañía pierde el control de una subsidiaria, la ganancia o pérdida en la disposición se calcula como la diferencia entre (i) la suma del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida y (ii) el valor en libros anterior de los activos (incluyendo el crédito mercantil) y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora. Los importes previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral relativos a la subsidiaria se registran (es decir, se reclasifican a resultados o se transfieren directamente a utilidades acumuladas) de la misma manera establecida para el caso de que se disponga de los activos o pasivos relevantes. El valor razonable de cualquier inversión retenida en la ex-subsidiaria a la fecha en que se pierda el control se considera como el valor razonable para el reconocimiento inicial en su tratamiento contable posterior, según la IAS 39, Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Valuación, o, en su caso, el costo en el reconocimiento inicial de una inversión en una asociada o entidad bajo control conjunto.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 las subsidiarias de Industrias CH, S.A.B. de C.V. incluidas en la consolidación son las siguientes:

Compañía		Porcentaje de participación	
		2025	2024
Acero Transporte SAN, S.A. de C.V.	(2)	76.92%	76.92%
Aceros CH, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Aceros Especiales Simec Tlaxcala, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Aceros y Laminados Sigosa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Acertam, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Administración de Empresas CH, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Administración y Control de la Producción, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Administradora de Servicios Siderúrgicos de Tlaxcala, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Arrendadora Simec, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Arrendadora Norte de Matamoros, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
CMSIGO, S.A.P.I. de C.V.		100.00%	100.00%
CSG Comercial, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Comercializadora Pytsa, S.A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Comercializadora Sigosa, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Companhia Siderurgica Do Espirito Santo, S.A.	(6)	76.92%	76.92%
Companhia Siderurgica Vale Do Paraiba, LTDA	(6)	76.92%	
Compañía Mexicana de Perfiles y Tubos, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Compañía Siderúrgica de Guadalajara, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Compañía Siderúrgica del Golfo, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Compañía Siderúrgica del Pacífico, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Coordinadora de Servicios Siderúrgicos de Calidad, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%

Compañía		Porcentaje de participación	
		2025	2024
Corporación Aceros DM, S.A. de C.V. y subsidiarias	(2)	76.92%	76.92%
Corporación ASL, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Corporativo G&DL, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Fundiciones de Acero Estructural, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Gases Industriales de América, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Grupo Chant, S.A.P.I. de C.V.		76.92%	76.92%
Grupo Simec, S.A.B. de C.V.		76.92%	76.92%
GV do Brasil Industria e Comercio de Aco LTDA	(6)	76.92%	76.92%
GSIM de Occidente, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Holding Protel, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Industrial Procarsa, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Industrias del Acero y del Alambre, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Inmobiliaria Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Inmobiliaria Pytsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Lámina y Maquilas del Norte, S.A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Operadora de Metales, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Operadora de Perfiles Sigosa, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Operadora de Pytsa Industrial, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Operadora de Servicios de la Industria Siderúrgica ICH, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Operadora de Servicios Siderúrgicos de Tlaxcala, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Operadora ICH, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Operadora de Lámina y Maquilas del Norte, S.A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Operadora de Laminados y Perfiles Monterrey, S. A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Operadora Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Operadora de Tubería Industrial de Monterrey, S. A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Orge, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Pacific Steel, Inc.	(3)	76.92%	76.92%
Pacific Steel Projects, Inc.	(3)	76.92%	76.92%
Perfiles Comerciales Sigosa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Pytsa Industrial México, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Procesadora Mexicali, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Pytsa Monclova, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Recubrimientos Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
RRLC, S.A.P.I. de C.V.		76.92%	76.92%
Selogmo, Servicios Logísticos de Monclova, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Servicios Administrativos Sigosa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Servicios Simec, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Siderúrgica del Golfo, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Siderúrgica del Occidente y Pacífico, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Siderúrgicos Noroeste, S. A. de C.V.		76.92%	76.92%
Sigosa Acero, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Simec International, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Simec International 6, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Simec International 7, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Simec International 9, S.A.P.I. de C.V.		76.92%	76.92%
Simec Acero, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Simec USA, Corp.	(3)	76.92%	76.92%
Simec Steel, Inc.	(3)	76.92%	76.92%
Simec Siderúrgico, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
SimRep Corporation and subsidiaries (Republic)	(3 y 5)	100.00%	100.00%
Sistemas de Transporte de Baja California, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%

Compañía	Porcentaje de participación	
	2025	2024
Tuberías Procarsa, S.A. de C.V.	99.99%	99.99%
Tubos Gama, S.A. de C.V.	99.99%	99.99%
Tubos y Perfiles Procarsa, S.A. de C.V.	100.00%	100.00%
Tubulares y Perfiles Industriales, S.A. de C.V. (1)	99.99%	99.99%
Undershaft Investments, N.V. (4)	76.92%	76.92%

- (1) Compañías en suspensión de actividades.
- (2) Empresas ubicadas en San Luis Potosí, las cuales fueron adquiridas por Grupo Simec, S.A.B. de C.V. en 2008. Para efectos de este informe conforman el "Grupo San".
- (3) Empresas establecidas en Estados Unidos de América, excepto una planta de Republic que está establecida en Canadá.
- (4) Empresa establecida en Curacao, Venezuela.
- (5) SimRep Corporation no tiene operaciones importantes o activos, excepto por su inversión en Republic Steel.
- (6) Empresa establecidas en Brasil

c. Uso de estimaciones

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NIIF requiere que se efectúen ciertas estimaciones y utilice ciertos supuestos para valorar algunas partidas de los estados financieros y para efectuar las revelaciones que se requieren en los mismos. Sin embargo, los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones, por lo que se considera que las estimaciones y supuestos utilizados fueron los adecuados en las circunstancias.

d. Estados de resultado integral consolidados

El resultado integral consolidado se presenta en un solo estado que incluye todos los rubros que conforman la utilidad y pérdida neta, así como los Otros Resultados Integrales (ORI).

e. Estados de cambios en el capital contable consolidados

Los estados de cambios en el capital contable consolidados presentan en forma segregada la conciliación entre los saldos iniciales y finales de los rubros que conforman el capital contable, los movimientos de propietarios relacionados con su inversión en la entidad, los movimientos en reservas, así como el resultado integral en un solo renglón.

f. Estados de flujos de efectivo consolidados

Los estados de flujos consolidados de efectivo han sido preparados utilizando el método indirecto que consiste en presentar en primer lugar la pérdida neta del año y posteriormente los cambios en el capital de trabajo, las actividades de inversión y por último las de financiamiento.

5. Resumen de las principales políticas de contabilidad

Las principales políticas contables seguidas son las que a continuación se mencionan.

a. Conversión de estados financieros de subsidiarias extranjeras

La moneda funcional y de informe de la Compañía es el peso mexicano (Peso). Los estados financieros de las subsidiarias en el extranjero fueron convertidos a Pesos de conformidad con los lineamientos de la Norma Internacional de Contabilidad (NIC 21 IAS por sus siglas en inglés) "Efectos de fluctuación en los tipos de cambio en moneda extranjera". Bajo esta norma, el primer paso en el proceso de conversión de la información financiera de las operaciones que se mantienen en el extranjero, es la determinación de la moneda funcional. La cual es en primera instancia, la moneda del entorno económico primario de la operación extranjera o, en caso de ser diferente, la moneda que afecta primordialmente los flujos de efectivo de las operaciones en el extranjero.

El dólar americano (US Dólar o USD\$) fue considerado como la moneda funcional de las subsidiarias establecidas en los Estados Unidos de América y el Real Brasileño para las subsidiarias establecidas en Brasil; por lo tanto, los estados financieros de dichas subsidiarias en el extranjero fueron convertidos a Pesos aplicando:

- Los tipos de cambio a la fecha del estado de situación para todos los activos y pasivos y capital contable
- Los tipos de cambio históricos para las cuentas de ingresos, costos y gastos.

Las diferencias por conversión son llevadas directamente al estado de resultado integral consolidado dentro de los otros resultados integrales como efecto de conversión de subsidiarias en el extranjero.

Los tipos de cambio relevantes utilizados en la preparación de los estados financieros consolidados fueron como sigue (pesos mexicanos por un dólar americano):

<u>Fecha</u>	<u>Tipo de cambio por dólar americano</u>
Tipo de cambio al 31 de diciembre de 2025	\$ 17.95
Tipo de cambio al 31 de diciembre de 2024	20.51
Tipo de cambio promedio para el año que terminó el 31 de diciembre de 2025 (*)	19.23
Tipo de cambio promedio para el año que terminó el 31 de diciembre de 2024 (*)	18.31
Tipo de cambio al 14 de abril de 2026	17.35

(*) Tipos de cambio promedio fueron utilizados para convertir ingresos, costos y gastos de las compañías mencionadas.

b. Combinaciones de negocios

La adquisición de subsidiarias y negocios se contabiliza utilizando el método de compra. La contraprestación para cada adquisición se valúa a su valor razonable a la fecha del intercambio de los activos cedidos, pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de capital emitidos por la Compañía a cambio del control de la adquirida. Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en los resultados al ser incurridos.

A la fecha de adquisición, los activos adquiridos y los pasivos asumidos identificables se reconocen a su valor razonable, excepto que:

- Los activos o pasivos por impuestos diferidos y los pasivos o activos relacionados con los acuerdos de beneficios a los empleados se reconocen y valúan de conformidad con la NIC 12 "Impuesto a las ganancias" y NIC 19 "Beneficios a los empleados", respectivamente.
- Los activos (grupo de activos para su venta) que son clasificados como mantenidos para su venta de conformidad con la IFRS 5 "Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas", se valúan de conformidad con dicha Norma.

Cualquier exceso en el costo de adquisición sobre la participación del Grupo en el valor razonable neto de los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables de la Compañía asociada reconocido a la fecha de adquisición, se reconoce como crédito mercantil. El crédito mercantil se incluye en el valor en libros de la inversión y es evaluada por deterioro como parte de la inversión. Cualquier exceso en la participación del Grupo en el valor razonable neto de los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables sobre el costo de adquisición, luego de su reevaluación, se reconoce inmediatamente en resultados.

Cuando la contraprestación transferida por la Compañía en una combinación de negocios incluye activos o pasivos resultado de una contraprestación contingente, la contraprestación contingente es valuada al valor razonable a la fecha de adquisición y los ajustes posteriores a la contraprestación son reconocidos contra el crédito mercantil siempre y cuando haya surgido de información confiable sobre el valor razonable a la fecha de adquisición, y ocurran dentro del "período de valuación" (un máximo de 12 meses a partir de la fecha de adquisición). Todos los otros ajustes posteriores son reconocidos en resultados.

La contabilidad subsecuente para cambios en el valor razonable de la estimación de contingencias que no califican como ajustes de períodos de valuación depende de la clasificación de la contingencia. Las contingencias de capital no son reevaluadas en períodos subsecuentes. Contingencias clasificadas como pasivos o activos son reevaluadas en fechas subsecuentes de acuerdo con la NIC 37, Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes, con su correspondiente reconocimiento de ganancia o pérdida.

En el caso de una combinación de negocios por compra en etapas, la inversión previa del Grupo en el capital de la adquirida se remide a su valor razonable a la fecha de adquisición (es decir, la fecha en que la Compañía obtiene el control) y la ganancia o pérdida resultante, si hubiese, se reconoce en los resultados. Los montos resultantes de la participación en la adquirida anteriores a la fecha de adquisición que habían sido previamente reconocidos en las otras partidas de (pérdida) utilidad integral se reclasifican a los resultados, siempre y cuando dicho tratamiento fuera apropiado en el caso que se vendiera dicha participación.

Si el reconocimiento inicial de una combinación de negocios no se ha completado al final del período que se informa, en el cual ocurre la combinación, la Compañía reporta importes provisionales para las partidas cuyo reconocimiento está incompleto. Durante el período de valuación, la adquirente reconoce ajustes a los importes provisionales o reconoce activos o pasivos adicionales necesarios para reflejar la información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que, de conocerse, habrían afectado la valuación de los importes reconocidos en esa fecha.

c. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo consiste en depósitos en cuentas bancarias. Los equivalentes de efectivo corresponden a inversiones de renta fija a corto plazo, cuyo vencimiento original es menor a tres meses. Estas inversiones se expresan al costo más rendimientos devengados. El valor así determinado es similar a su valor razonable.

Las inversiones temporales en instrumentos de capital para fines de negociación se valúan a su valor razonable a la fecha de los estados financieros. Los cambios en el valor razonable se registran en los resultados del ejercicio. (Ver Nota 8)

d. Clientes

El plazo de crédito promedio sobre la venta de bienes es de 30 hasta 90 días. Normalmente no se hace cargo alguno por intereses sobre las cuentas por cobrar a clientes. La Compañía registra una estimación para pérdidas crediticias esperadas para mostrar las posibles pérdidas que podrían resultar por la incapacidad de los clientes para hacer el pago de los adeudos correspondientes. Esta estimación es determinada de acuerdo a varios factores, incluidos los ajustes de precios, la probabilidad de cobro, su antigüedad, así como su experiencia histórica.

Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan dos veces al año. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, ningún cliente representa más del 5% de las cuentas por cobrar a clientes. La Compañía no mantiene ningún colateral u otras mejoras crediticias sobre esos saldos, ni tiene el derecho legal de compensarlos contra algún monto que adeude la Compañía a la contraparte.

e. Estimación para pérdidas crediticias esperadas

La Compañía reconoce una estimación para pérdidas crediticias esperadas, tomando en cuenta la experiencia histórica de pérdidas crediticias en sus cuentas por cobrar, las condiciones actuales y pronósticos razonables y sustentables de los diferentes eventos futuros cuantificables que pudieran afectar el importe de los flujos de efectivo futuros por recuperar de las cuentas por cobrar. (Ver Nota 9)

La determinación de la estimación cumple razonablemente con los criterios establecidos en la NIIF 9 respecto a la “Medición de las pérdidas crediticias esperadas”.

f. Inventarios y costo de ventas

Los inventarios se valúan al menor de su costo de adquisición o valor neto de realización. La fórmula de asignación de costo utilizada es la de costo promedio. El costo comprende los costos de adquisición de los materiales, mano de obra y los gastos generales relacionados con la fabricación y distribución basada en los niveles de actividades normales. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación y los costos necesarios para realizar su venta, el cual queda registrado en el estado de situación financiera y su contra cuenta en gastos de administración.

La compañía clasifica el inventario de materias primas en el estado consolidado de situación financiera de acuerdo con la fecha esperada de consumo, presentando como inventario a largo plazo aquél que de acuerdo con datos históricos y tendencias de producción no serán consumidos en el corto plazo (un año). (Ver Nota 12)

La compañía clasifica como inventarios a largo plazo los rodillos que, de acuerdo a datos históricos y tendencias de producción, no se utilizarán o consumirán en el corto plazo. Se tiene coque (una forma de carbón, que se utilizaba como materia prima para abastecer el alto horno en la Planta de Lorain, Ohio, USA). Se cuenta con 187,227 toneladas netas (MT) de inventario de coque por un valor de \$ 1,157,556 valuadas a un promedio de USD\$ 344 dólares americanos / MT al 31 de diciembre de 2025 (187,227 MT por un valor de \$ 1,414,703 valuadas a un promedio de USD\$ 368 dólares americanos / MT al 31 de diciembre de 2024) que también se clasifica a largo plazo en el estado de situación financiera consolidado.

La Compañía sigue la práctica de crear una reserva para inventarios de lento movimiento, considerando la totalidad de productos y materias primas (incluyendo el Coque) con una rotación mayor a un año, la cual queda registrada en el estado de posición financiera y su contra cuenta en el costo de ventas.

El costo de ventas incluye los costos del inventario, los fletes, gastos de compra y recepción, costos de inspección y costos de almacenamiento. Los incentivos que otorgan los proveedores, se registran como una reducción del costo de ventas.

g. Estimación para inventarios de lento movimiento

La estimación de lento movimiento, obsolescencia e inventario dañado, se determina considerando el costo del reproceso de los inventarios de materiales y productos terminados cuya rotación es mayor a un año.

h. Pagos anticipados

Los anticipos para la compra de inventarios se presentan en el rubro de pagos anticipados, debido a que no se han recibido los beneficios y riesgos inherentes de los bienes que están por adquirirse.

i. Propiedades, planta y equipo

Se registran al costo de adquisición, menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. Los costos incluyen todos los gastos relacionados con la adquisición e instalación y, para activos calificables, los costos por intereses capitalizados de acuerdo con las políticas contables de la Compañía. La depreciación se determina considerando el costo de los activos (distintos a los terrenos y propiedades en construcción), menos su valor residual, con base a las vidas útiles, utilizando el método de línea recta, e inicia cuando los activos están listos para su uso previsto.

La vida útil estimada, el valor residual, y el método de depreciación son revisados al final de cada año y, el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. (Ver Nota 13)

La depreciación de las propiedades, planta y equipo se deja de reconocer cuando se dispone de ellos. La ganancia o pérdida que surge de la enajenación o retiro del activo, resulta de la diferencia entre el precio de venta y el valor neto en libros del activo, y se reconoce en resultados.

El rango de las vidas útiles estimadas de los principales activos es:

	<u>Años</u>
Edificios	10 a 65
Maquinaria y equipo	5 a 40
Equipo de transporte	4
Muebles, enseres y equipo de cómputo	3 a 10

Los costos de reparación y mantenimiento que aumentan la capacidad productiva o incrementen la vida útil de las propiedades, planta y equipo existentes se capitalizan. Los suministros, que son refacciones y consumibles para los activos se clasifican como propiedades, planta y equipo. Los demás gastos de reparación y mantenimiento se cargan a gastos cuando se incurren. Las inversiones en propiedades, planta y equipo que se encuentran en proceso de construcción y/o instalación se incluyen como "construcciones y maquinaria en proceso". Cuando los proyectos considerados como construcciones y maquinaria en proceso se completan, se transfieren a su rubro de activos depreciables.

j. Arrendamientos

La NIIF 16 "Arrendamientos", establece el reconocimiento de un Activo por derecho de uso del activo subyacente y un Pasivo por arrendamiento del mismo en la fecha del comienzo del arrendamiento. El activo por derecho de uso se valúa a su costo de adquisición, menos la depreciación acumulada y, en su caso, las pérdidas por deterioro; el Pasivo por arrendamiento se valúa al valor presente de los pagos futuros por arrendamiento por efectuar y cualquier otro pago por derecho de usar el activo subyacente en el plazo del arrendamiento que no se hayan efectuado a la fecha del comienzo del arrendamiento. La compañía aplicó la excepción establecida en el párrafo 5 de la NIIF 16, en virtud de que los contratos de arrendamientos suscritos son a corto plazo y no existe certeza razonable de que se fueran a prorrogar después de su vencimiento.

k. Costos por préstamos

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un período de tiempo sustancial hasta que están listos para su uso o venta, se adicionan al costo de esos activos durante ese tiempo hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificados, se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados.

Todos los otros costos por préstamos se reconocen en resultados durante el período en que se incurren.

l. Activos intangibles y otros activos no circulantes

Los activos intangibles con vida útil finita adquiridos de forma separada se reconocen al costo menos la amortización acumulada y la pérdida acumulada por deterioro. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre la vida útil estimada. La vida útil estimada, valor residual y método de amortización se revisan al final de cada año y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Activos intangibles

con una vida útil indefinida adquiridos de forma separada se reconocen al costo menos la pérdida acumulada por deterioro. (Ver Nota 16)

Los desembolsos por las actividades de investigación se reconocen como un gasto en el período en el cual se incurren.

Un activo intangible generado internamente como consecuencia de actividades de desarrollo (o de la fase de desarrollo de un proyecto interno) se reconoce si y sólo si, todo lo siguiente se ha demostrado:

- Técnicamente, es posible completar el activo intangible de forma que pueda estar disponible para su uso o venta;
- La intención de completar el activo intangible es para usarlo o venderlo; la habilidad para usar o vender el activo intangible;
- La forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro.
- La disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- La capacidad para valorar confiablemente el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El monto inicialmente reconocido para un activo intangible generado internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el elemento cumple las condiciones para su reconocimiento establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo se cargan a resultados en el período en que se incurren. Con posterioridad a su reconocimiento inicial, un activo intangible generado internamente se reconoce a su costo menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada. (Ver Nota 16)

Cuando se adquiere un activo intangible en una combinación de negocios y se reconoce separadamente del crédito mercantil, su costo será su valor razonable en la fecha de adquisición (lo cual se considera como su costo). Con posterioridad a su reconocimiento inicial, un activo intangible adquirido en una combinación de negocios se reconocerá por su costo menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada.

Un activo intangible se deja de reconocer cuando se dispone de él o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros de su uso. La ganancia o (pérdida) obtenida que surge por la baja del intangible, calculada como la diferencia entre los ingresos netos de la enajenación y su valor en libros, se reconoce en resultados.

m. Crédito mercantil

El crédito mercantil que surge de una combinación de negocios se reconoce como un activo a la fecha en que se adquiere el control (fecha de adquisición) menos las pérdidas por deterioro acumuladas en forma posterior. Para fines de la evaluación del deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía que espera obtener beneficios de las sinergias de esta combinación. Las unidades generadoras de efectivo a las cuales se asigna el crédito mercantil son sometidas a evaluaciones por deterioro anualmente, o con mayor frecuencia, si existe un indicativo de que la unidad podría haber sufrido deterioro. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que el monto en libros de la unidad, la pérdida por deterioro se asigna primero a fin de reducir el monto en libros del crédito mercantil asignado a la unidad y luego en forma proporcional entre los otros activos de la unidad, tomando como base el monto en libros de cada activo en la unidad. La pérdida por deterioro reconocida para fines del crédito mercantil no puede revertirse en un período posterior. Al disponer de una unidad generadora de efectivo, el monto atribuible al crédito mercantil se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición. (Ver Nota 15)

n. Deterioro en el valor de los activos de larga duración y su disposición

Al final de cada año, la Compañía revisa los valores en libros de los activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existe un indicio de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna). Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles con una vida útil indefinida o todavía no disponibles para su uso, se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año y siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado. El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Al evaluar el valor de uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros. Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados, salvo si el activo se registra a un monto revaluado, en cuyo caso se debe considerar la pérdida por deterioro como una disminución de la revaluación. Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado a su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no excede el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores. Para efecto de asignación de la plusvalía cuando exista combinación de negocios, se distribuirá entre cada una de las unidades generadoras de efectivo de la entidad adquirente, que se esperan beneficios por sinergia. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados y se distribuirá entre los activos de esa unidad; el importe en libros de un activo, distinto de la plusvalía, incrementado tras la reversión de una pérdida por deterioro de valor, no excederá al importe en libros que podía haberse obtenido, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para dicho activo en periodos anteriores, a menos que el activo correspondiente se reconozca a un monto revaluado, en cuyo caso la reversión de la pérdida por deterioro se trata como un aumento en la revaluación.

La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados, a menos que el activo correspondiente se reconozca a un monto revaluado, en cuyo caso la reversión de la pérdida por deterioro se trata como un aumento en la revaluación.

ñ. Provisiones

Los pasivos por provisiones se reconocen cuando (i) existe una obligación presente (legal o asumida) como resultado de un evento pasado, (ii) es probable que se requiera la salida de recursos económicos como medio para liquidar dicha obligación y (iii) la obligación pueda ser estimada razonablemente.

Cuando el efecto del valor del dinero a través del tiempo es significativo, el importe de la provisión es el valor presente de los desembolsos que se espera sean necesarios para liquidar la obligación.

La tasa de descuento aplicada es antes de impuestos y refleja las condiciones de mercado a la fecha del estado de situación financiera consolidado y, en su caso, el riesgo específico del pasivo correspondiente. En estos casos, el incremento en la provisión se reconoce como un gasto por intereses.

o. Beneficios a los empleados

Las aportaciones a los planes de beneficios por terminación y de contribuciones definidas se reconocen como gastos al momento en que los trabajadores han devengado los servicios que les otorgan el derecho a las contribuciones.

El pasivo por beneficios al retiro es determinado considerando el valor presente de la obligación por beneficios definidos a la fecha del estado de situación financiera. Las remuneraciones incluidas en la determinación de este pasivo corresponden a las primas de antigüedad por jubilación. Las ganancias y pérdidas actuariales son cargadas o acreditadas a los resultados del año. Tanto el pasivo por beneficios al retiro como los correspondientes costos netos del período, son determinados conforme al método de crédito unitario proyectado con base en sueldos proyectados, utilizando para tal efecto ciertos supuestos e hipótesis determinadas por actuarios independientes. (Ver Nota 19)

Las obligaciones por beneficios a los empleados reconocidas en el estado de situación financiera consolidado, representan el valor presente de la obligación por beneficios definidos.

p. Utilidad (pérdida) básica por acción ordinaria

La utilidad (pérdida) básica por acción ordinaria está calculada dividiendo la (pérdida) utilidad neta correspondiente a la participación controladora, entre el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante cada ejercicio que se presenta.

q. Impuesto a la utilidad

El gasto por el impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido. (Ver Nota 26)

- **Impuesto a la utilidad causado** - El impuesto a la utilidad es el Impuesto sobre la Renta (ISR), se registra en resultados en el año en que se causa. El impuesto a la utilidad causado, se basa en la utilidad fiscal. La utilidad fiscal difiere de la utilidad reportada en el estado de resultado integral consolidado, debido a las partidas de ingresos o gastos gravables o deducibles en otros años y partidas que nunca son gravables o deducibles. El impuesto a la utilidad causado se calcula utilizando la tasa fiscal promulgada o substancialmente aprobada al final del período sobre el cual se informa.
- **Impuesto a la utilidad diferido** - Se determina, con base en proyecciones financieras, si causará ISR en el futuro y se reconoce el impuesto a la utilidad diferido que corresponde al impuesto que esencialmente se pagará. El impuesto a la utilidad diferido se reconoce sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en el estado de situación financiera consolidado y las bases fiscales correspondientes, utilizando el método de activos y pasivos. El pasivo por impuesto a la utilidad diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales.

Se reconocerá un activo por impuesto a la utilidad diferido, por causa de todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la entidad genere utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles. Estos activos y pasivos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del crédito mercantil o del reconocimiento inicial (distinto al de la combinación de negocios) de otros activos y pasivos en una operación que no afecta la utilidad fiscal ni la utilidad contable.

El valor en libros de un activo por impuesto a utilidad diferido debe someterse a revisión al final de cada año y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrá utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por el impuesto a la utilidad diferido se calculan utilizando las tasas fiscales que se espera aplicar en el período en el que el pasivo se pague o el activo se realice, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o substancialmente

aprobadas al final del período sobre el que se informa. La valuación de los pasivos y activos por impuesto a la utilidad diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que se espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

Los activos y los pasivos por el impuesto a la utilidad diferido se compensan cuando hay un derecho legal para compensarlos y cuando se refieren a impuestos a la utilidad correspondientes a la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos sobre una base neta.

Se sigue la práctica de reconocer el beneficio derivado de la amortización de las pérdidas fiscales adquiridas en los resultados del período en que se amortizan, excepto cuando estas pérdidas provienen por excesos de gastos y se considera que éstas se amortizarán en los próximos años.

- **Impuesto a la utilidad causado y diferidos del período** - El impuesto a la utilidad causado y diferido se reconocen como ingreso o gasto en resultados, excepto cuando se refieren a partidas que se reconocen fuera de los resultados, ya sea en los otros resultados integrales o directamente en el capital contable, en cuyo caso el impuesto a la utilidad diferido también se reconoce fuera de los resultados, o cuando surgen del reconocimiento inicial de una combinación de negocios.
- **Interés de saldos de impuestos por recuperar** - Los intereses de saldos de impuestos recuperados son presentados en el estado de resultado integral consolidado como ingreso por intereses.

r. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente en la fecha de concertación. Los activos y pasivos monetarios se expresan en moneda nacional al tipo de cambio vigente a la fecha del estado de situación financiera consolidado. Las diferencias por fluctuaciones en los tipos de cambio entre las fechas de concertación de las transacciones y su liquidación o valuación al cierre del ejercicio, se aplican a los resultados. En el caso de las partidas no monetarias, que surgen del pago o cobro de contraprestaciones anticipadas quedan reconocidas al tipo de cambio vigente a la fecha de la transacción. (Ver Nota 7)

Las diferencias en tipo de cambio se reconocen en los resultados del período, excepto:

- Diferencias en tipo de cambio provenientes de préstamos denominados en moneda extranjera relacionados con los activos en construcción para su uso productivo futuro, las cuales se incluyen en el costo de dichos activos cuando se consideran como un ajuste a los costos por intereses sobre dichos préstamos denominados en moneda extranjera;
- Diferencias en tipo de cambio provenientes de transacciones relacionadas con coberturas de riesgos de tipo de cambio; y
- Diferencias en tipo de cambio provenientes de partidas monetarias por cobrar o por pagar a una operación extranjera para la cual no está planificado ni es posible que se realice el pago (formando así parte de la inversión neta en la operación extranjera), las cuales son reconocidas inicialmente en las otras partidas de utilidad integral y reclasificadas desde el capital contable a utilidades o pérdidas al vender total o parcialmente la inversión neta.

s. Instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros son valuados inicialmente a su valor razonable. Los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de los activos y pasivos financieros son incrementados o reducidos de su valor razonable, de forma apropiada, en el reconocimiento inicial; los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos o pasivos financieros a valor razonable a través de resultados son reconocidos inmediatamente en resultados.

t. Activos financieros

Los activos financieros se clasifican de acuerdo con la NIIF 9 Instrumentos Financieros (“NIIF 9”) en activos financieros que son medidos posteriormente a costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral o a valor razonable con cambios en resultados sobre la base del modelo de negocio de la Compañía para gestionar los activos financieros y las características contractuales de los flujos de efectivo del activo financiero.

Activos financieros medidos a costo amortizado

Los activos financieros son medidos a costo amortizado cuando el objetivo de mantener los activos financieros es obtener flujos de efectivo contractuales, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son solo pagos al principal e intereses sobre el monto del principal. El reconocimiento inicial de los activos financieros se realiza a su valor razonable más los costos de transacción posteriormente se registran a su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, con cambios en el valor contable reconocidos en el estado de resultados. Se incluyen en los activos circulantes excepto por vencimientos mayores a 12 meses a partir de la fecha de cierre, los cuales se incluyen en los activos no circulantes. Los activos financieros del Grupo, medidos a costo amortizado, son principalmente presentados como “Cuentas y documentos por cobrar a Clientes”, “Otras cuentas y documentos por cobrar”, y “Cuentas por cobrar a partes relacionadas” en el estado de situación financiera consolidado.

Activos financieros medidos a valor razonable con cambios en el resultado integral

Son activos financieros mantenidos con el fin de obtener flujo de efectivo contractuales y la venta de los activos financieros, y los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas especificadas a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal.

Las inversiones de la Compañía en ciertos instrumentos de capital han sido designadas para ser medidos a Valor Razonable en Otros Resultados Integrales, de acuerdo a la NIIF 9. En relación con esta designación, cualquier monto presentado en otro resultado integral no será transferido al estado de resultados consolidado. Los dividendos de estos instrumentos de capital se reconocen en el estado de resultados consolidados cuando se establece el derecho de pago del dividendo, y es probable que dicho dividendo sea pagado a la Compañía.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Son activos financieros con fines de negociación. Un activo financiero es clasificado en esta categoría si se adquiere con el propósito principal de venderse en el corto plazo. Los instrumentos financieros derivados también se incluyen en esta categoría a menos que sean designados como instrumentos de cobertura. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera que sean liquidados dentro de 12 meses, de otra manera se clasifican como activos no circulantes.

Deterioro de activos financieros

El Grupo evalúa las pérdidas crediticias esperadas asociadas con sus activos financieros registrados a Valor Razonable en Otros Resultados Integrales. El método de deterioro aplicable depende de si ha tenido un aumento significativo en el riesgo de crédito.

Para los documentos y cuentas por cobrar a clientes, la Compañía aplica el enfoque simplificado permitido por la NIIF 9, que requiere que las pérdidas esperadas durante la vida del activo se reconozcan a partir del reconocimiento inicial de los documentos y cuentas por cobrar a clientes.

u. Instrumentos financieros derivados

La Compañía en ocasiones utiliza instrumentos financieros derivados para manejar su exposición a los riesgos en las variaciones de los precios del gas natural, el cual es utilizado para la producción, realizando estudios de volúmenes históricos, necesidades futuras o compromisos adquiridos, disminuyendo así la exposición a riesgos ajenos a la operación normal de la Compañía.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable a la fecha en que se suscribe el contrato del derivado y posteriormente se remiden a su valor razonable al final del periodo que se informa. La ganancia o pérdida resultante se reconoce en los resultados inmediatamente a menos que el derivado esté designado y sea efectivo como un instrumento de cobertura, en cuyo caso la oportunidad del reconocimiento en los resultados dependerá de la naturaleza de la relación de la cobertura.

Con el fin de mitigar los riesgos asociados con las fluctuaciones en el precio del gas natural, cuya cotización está basada en la oferta y demanda de los principales mercados internacionales, la Compañía utiliza contratos de intercambio de flujo de efectivo o swaps de gas natural, donde la Compañía recibe precio flotante y paga precio fijo. Las fluctuaciones en el precio de este insumo energético provenientes de volúmenes consumidos, se reconocen como parte de los costos de operación de la Compañía.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de control de riesgo y la estrategia de transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo para compensar la exposición a los cambios en el valor razonable o los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconoce en los otros resultados integrales y acumulados bajo el título de valor razonable de instrumentos financieros derivados, neto de los impuestos a las utilidades. Las pérdidas y ganancias relativas a la porción no efectiva del instrumento de cobertura, se reconocen inmediatamente en los resultados, y se incluyen en el rubro del costo de ventas.

La Compañía evalúa periódicamente los cambios en los flujos de efectivo de los instrumentos financieros derivados para analizar si los swaps son altamente efectivos para mitigar la exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural. Un instrumento de cobertura se considera altamente efectivo cuando los cambios en su valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria son compensados de forma regular o en su conjunto, por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un rango entre 80% y 125%.

Los montos previamente reconocidos en los otros resultados integrales, se reclasifican a los resultados en los periodos en los que la partida cubierta se reconoce en los resultados, en el mismo rubro del estado de resultados integrales de la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando una transacción pronosticada que está cubierta da lugar al reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las pérdidas o ganancias previamente acumuladas en el capital contable, se transfieren y se incluyen en la valuación inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. Cualquier ganancia o pérdida acumulada del instrumento de cobertura que haya sido reconocida en el capital continuará en el capital hasta que la transacción pronosticada sea finalmente reconocida en los resultados. Cuando ya no se espera que la transacción pronosticada ocurra, la ganancia o pérdida acumulada en el capital, se reclasificará inmediatamente a los resultados.

v. Pasivos financieros

Los instrumentos de deuda y capital emitidos son clasificados ya sea como pasivos financieros o capital de acuerdo con la sustancia de los acuerdos contractuales, y las definiciones de pasivo financiero e instrumento de capital.

Los pasivos financieros se clasifican ya sea como "pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados" u "otros pasivos financieros". Un pasivo financiero a valor razonable con cambios a través de resultados es un pasivo financiero que se clasifica como mantenido con fines de negociación o se designa como a valor razonable con cambios a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

- Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano.
- En su reconocimiento inicial, es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo.
- Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura y cumple las condiciones para ser eficaces.

Un pasivo financiero que no sea un pasivo financiero mantenido con fines de negociación podría ser designado como un pasivo financiero a valor razonable con cambios a través de resultados al momento del reconocimiento inicial si:

- Con ello se elimina o reduce significativamente alguna incoherencia en la valuación o en el reconocimiento que de otra manera surgiría.
- El rendimiento de un grupo de activos financieros, de pasivos financieros o de ambos, se administre y evalúe sobre la base de valor razonable, de acuerdo con una estrategia de inversión o de administración del riesgo que la entidad tenga documentada, y se provea internamente información sobre ese grupo, sobre la base de su valor razonable.
- Forma parte de un contrato que contenga uno o más instrumentos derivados implícitos, y la IAS 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición", permita que la totalidad del contrato híbrido (activo o pasivo) sea designado como a valor razonable con cambios a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en el estado de resultado integral consolidado. La ganancia o pérdida neta reconocida en los resultados incluye cualquier dividendo o interés obtenido del activo financiero y se incluye en la partida de "otras ganancias y pérdidas" en el estado de resultado integral consolidado.

Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valúan inicialmente a valor razonable, neto de los costos de la transacción. El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del período pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un período más corto) con el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

Se dan de baja los pasivos financieros si, y sólo si, las obligaciones se cumplen, cancelan o expiran. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar es reconocida en resultados.

w. Ingresos por contratos con clientes

Los ingresos derivados de contratos con clientes se reconocen en el momento en el que el control de los bienes o servicios se transfiere al cliente por un monto que refleje la contraprestación a la cual la Compañía espera tener derecho, a cambio de dichos bienes y servicios.

Venta de bienes:

Los ingresos por venta de los productos que fabrica la Compañía (“los productos”) se reconocen en el momento en el que el control del activo es transferido al cliente, normalmente cuando se envían los productos. El plazo normal de crédito sobre la venta de productos es de 30 hasta 90 días posteriores a la entrega.

La Compañía considera que no existen otras obligaciones a cumplir en los contratos, que sean obligaciones a cumplir separadas y en las cuales debería asignarse una porción del precio de la transacción. Al determinar el precio de la transacción por la venta de productos, la Compañía consideraría los eventuales efectos de la contraprestación variable, la existencia de componentes importantes de financiamiento, la contraprestación distinta del efectivo y la contraprestación pagadera al cliente.

Saldos del Contrato:

Activos contractuales

Un activo del contrato es el derecho a obtener una contraprestación a cambio de los bienes o servicios transferidos al cliente. Si la Compañía cumple una obligación de transferir bienes o servicios a un cliente antes de que el cliente pague la contraprestación o antes de que sea exigible el cobro, se reconoce un activo derivado del contrato por la contraprestación condicional que la Compañía tiene derecho a cobrar.

Cuentas por cobrar

Una cuenta por cobrar representa el derecho de la Compañía al cobro de una contraprestación que sea incondicional, es decir, únicamente se requiere el paso del tiempo para que el pago de la contraprestación sea exigible.

Pasivos del Contrato y anticipos de clientes

Un pasivo del contrato es la obligación de transferir el control sobre los bienes o servicios a un cliente, en el futuro, que surge de un derecho de cobro. Si un cliente paga la contraprestación antes de que la Compañía le transfiera los bienes o servicios, se reconoce un pasivo del contrato cuando el pago sea exigible y un anticipo de cliente cuando el pago se realice. Los pasivos del contrato (o un anticipo de cliente) son reconocidos como ingresos cuando la Compañía satisface sus obligaciones a cumplir bajo el contrato.

x. Información financiera por segmentos

La información analítica por segmentos se presenta considerando las áreas geográficas en las cuales se opera y se presentan de acuerdo a la información que utiliza la administración para la toma de decisiones. (Ver Nota 29)

y. Pasivos ambientales

Se está sujeto a estrictas leyes y regulaciones ambientales. Es política esforzarse por cumplir con las leyes y reglamentos ambientales aplicables, con el objeto de cubrir los costos de remediación ambiental considerados probables y cuantificables, se estableció un pasivo el cual se considera que es apropiado con base en información actualmente disponible. El pasivo representa una estimación de los costos de remediación ambiental asociados con los pasos futuros de remediación necesarios, basados en la evaluación de la administración de los probables resultados. Estas estimaciones se basan en los datos disponibles actualmente, en la tecnología existente en la actualidad y las leyes y reglamentos promulgados. El momento preciso de las actividades de remediación no puede determinarse de forma fiable en este momento debido a la ausencia de plazos para la remediación conforme a las leyes y reglamentos ambientales

aplicables, en virtud de los cuales dichos costos de remediación serán erogados. En consecuencia, no se han descontado sus pasivos ambientales. Actualmente no hay reclamaciones importantes para aplicarse a los pasivos registrados.

z. Costo de ventas y gastos por su función

Se clasifican los costos y gastos por función en el estado de resultados integrales consolidado, de acuerdo con las prácticas de la industria donde se opera.

6. Juicios contables críticos e información clave para las estimaciones

En la aplicación de las políticas contables que se describen en la Nota 5, se deben hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre los valores en libros de los activos y pasivos. Las estimaciones y supuestos relativos se basan en la experiencia y otros factores que se consideran pertinentes. Los resultados reales podrían diferir de esas estimaciones.

Las estimaciones y los supuestos relativos se revisan continuamente y los cambios resultantes se registran en el período en que la estimación ha sido modificada, si dicho cambio afecta solamente dicho período o en períodos futuros.

a. **Juicios contables críticos** - A continuación, se presentan los juicios críticos en la aplicación de las políticas contables, aparte de aquéllos que involucran estimaciones, hechos por la administración durante el proceso de aplicación de las políticas contables y que tienen un efecto significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados:

- **Moneda funcional** - La administración ha evaluado todos los indicadores que a su juicio son relevantes y ha concluido que la moneda funcional es el peso.

b. **Información clave para estimaciones** - Los siguientes son los supuestos y otra información clave para estimaciones utilizadas a la fecha del estado de situación financiera consolidado, que tienen un riesgo significativo de poder causar un ajuste material a los valores de los activos y pasivos dentro del ejercicio siguiente.

- **Estimación para pérdidas crediticia esperadas** - Se sigue la práctica de crear una estimación para pérdidas crediticias esperadas a la fecha del estado de situación financiera consolidado para mostrar las posibles pérdidas que resultasen por la incapacidad de los clientes para hacer el pago de sus adeudos correspondientes. La Compañía calcula la estimación tomando en cuenta la experiencia histórica de pérdidas crediticias en su cuenta por cobrar, las condiciones actuales y pronósticos razonables y sustentables de los diferentes eventos futuros cuantificables que pudieran afectar el importe de los flujos de efectivo futuros por recuperar de las cuentas por cobrar.

- **Valor neto de realización del inventario** - A la fecha del estado de situación financiera consolidado se emplea el juicio profesional para determinar cualquier deterioro en el inventario. El inventario se considera deteriorado cuando el valor en libros es mayor que el valor neto de realización.

- **Deterioro de activos de largo plazo en uso** - Se emplea un juicio profesional a la fecha del estado de situación financiera consolidado para determinar la existencia de deterioro en el valor de los activos de larga duración. Dichos activos se encuentran deteriorados cuando el valor en libros es mayor que la cantidad recuperable y hay evidencia objetiva de deterioro. La cantidad recuperable es el valor presente de los flujos de efectivo descontados que generará durante su vida útil remanente, o a su valor de liquidación.

- **Estimación de las vidas útiles y valores residuales de las propiedades, planta y equipo** - Se revisan las vidas útiles estimadas y valores residuales de las propiedades, planta y equipo al final de cada período de reporte.

- **Deterioro de crédito mercantil** - Para determinar si el crédito mercantil se ha deteriorado se requiere de la estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a las

cuales se les ha asignado dicho crédito mercantil. Se realiza la estimación de los flujos de efectivo futuros esperados a valor presente de la unidad generadora de efectivo a una tasa de descuento apropiada.

- **Beneficios a los empleados** - La valuación de los beneficios a los empleados es efectuada por peritos independientes con base en estudios actuariales. Entre otras, se utilizan las siguientes premisas, que pueden llegar a tener un efecto: (i) tasas de descuento, (ii) tasas de incremento esperado de los salarios y (iii) tasas de rotación y mortandad con base en tablas reconocidas.

Un cambio en las condiciones económicas, laborales o fiscales podría modificar las estimaciones.

- **Contingencias** - La Compañía está sujeta a transacciones o eventos contingentes para los cuales utiliza el juicio profesional en el desarrollo de estimaciones de probabilidad de ocurrencia. Los factores que son considerados en dichas estimaciones son la situación legal a la fecha de la estimación y la opinión de los asesores legales.
- **Activos de impuesto a la utilidad diferido** - Se revisa el valor en libros al final de cada período de reporte y disminuye, en su caso, el valor de los activos de impuesto a la utilidad diferido en la medida en que las utilidades fiscales disponibles no sean suficientes para permitir que todo o parte del activo por impuesto a la utilidad diferido sea utilizado. Sin embargo, no se puede asegurar que se generarán utilidades fiscales suficientes para permitir que todo o parte de los activos por impuesto a la utilidad diferido se realicen.
- **Valuación de instrumentos financieros** - La Compañía en ocasiones contrata instrumentos financieros derivados (swaps de gas), y las técnicas de valuación que incluye para determinar el valor razonable están basadas en datos obtenidos de mercados observables.

La administración de la Compañía considera que las técnicas de valuación elegidas y los supuestos utilizados son apropiados para determinar el valor razonable de los instrumentos financieros derivados. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 la Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

7. Saldos y transacciones en moneda extranjera.

Durante 2025 se concertaron operaciones en moneda extranjera que generaron en una pérdida cambiaria neta de \$ 4,019,752 (utilidad cambiaria de \$ 6,010,509 en 2024), la cual se muestra en el estado de resultado integral consolidado.

Al 31 de diciembre se presenta la siguiente posición en moneda extranjera:

	(Miles) 2025	
	Dólar americano	Moneda nacional
Activo a corto plazo		
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,657,619	\$ 29,758,904
Clientes	170,473	3,060,472
Partes relacionadas	<u>178,543</u>	<u>3,205,345</u>
	<u>2,006,635</u>	<u>36,024,721</u>
Activo a largo plazo		
Inversiones en instrumentos financieros	<u> </u>	<u> </u>
	<u>2,006,635</u>	<u>36,024,721</u>
Pasivo a corto plazo		
Proveedores	91,401	1,640,900
Partes relacionadas	17,003	305,253
Otras cuentas por pagar	<u>110,096</u>	<u>1,976,540</u>

	218,500	3,922,693
Pasivo a largo plazo		
Otras cuentas por pagar	<u>1,127</u>	<u>20,231</u>
	<u>219,627</u>	<u>3,942,924</u>
Posición larga (corta) en moneda extranjera	<u>\$ 1,787,008</u>	<u>\$ 32,081,797</u>

	(Miles) 2024	
	<u>Dólar americano</u>	<u>Moneda nacional</u>
Activo a corto plazo		
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,514,380	\$ 31,060,394
Clientes	182,544	3,744,038
Partes relacionadas	<u>177,491</u>	<u>3,640,389</u>
	<u>1,874,415</u>	<u>38,444,821</u>
Activo a largo plazo		
Inversiones en instrumentos financieros	<u> </u>	<u> </u>
	<u>1,874,415</u>	<u>38,444,821</u>
Pasivo a corto plazo		
Proveedores	157,373	3,227,765
Partes relacionadas	26,040	534,087
Otras cuentas por pagar	<u>111,988</u>	<u>2,296,912</u>
	295,401	6,058,764
Pasivo a largo plazo		
Otras cuentas por pagar	<u>894</u>	<u>18,336</u>
	<u>296,295</u>	<u>6,077,100</u>
Posición larga (corta) en moneda extranjera	<u>\$ 1,578,120</u>	<u>\$ 32,367,721</u>

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se tenía la siguiente posición de activos no monetarios de origen extranjero, o cuyo costo de reposición se puede determinar únicamente en dólares americanos.

	(Miles) 2025	
	<u>Dólar americano</u>	<u>Moneda nacional</u>
Maquinaria y equipo, neto	\$ 307,344	\$ 5,517,688
Inventarios	<u>238,005</u>	<u>4,272,856</u>
	<u>\$ 545,349</u>	<u>\$ 9,790,544</u>

	(Miles) 2024	
	<u>Dólar americano</u>	<u>Moneda nacional</u>
Maquinaria y equipo, neto	\$ 215,368	\$ 4,417,262
Inventarios	<u>284,805</u>	<u>5,841,436</u>
	<u>\$ 500,173</u>	<u>\$ 10,258,698</u>

A continuación, se resumen las operaciones efectuadas en moneda extranjera, excluyendo las importaciones de maquinaria y equipo y las operaciones de las subsidiarias en el extranjero, por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de:

	Cifras en miles de dólares	
	2025	2024
Ventas	USD\$ 770,410	USD\$ 928,478
Compras de materiales	(53,882)	(73,583)
Otros gastos (refacciones)	(31,811)	(30,075)
	<u>USD\$ 684,717</u>	<u>USD\$ 824,820</u>

Los activos y obligaciones combinados de las subsidiarias en el extranjero se resumen a continuación:

	Cifras en miles de dólares	
	2025	2024
Activos circulantes monetarios	USD\$ 1,888,207	USD\$ 2,230,914
Inventarios y gastos anticipados	286,144	426,287
Pasivos a corto plazo	(423,112)	(717,510)
Capital de trabajo	1,751,239	1,939,691
Propiedades, planta y equipo	673,321	595,571
Otros activos y cargos diferidos	5,982	6,228
Inventario a largo plazo	68,521	83,742
Pasivos a largo plazo	(78,474)	(173,101)
Capital contable	<u>USD\$ 2,420,589</u>	<u>USD\$ 2,452,131</u>

El tipo de cambio utilizado al cierre del año, el año anterior y el correspondiente a la fecha de la emisión de estos estados financieros, se muestra como sigue:

Fecha	Tipo de cambio por Dólar americano
31 de diciembre de 2025	\$ 17.95
31 de diciembre de 2024	20.51
14 de abril de 2026	17.35

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 no se presenta instrumento alguno de cobertura cambiaria.

8. Efectivo y equivalentes de efectivo

		2025	2024
Efectivo en caja y bancos		\$ 1,552,154	\$ 1,658,999
Inversiones de inmediata realización	(1)	<u>29,597,167</u>	<u>29,715,117</u>
		<u>\$ 31,149,321</u>	<u>\$ 31,374,116</u>

(1) Corresponden principalmente a bonos del tesoro emitidas por el Departamento del Tesoro de los Estados Unidos de América (Treasury bills), cuyos vencimientos son a 90 y 120 días.

9. Clientes

El plazo de cobranza promedio sobre la venta de bienes es de 30 hasta 90 días. Normalmente no se hace cargo alguno por intereses sobre las cuentas por cobrar a clientes. La Compañía registra una estimación para pérdidas crediticias esperadas para mostrar las posibles pérdidas que podrían resultar por la incapacidad de los clientes para hacer el pago de los adeudos correspondientes. Esta

estimación es determinada de acuerdo a varios factores, incluidos los ajustes de precios, la probabilidad de cobro, su antigüedad, así como su experiencia histórica.

Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan dos veces al año. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, ningún cliente representa más del 5% del saldo de las cuentas por cobrar. La Compañía no mantiene ningún colateral u otras mejoras crediticias sobre estos saldos, ni se tiene el derecho legal de compensarlos contra algún monto que adeude la Compañía a la contraparte.

Las cuentas por cobrar a clientes se muestran a continuación:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
01 - 30 días	\$ 3,932,547	\$ 4,127,955
31 - 60 días	363,578	365,216
61 - 90 días	157,143	144,080
91 - 120 días	402,973	323,431
+ de 121 días	<u>653,929</u>	<u>663,447</u>
	5,510,170	5,624,129
Estimación para pérdidas crediticias esperadas	<u>(516,081)</u>	<u>(552,704)</u>
Total de clientes	<u>\$ 4,994,089</u>	<u>\$ 5,071,425</u>

El movimiento en la estimación para pérdidas crediticias esperadas es como sigue:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Saldo inicial	\$ 552,704	\$ 358,097
Provisión del año	1,764	87,127
Recuperaciones		(1,828)
Efecto por conversión de moneda extranjera	<u>(38,387)</u>	<u>109,308</u>
Saldo al final del año	<u>\$ 516,081</u>	<u>\$ 552,704</u>

La Compañía calcula la estimación tomando en cuenta la experiencia histórica de pérdidas crediticias en sus cuentas por cobrar, las condiciones actuales y pronósticos razonables y sustentables de los diferentes eventos futuros cuantificables que pudieran afectar el importe de los flujos de efectivo futuros por recuperar de las cuentas por cobrar. Al determinar la estimación para pérdidas crediticias esperadas de las cuentas por cobrar, la Compañía considera cualquier cambio en la calidad crediticia, desde la fecha en que se otorgó inicialmente el crédito hasta el final del período sobre el que se informa. La concentración de riesgo de crédito es mínima debido a que la base de clientes es amplia e independiente.

10. Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas debido a que los accionistas de dichas entidades son también accionistas de la Compañía.

Los saldos con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se integran como sigue:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Cuentas por cobrar:		
Proyectos Comerciales el Ninzi, S.A. de C.V.	\$ 1,193,277	\$ 1,532,501
Operadora de Compañía Mexicana de Tubos, S.A. de C.V.	625,389	648,344
Compañía Manufacturera de Tubos, S.A. de C.V.	366,412	396,798
Controladora VG, S.A. de C.V.	279,127	279,127
Tuberías y Láminas la Metálica, S.A. de C.V.	266,852	311,323
Seyco Joist, Co.	253,074	287,485
Joist Estructuras, S.A. de C.V.	141,668	135,702
Lámina y Acero La Metálica, S.A. de C.V.	140,216	148,464

Ferrovisa, S.A. de C.V.	123,877	124,327
Aceros Vimar, S.A. de C.V.	111,336	111,336
Sergio Vigil Gonzalez	102,152	99,004
Compañía Laminadora Vista Hermosa, S.A. de C.V.	99,451	100,411
Sistemas Estructurales y Construcciones, S.A. de C.V.	84,545	71,794
Operadora Construalco, S.A. de C.V.	57,022	57,427
Procarsa Tube & Pipe, Co.	24,918	37,168
Operadora de Tubería Industrial de México, S.A. de C.V.	16,726	16,736
Comercializadora de Tubos Vallejo, S.A. de C.V.	15,639	17,870
Servicios Estructurales de California, S.A. de C.V.	12,452	15,105
Proveedora de Aceros y sus Derivados, S.A. de C.V.	5,557	5,557
Laminadora Vista Hermosa, S.A. de C.V.	3,654	3,654
Operadora Laminadora Vista Hermosa, S.A. de C.V.	3,605	3,573
Nacional Productora de Acero, S.A. de C.V.	1,923	1,923
Joist Estructuras y Construcciones, S.A. de C.V.	1,139	1,139
Industrial Mexicana de Herramientas, S.A. de C.V.	307	35
Operadora de Perfiles y Estructuras del Norte, S.A. de C.V.	160	160
Sigosa Steel, Co.		78,168
Procarsa USA, Corp.		10,421
Otras compañías	2,602	2,605
	<u>\$ 3,933,080</u>	<u>\$ 4,498,157</u>

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Cuentas por pagar:		
Compañía Mexicana de Tubos, S.A. de C.V.	\$ 120,302	\$ 120,249
Sigosa Steel, Co.	34,191	
Operadora de Servicios S Y S, S.A. de C.V.	22,305	22,305
Construnorte, S.A. de C.V.	22,107	22,107
Joist del Golfo, S.A. de C.V.	9,908	46,048
Operadora de Industrial de Herramientas CH, S.A. de C.V.	2,825	3,226
Vigón Propiedades, S.A. de C.V.	2,758	2,758
Inmobiliaria Belgrado, S.A. de C.V.	1,718	1,718
Procarsa USA, Corp.	332	
Otras compañías	636	636
	<u>\$ 217,082</u>	<u>\$ 219,047</u>

Las operaciones efectuadas con las partes relacionadas fueron las siguientes:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Venta de producto y servicios	\$ 843,480	\$ 1,710,214
Compra de materiales	159,153	126,355
Gastos por servicios administrativos	59,835	111,779

11. Impuestos por recuperar

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Impuesto al Valor Agregado (IVA)	\$ 84,216	\$ 57,683
Impuesto Sobre la Renta (ISR)	361,882	442,138
Otros		18,726
	<u>\$ 446,098</u>	<u>\$ 518,547</u>

12. Inventarios

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
A corto plazo:		
Productos terminados	\$ 2,677,981	\$ 3,474,457
Productos en proceso	154,017	223,845
Billet (producto terminado)	1,986,379	2,601,270
Materias primas y materiales	4,446,360	5,053,671
Materiales, refacciones y rodillos	<u>1,438,899</u>	<u>1,496,148</u>
	10,703,636	12,849,391
Menos, reserva de valuación a costo o valor neto de realización, el menor	<u>(89,523)</u>	<u>(89,523)</u>
	10,614,113	12,759,868
Mercancías en tránsito	<u>3,713</u>	<u>2,632</u>
	<u>\$ 10,617,826</u>	<u>\$ 12,762,500</u>

Al 31 de diciembre de 2025 este rubro incluye inventario de producto terminado y producto en proceso correspondiente a Republic por un importe \$ 2,880,222, determinado por un perito autorizado. Cabe mencionar que Republic cesó sus operaciones durante el ejercicio 2023, por lo que dicho inventario ha presentado un movimiento de ventas limitado con posterioridad a esa fecha.

La administración se encuentra dando seguimiento a la recuperación de este inventario considerando su rotación y condiciones actuales.

A largo plazo:			
Coque	(1)	\$ 1,157,556	\$ 1,414,703
Refacciones		84,250	70,486
Rodillos		229,463	203,701
Producto terminado		<u>353,095</u>	<u>353,095</u>
		1,824,364	2,041,985
Menos, reserva de valuación a costo o valor neto de realización, el menor		<u>(353,095)</u>	<u>(353,095)</u>
		<u>\$ 1,471,269</u>	<u>\$ 1,688,890</u>

- (1) En 2025 se tiene \$1,157,556 (\$1,414,703 en 2024) de inventario de existencias físicas de coque, (Ver Nota 5-f), que la empresa utilizaba como materia prima para abastecer el alto horno de la planta de Lorain, Ohio, USA, que actualmente se encuentra fuera de operación. La administración evalúa continuamente la planta y el inventario de coque para determinar un posible deterioro. Se evalúa periódicamente la potencial degradación del inventario de coque y determina si sigue siendo adecuado como materia prima para el alto horno o alternativamente para su venta para otras acerías con alto horno. Como se señaló en la nota 2 las plantas ubicadas en Estados Unidos de América cesaron sus operaciones en octubre de 2023. Los inventarios existentes en esas plantas ascendieron a corto plazo a \$3,777,819 y a largo plazo \$1,157,556. Al cierre del ejercicio los inventarios de coque y una parte importante de los demás inventarios fueron evaluados por un experto en la materia.

13. Propiedades, planta y equipo

Inversión	<u>Edificios</u>	<u>Maquinaria y equipo</u>	<u>Equipo de transporte</u>	<u>Muebles, enseres y equipo de cómputo</u>	<u>Terrenos</u>	<u>Construcciones en proceso</u>	<u>Total</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2023	\$ 7,009,371	\$ 32,105,555	\$ 218,322	\$ 206,126	\$ 1,802,988	\$ 4,413,630	\$ 45,755,992
Adiciones		854,652	1,127	7,216	11,570	1,254,817	2,129,382
Bajas			(145)	(6)			(151)
Efecto por conversión de moneda extranjera	<u>21,729</u>	<u>1,863,588</u>	<u>(385)</u>	<u>274</u>	<u>6,525</u>	<u>167,921</u>	<u>2,059,652</u>

Saldo al 31 de diciembre de 2024	<u>\$ 7,031,100</u>	<u>\$ 34,823,795</u>	<u>\$ 218,919</u>	<u>\$ 213,610</u>	<u>\$ 1,821,083</u>	<u>\$ 5,836,368</u>	<u>\$ 49,944,875</u>
Adiciones	682,659	1,543,755	7,599	5,040	130,478	1,730,910	4,100,441
Bajas						(1,117,491)	(1,117,491)
Efecto por conversión de moneda extranjera	<u>(84,606)</u>	<u>(1,436,263)</u>	<u>(36,129)</u>	<u>(23,774)</u>	<u>(23,247)</u>	<u>(16,991)</u>	<u>(1,621,010)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2025	<u>\$ 7,629,153</u>	<u>\$ 34,931,287</u>	<u>\$ 190,389</u>	<u>\$ 194,876</u>	<u>\$ 1,928,314</u>	<u>\$ 6,432,796</u>	<u>\$ 51,306,815</u>
Depreciación acumulada							
Saldo al 31 de diciembre de 2023	2,591,822	22,961,075	138,546	129,339			25,820,782
Adiciones	100,645	1,094,741	2,563	6,303			1,204,252
Bajas		(1,889)	(145)				(2,034)
Efecto por conversión de moneda extranjera	<u>(19,945)</u>	<u>1,481,991</u>	<u>(3,524)</u>	<u>(2,965)</u>			<u>1,455,557</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2024	<u>2,672,522</u>	<u>25,535,918</u>	<u>137,440</u>	<u>132,677</u>			<u>28,478,557</u>
Adiciones	82,479	1,144,212	743	1,039			1,228,473
Efecto por conversión de moneda extranjera	<u>(7,431)</u>	<u>(1,265,835)</u>	<u>148</u>	<u>(9,156)</u>			<u>(1,282,274)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2025	<u>2,747,570</u>	<u>25,414,295</u>	<u>138,331</u>	<u>124,560</u>			<u>28,424,756</u>
Valor neto en libros							
Al 31 de diciembre de 2023	<u>\$ 4,417,549</u>	<u>\$ 9,144,480</u>	<u>\$ 79,776</u>	<u>\$ 76,787</u>	<u>\$ 1,802,988</u>	<u>\$ 4,413,630</u>	<u>\$ 19,935,210</u>
Al 31 de diciembre de 2024	<u>\$ 4,358,578</u>	<u>\$ 9,287,877</u>	<u>\$ 81,479</u>	<u>\$ 80,933</u>	<u>\$ 1,821,083</u>	<u>\$ 5,836,368</u>	<u>\$ 21,466,318</u>
Al 31 de diciembre de 2025	<u>\$ 4,881,583</u>	<u>\$ 9,516,992</u>	<u>\$ 52,058</u>	<u>\$ 70,316</u>	<u>\$ 1,928,314</u>	<u>\$ 6,432,796</u>	<u>\$ 22,882,059</u>

La aplicación a resultados por concepto de depreciación fue de \$ 1,228,473 (\$ 1,204,252 en 2024).

14. Inversiones en instrumentos financieros

Al 31 de diciembre de 2025, se mantenían las siguientes inversiones en instrumentos financieros.

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Otros instrumentos de capital	\$ <u>640,749</u>	\$ <u>1,340,173</u>
	<u>\$ 640,749</u>	<u>\$ 1,340,173</u>

Corresponde a instrumentos cotizados en bolsa y su valor razonable se determina utilizando los precios de mercado cotizados a la fecha de valuación.

15. Crédito mercantil

El costo del crédito mercantil se integra como sigue:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Costo	\$ 4,166,160	\$ 4,166,160
Pérdida por deterioro	<u>(2,352,000)</u>	<u>(2,352,000)</u>
	<u>\$ 1,814,160</u>	<u>\$ 1,814,160</u>

16. Activos intangibles y otros activos a largo plazo

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 este rubro se integra como sigue:

		2025			Periodo de amortización años
		Monto original	Amortización acumulada	Neto	
Marca registrada de Republic		\$ 96,700		\$ 96,700	(*)
Lista de clientes		<u>77,852</u>	<u>\$ 77,852</u>		20
Total proveniente de Republic	(1)	<u>174,552</u>	<u>77,852</u>	<u>96,700</u>	
Lista de clientes		2,205,700	2,205,700		9
Marca San 42		<u>329,600</u>		<u>329,600</u>	
Total proveniente de Grupo San	(3)	<u>2,535,300</u>	<u>2,205,700</u>	<u>329,600</u>	
		2,709,852	2,283,552	426,300	
Otros activos		<u>23,853</u>		<u>23,853</u>	
		<u>\$ 2,733,705</u>	<u>\$ 2,283,552</u>	<u>\$ 450,153</u>	
		2024			Periodo de amortización años
		Monto original	Amortización acumulada	Neto	
Marca registrada de Republic		\$ 110,476		\$ 110,476	(*)
Lista de clientes		<u>67,442</u>	<u>\$ 67,442</u>		20
Total proveniente de Republic	(1)	<u>177,918</u>	<u>67,442</u>	<u>110,476</u>	
Lista de clientes		2,205,700	2,205,700		9
Marca San 42		<u>329,600</u>		<u>329,600</u>	
Total proveniente de Grupo San	(3)	<u>2,535,300</u>	<u>2,205,700</u>	<u>329,600</u>	
		2,713,218	2,273,142	440,076	
Otros activos		<u>11,859</u>		<u>11,859</u>	
		<u>\$ 2,725,077</u>	<u>\$ 2,273,142</u>	<u>\$ 451,935</u>	

(*) Activo intangible con vida indefinida.

(1) Activo intangible que proviene de la adquisición de Republic.

(2) La Marca San 42 se presenta neta de una pérdida por deterioro registrada en 2009 de \$ 16,000.

(3) Activo intangible que proviene de la adquisición de Grupo San.

La amortización de estos activos aplicada al resultado del ejercicio fue de \$ 10,410 (\$ 11,893 en 2024).

Los otros activos no están sujetos a amortización y se integran principalmente por depósitos en garantía.

A continuación, se presenta la conciliación entre los saldos iniciales y finales de cada ejercicio:

Activos	Monto original	Amortización acumulada	Importe
Saldos al 31 de diciembre de 2023	\$ 2,753,765	\$ (2,266,374)	\$ 487,391
Adiciones (amortización)	11,893	(11,893)	
Cancelaciones	(35,456)		(35,456)
Efecto de conversión del año	<u>31,374</u>	<u>(31,374)</u>	
Saldos al 31 de diciembre de 2024	\$ 2,761,576	\$ (2,309,641)	\$ 451,935
Adiciones (amortización)	10,410	(10,410)	
Cancelaciones	<u>(1,782)</u>		<u>(1,782)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2025	<u>\$ 2,770,204</u>	<u>\$ (2,320,051)</u>	<u>\$ 450,153</u>

17. Pagarés subordinados

El 22 de octubre de 1997 y 17 de agosto de 1998, se ofreció a los tenedores del papel a mediano plazo de Grupo Simec, S.A.B. de C.V. (subsidiaria), intercambiar a la par sus bonos, por nuevos bonos denominados pagarés subordinados en tercer lugar. Los nuevos bonos devengaron intereses semestralmente a una tasa anual del 10.5% y las amortizaciones de capital fueron semestrales a partir del 15 de mayo de 2000 y hasta el 15 de noviembre de 2007. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 el monto de los bonos no intercambiados asciende a USD\$ 302,000 dólares americanos, más los intereses acumulados. Al 31 de diciembre de 2025 el pasivo en pesos por los bonos no intercambiados asciende a \$ 5,422 (\$ 6,194 en 2024).

18. Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Impuestos y retenciones por pagar	\$ 1,363,620	\$ 2,120,603
Anticipo de clientes	234,629	328,891
Sueldos y salarios y PTU por pagar	233,302	261,165
Acreedores diversos	76,816	151,941
Provisiones de gastos	28,852	11,860
Cuotas por pagar de seguridad social	46,315	27,710
Intereses por pagar	15,621	17,261
Fondo de ahorro	1,153	670
IVA trasladado no cobrado	49,320	27,728
Otras cuentas por pagar	<u>39,667</u>	<u>29,485</u>
	<u>\$ 2,089,295</u>	<u>\$ 2,977,314</u>

El período de crédito promedio que otorgan los proveedores y acreedores para la compra de ciertos bienes es de 30 a 60 días a partir de la fecha de facturación. Se tiene implementadas políticas de manejo de riesgo financiero para asegurar que todas las cuentas por pagar se paguen de conformidad con los términos crediticios preacordados.

19. Beneficios a los empleados

Entidades mexicanas

- a. **Contratos colectivos de trabajo** - Aproximadamente el 64% (65% en 2024) de los trabajadores se encuentran bajo contratos colectivos de trabajo. Los contratos colectivos de trabajo expiran en períodos mayores a un año.
- b. **Primas de antigüedad** - De acuerdo con las leyes laborales mexicanas, se otorgan primas por antigüedad a los trabajadores bajo ciertas circunstancias. Dichos beneficios consisten en el pago único equivalente a 12 días de salario por cada año de servicio (el salario más reciente del trabajador, sin exceder dos veces el salario mínimo legal) aplicable a todos los trabajadores con 15 o más años de servicio, así como a algunos trabajadores liquidados antes de obtener el derecho a dicha prima por antigüedad.

Estas obligaciones son calculadas por actuarios independientes utilizando el método de crédito unitario proyectado.

- c. **Beneficios por terminación** - De acuerdo con las leyes laborales mexicanas, se tienen las obligaciones de los beneficios por terminación a aquellos trabajadores que sean despedidos bajo ciertas circunstancias. Dichos beneficios consisten en un pago único de tres meses de salario más 20 días de salario por cada año de servicio exigibles a la terminación involuntaria sin causa justificada. Los beneficios por terminación se registran directamente en el estado de resultado integral consolidado, a menos que estén relacionados con gastos de reestructuración, los cuales son registrados al existir la obligación presente de sucesos pasados.

El pasivo por beneficios a los empleados al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se integra como sigue:

	Beneficios al retiro	Beneficios por terminación laboral	2025	2024
Obligación por beneficios adquiridos (OBA)		\$ 4,744	\$ 4,744	\$ 4,123
Más obligación por beneficios no adquiridos	\$ 121,060	145,666	266,726	214,579
Obligación por beneficios definidos (OBD)	121,060	150,410	271,470	218,702
Pasivo neto proyectado	\$ 121,060	\$ 150,410	\$ 271,470	\$ 218,702

El costo neto del período registrado en resultados se integra como sigue:

	Beneficios al retiro	Beneficios por terminación laboral	2025	2024
Costo laboral	\$ 6,323	\$ 9,867	\$ 16,190	\$ 16,483
Costo financiero	10,074	12,459	22,533	20,391
Costo laboral del servicio pasado	(3,447)		(3,447)	(13,880)
Liquidación anticipada de obligaciones	148	2,458	2,606	
Costo neto del período	\$ 13,098	\$ 24,784	\$ 37,882	\$ 22,994

Los supuestos utilizados en la determinación del costo neto del período de los planes son los siguientes:

	2025	2024
Tasa de descuento	9.20%	10.55%
Tasa de incremento salarial	5.00%	5.00%
Tasa de incremento del salario mínimo	4.50%	4.50%

El importe incluido en el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2025 por \$ 271,470 (\$ 218,702 en 2024), corresponde a la obligación por beneficios definidos.

	2025	2024
Cambios en el valor presente de la obligación por beneficios definidos (OBD)	\$ 218,702	\$ 230,660
Valor presente de la OBD al 1° de enero	218,702	230,660
Costo laboral del servicio actual	16,190	16,483
Costo financiero	22,533	20,391
Costo laboral del servicio pasado	(3,447)	(13,880)
Beneficios pagados	(22,928)	(18,227)
Ganancia (pérdida) actuarial sobre la obligación	37,814	(16,725)
Liquidación anticipada de obligaciones	2,606	
Valor presente de la OBD al 31 de diciembre	\$ 271,470	\$ 218,702
Cambios en el pasivo neto proyectado (PNP):		
PNP inicial	\$ 218,702	\$ 230,660
Costo neto del período	37,882	22,994
Beneficios pagados	(22,928)	(18,227)
Pagos y otros conceptos	37,814	(16,725)

PNP final	\$ <u>271,470</u>	\$ <u>218,702</u>
Obligación por beneficios definidos (OBD)	\$ <u>271,470</u>	\$ <u>218,702</u>

d. **Participación de los trabajadores en las utilidades** - La Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos y la Ley Federal del Trabajo otorgan a los trabajadores el derecho a recibir el reparto del 10% de las utilidades de su empleador. La Participación de los Trabajadores en la Utilidad (PTU) se calcula básicamente de la misma manera a la base gravable de impuestos a la utilidad, excluyendo principalmente la participación de los trabajadores pagada en el ejercicio y la amortización de las pérdidas fiscales y disminuyendo la parte no deducible de la previsión social para efectos de impuestos a la utilidad. Para los años 2025 y 2024 la PTU ascendió a \$ 3,444 y \$ 5,047, respectivamente. La PTU se reconoce en los resultados del año en que se incurre.

e. **Planes gubernamentales de contribución definida** - De acuerdo con las leyes mexicanas, se deben efectuar pagos equivalentes al 2% del salario diario integrado de los trabajadores a un plan de contribuciones definido que forme parte de sistema de ahorro para el retiro. El gasto en 2025 fue de \$ 35,940 (\$ 35,763 en 2024).

Entidades extranjeras

Republic es la única subsidiaria que ofrecía otros beneficios y planes de pensión para los trabajadores.

a. Al cese de todas las operaciones de fabricación y la rescisión del convenio colectivo el 31 de diciembre de 2023, el SPT impuso a la Compañía un pasivo por el retiro total del fideicomiso de pensiones, por un total de USD \$8,345,769. Al 31 de diciembre de 2025 se han realizado dos pagos de USD \$ 1,474,049. Quedando una provisión al 31 de diciembre de 2025 de USD \$ 5,397,671.

20. Costos y gastos por su naturaleza

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Materia prima y consumibles	\$ 15,671,306	\$ 19,172,880
Ferroaleaciones	2,337,118	1,500,999
Energía eléctrica	2,163,647	2,472,490
Mano de obra	1,806,495	1,877,803
Depreciación y amortización	1,228,473	1,216,145
Mantenimiento	1,060,466	1,829,786
Materiales de operación	871,715	1,009,413
Gas y combustibles	736,079	668,911
Refractarios	608,840	684,781
Oxígeno	358,604	409,664
Electrodos	234,992	268,229
Servicios administrativos	107,728	61,198
Otros	944,549	1,128,282
	<u>\$ 28,130,012</u>	<u>\$ 32,300,581</u>

21. Otros ingresos (gastos), neto

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Venta de chatarra	\$	\$ 13,577
Venta de energía eléctrica Brasil	229,426	
Recuperación de beneficios fiscales	100,048	
Depuración de saldos	2,200	(52)
Venta de terreno	212,807	
Depuración de cuentas Republic		105,227
Depuración de cuentas GV	5,439	288,232
Costo venta de inventario		(24,524)

Otros	9,556	(98,251)
Tratamiento de tierra Pacific Steel, Inc.	<u>(25,684)</u>	<u>(7,984)</u>
	<u>\$ 533,792</u>	<u>\$ 276,225</u>

22. Capital contable

Las principales características de las cuentas que integran el capital contable son las siguientes:

a. Capital social

El capital social es fijo y variable al 31 de diciembre de 2025 asciende a \$ 4,565,016 (\$ 4,680,791 históricos), integrado por: 410,469,980 (436,574,580 en 2024) acciones ordinarias y nominativas, sin expresión de valor nominal de la Serie "B" Clase "I".

El capital fijo sin derecho a retiro asciende a \$ 3,484,908, representado por 120,169,248 acciones.

b. Reserva legal

La utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5% para constituir la reserva legal hasta que alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 la reserva legal asciende a \$ 922,204, incluida en los resultados acumulados. Reserva que no ha alcanzado el importe requerido.

c. Recompra de acciones

Las compañías inscritas en la Bolsa Mexicana de Valores tienen la posibilidad de adquirir temporalmente parte de sus acciones, con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda en el mercado de valores. De acuerdo con la Ley del ISR, las acciones recompradas que no sean públicamente comercializadas dentro del período de un año pueden ser estimadas como acciones canceladas y tratadas como una reducción del capital social sujeta al ISR.

En la asamblea general ordinaria celebrada el 30 de abril de 2024 se acordó incrementar la reserva para recompra de acciones propias hasta por \$ 3,000,000 (valor nominal), quedando una reserva para recompra de acciones por \$ 10,000,000 (valor nominal).

El valor de mercado al 31 de diciembre de 2025 es de \$ 179.95 (\$ 173.39 en 2024) pesos por acción.

Al 31 de diciembre de 2025 se posee un total de 5,028,600 acciones recompradas (28,915,200 en 2024), debido a la recompra de 2,218,000 y una baja de 26,104,600 acciones (829,697 en 2024) acciones propias por \$ 89,208,862 (\$ 2,304,413 en 2024) aplicándose al fondo de recompra de acciones propias de la sociedad y en el valor teórico como disminución al capital social.

d. Cuenta de capital de aportación

Las aportaciones de capital efectuadas en efectivo, en especie, así como la capitalización de pasivos, forman la cuenta de capital de aportación, la cual se actualiza anualmente de acuerdo con las disposiciones de la Ley del ISR vigente. Al 31 de diciembre de 2025, el saldo actualizado de la cuenta denominada "Capital de aportación actualizado" es de \$ 10,538,194. En el caso de reembolso a los accionistas por el excedente de dicho reembolso sobre este importe, se le deberá dar el tratamiento fiscal de una utilidad distribuida.

e. Resultados acumulados

Los dividendos que se paguen con cargo a utilidades previamente gravadas con el Impuesto Sobre la Renta y que por ende provienen del saldo de la "Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN)", no están sujetos al pago del Impuesto Sobre la Renta. En caso de pagarse dividendos en el ejercicio 2026 con cargo a utilidades acumuladas que no hubieran sido previamente gravadas en el

Impuesto Sobre la Renta, se causará un impuesto a cargo de la sociedad, resultante de adicionar al dividendo el 42.86% del mismo ("piramidación del dividendo"), calculando el impuesto a la tasa convencional del 30%. El impuesto que se pague por dicha distribución, se podrá acreditar contra el Impuesto Sobre la Renta del ejercicio en el que se pague la distribución de utilidades y en los dos ejercicios inmediatos siguientes, contra el impuesto del ejercicio y los pagos provisionales de los mismos. Al 31 de diciembre de 2025 la cuenta de referencia asciende a \$ 4,382,296.

Los dividendos que se paguen a personas físicas y a personas residentes en el extranjero sobre utilidades generadas a partir del ejercicio 2014, están sujetas a una retención adicional de Impuesto Sobre la Renta del 10%.

23. Participación no controladora

Como se menciona en la Nota 4, Industrias CH, S.A.B. de C.V. posee prácticamente el 99.99% del capital social de sus subsidiarias, el 76.92% de Grupo Simec, S.A.B. de C.V. y el 100.00% de SimRep y subsidiarias. La participación no controladora (interés minoritario) representa la participación en esta subsidiaria que poseen los accionistas minoritarios, y se presenta en el estado de situación financiera consolidado después de la participación controladora (participación mayoritaria).

El estado de resultado integral consolidado presenta la utilidad (pérdida) neta del año total, así como la utilidad integral del año total. La distribución en la participación controladora y no controladora se presenta después de la utilidad integral del año consolidada.

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Saldo al inicio del año	\$ 13,446,786	\$ 11,269,536
Participación en la utilidad del año	345,354	2,420,665
Participación en el efecto por conversión de subsidiarias en el extranjero y otros	<u>(348,120)</u>	<u>(243,415)</u>
	<u>\$ 13,444,020</u>	<u>\$ 13,446,786</u>

24. Otra utilidad (pérdida) integral acumulada

	Efecto por conversión de subsidiarias en el extranjero	Otros instrumentos de capital	Total
Saldos al 01 de enero de 2024	\$ (312,239)	\$ (265,354)	\$ (577,593)
Partidas que no serán reclasificadas a resultados:			
Otros instrumentos de capital		(21,312)	(21,312)
Partidas que pueden ser reclasificadas a resultados:			
Efecto por conversión de subsidiarias en el extranjero	<u>(681,923)</u>	<u> </u>	<u>(681,923)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2024	<u>\$ (994,162)</u>	<u>\$ (286,666)</u>	<u>\$ (1,280,828)</u>
Partidas que no serán reclasificadas a resultados:			
Otros instrumentos de capital		83,480	83,480
Partidas que pueden ser reclasificadas a resultados:			
Efecto por conversión de subsidiarias en el extranjero	<u>(1,156,293)</u>	<u> </u>	<u>(1,156,293)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2025	<u>\$ (2,150,455)</u>	<u>\$ (203,186)</u>	<u>\$ (2,353,641)</u>

25. Entorno fiscal

- a. El ISR se causa a la tasa del 30% sobre el resultado fiscal, el cual difiere de la utilidad contable debido principalmente a diferencias permanentes como el ajuste anual por inflación, el efecto de actualización en la depreciación de las propiedades, planta y equipo y los gastos que no son deducibles.
- b. Al 31 de diciembre de 2025 las pérdidas fiscales actualizadas pendientes de amortizar de Industrias CH, S.A.B. de C.V., y de algunas de las subsidiarias se integran como sigue:

<u>Año de origen</u>	<u>Vencimiento</u>	<u>Pérdidas fiscales por amortizar</u>
2016	2026	394,526
2017	2027	348,822
2018	2028	100,099
2019	2029	806,158
2020	2030	522,266
2021	2031	910,511
2022	2032	1,143,899
2023	2033	912,581
2024	2034	737,779
2025	2035	1,305,672
		<u>\$ 7,182,313</u>

Al 31 de diciembre de 2025, Republic tiene USD\$ 383.9 millones de pérdidas fiscales pendientes de amortizar para efectos del impuesto federal, de las cuales USD\$ 198.5 millones caducan entre los años 2033 y 2038; USD\$ 185.4 millones de pérdidas fiscales caducan indefinidamente. USD\$ 254.0 de pérdidas para efectos estatales y municipales que expiran entre 2026 y 2041, y 2032 y 2043.

26. Impuesto a la utilidad

- a. El impuesto a la utilidad aplicado al resultado se integra como sigue:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Impuesto a la utilidad causado de las subsidiarias mexicanas	\$ 955,866	\$ 1,300,148
Impuesto a la utilidad causado de las subsidiarias extranjeras	383,139	1,299,798
Impuesto a la utilidad diferido de las subsidiarias mexicanas	(60,616)	(392,065)
Impuesto a la utilidad diferido de las subsidiarias extranjeras	30,431	46,778
	<u>\$ 1,308,820</u>	<u>\$ 2,254,659</u>

- b. El gasto del impuesto atribuible a la utilidad antes del impuesto, fue diferente del que resultaría de aplicar la tasa del 30% en 2025 y 2024 a dicha utilidad, como resultado de las partidas que se mencionan a continuación:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Gasto "esperado"	\$ 756,342	\$ 4,218,581
Incremento (disminución) resultado de:		
Efectos de la inflación, neto	(535,351)	(599,114)
Efecto entre la tasa nominal de E.U.A. y la de México	45,176	97,889
Beneficio por amortización de pérdidas fiscales y otros (1)	(143,809)	(74,659)
Otros, neto (incluye efecto de partidas permanentes)	1,186,462	(1,388,038)
Gasto por impuesto a la utilidad	<u>\$ 1,308,820</u>	<u>\$ 2,254,659</u>
Tasa efectiva de impuesto	<u>51.91%</u>	<u>16.03%</u>

- (1) Este importe corresponde al beneficio de ISR obtenido por aquellas empresas que amortizaron en cada uno de los años que se presentan, pérdidas fiscales anteriores a 2025 y 2024, respectivamente, por las cuales no se había registrado el correspondiente activo diferido, menos el efecto de las pérdidas fiscales obtenidas por algunas empresas en cada uno de los años que se presenta y por las cuales no se registró el correspondiente activo de ISR diferido.
- c. La Compañía tiene pérdidas fiscales en algunas de las empresas establecidas en México que, de acuerdo con la Ley de ISR vigente, pueden amortizarse contra las utilidades fiscales que se generen en los próximos diez años. Las pérdidas fiscales se pueden actualizar siguiendo ciertos procedimientos establecidos en la propia Ley.
- d. A continuación se muestra un resumen de los efectos de las principales partidas temporales que integran el pasivo por ISR diferido que se incluye en el estado de situación financiera consolidado:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Partidas temporales pasivas:		
Propiedades, planta y equipo	\$ 3,365,608	\$ 3,484,757
Gastos anticipados	49,596	47,823
Intangibles por la adquisición de Grupo SAN	431,195	415,850
Otros	<u>70,472</u>	<u>73,033</u>
	<u>3,916,871</u>	<u>4,021,463</u>
Menos:		
Partidas temporales activas:		
Estimación de cuentas incobrables	(113,697)	(124,045)
Anticipo de clientes	226,436	232,817
Pérdidas fiscales por amortizar	489,722	340,967
Provisiones de pasivo	54,008	46,821
Reservas de realización de los activos diferidos	<u>(307,435)</u>	<u>(215,940)</u>
	<u>349,034</u>	<u>280,620</u>
Pasivo de impuesto a la utilidad diferido determinado	<u>\$ 3,567,837</u>	<u>\$ 3,740,843</u>

27. Instrumentos financieros

- a. **Administración del riesgo de capital** - Se administra el capital para asegurar que las subsidiarias estarán en capacidad de continuar como negocio en marcha mientras que maximizan el rendimiento a sus accionistas a través de la reinversión de las utilidades. La estrategia general no ha sido alterada en los últimos años. Se sigue la práctica de no obtener créditos bancarios ni obtener financiamientos.
- b. **Riesgo de mercado** - El riesgo de mercado es el riesgo de que el valor razonable de los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúe debido a cambios en el mercado. Los precios de mercado incluyen el riesgo cambiario, riesgo de tasa de interés y el riesgo de los precios de materias primas.
- c. **Administración del riesgo cambiario** - Se realizan transacciones denominadas en moneda extranjera; en consecuencia, se generan exposiciones a fluctuaciones en el tipo de cambio. Las exposiciones en el tipo de cambio son manejadas dentro de los parámetros de las políticas aprobadas. Los valores en libros de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera al final del período sobre el que se informa son los siguientes:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Activos	\$ 36,024,721	\$ 38,444,821
Pasivos	<u>3,942,924</u>	<u>6,077,100</u>
Posición monetaria neta en moneda extranjera	<u>\$ 32,081,797</u>	<u>\$ 32,367,721</u>
Equivalente en dólares americanos (miles)	<u>\$ 1,787,008</u>	<u>\$ 1,578,120</u>

- d. **Administración del riesgo de crédito** - El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera. Se ha seguido la práctica de relacionarse únicamente con partes solventes. Únicamente se realizan transacciones con entidades que cuentan con una calificación de riesgo equivalente al grado de inversión o superior. Se investigan y califican a sus principales clientes. La exposición del grupo y las calificaciones de crédito de sus contrapartes se supervisan continuamente y el valor acumulado de las transacciones concluidas se distribuye entre las contrapartes aprobadas. La exposición de crédito es controlada por los límites de la contraparte que son revisadas y aprobadas anualmente por el departamento a cargo de ello.

Las cuentas por cobrar a clientes están compuestas por un gran número de clientes dedicados a la construcción y a la industria automotriz distribuidos en diferentes áreas geográficas. La evaluación continua del crédito se realiza sobre la condición financiera de las cuentas por cobrar.

No se mantienen exposiciones de riesgo de crédito significativas con ninguna de las partes o ningún grupo de contrapartes con características similares. Se define que las contrapartes que tienen características similares son consideradas partes relacionadas. La concentración de riesgo de crédito no excedió del 5% de los activos monetarios brutos en ningún momento durante el año.

El riesgo de crédito sobre los fondos líquidos e instrumentos financieros derivados es limitado debido a que las contrapartes son bancos con altas calificaciones de crédito asignadas por agencias calificadoras de crédito.

- e. **Administración del riesgo de liquidez y tablas de riesgo**- El consejo de administración tiene la responsabilidad final de la administración del riesgo de liquidez, y ha establecido un marco apropiado para la administración del riesgo de liquidez para la administración del financiamiento a corto, mediano y largo plazo, y los requerimientos de administración de la liquidez. El Grupo administra el riesgo de liquidez manteniendo reservas adecuadas, facilidades bancarias y para la obtención de créditos, mediante la vigilancia continua de los flujos de efectivo proyectados y reales, y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros. La siguiente tabla muestra los detalles de líneas de crédito bancarias para cartas de crédito que la Compañía tiene a su disposición para disminuir el riesgo de liquidez. Estas líneas de crédito son obtenidas por la Compañía y una parte de ellas están siendo utilizadas por algunas de las subsidiarias.

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Líneas de crédito bancarias:		
Importe dispuesto	\$ 300,000	\$ 300,000
Importe aún no dispuesto	<u>191,696</u>	<u>216,927</u>
	<u>\$ 108,304</u>	<u>\$ 83,073</u>

28. Transacciones que no representaron flujos de efectivo

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2025 y 2024, todas las actividades de inversión fueron liquidadas en el mismo año y no existieron actividades de financiamiento que no representaran flujo de efectivo.

29. Información financiera por segmentos

La Compañía segmenta su información por región, debido a la estructura operacional y de organización de su negocio. La información que se utiliza para la toma de decisiones está basada en dichas regiones. Las ventas de la Compañía se hacen principalmente en México y Brasil. El segmento mexicano de la Compañía incluye las plantas de Mexicali, Guadalajara, Tlaxcala, San Luis Potosí, Monclova, Matamoros y Ecatepec. El segmento de Estados Unidos de América incluye las siete plantas de Republic, que a la fecha se encuentran fuera de operación, registrando mínimas ventas. El segmento de Brasil incluye las plantas de Pindamonhangaba, Cariacica e Itauna. Los segmentos fabrican y venden productos de aceros largos para las industrias de la construcción y automotriz, principalmente.

Año terminado al 31 de diciembre de 2025

Estado de resultado integral consolidado	México	Estados Unidos de América	Brasil	Total
Ventas netas	\$ 20,886,100	\$ 28,997	\$ 12,077,629	\$ 32,992,726
Costo de ventas	<u>16,315,193</u>	<u>116,098</u>	<u>8,465,386</u>	<u>24,896,677</u>
Utilidad (pérdida) bruta	4,570,907	(87,101)	3,612,243	8,096,049
Gastos de venta y de administración	(1,627,817)	(419,665)	(1,185,853)	(3,233,335)
Otros ingresos (gastos), neto	<u>709</u>	<u>295,135</u>	<u>237,948</u>	<u>533,792</u>
Utilidad (pérdida) de operación	2,943,799	(211,631)	2,664,338	5,396,506
Ingresos por intereses y dividendos	1,190,297		16,766	1,207,063
Gastos por intereses	981	(6,011)	(105,813)	(110,843)
Utilidad por instrumentos financieros	48,167			48,167
(Pérdida) utilidad en cambios, neto	<u>(4,126,155)</u>	<u>(32,762)</u>	<u>139,165</u>	<u>(4,019,752)</u>
Utilidad (pérdida) antes del impuesto a la utilidad	57,089	(250,404)	2,714,456	2,521,141
Impuesto a la utilidad	<u>996,421</u>	<u>(40,188)</u>	<u>352,587</u>	<u>1,308,820</u>
Utilidad (pérdida) neta	<u>\$ (939,332)</u>	<u>\$ (210,216)</u>	<u>\$ 2,361,869</u>	<u>\$ 1,212,321</u>
Otra información:				
Activos totales	\$ 61,231,248	\$ 5,773,480	\$ 12,588,111	\$ 79,592,839
Pasivos totales	3,813,890	2,873,062	2,821,138	9,508,090
Depreciación y amortización	730,032	188,838	320,013	1,238,883
Adquisición de propiedades, planta y equipo, neto	929,488		2,053,462	2,982,950

Año terminado al 31 de diciembre de 2024

Estado de resultado integral consolidado	México	Estados Unidos de América	Brasil	Total
Ventas netas	\$ 24,256,414	\$ 92,215	\$ 14,035,536	\$ 38,384,165
Costo de ventas	<u>18,446,611</u>	<u>212,771</u>	<u>10,651,722</u>	<u>29,311,104</u>
Utilidad (pérdida) bruta	5,809,803	(120,556)	3,383,814	9,073,061
Gastos de venta y de administración	(1,383,881)	(477,245)	(1,128,351)	(2,989,477)
Otros ingresos (gastos), neto	<u>295,257</u>	<u>(718,318)</u>	<u>699,286</u>	<u>276,225</u>
Utilidad (pérdida) de operación	4,721,179	(1,316,119)	2,954,749	6,359,809
Ingresos por intereses y dividendos	1,634,765			1,634,765
Gastos por intereses	(3,733)			(3,733)
Utilidad por instrumentos financieros	60,585			60,585
(Pérdida) utilidad en cambios, neto	<u>5,784,124</u>	<u>(737)</u>	<u>227,122</u>	<u>6,010,509</u>

Utilidad (pérdida) antes del impuesto a la utilidad	12,196,920	(1,316,856)	3,181,871	14,061,935
Impuesto a la utilidad	<u>1,330,210</u>	<u>(81,401)</u>	<u>1,005,850</u>	<u>2,254,659</u>
Utilidad (pérdida) neta	<u>\$ 10,866,710</u>	<u>\$ (1,235,455)</u>	<u>\$ 2,176,021</u>	<u>\$ 11,807,276</u>
Otra información:				
Activos totales	\$ 60,113,245	\$ 10,177,876	\$ 12,139,996	\$ 82,431,117
Pasivos totales	135,154	7,822,505	3,702,701	11,660,360
Depreciación y amortización	773,319	179,732	263,094	1,216,145
Adquisición de propiedades, planta y equipo, neto	197,360	(695)	1,932,717	2,129,382

Se tienen ventas netas a clientes en los siguientes países o regiones:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
México	\$ 19,575,813	\$ 22,358,098
Brasil	12,058,482	13,959,317
Estados Unidos de Norteamérica	1,311,960	2,090,499
Canadá	671	
Latinoamérica	25,429	(23,872)
Otros	<u>20,371</u>	<u>123</u>
	<u>\$ 32,992,726</u>	<u>\$ 38,384,165</u>

Las ventas por producto y prestación de servicios administrativos se integran como sigue:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Aceros especiales	\$ 8,764,441	\$ 10,533,421
Corrugado	14,094,800	15,196,186
Perfiles comerciales	5,696,192	7,575,458
Perfiles estructurales	4,191,561	4,076,639
Tuberías de costura	225,361	981,148
Servicios administrativos	<u>20,371</u>	<u>21,313</u>
	<u>\$ 32,992,726</u>	<u>\$ 38,384,165</u>

Las ventas nacionales y de exportación se integran como sigue:

Ventas nacionales:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Perfiles comerciales	\$ 4,915,111	\$ 6,316,134
Corrugado	7,685,702	7,840,598
Aceros especiales	4,500,317	5,286,223
Perfiles estructurales	2,258,003	1,939,267
Tuberías de costura	216,680	954,563
Servicios administrativos	<u>20,371</u>	<u>21,313</u>
	<u>\$ 19,596,184</u>	<u>\$ 22,358,098</u>

Ventas de exportación:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Aceros especiales	\$ 4,264,124	\$ 5,247,198
Corrugado	6,409,098	7,355,588
Perfiles comerciales	781,081	1,259,324
Perfiles estructurales	1,933,558	2,137,372
Tuberías de costura	<u>8,681</u>	<u>26,585</u>
	<u>\$ 13,396,542</u>	<u>\$ 16,026,067</u>

30. Contingencias

Al 31 de diciembre de 2025, se tienen las siguientes contingencias:

- a. Pacific Steel, Inc. (PS), Compañía subsidiaria ubicada en National City, en el Condado de San Diego, California, Estados Unidos de América, cuya actividad principal es la compra y venta de chatarra, tiene las siguientes contingencias ambientales:

Departamento de Control de Sustancias Tóxicas de California

En septiembre de 2002, el Departamento de Control de Sustancias Tóxicas (DTSC) inspeccionó las instalaciones de PS basándose en una supuesta queja de vecinos debido a la excavación de PS para recuperar chatarra en su propiedad y en una propiedad vecina, que PS alquila de un tercero (BNSF Railway). En este mismo mes, DTSC emitió una orden de ejecución de determinación de peligro inminente y sustancial, que alega que ciertas pilas de tierra, manejo de suelos y operaciones de recuperación de metales pueden causar un peligro inminente y sustancial para la salud humana y el medio ambiente; en consecuencia, DTSC sancionó a PS por violar las Leyes de Control de Residuos Peligrosos en el Estado de California y le impuso la obligación de remediar el sitio. El 26 de julio de 2004, en un esfuerzo por continuar con esta orden, DTSC presentó contra PS una Queja por Sanciones Civiles y Reparación Ilegal en el Tribunal Superior de San Diego. El 26 de julio de 2004, el tribunal emitió un fallo, por el cual PS estaba obligado a pagar USD \$ 0.2 millones, que ya han sido pagados.

El 6 de junio de 2010, el DTSC y el Departamento de Salud Ambiental de San Diego (DEH) inspeccionaron las instalaciones de PS, en respuesta a una queja general. El 10 de agosto de 2010 DTSC y DEH realizaron una segunda inspección y encontraron siete infracciones. El DEH está satisfecho con el cumplimiento de PS en esos asuntos; sin embargo, el 19 de octubre de 2010, la división técnica del DTSC recomendó a la división legal de DTSC que imponga sanciones significativas.

La remediación de la tierra se suspendió a principios de 2011 debido a la ineficiencia del proceso, que se verificó con varios estudios. Como alternativa, una vez que se obtuvieron los permisos necesarios de las autoridades de México, en noviembre de 2011, la planta de Mexicali comenzó el proceso de importación de suelo Non RCRA (peligroso sólo para efectos estatales) para disposición final en un relleno sanitario con base en el estado de Nuevo León. Este vertedero es posterior a la separación del contenido de metal, que se utiliza como materia prima en el proceso de fundición. PS ha completado el envío de suelo Non RCRA para disposición final en el estado de Nuevo León.

La disposición de una pila estimada en 8,000 toneladas de material clasificado RCRA (peligroso para propósitos federales) también se consideró para envío a México. El proceso comenzó a principios de 2013, pero la respuesta de las autoridades fue lenta, por lo que el 9 de abril de 2015, se recibió una carta del Procurador General de Justicia de California (Procurador General) donde se requiere que PS, al no obtener el permiso de las autoridades mexicanas; presente un programa para transportar la pila de suelo contaminado clasificado como RCRA a un confinamiento autorizado en los Estados Unidos a más tardar el 22 de abril de 2015. Esta carta advirtió que PS debe enviar la pila a más tardar el 9 de julio de 2015 o arriesgarse DTSC procediera con una demanda civil que busca la cantidad máxima de multas establecidas por la ley y la reparación legal correspondiente.

El 21 de abril de 2015, PS envió una carta al Procurador General explicando que las autoridades en México no habían denegado el permiso a la Compañía, sino que simplemente habían solicitado que presentara su solicitud en un formato diferente, que ya había sido presentado y revisado por la autoridad el 17 de abril de 2015.

El 23 de julio de 2015, el Fiscal General denegó la extensión solicitada por PS y exigió los envíos inmediatos de la pila de RCRA a un vertedero autorizado. PS comenzó a transportar el suelo RCRA el 29 de julio de 2015, y completó la eliminación de la pila RCRA hasta el 12 de septiembre de 2015, con un total de 3.000 toneladas métricas.

El 5 de enero de 2016, el Procurador General y PS estipularon presentar un "fallo final y una orden de consentimiento" o una Sentencia de consentimiento en el Tribunal Superior de San Diego. Las partes negociaron el fallo de consentimiento, que incluye los siguientes términos:

- PS debe pagar USD \$ 0.138 millones como una multa civil por presuntas violaciones del Acuerdo de Consentimiento de Acción Correctiva de 2004. PS ha realizado todos los pagos requeridos a DTSC al 31 de diciembre de 2017.

- Que PS retirara la pila de tierra RCRA y enviara a un vertedero aprobado. La Sentencia indica que la Compañía cumplió con este compromiso antes del 2 de octubre de 2015.

- Después de eliminar la pila de tierra RCRA, la Compañía debía tomar muestras del suelo en el área donde estaba ubicada la pila de tierra. Se tomaron muestras y los resultados indican que el suelo tenía niveles de contaminación que excedían los límites establecidos por el Estado. El 7 de abril de 2016, el Procurador General y el DTSC exigieron que la Compañía removiera el suelo 10 pies a lo ancho y 2 pies de profundidad en el perímetro del área donde se ubicó la pila de tierra RCRA y se disponga de ella en un confinamiento aprobado. En cambio, PS convenció a DTSC de celebrar un Acuerdo de peaje el 10 de agosto de 2016, que pagaría durante dos años (hasta el 10 de agosto de 2018). Este acuerdo se extendió del 10 de agosto de 2018, por un periodo adicional de dos años vigente hasta el 10 de agosto de 2020. Este acuerdo tuvo otra ampliación con vigencia hasta el 10 de agosto de 2021 donde el DTSC decidió no continuarlo.

- La Compañía continuará cumpliendo con las condiciones del juicio final del 2016, las medidas correctivas y todas las tareas derivadas de ello, que se ingresaron en el mismo tribunal en 2004.

El 29 de mayo de 2019, la Compañía presentó una propuesta con un nuevo plan de trabajo (Plan de trabajo IM) al DTSC para llevar a cabo la descontaminación del suelo en el arrendamiento del ferrocarril BNSF Railway. El 21 de octubre de 2021 la compañía presentó el borrador final del plan de trabajo IM. El 31 de mayo de 2022, DTSC aprobó el plan de trabajo. No se presentó ningún litigio contra la aprobación del DTSC que ahora es definitiva.

El 6 de diciembre de 2022, DTSC envió carta solicitando, un estudio preliminar y un cronograma de implementación del plan de trabajo, ambos documentos fueron entregados el 3 de febrero de 2023. El DTSC no ha respondido a ninguno de los documentos.

El 13 de enero de 2023, BNSF Railway emitió un aviso de rescisión de contrato a PSI, notificando la rescisión unilateral de BNSF Railway de dos contratos de arrendamiento con PSI los cuales terminaron el 12 y 22 de febrero de 2023, a través de su asesor legal se le informó a PSI que no tiene acceso a la propiedad de BNSF Railway. El DTSC está celebrando acuerdo voluntario con BNSF para implementar un plan de trabajo.

A la fecha de este informe, BNSF ha completado en gran medida los trabajos de remediación física en las parcelas de su propiedad, de conformidad con su acuerdo con DTSC. DTSC ha confirmado que BNSF realizó trabajos de remoción en agosto de 2023, según el Plan de Trabajo de Medidas Provisionales, logrando niveles de limpieza adecuados para uso comercial/industrial, sujetos a controles de uso del suelo, como la prohibición de uso residencial. Sin embargo, DTSC sostiene que el trabajo de BNSF no exime a PS de responsabilidad bajo la CACA ni la Sentencia de Consentimiento, ya que las parcelas de BNSF forman parte de la instalación en su conjunto.

La remediación de las parcelas propiedad de PS continúa en curso conforme a la Sentencia de Consentimiento. Como parte de este proceso, PS presentó un Estudio de Medidas Correctivas (EMC) revisado al DTSC en enero de 2025, que abarca la totalidad del sitio, incluidas las parcelas propiedad de BNSF. El trabajo de remediación propuesto tiene como objetivo abordar la contaminación residual del suelo e incluye:

- excavación limitada y eliminación o reciclaje fuera del sitio del suelo contaminado;
- relleno con material limpio e instalación de tapas de ingeniería donde persista la contaminación; y
- implementación de un convenio de uso del suelo que restringe la propiedad a uso industrial.

El DTSC aprobó el EMC en febrero de 2025 y emitió un borrador de estudio ambiental en febrero de 2026, lo cual es un paso regulatorio requerido antes de que el DTSC pueda emitir la aprobación final para el inicio de los trabajos. En general, PS sigue siendo responsable de completar la remediación y lograr el cierre regulatorio final para todo el sitio, y los costos totales aún son

inciertos a la espera de las aprobaciones del DTSC. Además, PS tiene la obligación continua de realizar un monitoreo anual de las aguas subterráneas en sus terrenos y en los de BNSF, y BNSF ha informado que facilitará el acceso a los terrenos de su propiedad para este fin.

El 29 de junio de 2023, BNSF presentó una demanda contra PS en el Distrito Sur de California, alegando incumplimiento de contrato e incumplimiento del pacto implícito de buena fe y trato justo, entre otras cosas. BNSF solicita a PS una indemnización por los costos de la remediación de la propiedad. A la fecha de este informe anual, se prevé que el juicio se celebre en el segundo semestre de 2026.

- b. Como es el caso con la mayoría de los fabricantes siderúrgicos en los Estados Unidos de América, Republic podría incurrir en gastos significativos relacionados con asuntos ambientales en el futuro, incluyendo aquellos que surgen de las actividades de cumplimiento ambiental y la remediación que resulte de las prácticas históricas de la administración de desperdicios en las instalaciones de Republic. La reserva creada al 31 de diciembre de 2025 y 2024 para cubrir probables responsabilidades ambientales, así como las actividades de cumplimiento asciende a USD\$ 0.8 millones y USD\$ 1.3 millones, respectivamente. La reserva incluye los costos directos de los esfuerzos de remediación y los costos de seguimiento posterior a la remediación que se espera sean pagados después de que las acciones correctivas se han completado. Las porciones a corto y a largo plazo de la reserva ambiental al 31 de diciembre de 2023 por USD\$ 1.0 millones (USD\$ 1.0 millones en 2022), son incluidas en otras cuentas por pagar y pasivos acumulados a corto y largo plazo, respectivamente, en el estado consolidado de situación financiera.

El 6 de febrero de 2023, La Agencia de Protección Ambiental de Estados Unidos (EPA) y Republic firmaron un Decreto de Consentimiento mediante el cual se requiere que la compañía instale ciertos controles de emisiones en las instalaciones de Canton, realice pruebas de cumplimiento e implemente monitoreo y mantenimiento de registros relacionados, la EPA impuso sanciones por USD \$ 990,000, pagados en abril de 2024.

En diciembre de 2023, la EPA de EE. UU. impuso una multa civil de USD \$ 700,000 a Republic en relación con violaciones de la Ley de Agua Limpia de EE. UU., pagados en mayo de 2025.

- c. Por otro lado, la Compañía no tiene conocimiento de otros pasivos de remediación ambiental o de pasivos contingentes relacionados con asuntos ambientales con respecto a sus instalaciones, por lo que el establecimiento de una reserva adicional no sería apropiado en este momento. En caso de que en un futuro la Compañía incurra en gastos adicionales de este tipo es probable que se efectúen durante varios años. Sin embargo, la futura acción reguladora con respecto a las prácticas históricas de la administración de desperdicios en las instalaciones de Republic PS y futuros cambios en las leyes y los reglamentos aplicables pueden requerir que la Compañía incurra en costos significativos que pueden tener un efecto adverso material sobre la futura actuación financiera de la Compañía.
- d. La Compañía se encuentra involucrada en una serie de demandas y reclamos legales que han surgido a lo largo del curso normal de sus operaciones. La Compañía y sus asesores legales no esperan que el resultado final de estos asuntos tenga algún efecto adverso significativo sobre la posición financiera de la Compañía y los resultados de sus operaciones, por tanto, no se ha reconocido ningún pasivo al respecto.
- e. Las autoridades fiscales en México tienen el derecho de revisar, al menos, los cinco años previos y pudieran determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- f. Las autoridades fiscales en Estados Unidos de América, tienen el derecho de revisar, al menos, los tres años previos y podrían determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- g. Las autoridades fiscales en Canadá tienen el derecho de revisar, al menos, los cuatro años previos y podrían determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- h. Las autoridades fiscales en Brasil tienen el derecho de revisar, al menos, los cinco años previos y podrían determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.

- i. El 19 de agosto de 2022, Steel Workers Pension Trust (SPT) presentó una demanda contra de Republic Steel en el Tribunal Federal de Pensilvania alegando que la Compañía no pagó el monto de ciertas contribuciones de pensión mensuales al SPT. El 4 de enero de 2023, el Tribunal Federal de Pensilvania emitió una decisión a favor del SPT por un monto de USD \$1,274,075, y en 2024, la Compañía continuó defendiendo su posición y realizó dos pagos por USD \$ 1,474,049., cada uno y también permitió que el SPT solicitara montos adicionales por contribuciones no pagadas.

Derivado de lo anterior la compañía al 31 de diciembre de 2023, reconoció una provisión por USD \$8,345,769.

- j. En relación con una auditoría fiscal de ventas y uso del Departamento de Impuestos de Ohio que cubre el período del 1 de enero de 2009 al 31 de diciembre de 2012, se emitió una evaluación de USD \$2,452,028 (incluyendo intereses de USD \$ 394,138) contra la Compañía, el 9 de diciembre de 2016.

La Compañía también recibió una notificación de evaluación con fecha 11 de diciembre de 2020 por USD \$1,631,827 (incluyendo intereses de USD \$ 339,885) que cubre el período del 1 de enero de 2014 al 30 de septiembre de 2018.

La Compañía no está de acuerdo con la evaluación en su totalidad y el 7 de noviembre de 2022 presentó memorándum en apoyo de su petición de reevaluación ante la junta de apelaciones de impuestos de Ohio. Aunque Republic Steel cesó todas las actividades operativas en 2023; al 31 de diciembre de 2025 no se ha obtenido resolución.

Debido a la naturaleza de este asunto y a la incertidumbre de la resolución sobre la apelación que se encuentra en primeras etapas, la compañía no ha registrado un gasto en el año fiscal 2025 y 2024 que reconozca la evaluación o cualquier cantidad estimada de liquidación.

En septiembre de 2023, el departamento de impuestos de Ohio inició una auditoría separada del impuesto sobre las ventas y el uso de Republic Steel, que abarca el periodo de julio de 2020 a junio de 2023. La auditoría está siendo revisada por la Compañía, la cual está evaluando y siguiendo los pasos a seguir. Al 31 de diciembre 2025 se encuentra en fase final; la compañía tiene saldos a favor por dichos periodos.

Republic espera tener resoluciones definitivas de ambos casos durante 2026, o en su caso, interponer acciones de defensa y recuperar los saldos a favor.

31. Compromisos

Al 31 de diciembre de 2025, se tienen los siguientes compromisos:

- a. En Brasil se han realizado contratos por compra de energía eléctrica en forma general y se distribuyen entre las plantas de Brasil, al 31 de diciembre de 2024 con el proveedor Newcom por R\$ 24,900 millones, con AMÉRICA por R\$16.5 millones, con SQUADRA por R\$12,660 millones y R\$ 7,680 millones de fecha de terminación diciembre de 2025.

Se continúa celebrando acuerdos de compra de energía eléctrica con diferentes proveedores con CESP/AUREN se tiene tres contratos de compra por R\$ 4,336 millones, R\$ 4,021 millones y R\$ 3,981 millones, con fechas de vencimiento al 31 de diciembre de 2024, 2025 y 2026, respectivamente. Con EN EL TRADING BRASIL, S.A., seis contratos, dos por cada año, con valor de R\$ 101.4 millones, R\$ 90.0 millones y R\$ 90.9 millones, con vencimiento al 31 de diciembre de 2024, 2025 y 2026, respectivamente. Con AES, tres contratos con los siguientes valores R\$ 60.1 millones, R\$ 56.3 millones y R\$ 59.9 millones con fechas de vencimiento al 31 de diciembre de 2024, 2025 y 2026, respectivamente.

- b. El 26 de noviembre de 2025, Republic Canadian Draw Inc., con sede en Ontario, Canadá, celebró un acuerdo con Metrolinx, una agencia gubernamental de Ontario, Canadá, creada para gestionar el transporte público de la ciudad, para la expropiación de terrenos pertenecientes a Republic Canadian Draw, de conformidad con el artículo 24 de la Ley de Expropiación, R.S.O. 1990, c. E.26, y sus enmiendas.

El precio de la transacción fue de \$15,915,627.32 dólares canadienses, distribuidos de la siguiente manera:

1. Valor de mercado del terreno: \$15,200,000.00 dólares canadienses.
2. \$715,627.32 dólares canadienses como indemnización por daños y perjuicios, de conformidad con la ley.

De los \$15,915,627.32 dólares canadienses, se dedujeron \$226,824.75 dólares canadienses por impuestos prediales pendientes.

Metrolinx pagó:

\$14,324,064.59 dólares canadienses el 10 de diciembre de 2025.

Se pagarán \$1,591,562.73 dólares canadienses a más tardar el 31 de julio de 2026, una vez que Metrolinx complete las pruebas ambientales; cualquier costo ambiental se deducirá de este monto.

El terreno incluía edificios; estos edificios no se consideraron en el precio de expropiación; el terreno se entregó con las estructuras existentes, las cuales se amortizaron junto con el terreno.

La maquinaria y el equipo de esta planta se trasladaron a la planta de Lackawanna para su custodia.

32. Eventos subsecuentes

La Compañía participa activamente en los procesos de investigación de prácticas comerciales en México y en otros países para evitar, en lo posible, la imposición de tarifas arancelarias a sus productos. El 24 de Junio de 2019, se publicó la tarifa dumping preliminar del 3.65% por el periodo 1 de Noviembre 2016 al 31 de octubre 2017, que fue impuesta a las exportaciones de varilla corrugada a Estados Unidos de América; El 25 de febrero de 2020 el Customs and Border Protection emite una liquidación a la Compañía por USD\$ 1.4 Millones de dólares en la que aplica un tasa de 69.07% distinta a la de 3.65%, sustentada por un error en el valor de ventas en dólares reportada en la base de datos presentada por el despacho Greenberg Trauring durante la revisión administrativa llevada por el DOC. El caso sigue abierto a la fecha sin liquidar las cuotas.

El 6 de enero de 2021 inició el proceso de revisión dumping para el periodo 1 de noviembre del 2019 al 31 de octubre del 2020. El 30 de noviembre de 2021 el DOC publicó una tasa preliminar dumping para la Compañía de 66.70% argumentando y/o justificando deficiencias en la información, el día 1 de junio 2022 fue ratificada como resultado final. El 22 de junio 2022 la Compañía decidió impugnar dicho resultado ante la Corte Internacional de Comercio (CIT), el 25 de abril de 2024 la Corte de Comercio Internacional devolvió los resultados finales a Comercio para (1) reabrir el expediente de la revisión administrativa para aceptar la presentación de información de la Compañía rechazada el 18 de octubre de 2021 por el DOC argumentando presentada fuera de tiempo y además de solicitar información adicional según sea necesario, y (2) realizar un nuevo análisis para determinar si se justifica la aplicación de tasa 66.7%. En la redeterminación final de devolución publicada el 21 de noviembre de 2024 como resultado a la reapertura, el DOC calculó un nuevo margen de dumping para la Compañía de tasa final y definitiva de 0.00%, por lo que la Compañía queda liberada de pagos de cuotas a las exportaciones de ese periodo.

Por disposición del Departamento de Comercio (DOC) de los Estados Unidos de América, la Compañía no participó en la revisión correspondiente al periodo del 1 de noviembre de 2021 al 31 de octubre de 2022, el 8 de noviembre de 2023 el DOC publicó la tasa preliminar de dumping del 2.88% a las exportaciones de varilla corrugada de la Compañía, el 10 de mayo de 2024 el DOC publicó el resultado final de 2.11%.

Por orden del Departamento de Comercio de los Estados Unidos (DOC), la Compañía no participó en la revisión correspondiente al periodo comprendido entre el 1 de noviembre de 2022 y el 31 de octubre de 2023. El 2 de diciembre de 2024, el DOC publicó una tasa de dumping preliminar del 8.88% para las exportaciones de barras de refuerzo de la Compañía. Se prevé que la tasa de dumping

definitiva se publique en junio de 2025. El 4 de diciembre de 2024, se publicó el resultado final para Grupo De-Acero, que se situó en el 32.05%, mientras que Grupo Simec mantiene una tasa arancelaria del 2.11%.

Por orden del Departamento de Comercio de los Estados Unidos (DOC), la Compañía no participó en la revisión correspondiente al período comprendido entre el 1 de noviembre de 2023 y el 31 de octubre de 2024. A la fecha de este informe, no se ha emitido ninguna determinación preliminar de dumping.

Para el período de revisión comprendido entre el 1 de noviembre de 2024 y el 31 de octubre de 2025, el Departamento de Comercio de los Estados Unidos (DOC), a la fecha de este informe y debido a importantes retrasos administrativos en sus operaciones internas, aún no ha publicado la lista de participantes obligatorios en la investigación sobre dumping.

33. Emisión de los estados financieros consolidados

Estos estados financieros consolidados han sido aprobados el 14 de abril de 2026 por el C.P. Sergio Vigil González y C.P. Ma. Guadalupe Torreblanca Ybarra, Director General y de Administración y Finanzas de Industrias CH, S.A.B. de C.V., respectivamente, para su emisión y aprobación del Comité de Auditoría y, en su caso, por el Consejo de Administración. Estos órganos tienen la facultad de modificar los estados financieros consolidados adjuntos.

**INDUSTRIAS CH, S.A.B. DE C.V.
Y COMPAÑÍAS SUBSIDIARIAS
ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
POR LOS AÑOS TERMINADOS AL 31 DE
DICIEMBRE DE 2024 Y 2023, E INFORME
DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES**

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias
Estados financieros consolidados por los años terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, e informe de los auditores independientes

Índice

<u>Contenido</u>	<u>Página</u>
Informe de los auditores independientes	1 a 4
Estados financieros consolidados:	
Estados de situación financiera consolidados	5 y 6
Estados de resultado integral consolidados	7
Estados de cambios en el capital contable consolidados	8
Estados de flujos de efectivo consolidados	9
Notas a los estados financieros consolidados	10 a 52

Informe de los Auditores Independientes

**Al Consejo de Administración y a los Accionistas de
Industrias CH, S.A.B. de C.V.**

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados adjuntos de **Industrias CH, S.A.B. de C.V. y subsidiarias** (la Compañía), que comprenden los estados de situación financiera consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, así como las notas a los estados financieros consolidados que incluyen un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de la Compañía al 31 de diciembre de 2024 y 2023, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados el 31 de diciembre de 2024 y 2023, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestras auditorías de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados" de este informe. Somos independientes de la Compañía, de conformidad con el Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código de Ética del IESBA) y con el emitido por el Instituto Mexicano de Contadores Públicos, A.C. (Código de Ética del IMCP), y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética, de conformidad con el Código de Ética del IESBA y con el Código de Ética del IMCP. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son asuntos que, según nuestro juicio profesional, han sido más significativas en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos y no expresamos una opinión por separado sobre estas cuestiones.

Para la cuestión clave de nuestra auditoría, describimos como se abordó la misma en el contexto de nuestra auditoría.

Deterioro del crédito mercantil e intangible de vida indefinida

Descripción del asunto clave de auditoría

Como se revela en la Nota 15 a los estados financieros consolidados, el valor del crédito mercantil asciende a \$1,814,160 miles de pesos y adicionalmente como se revela en la Nota 16, los derechos de uso de la marca SAN42 (la Marca) ha sido identificada como un activo intangible con una vida útil indefinida con un valor de \$ 329,600 miles de pesos. Este Crédito mercantil y activo intangible provienen de la adquisición en 2008 de la empresa Corporación Aceros, D.M., S.A. de C.V. y subsidiarias (Grupo San). Estos activos se revisan anualmente por posible deterioro a nivel de Grupo San, unidad generadora de efectivo a la que pertenecen. Para la evaluación anual de deterioro, es necesario estimar el valor de Grupo San; el valor estimado se calcula determinando el valor presente de los flujos de efectivo futuros esperados de Grupo San.

Cómo nuestra auditoría abordó el asunto

La Compañía realizó la estimación técnica del valor de uso. Nuestros procedimientos de auditoría incluyeron la evaluación de los criterios relacionados con la determinación del valor de uso de la unidad generadora de efectivo y que estos fueran consistentes con los utilizados en ejercicios anteriores; nuestros procedimientos de auditoría consistieron, entre otros, en los siguientes:

Obtuvimos conocimiento, evaluamos el diseño y probamos la efectividad operativa de los controles relacionados con la evaluación del deterioro, incluida la prueba del proceso utilizado para desarrollar la estimación del valor de uso de la unidad generadora de efectivo; evaluar la idoneidad del modelo de flujo de efectivo descontado; probar la integridad, precisión y relevancia de los datos subyacentes utilizados en el modelo; y evaluar los supuestos importantes utilizados, incluidos los volúmenes y precios de venta, los costos de producción y la tasa de crecimiento del año; implicó evaluar si los supuestos utilizados eran razonables considerando (i) el actual y el pasado desempeño de la unidad generadora de efectivo (ii) coherencia con los datos comerciales y de la industria, y (iii) si los supuestos eran coherente con la evidencia obtenida en otras áreas de la auditoría.

Otra información contenida en el informe anual 2024 de la Compañía

La Administración es responsable de la otra información. La otra información comprende la información incluida en el Reporte Anual de la Compañía correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2024, que deberá presentarse ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) ("el Reporte Anual"). Esperamos disponer de la otra información después de la fecha de este informe de auditoría.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresaremos ningún tipo de conclusión de aseguramiento sobre la misma.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, es nuestra responsabilidad leer la otra información cuando esté disponible y, al hacerlo, considerar si esta es materialmente consistente con los estados financieros consolidados o con nuestros conocimientos obtenidos durante la auditoría, o de lo contrario, si parece estar materialmente distorsionada.

Cuando leamos y consideremos el Reporte Anual, si concluimos que contiene una desviación material, estamos obligados a comunicar el asunto a los responsables del gobierno de la Compañía y emitir la declaratoria sobre el Reporte Anual requerida por la CNBV, en la cual se describa el asunto.

Responsabilidades de la Administración y de los responsables del gobierno de la entidad en relación con los estados financieros consolidados

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y del control interno que la Administración consideró necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de desviación material, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de la evaluación de la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, excepto si la Administración tiene intención de liquidar la Compañía o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa más realista.

Los responsables del gobierno de la entidad son responsables de la supervisión del proceso de preparación de la información financiera de la Compañía.

Responsabilidades de los auditores en la auditoría de los estados financieros consolidados.

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de si los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de desviación material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una desviación material cuando existe.

Las desviaciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de la auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría, también:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de desviación material en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una desviación material debida a fraude es más elevado que en el caso de una desviación material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Compañía.
- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables aplicadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Administración.
- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por la Administración, de la base contable de negocio en marcha y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información

revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que la Compañía deje de ser un negocio en marcha.

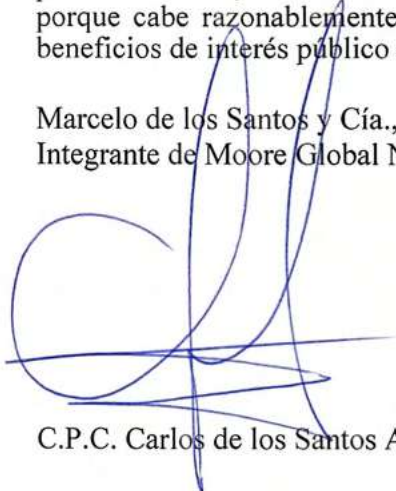
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada de auditoría con respecto a la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro de la Compañía para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y desarrollo de la auditoría de la Compañía. Somos exclusivamente responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con los responsables del gobierno de la entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planeados y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También proporcionamos a los responsables del gobierno de la entidad una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y de que les hemos comunicado todas las relaciones y demás cuestiones de las que se puede esperar razonablemente que pueden afectar a nuestra independencia y, en su caso, las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación con los responsables del gobierno de la entidad, determinamos las que han sido de la mayor relevancia en la auditoría de estados financieros del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría, salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

Marcelo de los Santos y Cía., S.C.
Integrante de Moore Global Network Limited



C.P.C. Carlos de los Santos Anaya

14 de abril de 2025
San Luis Potosí, S.L.P., México.

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias

Estados de situación financiera consolidados al
31 de diciembre de 2024 y 2023
(Cifras expresadas en miles de pesos)

	Nota	2024	2023
Activo			
Corto plazo:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	8	\$ <u>31,374,116</u>	\$ <u>25,651,734</u>
Cuentas por cobrar:			
Clientes, neto	9	5,071,425	6,056,218
Partes relacionadas	10	4,498,157	4,284,546
Impuestos por recuperar	11	518,547	717,144
Otros deudores		<u>692,498</u>	<u>706,863</u>
		<u>10,780,627</u>	<u>11,764,771</u>
Inventarios	12	<u>12,762,500</u>	<u>11,807,603</u>
Pagos anticipados		<u>752,398</u>	<u>1,115,849</u>
Total de activo a corto plazo		<u>55,669,641</u>	<u>50,339,957</u>
Activo			
Largo plazo:			
Inventarios	12	1,688,890	1,519,929
Propiedades, planta y equipo, neto	13	21,466,318	19,935,210
Inversiones en instrumentos financieros	14	1,340,173	1,461,865
Crédito mercantil	15	1,814,160	1,814,160
Activos intangibles y otros activos no circulantes, neto	16	<u>451,935</u>	<u>487,391</u>
Total de activo a largo plazo		<u>26,761,476</u>	<u>25,218,555</u>
Total del activo		<u>\$ 82,431,117</u>	<u>\$ 75,558,512</u>

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias

Estados de situación financiera consolidados (continuación)
al 31 de diciembre de 2024 y 2023
(Cifras expresadas en miles de pesos)

	Nota	2024	2023
Pasivo			
Corto plazo:			
Proveedores		\$ 4,487,677	\$ 7,739,125
Pagarés subordinados	17	6,194	5,102
Partes relacionadas	10	219,047	174,695
Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados	18	<u>2,977,314</u>	<u>3,295,802</u>
Total de pasivo a corto plazo		<u>7,690,232</u>	<u>11,214,724</u>
Pasivo			
Largo plazo:			
Beneficios a los empleados	19	218,702	230,660
Impuesto a la utilidad diferido	26-d	3,740,843	3,948,250
Otros pasivos y provisiones a largo plazo		<u>10,583</u>	<u>2,401</u>
Total de pasivo a largo plazo		<u>3,970,128</u>	<u>4,181,311</u>
Total del pasivo		<u>11,660,360</u>	<u>15,396,035</u>
Contingencias y compromisos	30 y 31		
Capital contable			
Capital social	22	4,680,791	4,680,791
Prima en suscripción de acciones		1,698,123	1,698,123
Reserva para recompra de acciones		6,118,615	3,370,961
Efecto por cambio en participación accionaria		944,982	944,982
Resultados acumulados		35,775,677	34,936,374
Utilidad neta del año		9,386,611	3,839,303
Otra (pérdida) utilidad integral acumulada	24	<u>(1,280,828)</u>	<u>(577,593)</u>
Total de la participación controladora		57,323,971	48,892,941
Total de la participación no controladora	23	<u>13,446,786</u>	<u>11,269,536</u>
Total del capital contable		<u>70,770,757</u>	<u>60,162,477</u>
Total del pasivo y capital contable		<u>\$ 82,431,117</u>	<u>\$ 75,558,512</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias
Estados de resultado integral consolidados
Por los años terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023
(Cifras expresadas en miles de pesos, excepto por las cifras de utilidad por acción
que se presentan en pesos)

	Nota	2024	2023
Ventas netas		\$ 38,384,165	\$ 46,652,017
Costos de ventas	20	<u>29,311,104</u>	<u>34,754,032</u>
Utilidad bruta		<u>9,073,061</u>	<u>11,897,985</u>
Gastos de venta y de administración	20	(2,989,477)	(2,660,276)
Otros ingresos (gastos), neto	21	<u>276,225</u>	<u>(116,196)</u>
		<u>(2,713,252)</u>	<u>(2,776,472)</u>
Utilidad de operación		<u>6,359,809</u>	<u>9,121,513</u>
Resultado integral de financiamiento:			
Ingresos por intereses y dividendos		1,634,765	925,019
Gasto por intereses		(3,733)	(153,729)
Utilidad en instrumentos financieros		60,585	55,735
Utilidad (pérdida) en cambios, neto	7	<u>6,010,509</u>	<u>(3,140,473)</u>
		<u>7,702,126</u>	<u>(2,313,448)</u>
Utilidad antes del impuesto a la utilidad		14,061,935	6,808,065
Impuesto a la utilidad	26-a	<u>2,254,659</u>	<u>1,980,043</u>
Utilidad neta consolidada		11,807,276	4,828,022
Otros resultados integrales:			
Otros instrumentos de capital	24	(21,312)	(21,312)
Efecto por conversión de subsidiarias en el extranjero		<u>(896,143)</u>	<u>(2,447,004)</u>
Total de otros resultados integrales del año		<u>(917,455)</u>	<u>(2,468,316)</u>
Utilidad integral del año		<u>\$ 10,889,821</u>	<u>\$ 2,359,706</u>
Utilidad neta atribuible a:			
Participación controladora		\$ 9,386,611	\$ 3,839,303
Participación no controladora		<u>2,420,665</u>	<u>988,719</u>
Utilidad neta del año		<u>\$ 11,807,276</u>	<u>\$ 4,828,022</u>
Utilidad integral atribuible a:			
Participación controladora		\$ 8,683,376	\$ 1,917,987
Participación no controladora		<u>2,206,445</u>	<u>441,719</u>
Utilidad integral del año		<u>\$ 10,889,821</u>	<u>\$ 2,359,706</u>
Promedio ponderado de acciones en circulación (en miles de acciones)		<u>409,514</u>	<u>408,983</u>
Utilidad por acción por la utilidad atribuible a la participación controladora (expresada en pesos)		<u>\$ 28.83</u>	<u>\$ 11.80</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias

Estados de cambios en el capital contable consolidados
Por los años terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023
(Cifras expresadas en miles de pesos)

	Capital social	Prima en suscripción de acciones	Reserva para recompra de acciones	Efecto por cambio en participación accionaria	Resultados acumulados	Utilidad (pérdida) neta del año de la participación controladora	Otra utilidad (pérdida) integral acumulada, neto (Nota 24)	Total de la participación controladora	Total de la participación no controladora	Total del capital contable
Saldos ajustados al 31 de diciembre de 2022	\$ 4,680,791	\$ 1,698,123	\$ 3,651,971	\$ 944,982	\$ 27,499,211	\$ 7,437,163	\$ 1,343,723	\$ 47,255,964	\$ 10,848,368	\$ 58,104,332
Aplicación de la utilidad de 2022					7,437,163	(7,437,163)		(212,519)		(212,519)
Recompra de acciones propias, neto			(212,519)					(212,519)		(212,519)
Recompra de acciones propias subsidiarias, neto			(68,491)					(68,491)	(20,551)	(89,042)
Utilidad integral del año						3,839,303	(1,921,316)	1,917,987	441,719	2,359,706
Saldos al 31 de diciembre de 2023	<u>4,680,791</u>	<u>1,698,123</u>	<u>3,370,961</u>	<u>944,982</u>	<u>34,936,374</u>	<u>3,839,303</u>	<u>(577,593)</u>	<u>48,892,941</u>	<u>11,269,536</u>	<u>60,162,477</u>
Aplicación de la utilidad de 2023					3,839,303	(3,839,303)				
Aumento en la reserva de recompra de Acciones			3,000,000		(3,000,000)					
Recompra de acciones propias, neto			(155,045)					(155,045)		(155,045)
Recompra de acciones propias subsidiarias, neto			(97,301)					(97,301)	(29,195)	(126,496)
Utilidad integral del año						9,386,611	(703,235)	8,683,376	2,206,445	10,889,821
Saldos al 31 de diciembre de 2024	<u>\$ 4,680,791</u>	<u>\$ 1,698,123</u>	<u>\$ 6,118,615</u>	<u>\$ 944,982</u>	<u>\$ 35,775,677</u>	<u>\$ 9,386,611</u>	<u>\$ (1,280,828)</u>	<u>\$ 57,323,971</u>	<u>\$ 13,446,786</u>	<u>\$ 70,770,757</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias

Estados de flujos de efectivo consolidados
Por los años terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023
(Cifras expresadas en miles de pesos)

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Actividades de operación		
Utilidad neta del año	\$ 11,807,276	\$ 4,828,022
Partidas relacionadas con actividades de inversión y financiamiento:		
Depreciación y amortización	1,216,145	1,186,999
Impuestos a la utilidad	2,254,659	1,980,043
Estimación de cuentas de cobro dudoso		58,866
Beneficios a los empleados	(11,958)	21,065
Intereses ganados en actividades de inversión	(1,634,765)	(925,019)
Gasto por interés en actividades de financiamiento	<u>3,733</u>	<u>153,729</u>
	13,635,090	7,303,705
(Aumento) disminución en clientes	(1,412,583)	420,283
Disminución en inventarios	363,240	1,723,967
Disminución en otras cuentas por cobrar y otros	1,524,989	314,484
(Disminución) en proveedores	(5,482,829)	(2,205,756)
(Disminución) en otras cuentas por pagar y otros	<u>(2,635,393)</u>	<u>(2,739,420)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	<u>5,992,514</u>	<u>4,817,263</u>
Actividades de inversión		
Intereses cobrados	1,634,765	925,019
Adquisición de propiedades, planta y equipo	(2,129,382)	(2,494,283)
Adquisición de otros instrumentos de capital		222,730
(Disminución) adquisición de otros activos	<u>47,025</u>	<u>5,456</u>
Flujos netos de efectivo por actividades de inversión	<u>(447,592)</u>	<u>(1,341,078)</u>
Efectivo excedente para aplicar en actividades de financiamiento	<u>5,544,922</u>	<u>3,476,185</u>
Actividades de financiamiento		
Compra y recolocación de acciones propias	(252,346)	(281,010)
Intereses pagados	<u>(3,733)</u>	<u>(153,729)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	<u>(256,079)</u>	<u>(434,739)</u>
Incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo e inversiones temporales	5,288,843	3,041,446
Efectos de la variación en tipos de cambio sobre el efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en moneda extranjera	433,539	(699,476)
Efectivo y equivalentes de efectivo e inversiones temporales al inicio del año	<u>25,651,734</u>	<u>23,309,764</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo e inversiones temporales al final del año	<u>\$ 31,374,116</u>	<u>\$ 25,651,734</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados.

Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados Por los años terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023 (Cifras monetarias expresadas en miles de pesos, excepto en moneda extranjera y donde así se indique)

1. Naturaleza del negocio

Industrias CH, S.A.B. de C.V. es una sociedad anónima bursátil de capital variable, constituida bajo las leyes de México. Se localiza en Agustín Melgar No. 23, Col. Fraccionamiento Industrial Niños Héroes, C.P. 54017, Tlalnepantla de Baz, Estado de México.

La principal actividad de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y compañías subsidiarias, es la manufactura y venta de productos siderúrgicos destinados a los mercados de la construcción, además de auto partes y energía, tanto en México como en el extranjero.

Parte de las acciones que conforman el capital social se cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, las cuales corresponden al 33% de las acciones emitidas.

2. Eventos significativos

En 2024, se han realizado inversiones importantes en Brasil: en la empresa GV do Brasil nueva acería y nuevo tren laminador para llevar la producción a 500 mil toneladas de acero, principalmente para producción de varilla para cuya construcción la fecha estimada de terminación es en noviembre de 2026; en la empresa Companhia Siderurgica do Espirito Santo S.A., se harán inversiones para incrementar a 500 mil toneladas la producción de varilla y la producción de aceros especiales, la instalación de equipos tienen una fecha estimada de término, para julio de 2025.

En agosto de 2023 la Compañía anunció la decisión de cesar sus operaciones de forma indefinida de sus plantas ubicadas en Estados Unidos de América; cese que se realizó en octubre de 2023, de su planta productora ubicada en Canton y sus tres laminadoras ubicadas en Solon, Massillon y Lackawanna, las cuales estarán inactivas hasta que cambien las condiciones económicas. Las relaciones con los clientes se han mantenido conforme a los contratos respectivos, los cuales serán atendidos desde las plantas ubicadas en México, en el caso de aceros especiales SBQ serán atendidos de la planta ubicada en Apizaco, Tlaxcala, México. Al cierre de las plantas se liquidaron a los trabajadores que prestaban sus servicios a la compañía, cuenta con un nivel mínimo de personal para realizar la venta del inventario existente; así como, darle mantenimiento y seguridad a los bienes y propiedades existentes. Por otro lado, se realizaron avalúos de las plantas y de algunos inventarios con el fin de revisar si se tendría que registrar un posible deterioro en estos activos, también se revisó la cartera de clientes sobre la cual se incrementó adicionalmente la estimación para pérdidas crediticias esperadas.

En 2024, la planta ubicada en Canton y sus tres laminadoras ubicadas en Solon, Massillon y Lackawanna; solo vendió productos terminados y chatarra, y continúa con un personal mínimo para vender el inventario existente y resguardar los activos y propiedades existentes. Asimismo, en 2024, la empresa pagó pasivos significativos con recursos propios y aportaciones de Grupo Simec, S.A.B. de C.V. De igual manera en el futuro Grupo Simec, S.A.B. de C.V. seguirá aportando según las necesidades de las plantas.

3. Aplicación de Normas, interpretaciones y enmiendas nuevas y modificadas aún no vigentes

Los estados financieros consolidados de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y subsidiarias para los periodos que se presentan, han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen, además, todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2024.

Las siguientes modificaciones y normas aún no están vigentes, Industrias CH está evaluando el impacto que podrían tener estas normas en sus estados financieros.

Modificaciones a las NIIF 9.- Instrumentos Financieros y NIIF 7.- Instrumentos Financieros: Información a Revelar, respecto a la clasificación y medición de instrumentos financieros.

Estas modificaciones establecen los requisitos sobre el momento en el que se puede dar de baja un pasivo financiero cuando se liquida mediante transferencia electrónica, así como cuándo los flujos de efectivo pueden considerarse simplemente pagos de capital e intereses y, por ende, la capacidad de clasificar los activos a costo amortizado.

Si bien el Grupo aún está evaluando los impactos, la expectativa actual es que las modificaciones relacionadas con el momento de la baja de los pasivos puedan afectar los pasivos financieros del Grupo, sin embargo, no se espera que las modificaciones relacionadas con la clasificación de los activos financieros tengan un impacto en el Grupo. Las modificaciones son aplicables a los estados financieros del año 2026.

NIIF 18 Presentación y revelación de estados financieros.

Esta norma sustituirá a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros. Si bien, muchos de los requisitos se mantendrán vigentes, la nueva norma afectará la presentación del Estado de Resultados y, consecuentemente, el Estado de Flujos de Efectivo. También exigirá la divulgación de indicadores de desempeño de la gestión y podría afectar el nivel de agregación y desagregación en los estados financieros principales y las notas.

La NIIF 18 se aplica a los ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2027 y se aplicará retrospectivamente. El Grupo aún está evaluando el impacto que la NIIF 18 podría tener en sus estados financieros.

No existen otras normas o modificaciones nuevas que se espere que tengan un impacto material en el Grupo.

Creación del Consejo de Normas Internacionales de Sostenibilidad (ISSB)

Este consejo fue creado por la Fundación IFRS con el objetivo de desarrollar normas globales de divulgación de sostenibilidad de alta calidad, que proporcionen a los inversores y otros participantes del mercado de capitales información sobre los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad.

Normas Emitidas por el ISSB

Hasta la fecha, el ISSB ha emitido dos normas principales:

1. NIIF S1: Requisitos Generales para la Divulgación de Información Financiera Relacionada con la Sostenibilidad.
 - Esta norma requiere que las entidades revelen información sobre todos los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad que puedan afectar razonablemente los flujos de efectivo, el acceso a financiamiento o el costo de capital a corto, mediano o largo plazo.

2. NIIF S2: Divulgaciones Relacionadas con el Clima.

- Esta norma exige que las entidades revelen información sobre los riesgos físicos y de transición, así como las oportunidades relacionadas con el clima que puedan afectar razonablemente los flujos de efectivo, el acceso a financiamiento o el costo de capital a corto, mediano o largo plazo.

Vigencia en México

A partir de 2025, todas las emisoras en México deberán adoptar las Normas Internacionales de Sostenibilidad NIIF S1 y S2. La Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) ha establecido que estas normas serán obligatorias para fortalecer la transparencia y alinear la divulgación de riesgos y oportunidades ESG (ambientales, sociales y de gobernanza) con las mejores prácticas globales. Esta iniciativa representa un cambio fundamental en la manera en que las empresas mexicanas reportan su desempeño en sostenibilidad, mejorando la calidad de la información disponible para los inversores y facilitando el acceso a financiamiento sostenible.

La Compañía ha estado tomando las medidas pertinentes para cumplir con estas nuevas Normas de Sostenibilidad.

4. Bases de preparación y presentación de los estados financieros consolidados

a. Cumplimiento con NIIF.

Los estados financieros consolidados han sido preparados con base en costos históricos. El costo histórico está generalmente basado en el valor razonable de la contraprestación entregada en el intercambio de activos.

Los estados financieros consolidados que se acompañan han sido preparados de conformidad con las NIIF y sus interpretaciones.

b. Bases de consolidación.

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Industrias CH, S.A.B. de C.V. y las entidades controladas por la Compañía (subsidiarias). El control se obtiene cuando la Compañía posee el poder para gobernar las políticas financieras y operativas de una entidad a fin de obtener beneficios de sus actividades. Los resultados de subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año, se incluyen en el estado de resultados integral consolidado desde la fecha de adquisición o hasta la fecha de venta, según sea el caso. La utilidad (pérdida) integral se atribuye tanto a la Compañía como a la participación no controladora, aún y cuando la participación no controladora presente un saldo deficitario.

Dentro del proceso de consolidación se efectúan ajustes a los estados financieros de las subsidiarias para adaptar sus políticas contables para que estén alineadas con aquéllas utilizadas por la Compañía. Todas las transacciones y saldos entre las Compañías que se consolidan fueron eliminados en la consolidación.

Los cambios en las inversiones en subsidiarias de la Compañía que no den lugar a una pérdida de control, se registran como transacciones de patrimonio. El valor en libros de las inversiones y participaciones no controladoras de la Compañía se ajusta para reflejar los cambios en las correspondientes inversiones en subsidiarias. Cualquier diferencia entre el importe por el cual se ajustan las participaciones no controladoras y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida, se reconoce directamente en el patrimonio y se atribuye a los propietarios de la Compañía.

Cuando la Compañía pierde el control de una subsidiaria, la ganancia o pérdida en la disposición se calcula como la diferencia entre (i) la suma del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida y (ii) el valor en libros anterior de los activos (incluyendo el crédito mercantil) y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no

controladora. Los importes previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral relativos a la subsidiaria se registran (es decir, se reclasifican a resultados o se transfieren directamente a utilidades acumuladas) de la misma manera establecida para el caso de que se disponga de los activos o pasivos relevantes. El valor razonable de cualquier inversión retenida en la ex-subsidiaria a la fecha en que se pierda el control se considera como el valor razonable para el reconocimiento inicial en su tratamiento contable posterior, según la IAS 39, Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Valuación, o, en su caso, el costo en el reconocimiento inicial de una inversión en una asociada o entidad bajo control conjunto.

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 las subsidiarias de Industrias CH, S.A.B. de C.V. incluidas en la consolidación son las siguientes:

Compañía		Porcentaje de participación	
		2024	2023
Acero Transporte SAN, S.A. de C.V.	(2)	76.92%	76.92%
Aceros CH, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Aceros Especiales Simec Tlaxcala, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Aceros y Laminados Sigosa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Acertam, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Administración de Empresas CH, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Administración y Control de la Producción, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Administradora de Servicios Siderúrgicos de Tlaxcala, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Arrendadora Simec, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Arrendadora Norte de Matamoros, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
CMSIGO, S.A.P.I. de C.V.		100.00%	100.00%
CSG Comercial, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Comercializadora Pytsa, S.A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Comercializadora Sigosa, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Companhia Siderurgica Do Espirito Santo, S.A.	(6 y 7)	76.92%	76.92%
Compañía Mexicana de Perfiles y Tubos, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Compañía Siderúrgica de Guadalajara, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Compañía Siderúrgica del Golfo, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Compañía Siderúrgica del Pacífico, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Coordinadora de Servicios Siderúrgicos de Calidad, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Corporación Aceros DM, S.A. de C.V. y subsidiarias	(2)	76.92%	76.92%
Corporación ASL, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Corporativo G&DL, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Fundiciones de Acero Estructural, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Gases Industriales de América, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Grupo Chant, S.A.P.I. de C.V.		76.92%	76.92%
Grupo Simec, S.A.B. de C.V.		76.92%	76.92%
GV do Brasil Industria e Comercio de Aco LTDA	(6)	76.92%	76.92%
GSIM de Occidente, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Holding Protel, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Industrial Procarsa, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Industrias del Acero y del Alambre, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Inmobiliaria Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Inmobiliaria Pytsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Lámina y Maquilas del Norte, S.A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Operadora de Metales, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Operadora de Perfiles Sigosa, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Operadora de Pytsa Industrial, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Operadora de Servicios de la Industria Siderúrgica ICH, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Operadora de Servicios Siderúrgicos de Tlaxcala, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Operadora ICH, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%

Compañía		Porcentaje de participación	
		2024	2023
Operadora de Lámina y Maquilas del Norte, S.A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Operadora de Laminados y Perfiles Monterrey, S. A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Operadora Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Operadora de Tubería Industrial de Monterrey, S. A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Orge, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Pacific Steel, Inc.	(3)	76.92%	76.92%
Pacific Steel Projects, Inc.	(3)	76.92%	76.92%
Perfiles Comerciales Sigosa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Pytsa Industrial México, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Procesadora Mexicali, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Pytsa Monclova, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Recubrimientos Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
RRLC, S.A.P.I. de C.V.		76.92%	76.92%
Selogmo, Servicios Logísticos de Monclova, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Servicios Administrativos Sigosa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Servicios Simec, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Siderúrgica del Golfo, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Siderúrgica del Occidente y Pacífico, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Siderúrgicos Noroeste, S. A. de C.V.		76.92%	76.92%
Sigosa Acero, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Simec Internacional, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Simec Internacional 6, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Simec Internacional 7, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Simec Internacional 9, S.A.P.I. de C.V.		76.92%	76.92%
Simec Acero, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Simec USA, Corp.	(3)	76.92%	76.92%
Simec Steel, Inc.	(3)	76.92%	76.92%
Simec Siderúrgico, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
SimRep Corporation and subsidiaries (Republic)	(3 y 5)	100.00%	100.00%
Sistemas de Transporte de Baja California, S.A. de C.V.		76.92%	76.92%
Tuberías Procarsa, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Tubos Gama, S.A. de C.V.		99.99%	99.99%
Tubos y Perfiles Procarsa, S.A. de C.V.		100.00%	100.00%
Tubulares y Perfiles Industriales, S.A. de C.V.	(1)	99.99%	99.99%
Undershaft Investments, N.V.	(4)	76.92%	76.92%

- (1) Compañías en suspensión de actividades.
- (2) Empresas ubicadas en San Luis Potosí, las cuales fueron adquiridas por Grupo Simec, S.A.B. de C.V. en 2008. Para efectos de este informe conforman el "Grupo San".
- (3) Empresas establecidas en Estados Unidos de América, excepto una planta de Republic que está establecida en Canadá.
- (4) Empresa establecida en Curacao, Venezuela.
- (5) SimRep Corporation no tiene operaciones importantes o activos, excepto por su inversión en Republic Steel.
- (6) Empresa establecidas en Brasil
- (7) Empresa adquirida en 2018 cuenta con 2 plantas productoras establecidas en Cariacica, Espirito Santo e Itauna, Minas Gerais.

c. Uso de estimaciones

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NIIF requiere que se efectúen ciertas estimaciones y utilice ciertos supuestos para valorar algunas partidas de los estados financieros y para efectuar las revelaciones que se requieren en los mismos. Sin embargo,

los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones, por lo que se considera que las estimaciones y supuestos utilizados fueron los adecuados en las circunstancias.

d. Estados de resultado integral consolidados

El resultado integral consolidado se presenta en un solo estado que incluye todos los rubros que conforman la utilidad y pérdida neta, así como los Otros Resultados Integrales (ORI).

e. Estados de cambios en el capital contable consolidados

Los estados de cambios en el capital contable consolidados presentan en forma segregada la conciliación entre los saldos iniciales y finales de los rubros que conforman el capital contable, los movimientos de propietarios relacionados con su inversión en la entidad, los movimientos en reservas, así como el resultado integral en un solo renglón.

f. Estados de flujos de efectivo consolidados

Los estados de flujos consolidados de efectivo han sido preparados utilizando el método indirecto que consiste en presentar en primer lugar la pérdida neta del año y posteriormente los cambios en el capital de trabajo, las actividades de inversión y por último las de financiamiento.

5. Resumen de las principales políticas de contabilidad

Las principales políticas contables seguidas son las que a continuación se mencionan.

a. Conversión de estados financieros de subsidiarias extranjeras

La moneda funcional y de informe de la Compañía es el peso mexicano (Peso). Los estados financieros de las subsidiarias en el extranjero fueron convertidos a Pesos de conformidad con la NIC 21 (IAS por sus siglas en inglés) "Efectos de fluctuación en los tipos de cambio en moneda extranjera". Bajo esta norma, el primer paso en el proceso de conversión de la información financiera de las operaciones que se mantienen en el extranjero, es la determinación de la moneda funcional, la cual es en primera instancia, la moneda del entorno económico primario de la operación extranjera o, en caso de ser diferente, la moneda que afecta primordialmente los flujos de efectivo de las operaciones en el extranjero.

El dólar americano (US Dólar o USD\$) fue considerado como la moneda funcional de las subsidiarias establecidas en los Estados Unidos de América y el Real Brasileño para las subsidiarias establecidas en Brasil; por lo tanto, los estados financieros de dichas subsidiarias en el extranjero fueron convertidos a Pesos aplicando:

- Los tipos de cambio a la fecha del estado de situación para todos los activos y pasivos.
- Los tipos de cambio históricos para las cuentas de capital contable, ingresos, costos y gastos.

Las diferencias por conversión son llevadas directamente al estado de resultado integral consolidado dentro de los otros resultados integrales como efecto de conversión de subsidiarias en el extranjero.

Los tipos de cambio relevantes utilizados en la preparación de los estados financieros consolidados fueron como sigue (pesos mexicanos por un dólar americano):

<u>Fecha</u>	<u>Tipo de cambio por dólar americano</u>
Tipo de cambio al 31 de diciembre de 2024	\$ 20.51
Tipo de cambio al 31 de diciembre de 2023	16.89

Tipo de cambio promedio para el año que terminó el 31 de diciembre de 2024	(*)	18.31
Tipo de cambio promedio para el año que terminó el 31 de diciembre de 2023	(*)	17.76
Tipo de cambio al 14 de abril de 2025		20.34

(*) Tipos de cambio promedio fueron utilizados para convertir ingresos, costos y gastos de las compañías mencionadas.

b. Combinaciones de negocios

La adquisición de subsidiarias y negocios se contabiliza utilizando el método de compra. La contraprestación para cada adquisición se valúa a su valor razonable a la fecha del intercambio de los activos cedidos, pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de capital emitidos por la Compañía a cambio del control de la adquirida. Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en los resultados al ser incurridos.

A la fecha de adquisición, los activos adquiridos y los pasivos asumidos identificables se reconocen a su valor razonable, excepto que:

- Los activos o pasivos por impuestos diferidos y los pasivos o activos relacionados con los acuerdos de beneficios a los empleados se reconocen y valúan de conformidad con la NIC 12 "Impuesto a las ganancias" y NIC 19 "Beneficios a los empleados", respectivamente.
- Los activos (grupo de activos para su venta) que son clasificados como mantenidos para su venta de conformidad con la IFRS 5 "Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas", se valúan de conformidad con dicha Norma.

Cualquier exceso en el costo de adquisición sobre la participación del Grupo en el valor razonable neto de los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables de la Compañía asociada reconocido a la fecha de adquisición, se reconoce como crédito mercantil. El crédito mercantil se incluye en el valor en libros de la inversión y es evaluada por deterioro como parte de la inversión. Cualquier exceso en la participación del Grupo en el valor razonable neto de los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables sobre el costo de adquisición, luego de su reevaluación, se reconoce inmediatamente en resultados.

Cuando la contraprestación transferida por la Compañía en una combinación de negocios incluye activos o pasivos resultado de una contraprestación contingente, la contraprestación contingente es valuada al valor razonable a la fecha de adquisición y los ajustes posteriores a la contraprestación son reconocidos contra el crédito mercantil siempre y cuando haya surgido de información confiable sobre el valor razonable a la fecha de adquisición, y ocurran dentro del "período de valuación" (un máximo de 12 meses a partir de la fecha de adquisición). Todos los otros ajustes posteriores son reconocidos en resultados.

La contabilidad subsecuente para cambios en el valor razonable de la estimación de contingencias que no califican como ajustes de períodos de valuación depende de la clasificación de la contingencia. Las contingencias de capital no son reevaluadas en períodos subsecuentes. Contingencias clasificadas como pasivos o activos son reevaluadas en fechas subsecuentes de acuerdo con la NIC 37, Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes, con su correspondiente reconocimiento de ganancia o pérdida.

En el caso de una combinación de negocios por compra en etapas, la inversión previa del Grupo en el capital de la adquirida se remide a su valor razonable a la fecha de adquisición (es decir, la fecha en que la Compañía obtiene el control) y la ganancia o pérdida resultante, si hubiese, se reconoce en los resultados. Los montos resultantes de la participación en la adquirida anteriores a la fecha de adquisición que habían sido previamente reconocidos en las otras partidas de (pérdida) utilidad integral se reclasifican a los resultados, siempre y cuando dicho tratamiento fuera apropiado en el caso que se vendiera dicha participación.

Si el reconocimiento inicial de una combinación de negocios no se ha completado al final del período que se informa, en el cual ocurre la combinación, la Compañía reporta importes provisionales para las partidas cuyo reconocimiento está incompleto. Durante el período de valuación, la adquirente reconoce ajustes a los importes provisionales o reconoce activos o pasivos adicionales necesarios para reflejar la información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que, de conocerse, habrían afectado la valuación de los importes reconocidos en esa fecha.

c. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo consiste en depósitos en cuentas bancarias. Los equivalentes de efectivo corresponden a inversiones de renta fija a corto plazo, cuyo vencimiento original es menor a tres meses. Estas inversiones se expresan al costo más rendimientos devengados. El valor así determinado es similar a su valor razonable.

Las inversiones temporales en instrumentos de capital para fines de negociación se valúan a su valor razonable a la fecha de los estados financieros. Los cambios en el valor razonable se registran en los resultados del ejercicio. (Ver Nota 8)

d. Clientes

El plazo de crédito promedio sobre la venta de bienes es de 30 hasta 90 días. Normalmente no se hace cargo alguno por intereses sobre las cuentas por cobrar a clientes. La Compañía registra una estimación para pérdidas crediticias esperadas para mostrar las posibles pérdidas que podrían resultar por la incapacidad de los clientes para hacer el pago de los adeudos correspondientes. Esta estimación es determinada de acuerdo a varios factores, incluidos los ajustes de precios, la probabilidad de cobro, su antigüedad, así como su experiencia histórica.

Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan dos veces al año. Al 31 de diciembre de 2024 y 2023, ningún cliente representa más del 5% de las cuentas por cobrar a clientes. La Compañía no mantiene ningún colateral u otras mejoras crediticias sobre esos saldos, ni tiene el derecho legal de compensarlos contra algún monto que adeude la Compañía a la contraparte.

e. Estimación para pérdidas crediticias esperadas

La Compañía reconoce una estimación para pérdidas crediticias esperadas, tomando en cuenta la experiencia histórica de pérdidas crediticias en sus cuentas por cobrar, las condiciones actuales y pronósticos razonables y sustentables de los diferentes eventos futuros cuantificables que pudieran afectar el importe de los flujos de efectivo futuros por recuperar de las cuentas por cobrar. (Ver Nota 9)

La determinación de la estimación cumple razonablemente con los criterios establecidos en la NIIF 9 respecto a la “Medición de las pérdidas crediticias esperadas”.

f. Inventarios y costo de ventas

Los inventarios se valúan al menor de su costo de adquisición o valor neto de realización. La fórmula de asignación de costo utilizada es la de costo promedios. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación y los costos necesarios para realizar su venta.

El inventario de materias primas se clasifica en el estado de situación financiera consolidado de acuerdo con la fecha esperada de consumo, presentando como inventario no circulante aquél que de acuerdo con datos históricos y tendencias de producción no serán consumidos en el corto plazo (un año). (Ver Nota 12)

Se clasifican como inventarios a largo plazo los rodillos que, de acuerdo a datos históricos y tendencias de producción, no se utilizarán o consumirán en el corto plazo. Se tiene coque (una forma de carbón, que se utilizaba como materia prima para abastecer el alto horno en la Planta de Lorain, Ohio, USA). Se cuenta con 130,662 toneladas netas (MT) de inventario de coque por un valor de \$ 1,414,703 valuadas a un promedio de USD\$ 528 dólares americanos / MT al 31 de

diciembre de 2024 (130,662 MT por un valor de \$ 1,249,353 valuadas a un promedio de USD\$ 566 dólares americanos / MT al 31 de diciembre de 2023) que también se clasifica a largo plazo en el estado de situación financiera consolidado.

La Compañía sigue la práctica de crear una reserva para inventarios de lento movimiento, considerando la totalidad de productos y materias primas (incluyendo el Coque) con una rotación mayor a un año, la cual queda registrada en el estado de posición financiera y su contra cuenta en el costo de ventas.

El costo de ventas incluye los costos del inventario, los fletes, gastos de compra y recepción, costos de inspección y costos de almacenamiento. Los incentivos que otorgan los proveedores, se registran como una reducción del costo de ventas.

g. Estimación para inventarios de lento movimiento

La estimación de lento movimiento, obsolescencia e inventario dañado, se determina considerando el costo del reproceso de los inventarios de materiales y productos terminados cuya rotación es mayor a un año.

h. Pagos anticipados

Los anticipos para la compra de inventarios se presentan en el rubro de pagos anticipados, debido a que no se han recibido los beneficios y riesgos inherentes de los bienes que están por adquirirse.

i. Propiedades, planta y equipo

Se registran al costo de adquisición, menos cualquier pérdida por deterioro reconocida. Los costos incluyen todos los gastos relacionados con la adquisición e instalación y, para activos calificables, los costos por intereses capitalizados de acuerdo con las políticas contables de la Compañía. La depreciación se determina considerando el costo de los activos (distintos a los terrenos y propiedades en construcción), menos su valor residual, con base a las vidas útiles, utilizando el método de línea recta, e inicia cuando los activos están listos para su uso previsto.

La vida útil estimada, el valor residual, y el método de depreciación son revisados al final de cada año y, el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. (Ver Nota 13)

La depreciación de las propiedades, planta y equipo se deja de reconocer cuando se dispone de ellos. La ganancia o pérdida que surge de la enajenación o retiro del activo, resulta de la diferencia entre el precio de venta y el valor neto en libros del activo, y se reconoce en resultados.

El rango de las vidas útiles estimadas de los principales activos es:

	<u>Años</u>
Edificios	10 a 65
Maquinaria y equipo	5 a 40
Equipo de transporte	4
Muebles, enseres y equipo de cómputo	3 a 10

Los costos de reparación y mantenimiento que aumentan la capacidad productiva o incrementen la vida útil de las propiedades, planta y equipo existentes se capitalizan. Los suministros, que son refacciones y consumibles para los activos se clasifican como propiedades, planta y equipo. Los demás gastos de reparación y mantenimiento se cargan a gastos cuando se incurren. Las inversiones en propiedades, planta y equipo que se encuentran en proceso de construcción y/o instalación se incluyen como "construcciones y maquinaria en proceso". Cuando los proyectos considerados como construcciones y maquinaria en proceso se completan, se transfieren a su rubro de activos depreciables.

j. Arrendamientos

La NIIF 16 "Arrendamientos", establece el reconocimiento de un Activo por derecho de uso del activo subyacente y un Pasivo por arrendamiento del mismo en la fecha del comienzo del arrendamiento. El activo por derecho de uso se valúa a su costo de adquisición, menos la

depreciación acumulada y, en su caso, las pérdidas por deterioro; el Pasivo por arrendamiento se valúa al valor presente de los pagos futuros por arrendamiento por efectuar y cualquier otro pago por derecho de usar el activo subyacente en el plazo del arrendamiento que no se hayan efectuado a la fecha del comienzo del arrendamiento. La compañía aplicó la excepción establecida en el párrafo 5 de la NIIF 16, en virtud de que los contratos de arrendamientos suscritos son a corto plazo y no existe certeza razonable de que se fueran a prorrogar después de su vencimiento.

k. Costos por préstamos

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un período de tiempo sustancial hasta que están listos para su uso o venta, se adicionan al costo de esos activos durante ese tiempo hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificados, se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados.

Todos los otros costos por préstamos se reconocen en resultados durante el período en que se incurren.

l. Activos intangibles y otros activos no circulantes

Los activos intangibles con vida útil finita adquiridos de forma separada se reconocen al costo menos la amortización acumulada y la pérdida acumulada por deterioro. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre la vida útil estimada. La vida útil estimada, valor residual y método de amortización se revisan al final de cada año y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva. Activos intangibles con una vida útil indefinida adquiridos de forma separada se reconocen al costo menos la pérdida acumulada por deterioro. (Ver Nota 16)

Los desembolsos por las actividades de investigación se reconocen como un gasto en el período en el cual se incurren.

Un activo intangible generado internamente como consecuencia de actividades de desarrollo (o de la fase de desarrollo de un proyecto interno) se reconoce si y sólo si, todo lo siguiente se ha demostrado:

- Técnicamente, es posible completar el activo intangible de forma que pueda estar disponible para su uso o venta;
- La intención de completar el activo intangible es para usarlo o venderlo; la habilidad para usar o vender el activo intangible;
- La forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro.
- La disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- La capacidad para valuar confiablemente el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El monto inicialmente reconocido para un activo intangible generado internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el elemento cumple las condiciones para su reconocimiento establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo se cargan a resultados en el período en que se incurren. Con posterioridad a su reconocimiento inicial, un activo intangible generado internamente se reconoce a su costo menos la amortización acumulada y el importe

acumulado de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada. (Ver Nota 16)

Cuando se adquiere un activo intangible en una combinación de negocios y se reconoce separadamente del crédito mercantil, su costo será su valor razonable en la fecha de adquisición (lo cual se considera como su costo). Con posterioridad a su reconocimiento inicial, un activo intangible adquirido en una combinación de negocios se reconocerá por su costo menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada.

Un activo intangible se deja de reconocer cuando se dispone de él o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros de su uso. La ganancia o (pérdida) obtenida que surge por la baja del intangible, calculada como la diferencia entre los ingresos netos de la enajenación y su valor en libros, se reconoce en resultados.

m. Crédito mercantil

El crédito mercantil que surge de una combinación de negocios se reconoce como un activo a la fecha en que se adquiere el control (fecha de adquisición) menos las pérdidas por deterioro acumuladas en forma posterior. Para fines de la evaluación del deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía que espera obtener beneficios de las sinergias de esta combinación. Las unidades generadoras de efectivo a las cuales se asigna el crédito mercantil son sometidas a evaluaciones por deterioro anualmente, o con mayor frecuencia, si existe un indicativo de que la unidad podría haber sufrido deterioro. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que el monto en libros de la unidad, la pérdida por deterioro se asigna primero a fin de reducir el monto en libros del crédito mercantil asignado a la unidad y luego en forma proporcional entre los otros activos de la unidad, tomando como base el monto en libros de cada activo en la unidad. La pérdida por deterioro reconocida para fines del crédito mercantil no puede revertirse en un período posterior. Al disponer de una unidad generadora de efectivo, el monto atribuible al crédito mercantil se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición. (Ver Nota 15)

n. Deterioro en el valor de los activos de larga duración y su disposición

Al final de cada año, la Compañía revisa los valores en libros de los activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existe un indicativo de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna). Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Compañía estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo. Cuando se puede identificar una base razonable y consistente de distribución, los activos corporativos también se asignan a las unidades generadoras de efectivo individuales, o de lo contrario, se asignan al grupo más pequeño de unidades generadoras de efectivo para los cuales se puede identificar una base de distribución razonable y consistente. Los activos intangibles con una vida útil indefinida o todavía no disponibles para su uso, se sujetan a pruebas para efectos de deterioro al menos cada año y siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado. El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Al evaluar el valor de uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros. Si se estima que el monto recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor en libros, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su monto recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados, salvo si el activo se registra a un monto revaluado, en cuyo caso se debe considerar la pérdida por deterioro como una disminución de la revaluación. Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo (o unidad generadora de efectivo) se aumenta al valor estimado revisado a su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no excede el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo (o unidad generadora de efectivo) en años anteriores. Para efecto de asignación de la plusvalía cuando exista combinación de negocios, se distribuirá entre cada una de las unidades generadoras de efectivo de la entidad adquirente, que se esperan beneficios

por sinergia. La revisión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados y se distribuirá entre los activos de esa unidad; el importe en libros de un activo, distinto de la plusvalía, incrementado tras la reversión de una pérdida por deterioro de valor, no excederá al importe en libros que podía haberse obtenido, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para dicho activo en periodos anteriores, a menos que el activo correspondiente se reconozca a un monto revaluado, en cuyo caso la reversión de la pérdida por deterioro se trata como un aumento en la revaluación.

La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados, a menos que el activo correspondiente se reconozca a un monto revaluado, en cuyo caso la reversión de la pérdida por deterioro se trata como un aumento en la revaluación.

ñ. Provisiones

Los pasivos por provisiones se reconocen cuando (i) existe una obligación presente (legal o asumida) como resultado de un evento pasado, (ii) es probable que se requiera la salida de recursos económicos como medio para liquidar dicha obligación y (iii) la obligación pueda ser estimada razonablemente.

Cuando el efecto del valor del dinero a través del tiempo es significativo, el importe de la provisión es el valor presente de los desembolsos que se espera sean necesarios para liquidar la obligación.

La tasa de descuento aplicada es antes de impuestos y refleja las condiciones de mercado a la fecha del estado de situación financiera consolidado y, en su caso, el riesgo específico del pasivo correspondiente. En estos casos, el incremento en la provisión se reconoce como un gasto por intereses.

o. Beneficios a los empleados

Las aportaciones a los planes de beneficios por terminación y de contribuciones definidas se reconocen como gastos al momento en que los trabajadores han devengado los servicios que les otorgan el derecho a las contribuciones.

El pasivo por beneficios al retiro es determinado considerando el valor presente de la obligación por beneficios definidos a la fecha del estado de situación financiera. Las remuneraciones incluidas en la determinación de este pasivo corresponden a las primas de antigüedad por jubilación. Las ganancias y pérdidas actuariales son cargadas o acreditadas a los resultados del año. Tanto el pasivo por beneficios al retiro como los correspondientes costos netos del período, son determinados conforme al método de crédito unitario proyectado con base en sueldos proyectados, utilizando para tal efecto ciertos supuestos e hipótesis determinadas por actuarios independientes. (Ver Nota 19)

Las obligaciones por beneficios a los empleados reconocidas en el estado de situación financiera consolidado, representan el valor presente de la obligación por beneficios definidos.

Republic operaba hasta antes del cese de operaciones de las plantas, diversos planes de beneficios para empleados. Las contribuciones a estos planes de beneficios se determinaban ya sea contractualmente por los términos de un acuerdo de negociación colectiva con el sindicato United Steelworkers o se encontraban bajo los términos de un plan de contribución definida. En consecuencia, la empresa pagaba contribuciones fijas a entidades separadas y que se incluían en el gasto del periodo en el que los empleados prestaban los servicios que les daban derecho a los beneficios.

p. Utilidad (pérdida) básica por acción ordinaria

La utilidad (pérdida) básica por acción ordinaria está calculada dividiendo la (pérdida) utilidad neta correspondiente a la participación controladora, entre el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante cada ejercicio que se presenta.

q. Impuesto a la utilidad

El gasto por el impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido. (Ver Nota 26)

- **Impuesto a la utilidad causado** - El impuesto a la utilidad es el Impuesto sobre la Renta (ISR), se registra en resultados en el año en que se causa. El impuesto a la utilidad causado, se basa en la utilidad fiscal. La utilidad fiscal difiere de la utilidad reportada en el estado de resultado integral consolidado, debido a las partidas de ingresos o gastos gravables o deducibles en otros años y partidas que nunca son gravables o deducibles. El impuesto a la utilidad causado se calcula utilizando la tasa fiscal promulgada o substancialmente aprobada al final del período sobre el cual se informa.
- **Impuesto a la utilidad diferido** - Se determina, con base en proyecciones financieras, si causará ISR en el futuro y se reconoce el impuesto a la utilidad diferido que corresponde al impuesto que esencialmente se pagará. El impuesto a la utilidad diferido se reconoce sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en el estado de situación financiera consolidado y las bases fiscales correspondientes, utilizando el método de activos y pasivos. El pasivo por impuesto a la utilidad diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales.

Se reconocerá un activo por impuesto a la utilidad diferido, por causa de todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que la entidad genere utilidades fiscales futuras contra las que pueda aplicar esas diferencias temporales deducibles. Estos activos y pasivos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del crédito mercantil o del reconocimiento inicial (distinto al de la combinación de negocios) de otros activos y pasivos en una operación que no afecta la utilidad fiscal ni la utilidad contable.

El valor en libros de un activo por impuesto a utilidad diferido debe someterse a revisión al final de cada año y se debe reducir en la medida que se estime probable que no habrá utilidades gravables suficientes para permitir que se recupere la totalidad o una parte del activo.

Los activos y pasivos por el impuesto a la utilidad diferido se calculan utilizando las tasas fiscales que se espera aplicar en el período en el que el pasivo se pague o el activo se realice, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o substancialmente aprobadas al final del período sobre el que se informa. La valuación de los pasivos y activos por impuesto a la utilidad diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que se espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

Los activos y los pasivos por el impuesto a la utilidad diferido se compensan cuando hay un derecho legal para compensarlos y cuando se refieren a impuestos a la utilidad correspondientes a la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos sobre una base neta.

Se sigue la práctica de reconocer el beneficio derivado de la amortización de las pérdidas fiscales adquiridas en los resultados del período en que se amortizan, excepto cuando estas pérdidas provienen por excesos de gastos y se considera que éstas se amortizarán en los próximos años.

- **Impuesto a la utilidad causado y diferidos del período** - El impuesto a la utilidad causado y diferido se reconocen como ingreso o gasto en resultados, excepto cuando se refieren a partidas que se reconocen fuera de los resultados, ya sea en los otros resultados integrales o directamente en el capital contable, en cuyo caso el impuesto a la utilidad diferido también se reconoce fuera de los resultados, o cuando surgen del reconocimiento inicial de una combinación de negocios.
- **Interés de saldos de impuestos por recuperar** - Los intereses de saldos de impuestos recuperados son presentados en el estado de resultado integral consolidado como ingreso por intereses.

r. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio vigente en la fecha de concertación. Los activos y pasivos monetarios se expresan en moneda nacional al tipo de cambio vigente a la fecha del estado de situación financiera consolidado. Las diferencias por fluctuaciones en los tipos de cambio entre las fechas de concertación de las transacciones y su liquidación o valuación al cierre del ejercicio, se aplican a los resultados. En el caso de las partidas no monetarias, que surgen del pago o cobro de contraprestaciones anticipadas quedan reconocidas al tipo de cambio vigente a la fecha de la transacción. (Ver Nota 7)

Las diferencias en tipo de cambio se reconocen en los resultados del período, excepto:

- Diferencias en tipo de cambio provenientes de préstamos denominados en moneda extranjera relacionados con los activos en construcción para su uso productivo futuro, las cuales se incluyen en el costo de dichos activos cuando se consideran como un ajuste a los costos por intereses sobre dichos préstamos denominados en moneda extranjera;
- Diferencias en tipo de cambio provenientes de transacciones relacionadas con coberturas de riesgos de tipo de cambio; y
- Diferencias en tipo de cambio provenientes de partidas monetarias por cobrar o por pagar a una operación extranjera para la cual no está planificado ni es posible que se realice el pago (formando así parte de la inversión neta en la operación extranjera), las cuales son reconocidas inicialmente en las otras partidas de utilidad integral y reclasificadas desde el capital contable a utilidades o pérdidas al vender total o parcialmente la inversión neta.

s. Instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros son valuados inicialmente a su valor razonable. Los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de los activos y pasivos financieros son incrementados o reducidos de su valor razonable, de forma apropiada, en el reconocimiento inicial; los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos o pasivos financieros a valor razonable a través de resultados son reconocidos inmediatamente en resultados.

t. Activos financieros

Los activos financieros se clasifican de acuerdo con la NIIF 9 Instrumentos Financieros (“NIIF 9”) en activos financieros que son medidos posteriormente a costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral o a valor razonable con cambios en resultados sobre la base del modelo de negocio de la Compañía para gestionar los activos financieros y las características contractuales de los flujos de efectivo del activo financiero.

Activos financieros medidos a costo amortizado

Los activos financieros son medidos a costo amortizado cuando el objetivo de mantener los activos financieros es obtener flujos de efectivo contractuales, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son solo pagos al principal e intereses sobre el monto del principal. El reconocimiento inicial de los activos financieros se realiza a su valor razonable más los costos de transacción posteriormente se registran a su costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, con cambios en el valor contable reconocidos en el estado de resultados. Se incluyen en los activos circulantes excepto por vencimientos mayores a 12 meses a partir de la fecha de cierre, los cuales se incluyen en los activos no circulantes. Los activos financieros del Grupo, medidos a costo amortizado, son principalmente presentados como “Cuentas y documentos por cobrar a Clientes”, “Otras cuentas y documentos por cobrar”, y “Cuentas por cobrar a partes relacionadas” en el estado de situación financiera consolidado.

Activos financieros medidos a valor razonable con cambios en el resultado integral

Son activos financieros mantenidos con el fin de obtener flujo de efectivo contractuales y la venta de los activos financieros, y los términos contractuales del activo financiero dan lugar en fechas especificadas a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal.

Las inversiones de la Compañía en ciertos instrumentos de capital han sido designadas para ser medidos a Valor Razonable en Otros Resultados Integrales, de acuerdo a la NIIF 9. En relación con esta designación, cualquier monto presentado en otro resultado integral no será transferido al estado de resultados consolidado. Los dividendos de estos instrumentos de capital se reconocen en el estado de resultados consolidados cuando se establece el derecho de pago del dividendo, y es probable que dicho dividendo sea pagado a la Compañía.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Son activos financieros con fines de negociación. Un activo financiero es clasificado en esta categoría si se adquiere con el propósito principal de venderse en el corto plazo. Los instrumentos financieros derivados también se incluyen en esta categoría a menos que sean designados como instrumentos de cobertura. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera que sean liquidados dentro de 12 meses, de otra manera se clasifican como activos no circulantes.

Deterioro de activos financieros

El Grupo evalúa las pérdidas crediticias esperadas asociadas con sus activos financieros registrados a Valor Razonable en Otros Resultados Integrales. El método de deterioro aplicable depende de si ha tenido un aumento significativo en el riesgo de crédito.

Para los documentos y cuentas por cobrar a clientes, la Compañía aplica el enfoque simplificado permitido por la NIIF 9, que requiere que las pérdidas esperadas durante la vida del activo se reconozcan a partir del reconocimiento inicial de los documentos y cuentas por cobrar a clientes.

u. Instrumentos financieros derivados

La Compañía en ocasiones utiliza instrumentos financieros derivados para manejar su exposición a los riesgos en las variaciones de los precios del gas natural, el cual es utilizado para la producción, realizando estudios de volúmenes históricos, necesidades futuras o compromisos adquiridos, disminuyendo así la exposición a riesgos ajenos a la operación normal de la Compañía.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable a la fecha en que se suscribe el contrato del derivado y posteriormente se remiden a su valor razonable al final del periodo que se informa. La ganancia o pérdida resultante se reconoce en los resultados inmediatamente a menos que el derivado esté designado y sea efectivo como un instrumento de cobertura, en cuyo caso la oportunidad del reconocimiento en los resultados dependerá de la naturaleza de la relación de la cobertura.

Con el fin de mitigar los riesgos asociados con las fluctuaciones en el precio del gas natural, cuya cotización está basada en la oferta y demanda de los principales mercados internacionales, la Compañía utiliza contratos de intercambio de flujo de efectivo o swaps de gas natural, donde la Compañía recibe precio flotante y paga precio fijo. Las fluctuaciones en el precio de este insumo energético provenientes de volúmenes consumidos, se reconocen como parte de los costos de operación de la Compañía.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, junto con sus objetivos de control de riesgo y la estrategia de transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo para compensar la exposición a los cambios en el valor razonable o los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconoce en los otros resultados integrales y acumulados bajo el título de valor razonable de instrumentos financieros derivados, neto de los impuestos a las utilidades. Las pérdidas y ganancias relativas a la porción no efectiva del instrumento de cobertura, se reconocen inmediatamente en los resultados, y se incluyen en el rubro del costo de ventas.

La Compañía evalúa periódicamente los cambios en los flujos de efectivo de los instrumentos financieros derivados para analizar si los swaps son altamente efectivos para mitigar la exposición a las fluctuaciones del precio del gas natural. Un instrumento de cobertura se considera altamente efectivo cuando los cambios en su valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria son compensados de forma regular o en su conjunto, por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un rango entre 80% y 125%.

Los montos previamente reconocidos en los otros resultados integrales, se reclasifican a los resultados en los periodos en los que la partida cubierta se reconoce en los resultados, en el mismo rubro del estado de resultados integrales de la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando una transacción pronosticada que está cubierta da lugar al reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las pérdidas o ganancias previamente acumuladas en el capital contable, se transfieren y se incluyen en la valuación inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. Cualquier ganancia o pérdida acumulada del instrumento de cobertura que haya sido reconocida en el capital continuará en el capital hasta que la transacción pronosticada sea finalmente reconocida en los resultados. Cuando ya no se espera que la transacción pronosticada ocurra, la ganancia o pérdida acumulada en el capital, se reclasificará inmediatamente a los resultados.

v. Pasivos financieros

Los instrumentos de deuda y capital emitidos son clasificados ya sea como pasivos financieros o capital de acuerdo con la sustancia de los acuerdos contractuales, y las definiciones de pasivo financiero e instrumento de capital.

Los pasivos financieros se clasifican ya sea como "pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados" u "otros pasivos financieros". Un pasivo financiero a valor razonable con cambios a través de resultados es un pasivo financiero que se clasifica como mantenido con fines de negociación o se designa como a valor razonable con cambios a través de resultados.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido con fines de negociación si:

- Se adquiere principalmente con el objetivo de recomprarlo en un futuro cercano.
- En su reconocimiento inicial, es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se administran conjuntamente, y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de toma de utilidades a corto plazo.
- Es un derivado que no ha sido designado como instrumento de cobertura y cumple las condiciones para ser eficaces.

Un pasivo financiero que no sea un pasivo financiero mantenido con fines de negociación podría ser designado como un pasivo financiero a valor razonable con cambios a través de resultados al momento del reconocimiento inicial si:

- Con ello se elimina o reduce significativamente alguna incoherencia en la valuación o en el reconocimiento que de otra manera surgiría.

- El rendimiento de un grupo de activos financieros, de pasivos financieros o de ambos, se administre y evalúe sobre la base de valor razonable, de acuerdo con una estrategia de inversión o de administración del riesgo que la entidad tenga documentada, y se provea internamente información sobre ese grupo, sobre la base de su valor razonable.
- Forma parte de un contrato que contenga uno o más instrumentos derivados implícitos, y la IAS 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición", permita que la totalidad del contrato híbrido (activo o pasivo) sea designado como a valor razonable con cambios a través de resultados.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios a través de resultados se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida de la remediación en el estado de resultado integral consolidado. La ganancia o pérdida neta reconocida en los resultados incluye cualquier dividendo o interés obtenido del activo financiero y se incluye en la partida de "otras ganancias y pérdidas" en el estado de resultado integral consolidado.

Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valúan inicialmente a valor razonable, neto de los costos de la transacción. El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del período pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un período más corto) con el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

Se dan de baja los pasivos financieros si, y sólo si, las obligaciones se cumplen, cancelan o expiran. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar es reconocida en resultados.

w. Ingresos por contratos con clientes

Los ingresos derivados de contratos con clientes se reconocen en el momento en el que el control de los bienes o servicios se transfiere al cliente por un monto que refleje la contraprestación a la cual la Compañía espera tener derecho, a cambio de dichos bienes y servicios.

Venta de bienes:

Los ingresos por venta de los productos que fabrica la Compañía ("los productos") se reconocen en el momento en el que el control del activo es transferido al cliente, normalmente cuando se envían los productos. El plazo normal de crédito sobre la venta de productos es de 30 hasta 90 días posteriores a la entrega.

La Compañía considera que no existen otras obligaciones a cumplir en los contratos, que sean obligaciones a cumplir separadas y en las cuales debería asignarse una porción del precio de la transacción. Al determinar el precio de la transacción por la venta de productos, la Compañía consideraría los eventuales efectos de la contraprestación variable, la existencia de componentes importantes de financiamiento, la contraprestación distinta del efectivo y la contraprestación pagadera al cliente.

Saldos del Contrato:

Activos contractuales

Un activo del contrato es el derecho a obtener una contraprestación a cambio de los bienes o servicios transferidos al cliente. Si la Compañía cumple una obligación de transferir bienes o servicios a un cliente antes de que el cliente pague la contraprestación o antes de que sea exigible el cobro, se reconoce un activo derivado del contrato por la contraprestación condicional que la Compañía tiene derecho a cobrar.

Cuentas por cobrar

Una cuenta por cobrar representa el derecho de la Compañía al cobro de una contraprestación que sea incondicional, es decir, únicamente se requiere el paso del tiempo para que el pago de la contraprestación sea exigible.

Pasivos del Contrato y anticipos de clientes

Un pasivo del contrato es la obligación de transferir el control sobre los bienes o servicios a un cliente, en el futuro, que surge de un derecho de cobro. Si un cliente paga la contraprestación antes de que la Compañía le transfiera los bienes o servicios, se reconoce un pasivo del contrato cuando el pago sea exigible y un anticipo de cliente cuando el pago se realice. Los pasivos del contrato (o un anticipo de cliente) son reconocidos como ingresos cuando la Compañía satisface sus obligaciones a cumplir bajo el contrato.

x. Información financiera por segmentos

La información analítica por segmentos se presenta considerando las áreas geográficas en las cuales se opera y se presentan de acuerdo a la información que utiliza la administración para la toma de decisiones. (Ver Nota 29)

y. Pasivos ambientales

Se está sujeto a estrictas leyes y regulaciones ambientales. Es política esforzarse por cumplir con las leyes y reglamentos ambientales aplicables, con el objeto de cubrir los costos de remediación ambiental considerados probables y cuantificables, se estableció un pasivo el cual se considera que es apropiado con base en información actualmente disponible. El pasivo representa una estimación de los costos de remediación ambiental asociados con los pasos futuros de remediación necesarios, basados en la evaluación de la administración de los probables resultados. Estas estimaciones se basan en los datos disponibles actualmente, en la tecnología existente en la actualidad y las leyes y reglamentos promulgados. El momento preciso de las actividades de remediación no puede determinarse de forma fiable en este momento debido a la ausencia de plazos para la remediación conforme a las leyes y reglamentos ambientales aplicables, en virtud de los cuales dichos costos de remediación serán erogados. En consecuencia, no se han descontado sus pasivos ambientales. Actualmente no hay reclamaciones importantes para aplicarse a los pasivos registrados.

z. Costo de ventas y gastos por su función

Se clasifican los costos y gastos por función en el estado de resultados integrales consolidado, de acuerdo con las prácticas de la industria donde se opera.

6. Juicios contables críticos e información clave para las estimaciones

En la aplicación de las políticas contables que se describen en la Nota 5, se deben hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre los valores en libros de los activos y pasivos. Las estimaciones y supuestos relativos se basan en la experiencia y otros factores que se consideran pertinentes. Los resultados reales podrían diferir de esas estimaciones.

Las estimaciones y los supuestos relativos se revisan continuamente y los cambios resultantes se registran en el período en que la estimación ha sido modificada, si dicho cambio afecta solamente dicho período o en períodos futuros.

a. **Juicios contables críticos** - A continuación, se presentan los juicios críticos en la aplicación de las políticas contables, aparte de aquéllos que involucran estimaciones, hechos por la administración durante el proceso de aplicación de las políticas contables y que tienen un efecto significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados:

- **Moneda funcional** - La administración ha evaluado todos los indicadores que a su juicio son relevantes y ha concluido que la moneda funcional es el peso.

b. **Información clave para estimaciones** - Los siguientes son los supuestos y otra información clave para estimaciones utilizadas a la fecha del estado de situación financiera consolidado, que tienen un riesgo significativo de poder causar un ajuste material a los valores de los activos y pasivos dentro del ejercicio siguiente.

- **Estimación para pérdidas crediticia esperadas** - Se sigue la práctica de crear una estimación para pérdidas crediticias esperadas a la fecha del estado de situación financiera consolidado para mostrar las posibles pérdidas que resultasen por la incapacidad de los clientes para hacer el pago de sus adeudos correspondientes. La Compañía calcula la estimación tomando en cuenta la experiencia histórica de pérdidas crediticias en su cuenta por cobrar, las condiciones actuales y pronósticos razonables y sustentables de los diferentes eventos futuros cuantificables que pudieran afectar el importe de los flujos de efectivo futuros por recuperar de las cuentas por cobrar.
- **Valor neto de realización del inventario** - A la fecha del estado de situación financiera consolidado se emplea el juicio profesional para determinar cualquier deterioro en el inventario. El inventario se considera deteriorado cuando el valor en libros es mayor que el valor neto de realización.
- **Deterioro de activos de largo plazo en uso** - Se emplea un juicio profesional a la fecha del estado de situación financiera consolidado para determinar la existencia de deterioro en el valor de los activos de larga duración. Dichos activos se encuentran deteriorados cuando el valor en libros es mayor que la cantidad recuperable y hay evidencia objetiva de deterioro. La cantidad recuperable es el valor presente de los flujos de efectivo descontados que generará durante su vida útil remanente, o a su valor de liquidación.
- **Estimación de las vidas útiles y valores residuales de las propiedades, planta y equipo** - Se revisan las vidas útiles estimadas y valores residuales de las propiedades, planta y equipo al final de cada período de reporte.
- **Deterioro de crédito mercantil** - Para determinar si el crédito mercantil se ha deteriorado se requiere de la estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a las cuales se les ha asignado dicho crédito mercantil. Se realiza la estimación de los flujos de efectivo futuros esperados a valor presente de la unidad generadora de efectivo a una tasa de descuento apropiada.
- **Beneficios a los empleados** - La valuación de los beneficios a los empleados es efectuada por peritos independientes con base en estudios actuariales. Entre otras, se utilizan las siguientes premisas, que pueden llegar a tener un efecto: (i) tasas de descuento, (ii) tasas de incremento esperado de los salarios y (iii) tasas de rotación y mortandad con base en tablas reconocidas.

Un cambio en las condiciones económicas, laborales o fiscales podría modificar las estimaciones.

- **Contingencias** - La Compañía está sujeta a transacciones o eventos contingentes para los cuales utiliza el juicio profesional en el desarrollo de estimaciones de probabilidad de ocurrencia. Los factores que son considerados en dichas estimaciones son la situación legal a la fecha de la estimación y la opinión de los asesores legales.
- **Activos de impuesto a la utilidad diferido** - Se revisa el valor en libros al final de cada período de reporte y disminuye, en su caso, el valor de los activos de impuesto a la utilidad diferido en la medida en que las utilidades fiscales disponibles no sean suficientes para permitir que todo o parte del activo por impuesto a la utilidad diferido sea utilizado. Sin embargo, no se puede asegurar que se generarán utilidades fiscales suficientes para permitir que todo o parte de los activos por impuesto a la utilidad diferido se realicen.
- **Valuación de instrumentos financieros** - La Compañía en ocasiones contrata instrumentos financieros derivados (swaps de gas), y las técnicas de valuación que incluye para determinar el valor razonable están basadas en datos obtenidos de mercados observables.

La administración de la Compañía considera que las técnicas de valuación elegidas y los supuestos utilizados son apropiados para determinar el valor razonable de los instrumentos financieros derivados. Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 la Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

7. Saldos y transacciones en moneda extranjera.

Durante 2024 se concertaron operaciones en moneda extranjera que generaron en una utilidad cambiaria neta de \$ 6,010,509 (pérdida cambiaria de \$ 3,140,473 en 2023), la cual se muestra en el estado de resultado integral consolidado.

Al 31 de diciembre se presenta la siguiente posición en moneda extranjera:

	(Miles) 2024	
	Dólar americano	Moneda nacional
Activo a corto plazo		
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,514,380	\$ 31,060,394
Clientes	182,544	3,744,038
Partes relacionadas	94,302	1,934,168
Otros deudores	<u>83,189</u>	<u>1,706,221</u>
	<u>1,874,415</u>	<u>38,444,821</u>
Activo a largo plazo		
Inversiones en instrumentos financieros	<u>0</u>	<u>0</u>
	<u>1,874,415</u>	<u>38,444,821</u>
Pasivo a corto plazo		
Proveedores	157,373	3,227,765
Partes relacionadas	26,040	534,087
Otras cuentas por pagar	<u>111,988</u>	<u>2,296,912</u>
	295,401	6,058,764
Pasivo a largo plazo		
Otras cuentas por pagar	<u>894</u>	<u>18,336</u>
	<u>296,295</u>	<u>6,077,100</u>
Posición larga (corta) en moneda extranjera	<u>\$ 1,578,120</u>	<u>\$ 32,367,721</u>

	(Miles) 2023	
	Dólar americano	Moneda nacional
Activo		
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,455,782	\$ 24,593,255
Clientes	252,563	4,266,681
Partes relacionadas	113,917	1,924,454
Otros deudores	<u>57,689</u>	<u>974,563</u>
	<u>1,879,951</u>	<u>31,758,953</u>
Activo a largo plazo		
Inversiones en instrumentos financieros	<u>86,534</u>	<u>1,461,865</u>
	<u>1,966,485</u>	<u>33,220,818</u>
Pasivo a corto plazo		
Proveedores	414,686	7,005,504
Partes relacionadas	19,343	326,770
Otras cuentas por pagar	<u>121,543</u>	<u>2,053,278</u>
	555,572	9,385,552

Pasivo a largo plazo		
Otras cuentas por pagar	425	7,185
	<u>555,997</u>	<u>9,392,737</u>
Posición larga (corta) en moneda extranjera	<u>\$1,410,488</u>	<u>\$ 23,828,081</u>

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 se tenía la siguiente posición de activos no monetarios de origen extranjero, o cuyo costo de reposición se puede determinar únicamente en dólares americanos.

	(Miles) 2024	
	Dólar americano	Moneda nacional
Maquinaria y equipo, neto	\$ 215,368	\$ 4,417,262
Inventarios	<u>284,805</u>	<u>5,841,436</u>
	<u>\$ 500,173</u>	<u>\$ 10,258,698</u>

	(Miles) 2023	
	Dólar americano	Moneda nacional
Maquinaria y equipo, neto	\$ 263,797	\$ 4,456,458
Inventarios	<u>316,223</u>	<u>5,342,113</u>
	<u>\$ 580,020</u>	<u>\$ 9,798,571</u>

A continuación, se resumen las operaciones efectuadas en moneda extranjera, excluyendo las importaciones de maquinaria y equipo y las operaciones de las subsidiarias en el extranjero, por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de:

	Cifras en miles de dólares	
	2024	2023
Ventas	USD\$ 928,478	USD\$ 1,055,946
Compras de materiales	(73,583)	(66,804)
Otros gastos (refacciones)	<u>(30,075)</u>	<u>(33,482)</u>
	<u>USD\$ 824,820</u>	<u>USD\$ 955,660</u>

Los activos y obligaciones combinados de las subsidiarias en el extranjero se resumen a continuación:

	Cifras en miles de dólares	
	2024	2023
Activos circulantes monetarios	USD\$ 2,230,914	USD\$ 1,674,220
Inventarios y gastos anticipados	426,287	526,010
Pasivos a corto plazo	<u>(717,510)</u>	<u>(672,259)</u>
Capital de trabajo	1,939,691	1,527,971
Propiedades, planta y equipo	595,571	492,471
Otros activos y cargos diferidos	6,228	7,836
Inventario a largo plazo	83,742	63,394
Pasivos a largo plazo	<u>(173,101)</u>	<u>(162,180)</u>
Capital contable	<u>USD\$ 2,452,131</u>	<u>USD\$ 1,929,492</u>

El tipo de cambio utilizado al cierre del año, el año anterior y el correspondiente a la fecha de la emisión de estos estados financieros, se muestra como sigue:

<u>Fecha</u>	Tipo de cambio por Dólar americano
31 de diciembre de 2024	\$ 20.51
31 de diciembre de 2023	16.89
14 de abril de 2025	20.34

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 no se presenta instrumento alguno de cobertura cambiaria.

8. Efectivo y equivalentes de efectivo

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Efectivo en caja y bancos	\$ 1,658,999	\$ 1,610,403
Inversiones de inmediata realización (1)	<u>29,715,117</u>	<u>24,041,331</u>
	<u>\$ 31,374,116</u>	<u>\$ 25,651,734</u>

(1) Corresponden principalmente a bonos del tesoro emitidas por el Departamento del Tesoro de los Estados Unidos de América (Treasury bills), cuyos vencimientos son a 90 y 120 días.

9. Clientes

El plazo de cobranza promedio sobre la venta de bienes es de 30 hasta 90 días. Normalmente no se hace cargo alguno por intereses sobre las cuentas por cobrar a clientes. La Compañía registra una estimación para pérdidas crediticias esperadas para mostrar las posibles pérdidas que podrían resultar por la incapacidad de los clientes para hacer el pago de los adeudos correspondientes. Esta estimación es determinada de acuerdo a varios factores, incluidos los ajustes de precios, la probabilidad de cobro, su antigüedad, así como su experiencia histórica.

Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan dos veces al año. Al 31 de diciembre de 2024 y 2023, ningún cliente representa más del 5% del saldo de las cuentas por cobrar. La Compañía no mantiene ningún colateral u otras mejoras crediticias sobre estos saldos, ni se tiene el derecho legal de compensarlos contra algún monto que adeude la Compañía a la contraparte.

Las cuentas por cobrar a clientes se muestran a continuación:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
01 - 30 días	\$ 4,127,955	\$ 4,986,904
31 - 60 días	365,216	506,411
61 - 90 días	144,080	237,318
91 - 120 días	323,431	182,332
+ de 121 días	<u>663,447</u>	<u>501,350</u>
	5,624,129	6,414,315
Estimación para pérdidas crediticias esperadas	<u>(552,704)</u>	<u>(358,097)</u>
Total de clientes	<u>\$ 5,071,425</u>	<u>\$ 6,056,218</u>

El movimiento en la estimación para pérdidas crediticias esperadas es como sigue:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Saldo inicial	\$ 358,097	\$ 299,231
Provisión del año	87,127	98,085
Recuperaciones	(1,828)	(20,237)
Efecto por conversión de moneda extranjera	<u>109,308</u>	<u>(18,982)</u>
Saldo al final del año	<u>\$ 552,704</u>	<u>\$ 358,097</u>

La Compañía calcula la estimación tomando en cuenta la experiencia histórica de pérdidas crediticias en sus cuentas por cobrar, las condiciones actuales y pronósticos razonables y sustentables de los diferentes eventos futuros cuantificables que pudieran afectar el importe de los flujos de efectivo futuros por recuperar de las cuentas por cobrar. Al determinar la estimación para pérdidas crediticias esperadas de las cuentas por cobrar, la Compañía considera cualquier cambio en la calidad crediticia, desde la fecha en que se otorgó inicialmente el crédito hasta el final del período sobre el que se informa. La concentración de riesgo de crédito es mínima debido a que la base de clientes es amplia e independiente.

10. Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas debido a que los accionistas de dichas entidades son también accionistas de la Compañía.

Los saldos con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2024 y 2023 se integran como sigue:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Cuentas por cobrar:		
Proyectos Comerciales el Ninzi, S.A. de C.V.	\$ 1,532,501	\$ 1,524,451
Operadora de Compañía Mexicana de Tubos, S.A. de C.V.	648,344	624,549
Compañía Manufacturera de Tubos, S.A. de C.V.	396,798	328,207
Tuberías y Láminas la Metálica, S.A. de C.V.	311,323	253,164
Controladora VG, S.A. de C.V.	279,127	279,127
Seyco Joist, Co.	287,485	235,646
Lámina y Acero la Metálica, S.A. de C.V.	148,464	79,498
Joist Estructuras, S.A. de C.V.	135,702	142,925
Ferrovisa, S.A. de C.V.	124,327	120,891
Aceros Vimar, S.A. de C.V.	111,336	111,336
Compañía Laminadora Vista Hermosa, S.A. de C.V.	100,411	66,036
Sergio Vigil Gonzalez	99,004	99,004
Sigosa Steel, Co.	78,168	133,961
Sistemas Estructurales y Construcciones, S.A. de C.V.	71,794	100,356
Operadora Construalco, S.A. de C.V.	57,427	57,395
Procarsa Tube & Pipe, Co.	37,168	13,144
Servicios Estructurales de California, S.A. de C.V.	15,105	18,577
Comercializadora de Tubos Vallejo, S.A. de C.V.	17,870	14,716
Operadora de Tubería Industrial de México, S.A. de C.V.	16,736	16,721
Procarsa USA, Corp.	10,421	
Proveedora de Aceros y sus Derivados, S.A. de C.V.	5,557	5,557
Laminadora Vista Hermosa, S.A. de C.V.	3,654	3,654
Operadora Laminadora Vista Hermosa, S.A. de C.V.	3,573	
Nacional Productora de Acero, S.A. de C.V.	1,923	1,923
Joist Estructuras y Construcciones, S.A. de C.V.	1,139	1,139
Operadora de Perfiles y Estructuras del Norte, S.A. de C.V.	160	160
Industrial Mexicana de Herramientas, S.A. de C.V.	35	783
Joist del Golfo, S.A. de C.V.		49,020
Otras compañías	<u>2,605</u>	<u>2,606</u>
	<u>\$ 4,498,157</u>	<u>\$ 4,284,546</u>
	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Cuentas por pagar:		
Compañía Mexicana de Tubos, S.A. de C.V.	\$ 120,249	\$ 120,324
Joist del Golfo, S.A. de C.V.	46,048	
Operadora de Servicios S Y S, S.A. de C.V.	22,305	22,305
Construnorte, S.A. de C.V.	22,107	22,107
Operadora de Industrial de Herramientas CH, S.A. de C.V.	3,226	2,658

Vigón Propiedades, S.A. de C.V.	2,758	2,758
Inmobiliaria Belgrado, S.A. de C.V.	1,718	1,718
Procarsa USA, Corp.		2,196
Otras compañías	<u>636</u>	<u>629</u>
	<u>\$ 219,047</u>	<u>\$ 174,695</u>

Las operaciones efectuadas con las partes relacionadas fueron las siguientes:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Venta de producto y servicios	\$ 1,710,214	\$ 1,447,008
Compra de materiales	126,355	84,162
Gastos por servicios administrativos	111,779	144,560

11. Impuestos por recuperar

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Impuesto al Valor Agregado (IVA)	\$ 57,683	\$ 87,393
Impuesto Sobre la Renta (ISR)	442,138	611,020
Otros	<u>18,726</u>	<u>18,731</u>
	<u>\$ 518,547</u>	<u>\$ 717,144</u>

12. Inventarios

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
A corto plazo:		
Productos terminados	\$ 3,474,457	\$ 3,178,052
Productos en proceso	223,845	180,164
Billet (producto terminado)	2,601,270	1,929,808
Materias primas y materiales	5,053,671	5,174,523
Materiales, refacciones y rodillos	<u>1,496,148</u>	<u>1,433,279</u>
	12,849,391	11,895,826
Menos, reserva de valuación a costo o valor neto de realización, el menor	<u>(89,523)</u>	<u>(89,523)</u>
	12,759,868	11,806,303
Mercancías en tránsito	<u>2,632</u>	<u>1,300</u>
	<u>\$ 12,762,500</u>	<u>\$ 11,807,603</u>
A largo plazo:		
Coque (1)	\$ 1,414,703	\$ 1,249,353
Refacciones	70,486	73,268
Rodillos	203,701	197,308
Producto terminado	<u>353,095</u>	<u>353,095</u>
	2,041,985	1,873,024
Menos, reserva de valuación a costo o valor neto de realización, el menor	<u>(353,095)</u>	<u>(353,095)</u>
	<u>\$ 1,688,890</u>	<u>\$ 1,519,929</u>

- (1) En 2024 se tiene \$ 1,414,703 (\$ 1,249,353 en 2023) de inventario de existencias físicas de coque, (Ver Nota 5-f), que la empresa utilizaba como materia prima para abastecer el alto horno de la planta de Lorain, Ohio, USA, que actualmente se encuentra fuera de operación. La administración evalúa continuamente la planta y el inventario de coque para determinar un posible deterioro. Se evalúa periódicamente la potencial degradación del inventario de coque y determina si sigue siendo

adecuado como materia prima para el alto horno o alternativamente para su venta para otras acerías con alto horno. Como se señaló en la nota 2 las plantas ubicadas en Estados Unidos de América cesaron sus operaciones en octubre de 2023. Los inventarios existentes en esas plantas ascendieron a corto plazo a \$ 4,496,211 y a largo plazo \$1,300,240. Al cierre del ejercicio los inventarios de coque y una parte importante de los demás inventarios fueron valuados por un experto en la materia.

13. Propiedades, planta y equipo

	Edificios	Maquinaria y equipo	Equipo de transporte	Muebles, enseres y equipo de cómputo	Terrenos	Construcciones en proceso	Total
Inversión							
Saldo al 31 de diciembre de 2022	\$ 7,151,403	\$ 32,544,184	\$ 218,264	\$ 202,406	\$ 1,828,328	\$ 3,058,277	\$ 45,002,862
Adiciones	733	1,017,465	822	8,380	1,870	1,465,013	2,494,283
Bajas			(493)	(30)			(523)
Efecto por conversión de moneda extranjera	(142,765)	(1,456,094)	(271)	(4,630)	(27,210)	(109,660)	(1,740,630)
Saldo al 31 de diciembre de 2023	\$ 7,009,371	\$ 32,105,555	\$ 218,322	\$ 206,126	\$ 1,802,988	\$ 4,413,630	\$ 45,755,992
Adiciones		854,652	1,127	7,216	11,570	1,254,817	2,129,382
Bajas			(145)	(6)			(151)
Efecto por conversión de moneda extranjera	21,729	1,863,588	(385)	274	6,525	167,921	2,059,652
Saldo al 31 de diciembre de 2024	\$ 7,031,100	\$ 34,823,795	\$ 218,919	\$ 213,610	\$ 1,821,083	\$ 5,836,368	\$ 49,944,875
Depreciación acumulada							
Saldo al 31 de diciembre de 2022	2,511,978	23,312,145	137,749	126,569			26,088,441
Adiciones	109,524	1,061,196	2,268	6,667			1,179,655
Bajas			(493)				(493)
Efecto por conversión de moneda extranjera	(29,680)	(1,412,266)	(978)	(3,897)			(1,446,821)
Saldo al 31 de diciembre de 2023	2,591,822	22,961,075	138,546	129,339			25,820,782
Adiciones	100,645	1,094,741	2,563	6,303			1,204,252
Bajas		(1,889)	(145)				(2,034)
Efecto por conversión de moneda extranjera	(19,945)	1,481,991	(3,524)	(2,965)			1,455,557
Saldo al 31 de diciembre de 2024	2,672,522	25,535,918	137,440	132,677			28,478,557
Valor neto en libros							
Al 31 de diciembre de 2022	\$ 4,639,425	\$ 9,232,039	\$ 80,515	\$ 75,837	\$ 1,828,328	\$ 3,058,277	\$ 18,914,421
Al 31 de diciembre de 2023	\$ 4,417,549	\$ 9,144,480	\$ 79,776	\$ 76,787	\$ 1,802,988	\$ 4,413,630	\$ 19,935,210
Al 31 de diciembre de 2024	\$ 4,358,578	\$ 9,287,877	\$ 81,479	\$ 80,933	\$ 1,821,083	\$ 5,836,368	\$ 21,466,318

La aplicación a resultados por concepto de depreciación fue de \$ 1,204,252 (\$ 1,179,655 en 2023).

Como se señaló en la nota 2 las plantas ubicadas en Estados Unidos de América cesaron sus operaciones en octubre de 2023. Al 31 de diciembre de 2023 el importe neto de las propiedades planta y equipo ascendía a \$2,105,393. Se practicó un avalúo de las plantas por un experto en la materia, a fin de revisar si se tendría que registrar un posible deterioro.

14. Inversiones en instrumentos financieros

Al 31 de diciembre de 2024, se mantenían las siguientes inversiones en instrumentos financieros.

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Otros instrumentos de capital	\$ 1,340,173	\$ 1,461,865
	<u>\$ 1,340,173</u>	<u>\$ 1,461,865</u>

Corresponde a instrumentos cotizados en bolsa y su valor razonable se determina utilizando los precios de mercado cotizados a la fecha de valuación.

15. Crédito mercantil

El costo del crédito mercantil se integra como sigue:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Costo	\$ 4,166,160	\$ 4,166,160
Pérdida por deterioro	<u>(2,352,000)</u>	<u>(2,352,000)</u>
	<u>\$ 1,814,160</u>	<u>\$ 1,814,160</u>

16. Activos intangibles y otros activos a largo plazo

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 este rubro se integra como sigue:

		<u>2024</u>			Periodo de amortización años
		Monto original	Amortización acumulada	Neto	
Marca registrada de Republic		\$ 110,476		\$ 110,476	(*)
Lista de clientes		<u>67,442</u>	<u>\$ 67,442</u>		20
Total proveniente de Republic	(1)	<u>177,918</u>	<u>67,442</u>	<u>110,476</u>	
Lista de clientes		2,205,700	2,205,700		9
Marca San 42		<u>329,600</u>		<u>329,600</u>	
Total proveniente de Grupo San	(3)	<u>2,535,300</u>	<u>2,205,700</u>	<u>329,600</u>	
		2,713,218	2,273,142	440,076	
Otros activos		<u>11,859</u>		<u>11,859</u>	
		<u>\$ 2,725,077</u>	<u>\$ 2,273,142</u>	<u>\$ 451,935</u>	
		<u>2023</u>			Periodo de amortización años
		Monto original	Amortización acumulada	Neto	
Marca registrada de Republic		\$ 90,995		\$ 90,995	(*)
Lista de clientes		<u>55,549</u>	<u>\$ 55,549</u>		20
Total proveniente de Republic	(1)	<u>146,544</u>	<u>55,549</u>	<u>90,995</u>	
Lista de clientes		2,205,700	2,205,700		9
Marca San 42	(2)	<u>329,600</u>		<u>329,600</u>	(*)
Total proveniente de Grupo San	(3)	<u>2,535,300</u>	<u>2,205,700</u>	<u>329,600</u>	
		2,681,844	2,261,249	420,595	
Otros activos		<u>66,796</u>		<u>66,796</u>	
		<u>\$ 2,748,640</u>	<u>\$ 2,261,249</u>	<u>\$ 487,391</u>	

(*) Activo intangible con vida indefinida.

(1) Activo intangible que proviene de la adquisición de Republic.

(2) La Marca San 42 se presenta neta de una pérdida por deterioro registrada en 2009 de \$ 16,000.

(3) Activo intangible que proviene de la adquisición de Grupo San.

La amortización de estos activos aplicada al resultado del ejercicio fue de \$ 11,893 (\$ 7,344 en 2023).

Los otros activos no están sujetos a amortización y se integran principalmente por depósitos en garantía.

A continuación, se presenta la conciliación entre los saldos iniciales y finales de cada ejercicio:

Activos	Monto original	Amortización acumulada	Importe
Saldos al 31 de diciembre de 2022	\$ 2,789,307	\$ (2,274,489)	\$ 514,818
Adiciones (amortización)	7,344	(7,344)	
Cancelaciones	(27,427)		(27,427)
Efecto de conversión del año	<u>(15,459)</u>	<u>15,459</u>	
Saldos al 31 de diciembre de 2023	\$ 2,753,765	\$ (2,266,374)	\$ 487,391
Adiciones (amortización)	11,893	(11,893)	
Cancelaciones	(35,456)		(35,456)
Efecto de conversión del año	<u>31,374</u>	<u>(31,374)</u>	
Saldos al 31 de diciembre de 2024	<u>\$ 2,761,576</u>	<u>\$ (2,309,641)</u>	<u>\$ 451,935</u>

17. Pagarés subordinados

El 22 de octubre de 1997 y 17 de agosto de 1998, se ofreció a los tenedores del papel a mediano plazo de Grupo Simec, S.A.B. de C.V. (subsidiaria), intercambiar a la par sus bonos, por nuevos bonos denominados pagarés subordinados en tercer lugar. Los nuevos bonos devengaron intereses semestralmente a una tasa anual del 10.5% y las amortizaciones de capital fueron semestrales a partir del 15 de mayo de 2000 y hasta el 15 de noviembre de 2007. Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 el monto de los bonos no intercambiados asciende a USD\$ 302,000 dólares americanos, más los intereses acumulados. Al 31 de diciembre de 2024 el pasivo en pesos por los bonos no intercambiados asciende a \$ 6,194 (\$ 5,102 en 2023).

18. Otras cuentas por pagar y pasivos acumulados

	2024	2023
Impuestos y retenciones por pagar	\$ 2,120,603	\$ 2,499,013
Anticipo de clientes	328,891	129,999
Sueldos y salarios y PTU por pagar	261,165	255,619
Acreedores diversos	151,941	197,090
Provisiones de gastos	11,860	10,197
Cuotas por pagar de seguridad social	27,710	22,234
Intereses por pagar	17,261	13,733
Fondo de ahorro	670	1,972
IVA trasladado no cobrado	27,728	139,236
Otras cuentas por pagar	<u>29,485</u>	<u>26,709</u>
	<u>\$ 2,977,314</u>	<u>\$ 3,295,802</u>

El período de crédito promedio que otorgan los proveedores y acreedores para la compra de ciertos bienes es de 30 a 60 días a partir de la fecha de facturación. Se tiene implementadas políticas de manejo de riesgo financiero para asegurar que todas las cuentas por pagar se paguen de conformidad con los términos crediticios preacordados.

19. Beneficios a los empleados

Entidades mexicanas

- a. **Contratos colectivos de trabajo** - Aproximadamente el 65% (63% en 2023) de los trabajadores se encuentran bajo contratos colectivos de trabajo. Los contratos colectivos de trabajo expiran en períodos mayores a un año.
- b. **Primas de antigüedad** - De acuerdo con las leyes laborales mexicanas, se otorgan primas por antigüedad a los trabajadores bajo ciertas circunstancias. Dichos beneficios consisten en el pago único equivalente a 12 días de salario por cada año de servicio (el salario más reciente del trabajador, sin exceder dos veces el salario mínimo legal) aplicable a todos los trabajadores con 15 o más años de servicio, así como a algunos trabajadores liquidados antes de obtener el derecho a dicha prima por antigüedad.

Estas obligaciones son calculadas por actuarios independientes utilizando el método de crédito unitario proyectado.

- c. **Beneficios por terminación** - De acuerdo con las leyes laborales mexicanas, se tienen las obligaciones de los beneficios por terminación a aquellos trabajadores que sean despedidos bajo ciertas circunstancias. Dichos beneficios consisten en un pago único de tres meses de salario más 20 días de salario por cada año de servicio exigibles a la terminación involuntaria sin causa justificada. Los beneficios por terminación se registran directamente en el estado de resultado integral consolidado, a menos que estén relacionados con gastos de reestructuración, los cuales son registrados al existir la obligación presente de sucesos pasados.

El pasivo por beneficios a los empleados al 31 de diciembre de 2024 y 2023 se integra como sigue:

	Beneficios al retiro	Beneficios por terminación laboral	2024	2023
Obligación por beneficios adquiridos (OBA)		\$ 4,123	\$ 4,123	\$ 4,431
Más obligación por beneficios no adquiridos	\$ 95,708	118,871	214,579	226,229
Obligación por beneficios definidos (OBD)	95,708	122,994	218,702	230,660
Pasivo neto proyectado	\$ 95,708	\$ 122,994	\$ 218,702	\$ 230,660

El costo neto del período registrado en resultados se integra como sigue:

	Beneficios al retiro	Beneficios por terminación laboral	2024	2023
Costo laboral	\$ 6,724	\$ 9,759	\$ 16,483	\$ 15,206
Costo financiero	9,550	10,841	20,391	18,632
Costo laboral del servicio pasado	(14,150)	270	(13,880)	(2,528)
Costo neto del período	\$ 2,124	\$ 20,870	\$ 22,994	\$ 31,310

Los supuestos utilizados en la determinación del costo neto del período de los planes son los siguientes:

	2024	2023
Tasa de descuento	10.55%	9.05%
Tasa de incremento salarial	5.00%	5.00%
Tasa de incremento del salario mínimo	4.50%	4.50%

El importe incluido en el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2024 por \$ 218,702 (\$ 230,660 en 2023), corresponde a la obligación por beneficios definidos.

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Cambios en el valor presente de la obligación por beneficios definidos (OBD)	\$ <u>230,660</u>	\$ <u>209,595</u>
Valor presente de la OBD al 1° de enero	230,660	209,595
Costo laboral del servicio actual	16,483	15,206
Costo financiero	20,391	18,632
Costo laboral del servicio pasado	(13,880)	(2,528)
Beneficios pagados	(18,227)	(18,481)
(Pérdida) ganancia actuarial sobre la obligación	<u>(16,725)</u>	<u>8,236</u>
Valor presente de la OBD al 31 de diciembre	\$ <u>218,702</u>	\$ <u>230,660</u>
Cambios en el pasivo neto proyectado (PNP):		
PNP inicial	\$ 230,660	\$ 209,595
Costo neto del período	22,994	31,310
Beneficios pagados	(18,227)	(18,481)
Pagos y otros conceptos	<u>(16,725)</u>	<u>8,236</u>
PNP final	\$ <u>218,702</u>	\$ <u>230,660</u>
Obligación por beneficios definidos (OBD)	<u>\$ 218,702</u>	<u>\$ 230,660</u>

d. **Participación de los trabajadores en las utilidades** - La Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos y la Ley Federal del Trabajo otorgan a los trabajadores el derecho a recibir el reparto del 10% de las utilidades de su empleador. La Participación de los Trabajadores en la Utilidad (PTU) se calcula básicamente de la misma manera a la base gravable de impuestos a la utilidad, excluyendo principalmente la participación de los trabajadores pagada en el ejercicio y la amortización de las pérdidas fiscales y disminuyendo la parte no deducible de la previsión social para efectos de impuestos a la utilidad. Para los años 2024 y 2023 la PTU ascendió a \$ 5,047 y \$ 2,312, respectivamente. La PTU se reconoce en los resultados del año en que se incurre.

e. **Planes gubernamentales de contribución definida** - De acuerdo con las leyes mexicanas, se deben efectuar pagos equivalentes al 2% del salario diario integrado de los trabajadores a un plan de contribuciones definido que forme parte de sistema de ahorro para el retiro. El gasto en 2024 fue de \$ 35,763 (\$ 32,382 en 2023).

Entidades extranjeras

Republic es la única subsidiaria que ofrecía otros beneficios y planes de pensión para los trabajadores. Dichos planes de beneficios se describen a continuación:

a. **Negociación de Acuerdos colectivos** - En 2024 al cese de las plantas, el 26% de los trabajadores de Republic estaban asegurados (18% en 2023), a través de los acuerdos colectivos con el Sindicato de Siderúrgicos (United Steelworkers) USW - por sus siglas en inglés.

Debido al cese de operaciones, el 23 de octubre de 2023, Republic Steel ejecutó un Acuerdo de Cierre con el USW que puso fin al convenio colectivo. Según los términos del acuerdo, todos los beneficios cesaron el 31 de diciembre de 2023. Se pagaron aproximadamente USD \$5.4 millones de indemnizaciones por despido, pagos de días y pagos de vacaciones durante el año que finalizó el 31 de diciembre de 2023.

Tras el cese de todas las operaciones de fabricación y la rescisión del convenio colectivo el 31 de diciembre de 2023, el SPT impuso a la Compañía un pasivo por el retiro total del fideicomiso de pensiones, por un total de USD \$8.3 millones, a pagarse en cinco pagos trimestrales a partir de abril de 2024. El SPT alega que el retiro se produjo antes del 31 de diciembre de 2023; sin

embargo, la Compañía alega que tenía la obligación de contribuir al fideicomiso hasta esa fecha. La Compañía ha presentado una solicitud de revisión del cálculo al fideicomiso. Una vez que el fideicomiso responda, la Compañía tendrá 60 días para solicitar arbitraje si no está de acuerdo con la respuesta. De ser favorable, la Compañía podría reducir significativamente, e incluso eliminar, su pasivo. Mientras la compañía trabaja con asesores legales y otros interesados para defender enérgicamente su posición, se ha acumulado una evaluación total de USD \$8.3 millones, en los balances consolidados adjuntos al 31 de diciembre de 2023.

En 2024, la Compañía continuó defendiendo su posición y realizó dos pagos por USD \$1.5 millones, cada uno.

b. Planes de contribución definida

Plan de pensiones para los trabajadores - Republic participaba en la Steelworkers Pension Trust (SPT), un plan de pensiones de múltiples empleadores.

Las obligaciones de la compañía en el plan estaban basadas en los requisitos de contribución definida. La empresa contribuía con una cantidad fija equivalente a USD\$ 1.68 por hora por cada trabajador cubierto por este plan, tal como se define el plan.

La participación en un plan de pensiones de múltiples empleadores acordada bajo los términos de un acuerdo de negociación colectiva difiere del tradicional plan de beneficios de pensiones de un solo empleador. El SPT comparte los riesgos asociados con el plan en los siguientes aspectos:

- Las contribuciones al SPT por Republic podrán ser utilizados para proporcionar beneficios a los trabajadores de otras empresas participantes;
- Si algún empleador participante dejara de contribuir a la SPT, las obligaciones no financiadas del plan pueden estar a cargo de los empleadores participantes restantes; y
- Si la empresa decide dejar de participar en el SPT, Republic puede ser obligada a pagar una cantidad basada en el estado de financiación insuficiente del plan, conocido como pasivo por salida.

c. Plan de beneficios VEBA Benefit Trust - La Compañía estaba obligada a hacer aportaciones trimestrales al plan de contribución definida para beneficios de salud post-retiro VEBA como se menciona en los términos del contrato colectivo con el USW. El Benefit Trust es un plan de salud y bienestar para los beneficios de los jubilados de USW. Este plan de contribución definida VEBA no es un plan aprobado bajo las regulaciones del Employee Retirement Income Security Act (ERISA) de 1974. Por los años terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, la Compañía registró gastos por USD\$ 0.0 y USD\$ 0.3 millones en cada uno de dichos años, relativos a este plan de beneficios.

La Compañía registró gastos combinados por USD\$ 0.0 millones y USD\$ 2.7 millones por los años terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, respectivamente, relacionados a las obligaciones del plan de beneficios de salud y pensiones.

d. Planes 401 (k) - La Compañía contaba con un plan de contribución definida para el retiro 401 (k) que cubre a casi todos los trabajadores asalariados y no sindicalizados. Este plan es diseñado para proporcionar prestaciones de retiro a través de aportaciones de la Compañía y aportaciones voluntarias de los trabajadores. La Compañía realizaba aportaciones a este plan en cada período de pago, con base a la edad y tiempo de servicio al mes de enero de cada año. El monto de la aportación de la Compañía es igual al salario base mensual multiplicado por un porcentaje basado en la edad y los años de servicio. La aportación llega a ser devengada al 100% al cumplir tres años de servicio. Adicionalmente, se permite a los trabajadores que hagan aportaciones a este plan para el retiro 401(k) por medio de descuentos por nómina.

En estos casos la Compañía otorga una aportación al fondo del 25% sobre el primer 5% que aportaba el empleado, a la cual el trabajador tiene el derecho al 100% desde el momento en que se hace dicha aportación. Por los años terminados el 31 de diciembre de 2024 y 2023, la Compañía reconoció un gasto por concepto de este plan de USD\$ 0.0 millones y USD\$ 0.8 millones, respectivamente.

20. Costos y gastos por su naturaleza

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Materia prima y consumibles	\$ 19,172,880	\$ 22,820,438
Energía eléctrica	2,472,490	2,660,129
Mantenimiento	1,829,786	2,058,257
Mano de obra	1,877,803	2,055,023
Ferroaleaciones	1,500,999	1,883,950
Depreciación y amortización	1,216,145	1,186,999
Materiales de operación	1,009,413	1,062,189
Refractarios	684,781	905,594
Gas y combustibles	668,911	884,684
Oxígeno	409,664	358,147
Electrodos	268,229	432,935
Servicios administrativos	61,198	74,432
Otros	<u>1,128,282</u>	<u>1,031,531</u>
	<u>\$ 32,300,581</u>	<u>\$ 37,414,308</u>

21. Otros ingresos (gastos), neto

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Venta de chatarra	\$ 13,577	\$ 2,601
Otros ingresos gravados		28,959
Fideicomiso fondo de pensiones		(140,989)
Depuración de saldos	(52)	(827)
Depuración de cuentas Republic	105,227	
Depuración de cuentas GV	288,232	
Costo venta de inventario	(24,524)	
Otros	(98,251)	(895)
Tratamiento de tierra Pacific Steel, Inc.	<u>(7,984)</u>	<u>(5,045)</u>
	<u>\$ 276,225</u>	<u>\$ (116,196)</u>

22. Capital contable

Las principales características de las cuentas que integran el capital contable son las siguientes:

a. Capital social

El capital social es fijo y variable al 31 de diciembre de 2024 asciende a \$ 4,680,791 (\$ 4,680,791 históricos), integrado por: 436,575 acciones ordinarias y nominativas, sin expresión de valor nominal de la Serie "B" Clase "I".

El capital fijo sin derecho a retiro asciende a \$ 3,484,908, representado por 120,169,248 acciones.

b. Reserva legal

La utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5% para constituir la reserva legal hasta que alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2024 y 2023 la reserva legal asciende a \$ 922,204, incluida en los resultados acumulados. Reserva que no ha alcanzado el importe requerido.

c. Recompra de acciones

Las compañías inscritas en la Bolsa Mexicana de Valores tienen la posibilidad de adquirir temporalmente parte de sus acciones, con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda en el mercado de valores. De acuerdo con la Ley del ISR, las acciones recompradas que no sean públicamente comercializadas dentro del período de un año pueden ser estimadas como acciones canceladas y tratadas como una reducción del capital social sujeta al ISR.

En la asamblea general ordinaria celebrada el 30 de abril de 2024 se acordó incrementar la reserva para recompra de acciones propias hasta por \$ 3,000,000 (valor nominal), quedando una reserva para recompra de acciones por \$ 10,000,000 (valor nominal).

El valor de mercado al 31 de diciembre de 2024 es de \$ 173.39 (\$ 193.99 en 2023) pesos por acción.

Al 31 de diciembre de 2024 se posee un total de 28,915,200 acciones recompradas (28,085,503 en 2023), debido a la recompra de 829,697 (1,025,620 en 2023) acciones propias por \$ 2,304,413 (\$ 2,149,369 en 2023) aplicándose al fondo de recompra de acciones propias de la sociedad y en el valor teórico como disminución al capital social.

d. Cuenta de capital de aportación

Las aportaciones de capital efectuadas en efectivo, en especie, así como la capitalización de pasivos, forman la cuenta de capital de aportación, la cual se actualiza anualmente de acuerdo con las disposiciones de la Ley del ISR vigente. Al 31 de diciembre de 2024, el saldo actualizado de la cuenta denominada "Capital de aportación actualizado" es de \$ 12,850,015. En el caso de reembolso a los accionistas por el excedente de dicho reembolso sobre este importe, se le deberá dar el tratamiento fiscal de una utilidad distribuida.

e. Resultados acumulados

Los dividendos que se paguen con cargo a utilidades previamente gravadas con el Impuesto Sobre la Renta y que por ende provienen del saldo de la "Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN)", no están sujetos al pago del Impuesto Sobre la Renta. En caso de pagarse dividendos en el ejercicio 2024 con cargo a utilidades acumuladas que no hubieran sido previamente gravadas en el Impuesto Sobre la Renta, se causará un impuesto a cargo de la sociedad, resultante de adicionar al dividendo el 42.86% del mismo ("piramidación del dividendo"), calculando el impuesto a la tasa convencional del 30%. El impuesto que se pague por dicha distribución, se podrá acreditar contra el Impuesto Sobre la Renta del ejercicio en el que se pague la distribución de utilidades y en los dos ejercicios inmediatos siguientes, contra el impuesto del ejercicio y los pagos provisionales de los mismos. Al 31 de diciembre de 2024 la cuenta de referencia asciende a \$ 1,774,372.

Los dividendos que se paguen a personas físicas y a personas residentes en el extranjero sobre utilidades generadas a partir del ejercicio 2014, están sujetas a una retención adicional de Impuesto Sobre la Renta del 10%.

23. Participación no controladora

Como se menciona en la Nota 4, Industrias CH, S.A.B. de C.V. posee prácticamente el 99.99% del capital social de sus subsidiarias, el 76.92% de Grupo Simec, S.A.B. de C.V. y el 100.00% de SimRep y subsidiarias. La participación no controladora (interés minoritario) representa la participación en esta subsidiaria que poseen los accionistas minoritarios, y se presenta en el estado de situación financiera consolidado después de la participación controladora (participación mayoritaria).

El estado de resultado integral consolidado presenta la utilidad (pérdida) neta del año total, así como la utilidad integral del año total. La distribución en la participación controladora y no controladora se presenta después de la utilidad integral del año consolidada.

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Saldo al inicio del año	\$ 11,269,536	\$ 10,848,368
Participación en la utilidad del año	2,420,665	988,719
Participación en el efecto por conversión de subsidiarias en el extranjero y otros	<u>(243,415)</u>	<u>(567,551)</u>
	<u>\$ 13,446,786</u>	<u>\$ 11,269,536</u>

24. Otra utilidad (pérdida) integral acumulada

	Efecto por conversión de subsidiarias en el extranjero	Otros instrumentos de capital	Total
Saldos al 01 de enero de 2023	\$ 1,587,765	\$ (244,042)	\$ 1,343,723
Partidas que no serán reclasificadas a resultados:			
Otros instrumentos de capital		(21,312)	(21,312)
Partidas que pueden ser reclasificadas a resultados:			
Efecto por conversión de subsidiarias en el extranjero	<u>(1,900,004)</u>	<u> </u>	<u>(1,900,004)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2023	<u>\$ (312,239)</u>	<u>\$ (265,354)</u>	<u>\$ (577,593)</u>
Partidas que no serán reclasificadas a resultados:			
Otros instrumentos de capital		(21,312)	(21,312)
Partidas que pueden ser reclasificadas a resultados:			
Efecto por conversión de subsidiarias en el extranjero	<u>(681,923)</u>	<u> </u>	<u>(681,923)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2024	<u>\$ (994,162)</u>	<u>\$ (286,666)</u>	<u>\$ (1,280,828)</u>

25. Entorno fiscal

- a. El ISR se causa a la tasa del 30% sobre el resultado fiscal, el cual difiere de la utilidad contable debido principalmente a diferencias permanentes como el ajuste anual por inflación, el efecto de actualización en la depreciación de las propiedades, planta y equipo y los gastos que no son deducibles.
- b. Al 31 de diciembre de 2024 las pérdidas fiscales actualizadas pendientes de amortizar de Industrias CH, S.A.B. de C.V., y de algunas de las subsidiarias se integran como sigue:

<u>Año de origen</u>	<u>Vencimiento</u>	<u>Pérdidas fiscales por amortizar</u>
2015	2025	31,745
2016	2026	413,623
2017	2027	352,797
2018	2028	96,546
2019	2029	777,479
2020	2030	519,168
2021	2031	911,146

2022	2032	1,207,477
2023	2033	948,464
2024	2034	741,904
		<u>\$ 6,000,349</u>

Al 31 de diciembre de 2024, Republic tiene USD\$ 326.9 millones de pérdidas fiscales pendientes de amortizar para efectos del impuesto federal, de las cuales USD\$ 198.6 millones caducan entre los años 2033 y 2038; USD\$ 121.2 millones de pérdidas fiscales caducan indefinidamente. USD\$ 252.0 de pérdidas para efectos estatales y municipales que expiran entre 2024 y 2043 y aproximadamente USD\$ 7.1 millones de pérdidas fiscales en la empresa ubicada en Canadá, las cuales vencen entre 2032 y 2043.

26. Impuesto a la utilidad

a. El impuesto a la utilidad aplicado al resultado se integra como sigue:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Impuesto a la utilidad causado de las subsidiarias mexicanas	\$ 1,300,148	\$ 1,677,713
Impuesto a la utilidad causado de las subsidiarias extranjeras	1,299,798	403,436
Impuesto a la utilidad diferido de las subsidiarias mexicanas	(392,065)	(187,233)
Impuesto a la utilidad diferido de las subsidiarias extranjeras	<u>46,778</u>	<u>86,127</u>
	<u>\$ 2,254,659</u>	<u>\$ 1,980,043</u>

b. El gasto del impuesto atribuible a la utilidad antes del impuesto, fue diferente del que resultaría de aplicar la tasa del 30% en 2024 y 2023 a dicha utilidad, como resultado de las partidas que se mencionan a continuación:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Gasto "esperado"	\$ 4,218,581	\$ 2,042,420
Incremento (disminución) resultado de:		
Efectos de la inflación, neto	(599,114)	(99,671)
Efecto entre la tasa nominal de E.U.A. y la de México	97,889	112,377
Beneficio por amortización de pérdidas fiscales y otros (1)	(74,659)	(222,541)
Otros, neto (incluye efecto de partidas permanentes)	<u>(1,388,038)</u>	<u>147,458</u>
Gasto por impuesto a la utilidad	<u>\$ 2,254,659</u>	<u>\$ 1,980,043</u>
Tasa efectiva de impuesto	<u>16.03%</u>	<u>29.08%</u>

(1) Este importe corresponde al beneficio de ISR obtenido por aquellas empresas que amortizaron en cada uno de los años que se presentan, pérdidas fiscales anteriores a 2024 y 2023, respectivamente, por las cuales no se había registrado el correspondiente activo diferido, menos el efecto de las pérdidas fiscales obtenidas por algunas empresas en cada uno de los años que se presenta y por las cuales no se registró el correspondiente activo de ISR diferido.

c. La Compañía tiene pérdidas fiscales en algunas de las empresas establecidas en México que, de acuerdo con la Ley de ISR vigente, pueden amortizarse contra las utilidades fiscales que se generen en los próximos diez años. Las pérdidas fiscales se pueden actualizar siguiendo ciertos procedimientos establecidos en la propia Ley.

d. A continuación se muestra un resumen de los efectos de las principales partidas temporales que integran el pasivo por ISR diferido que se incluye en el estado de situación financiera consolidado:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Partidas temporales pasivas:		
Propiedades, planta y equipo	\$ 3,484,757	\$ 3,876,728
Gastos anticipados	47,823	45,294
Intangibles por la adquisición de Grupo SAN	415,850	399,050
Otros	<u>73,033</u>	<u>79,348</u>

	<u>4,021,463</u>	<u>4,400,420</u>
Menos:		
Partidas temporales activas:		
Estimación de cuentas incobrables	(124,045)	(59,759)
Anticipo de clientes	232,817	341,433
Pérdidas fiscales por amortizar	340,967	461,335
Provisiones de pasivo	46,821	35,378
Reservas de realización de los activos diferidos	<u>(215,940)</u>	<u>(326,217)</u>
	<u>280,620</u>	<u>452,170</u>
Pasivo de impuesto a la utilidad diferido determinado	<u>\$ 3,740,843</u>	<u>\$ 3,948,250</u>

27. Instrumentos financieros

- a. **Administración del riesgo de capital** - Se administra el capital para asegurar que las subsidiarias estarán en capacidad de continuar como negocio en marcha mientras que maximizan el rendimiento a sus accionistas a través de la reinversión de las utilidades. La estrategia general no ha sido alterada en los últimos años. Se sigue la práctica de no obtener créditos bancarios ni obtener financiamientos.
- b. **Riesgo de mercado** - El riesgo de mercado es el riesgo de que el valor razonable de los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúe debido a cambios en el mercado. Los precios de mercado incluyen el riesgo cambiario, riesgo de tasa de interés y el riesgo de los precios de materias primas.
- c. **Administración del riesgo cambiario** - Se realizan transacciones denominadas en moneda extranjera; en consecuencia, se generan exposiciones a fluctuaciones en el tipo de cambio. Las exposiciones en el tipo de cambio son manejadas dentro de los parámetros de las políticas aprobadas. Los valores en libros de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera al final del período sobre el que se informa son los siguientes:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Activos	\$ 38,444,821	\$ 33,220,818
Pasivos	<u>6,077,100</u>	<u>9,392,737</u>
Posición monetaria neta en moneda extranjera	<u>\$ 32,367,721</u>	<u>\$ 23,828,081</u>
Equivalente en dólares americanos (miles)	<u>\$ 1,578,120</u>	<u>\$ 1,410,488</u>

- d. **Administración del riesgo de crédito** - El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera. Se ha seguido la práctica de relacionarse únicamente con partes solventes. Únicamente se realizan transacciones con entidades que cuentan con una calificación de riesgo equivalente al grado de inversión o superior. Se investigan y califican a sus principales clientes. La exposición del grupo y las calificaciones de crédito de sus contrapartes se supervisan continuamente y el valor acumulado de las transacciones concluidas se distribuye entre las contrapartes aprobadas. La exposición de crédito es controlada por los límites de la contraparte que son revisadas y aprobadas anualmente por el departamento a cargo de ello.

Las cuentas por cobrar a clientes están compuestas por un gran número de clientes dedicados a la construcción y a la industria automotriz distribuidos en diferentes áreas geográficas. La evaluación continua del crédito se realiza sobre la condición financiera de las cuentas por cobrar.

No se mantienen exposiciones de riesgo de crédito significativas con ninguna de las partes o ningún grupo de contrapartes con características similares. Se define que las contrapartes que tienen características similares son consideradas partes relacionadas. La concentración de riesgo

de crédito no excedió del 5% de los activos monetarios brutos en ningún momento durante el año.

El riesgo de crédito sobre los fondos líquidos e instrumentos financieros derivados es limitado debido a que las contrapartes son bancos con altas calificaciones de crédito asignadas por agencias calificadoras de crédito.

- e. **Administración del riesgo de liquidez y tablas de riesgo**- El consejo de administración tiene la responsabilidad final de la administración del riesgo de liquidez, y ha establecido un marco apropiado para la administración del riesgo de liquidez para la administración del financiamiento a corto, mediano y largo plazo, y los requerimientos de administración de la liquidez. El Grupo administra el riesgo de liquidez manteniendo reservas adecuadas, facilidades bancarias y para la obtención de créditos, mediante la vigilancia continua de los flujos de efectivo proyectados y reales, y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros. La siguiente tabla muestra los detalles de líneas de crédito bancarias para cartas de crédito que la Compañía tiene a su disposición para disminuir el riesgo de liquidez. Estas líneas de crédito son obtenidas por la Compañía y una parte de ellas están siendo utilizadas por algunas de las subsidiarias.

	2024	2023
Líneas de crédito bancarias:		
Importe dispuesto	\$ 200,000	\$ 200,000
Importe aún no dispuesto	<u>166,408</u>	<u>166,408</u>
	<u>\$ 33,592</u>	<u>\$ 33,592</u>

28. Transacciones que no representaron flujos de efectivo

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, todas las actividades de inversión fueron liquidadas en el mismo año y no existieron actividades de financiamiento que no representaran flujo de efectivo.

29. Información financiera por segmentos

La Compañía segmenta la información por región, debido a la estructura operacional y de organización del negocio. Las ventas se efectúan principalmente en México, Estados Unidos de América y Brasil. El segmento mexicano de la Compañía incluye las plantas de Mexicali, Guadalajara, Tlaxcala, San Luis Potosí, Monclova, Matamoros y México. El segmento de Estados Unidos incluye las siete plantas de Republic adquiridas.

Las plantas de Republic están situadas en los Estados Unidos (distribuidas en Ohio, Indiana y Nueva York) y en Canadá (Ontario). La planta de Canadá dejó de operar en 2018. Ambos segmentos fabrican y venden productos de aceros largos para las industrias de la construcción, automotriz y energía principalmente. Los segmentos fabrican y venden productos de aceros largos para las industrias de la construcción y automotriz principalmente.

Estado de resultado integral consolidado	Año terminado al 31 de diciembre de 2024			
	México	Estados Unidos de América	Brasil	Total
Ventas netas	\$ 24,256,414	\$ 92,215	\$ 14,035,536	\$ 38,384,165
Costo de ventas	<u>18,446,611</u>	<u>212,771</u>	<u>10,651,722</u>	<u>29,311,104</u>
Utilidad (pérdida) bruta	5,809,803	(120,556)	3,383,814	9,073,061
Gastos de venta y de administración	(1,383,881)	(477,245)	(1,128,351)	(2,989,477)
Otros ingresos (gastos), neto	<u>295,257</u>	<u>(718,318)</u>	<u>699,286</u>	<u>276,225</u>

Utilidad (pérdida) de operación	4,721,179	(1,316,119)	2,954,749	6,359,809
Ingresos por intereses y dividendos	1,634,765			1,634,765
Gastos por intereses	(3,733)			(3,733)
Utilidad por instrumentos financieros	60,585			60,585
(Pérdida) utilidad en cambios, neto	<u>5,784,124</u>	<u>(737)</u>	<u>227,122</u>	<u>6,010,509</u>
Utilidad (pérdida) antes del impuesto a la utilidad	12,196,920	(1,316,856)	3,181,871	14,061,935
Impuesto a la utilidad	<u>1,330,210</u>	<u>(81,401)</u>	<u>1,005,850</u>	<u>2,254,659</u>
Utilidad (pérdida) neta	<u>\$ 10,866,710</u>	<u>\$ (1,235,455)</u>	<u>\$ 2,176,021</u>	<u>\$ 11,807,276</u>
Otra información:				
Activos totales	\$ 60,113,245	\$ 10,177,876	\$ 12,139,996	\$ 82,431,117
Pasivos totales	135,154	7,822,505	3,702,701	11,660,360
Depreciación y amortización	773,319	179,732	263,094	1,216,145
Adquisición de propiedades, planta y equipo, neto	197,360	(695)	1,932,717	2,129,382

Año terminado al 31 de diciembre de 2023

Estado de resultado integral consolidado	México	Estados Unidos de América	Brasil	Total
Ventas netas	\$ 30,290,138	\$ 2,417,219	\$ 13,944,660	\$ 46,652,017
Costo de ventas	<u>21,591,193</u>	<u>3,398,928</u>	<u>9,763,911</u>	<u>34,754,032</u>
Utilidad bruta	8,698,945	(981,709)	4,180,749	11,897,985
Gastos de venta y de administración	(1,465,742)	(139,510)	(1,055,024)	(2,660,276)
Otros (gastos) ingresos, neto	<u>(262,309)</u>	<u>(27,139)</u>	<u>173,252</u>	<u>(116,196)</u>
Utilidad (pérdida) de operación	6,970,894	(1,148,358)	3,298,977	9,121,513
Ingresos por intereses y dividendos	925,019			925,019
Gastos por intereses	(153,729)			(153,729)
Utilidad por instrumentos Financieros	55,735			55,735
Utilidad (pérdida) en cambios, neto	<u>(2,958,830)</u>	<u>(219)</u>	<u>(181,424)</u>	<u>(3,140,473)</u>
Utilidad (pérdida) antes del impuesto a la utilidad	4,839,089	(1,148,577)	3,117,553	6,808,065
Impuesto a la utilidad	<u>1,474,323</u>	<u>(144,630)</u>	<u>650,350</u>	<u>1,980,043</u>
Utilidad (pérdida) neta	<u>\$ 3,364,766</u>	<u>\$ (1,003,947)</u>	<u>\$ 2,467,203</u>	<u>\$ 4,828,022</u>
Otra información:				
Activos totales	\$ 50,361,031	\$ 9,165,753	\$ 16,107,749	\$ 75,634,533
Pasivos totales	258,449	6,460,352	8,536,245	15,255,046
Depreciación y amortización	770,200	155,794	261,005	1,186,999
Adquisición de propiedades, planta y equipo, neto	212,032	(350,360)	2,632,611	2,494,283

Se tienen ventas netas a clientes en los siguientes países o regiones:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
México	\$ 22,358,098	\$ 29,128,749
Brasil	13,959,317	13,963,447
Estados Unidos de Norteamérica	2,090,499	3,308,878
Canadá		144,973
Latinoamérica	(23,872)	89,672
Otros	<u>123</u>	<u>16,298</u>
	<u>\$ 38,384,165</u>	<u>\$ 46,652,017</u>

Las ventas por producto y prestación de servicios administrativos se integran como sigue:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Aceros especiales	\$ 10,533,421	\$ 13,354,471
Corrugado	15,196,186	18,218,970
Perfiles comerciales	7,575,458	9,463,156
Perfiles estructurales	4,076,639	4,983,426
Tuberías de costura	981,148	608,876
Servicios administrativos	<u>21,313</u>	<u>23,118</u>
	<u>\$ 38,384,165</u>	<u>\$ 46,652,017</u>

Las ventas nacionales y de exportación se integran como sigue:

Ventas nacionales:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Perfiles comerciales	\$ 6,316,134	\$ 8,141,442
Corrugado	7,840,598	10,551,865
Aceros especiales	5,286,223	7,096,765
Perfiles estructurales	1,939,267	2,784,945
Tuberías de costura	954,563	530,614
Servicios administrativos	<u>21,313</u>	<u>23,118</u>
	<u>\$ 22,358,098</u>	<u>\$ 29,128,749</u>

Ventas de exportación:

	<u>2024</u>	<u>2023</u>
Aceros especiales	\$ 5,247,198	\$ 6,257,706
Corrugado	7,355,588	7,667,105
Perfiles comerciales	1,259,324	1,321,714
Perfiles estructurales	2,137,372	2,198,481
Tuberías de costura	<u>26,585</u>	<u>78,262</u>
	<u>\$ 16,026,067</u>	<u>\$ 17,523,268</u>

30. Contingencias

Al 31 de diciembre de 2024, se tienen las siguientes contingencias:

- a. Pacific Steel, Inc. (PS), Compañía subsidiaria ubicada en National City, en el Condado de San Diego, California, Estados Unidos de América, cuya actividad principal es la compra y venta de chatarra, tiene las siguientes contingencias ambientales:

Departamento de Control de Sustancias Tóxicas de California

En septiembre de 2002, el Departamento de Control de Sustancias Tóxicas (DTSC) inspeccionó las instalaciones de PS basándose en una supuesta queja de vecinos debido a la excavación de PS para recuperar chatarra en su propiedad y en una propiedad vecina, que PS alquila de un tercero (BNSF Railway). En este mismo mes, DTSC emitió una orden de ejecución de determinación de peligro inminente y sustancial, que alega que ciertas pilas de tierra, manejo de suelos y operaciones de recuperación de metales pueden causar un peligro inminente y sustancial para la salud humana y el medio ambiente; en consecuencia, DTSC sancionó a PS por violar las Leyes de Control de Residuos Peligrosos en el Estado de California y le impuso la obligación de remediar el sitio. El 26 de julio de 2004, en un esfuerzo por continuar con esta orden, DTSC presentó contra PS una Queja por Sanciones Civiles y Reparación Ilegal en el Tribunal Superior de San Diego. El 26 de julio de 2004, el tribunal emitió un fallo, por el cual PS estaba obligado a pagar USD \$ 0.2 millones, que ya han sido pagados.

El 6 de junio de 2010, el DTSC y el Departamento de Salud Ambiental de San Diego (DEH) inspeccionaron las instalaciones de PS, en respuesta a una queja general. El 10 de agosto de 2010 DTSC y DEH realizaron una segunda inspección y encontraron siete infracciones. El DEH está satisfecho con el cumplimiento de PS en esos asuntos; sin embargo, el 19 de octubre de 2010, la división técnica del DTSC recomendó a la división legal de DTSC que imponga sanciones significativas.

La remediación de la tierra se suspendió a principios de 2011 debido a la ineficiencia del proceso, que se verificó con varios estudios. Como alternativa, una vez que se obtuvieron los permisos necesarios de las autoridades de México, en noviembre de 2011, la planta de Mexicali comenzó el proceso de importación de suelo Non RCRA (peligroso sólo para efectos estatales) para disposición final en un relleno sanitario con base en el estado de Nuevo León. Este vertedero es posterior a la separación del contenido de metal, que se utiliza como materia prima en el proceso de fundición. PS ha completado el envío de suelo Non RCRA para disposición final en el estado de Nuevo León.

La disposición de una pila estimada en 8,000 toneladas de material clasificado RCRA (peligroso para propósitos federales) también se consideró para envío a México. El proceso comenzó a principios de 2013, pero la respuesta de las autoridades fue lenta, por lo que el 9 de abril de 2015, se recibió una carta del Procurador General de Justicia de California (Procurador General) donde se requiere que PS, al no obtener el permiso de las autoridades mexicanas; presente un programa para transportar la pila de suelo contaminado clasificado como RCRA a un confinamiento autorizado en los Estados Unidos a más tardar el 22 de abril de 2015. Esta carta advirtió que PS debe enviar la pila a más tardar el 9 de julio de 2015 o arriesgarse DTSC procediera con una demanda civil que busca la cantidad máxima de multas establecidas por la ley y la reparación legal correspondiente.

El 21 de abril de 2015, PS envió una carta al Procurador General explicando que las autoridades en México no habían denegado el permiso a la Compañía, sino que simplemente habían solicitado que presentara su solicitud en un formato diferente, que ya había sido presentado y revisado por la autoridad el 17 de abril de 2015.

El 23 de julio de 2015, el Fiscal General denegó la extensión solicitada por PS y exigió los envíos inmediatos de la pila de RCRA a un vertedero autorizado. PS comenzó a transportar el suelo RCRA el 29 de julio de 2015, y completó la eliminación de la pila RCRA hasta el 12 de septiembre de 2015, con un total de 3.000 toneladas métricas.

El 5 de enero de 2016, el Procurador General y PS estipularon presentar un "fallo final y una orden de consentimiento" o una Sentencia de consentimiento en el Tribunal Superior de San Diego. Las partes negociaron el fallo de consentimiento, que incluye los siguientes términos:

- PS debe pagar USD \$ 0.138 millones como una multa civil por presuntas violaciones del Acuerdo de Consentimiento de Acción Correctiva de 2004. PS ha realizado todos los pagos requeridos a DTSC al 31 de diciembre de 2017.

- Que PS retirara la pila de tierra RCRA y enviara a un vertedero aprobado. La Sentencia indica que la Compañía cumplió con este compromiso antes del 2 de octubre de 2015.

- Después de eliminar la pila de tierra RCRA, la Compañía debía tomar muestras del suelo en el área donde estaba ubicada la pila de tierra. Se tomaron muestras y los resultados indican que el suelo tenía niveles de contaminación que excedían los límites establecidos por el Estado. El 7 de abril de 2016, el Procurador General y el DTSC exigieron que la Compañía removiera el suelo 10 pies a lo ancho y 2 pies de profundidad en el perímetro del área donde se ubicó la pila de tierra RCRA y se disponga de ella en un confinamiento aprobado. En cambio, PS convenció a DTSC de celebrar un Acuerdo de peaje el 10 de agosto de 2016, que pagaría durante dos años (hasta el 10 de agosto de 2018). Este acuerdo se extendió del 10 de agosto de 2018, por un periodo adicional de dos años vigente hasta el 10 de agosto de 2020. Este acuerdo tuvo otra ampliación con vigencia hasta el 10 de agosto de 2021 donde el DTSC decidió no continuarlo.

- La Compañía continuará cumpliendo con las condiciones del juicio final del 2016, las medidas correctivas y todas las tareas derivadas de ello, que se ingresaron en el mismo tribunal en 2004.

El 29 de mayo de 2019, la Compañía presentó una propuesta con un nuevo plan de trabajo (Plan de trabajo IM) al DTSC para llevar a cabo la descontaminación del suelo en el arrendamiento del ferrocarril BNSF Railway. El 21 de octubre de 2021 la compañía presentó el borrador final del plan de trabajo IM. El 31 de mayo de 2022, DTSC aprobó el plan de trabajo. No se presentó ningún litigio contra la aprobación del DTSC que ahora es definitiva.

El 6 de diciembre de 2022, DTSC envió carta solicitando, un estudio preliminar y un cronograma de implementación del plan de trabajo, ambos documentos fueron entregados el 3 de febrero 2023. El DTSC no ha respondido a ninguno de los documentos.

El 13 de enero de 2023, BNSF Railway emitió un aviso de rescisión de contrato a PSI, notificando la rescisión unilateral de BNSF Railway de dos contratos de arrendamiento con PSI los cuales terminaron el 12 y 22 de febrero 2023, a través de su asesor legal se le informó a PSI que no tiene acceso a la propiedad de BNSF Railway. El DTSC está celebrando acuerdo voluntario con BNSF para implementar un plan de trabajo.

El 29 de junio de 2023, BNSF presentó una demanda en contra de PSI en el distrito Sur de California, alega causas de acción por desempeño, incumplimientos de contratos, del pacto implícito de buena fe y trato justo, indemnización contractual expresa bajo el derecho común federal y alivio declarativo.

El 6 de diciembre de 2024, SCS Engineers presentó un borrador del informe del estudio de medidas correctivas al DTSC de conformidad con la Sección 8.5 y el Anexo 4 del Acuerdo de consentimiento de acciones correctivas de 2004 (CACA), y la carta del DTSC del 10 de octubre de 2023 que aprueba condicionalmente el plan de trabajo del estudio de medidas correctivas.

A la fecha del dictamen no podemos estimar costos de implementación del plan de trabajo de las medidas provisionales por la incertidumbre de si BNSF o PSI implementen el trabajo y las autorizaciones DTSC a quien designaran y su fecha de aprobación.

- b. Como es el caso con la mayoría de los fabricantes siderúrgicos en los Estados Unidos de América, Republic podría incurrir en gastos significativos relacionados con asuntos ambientales en el futuro, incluyendo aquellos que surgen de las actividades de cumplimiento ambiental y la remediación que resulte de las prácticas históricas de la administración de desperdicios en las instalaciones de Republic. La reserva creada al 31 de diciembre de 2024 y 2023 para cubrir probables responsabilidades ambientales, así como las actividades de cumplimiento asciende a USD\$ 2.5 millones y USD\$ 2.5 millones, respectivamente. La reserva incluye los costos directos de los esfuerzos de remediación y los costos de seguimiento posterior a la remediación que se espera sean pagados después de que las acciones correctivas se han completado. Las porciones a corto y a largo plazo de la reserva ambiental al 31 de diciembre de 2023 por USD\$ 1.0 millones (USD\$ 1.0 millones en 2022), son incluidas en otras cuentas por pagar y pasivos acumulados a corto y largo plazo, respectivamente, en el estado consolidado de situación financiera.

El 6 de febrero de 2023, La Agencia de Protección Ambiental de Estados Unidos (EPA) y Republic firmaron un Decreto de Consentimiento mediante el cual se requiere que la compañía instale ciertos controles de emisiones en las instalaciones de Canton, realice pruebas de cumplimiento

e implemente monitoreo y mantenimiento de registros relacionados, la EPA impuso sanciones por USD \$ 990.

En diciembre de 2023, la EPA de EE. UU. impuso una multa civil de USD \$ 700 a Republic en relación con violaciones de la Ley de Agua Limpia de EE. UU.

Dichas penalizaciones han sido registradas al 31 de diciembre de 2023.

- c. Por otro lado, la Compañía no tiene conocimiento de otros pasivos de remediación ambiental o de pasivos contingentes relacionados con asuntos ambientales con respecto a sus instalaciones, por lo que el establecimiento de una reserva adicional no sería apropiado en este momento. En caso de que en un futuro la Compañía incurra en gastos adicionales de este tipo es probable que se efectúen durante varios años. Sin embargo, la futura acción reguladora con respecto a las prácticas históricas de la administración de desperdicios en las instalaciones de Republic PS y futuros cambios en las leyes y los reglamentos aplicables pueden requerir que la Compañía incurra en costos significativos que pueden tener un efecto adverso material sobre la futura actuación financiera de la Compañía.
- d. La Compañía se encuentra involucrada en una serie de demandas y reclamos legales que han surgido a lo largo del curso normal de sus operaciones. La Compañía y sus asesores legales no esperan que el resultado final de estos asuntos tenga algún efecto adverso significativo sobre la posición financiera de la Compañía y los resultados de sus operaciones, por tanto, no se ha reconocido ningún pasivo al respecto.
- e. Las autoridades fiscales en México tienen el derecho de revisar, al menos, los cinco años previos y pudieran determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- f. Las autoridades fiscales en Estados Unidos de América, tienen el derecho de revisar, al menos, los tres años previos y podrían determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- g. Las autoridades fiscales en Canadá tienen el derecho de revisar, al menos, los cuatro años previos y podrían determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- h. Las autoridades fiscales en Brasil tienen el derecho de revisar, al menos, los cinco años previos y podrían determinar diferencias de impuestos por pagar, más sus correspondientes actualizaciones, recargos y multas.
- i. El 19 de agosto de 2022, Steel workers Pension Trust (SPT) presentó una demanda contra de Republic Steel en el Tribunal Federal de Pensilvania alegando que la Compañía no pagó el monto de ciertas contribuciones de pensión mensuales al SPT. El 4 de enero de 2023, el Tribunal Federal de Pensilvania emitió una decisión a favor del SPT por un monto de USD \$1.2 millones, y también permitió que el SPT solicitara montos adicionales por contribuciones no pagadas.

Derivado del cierre de la compañía al 31 de diciembre de 2023, reconoció una provisión por USD \$8.3 millones de la Steel workers Pension Trust (SPT) y en 2024, la Compañía continuó defendiendo su posición y realizó dos pagos por USD \$1.5 millones cada uno.

- j. En relación con una auditoría fiscal de ventas y uso del Departamento de Impuestos de Ohio que cubre el período del 1 de enero de 2009 al 31 de diciembre de 2012, se emitió una evaluación de USD \$2.4 millones (incluyendo intereses de USD \$ 0.4 millones) contra la Compañía, el 9 de diciembre de 2016.

La Compañía también recibió una notificación de evaluación con fecha 11 de diciembre de 2020 por USD \$1.6 millones (incluyendo intereses de USD \$ 0.3 millones) que cubre el período del 1 de enero de 2014 al 30 de septiembre de 2018.

La Compañía no está de acuerdo con la evaluación en su totalidad por los mismos motivos y ha presentado varias apelaciones ante la Junta de Apelaciones de Impuestos de Ohio, con fecha 30 de enero de 2017, 09 de febrero de 2022 y en septiembre de 2022; no se ha obtenido una resolución sobre ninguna de estas apelaciones.

Debido a la naturaleza de este asunto y a la incertidumbre de la resolución sobre la apelación que se encuentra en primeras etapas, la Compañía no ha registrado un gasto en el año fiscal 2024 o 2023 que reconozca la evaluación o cualquier cantidad estimada de liquidación.

31. Compromisos

Al 31 de diciembre de 2024, se tienen los siguientes compromisos:

- a. En Brasil se han realizado contratos por compra de energía eléctrica en forma general y se distribuyen entre las plantas de Brasil, estos contratos tienen vigencias diferentes al 30 de junio de 2023 el proveedor NEWCOM con un importe de R\$ 9.48 millones, el proveedor ENEL con un importe de R\$ 17.05 millones, con fecha de terminación al 31 de diciembre 2023 los siguientes proveedores NEWCOM con un importe de R\$ 33.9 millones, y AMERICA con un importe de R\$ 16.5 millones.

Para nuestras instalaciones de Brasil se continúa celebrados acuerdos de compra de energía eléctrica con diferentes fechas de terminación al 31 de diciembre de 2024 con el proveedor Newcom por R\$ 24.900 millones, con AMÉRICA por R\$ 16.5 millones, con SQUADRA por R\$ 12.660 millones y R\$ 7.680 millones de fecha de terminación diciembre de 2025.

32. Eventos subsecuentes

La Compañía participa activamente en los procesos de investigación de prácticas comerciales en México y en otros países para evitar, en lo posible, la imposición de tarifas arancelarias a sus productos. El 24 de Junio de 2019, se publicó la tarifa dumping preliminar del 3.65% por el periodo 1 de Noviembre 2016 al 31 de octubre 2017, que fue impuesta a las exportaciones de varilla corrugada a Estados Unidos de América; El 25 de febrero de 2020 el Customs and Border Protection emite una liquidación a la Compañía por USD\$ 1.4 Millones de dólares en la que aplica un tasa de 69.07% distinta a la de 3.65%, sustentada por un error en el valor de ventas en dólares reportada en la base de datos presentada por el despacho Greenberg Trauring durante la revisión administrativa llevada por el DOC. El caso sigue abierto a la fecha sin liquidar las cuotas.

El 16 de enero de 2020, se publicó la tarifa dumping preliminar del 6.75% por el periodo 1 de noviembre 2017 al 31 de octubre 2018, que fue impuesta a las exportaciones de varilla corrugada a Estados Unidos de América; sin embargo, existió una reducción a 1.46%, ante el resultado casi sin observaciones de la revisión física que se realizó en la planta de San Luis Potosí publicada. La Compañía en septiembre 2021 realizo un pago por USD\$ 208 mil dólares.

Por disposición del Departamento de Comercio (DOC) de los Estados Unidos de América, la Compañía no participó en la revisión correspondiente al periodo del 1 de noviembre de 2018 al 31 de octubre de 2019, la tarifa dumping que se estableció fue de 4.93 publicada en septiembre 2021 por lo que la compañía realizo un pago de USD\$ 189 mil dólares el 30 de marzo 2022.

El 6 de enero de 2021 inició el proceso de revisión dumping para el periodo 1 de noviembre del 2019 al 31 de octubre del 2020. El 30 de noviembre de 2021 el DOC publico una tasa preliminar dumping para la Compañía de 66.70% argumentando y/o justificando deficiencias en la información, el día 1 de junio 2022 fue ratificada como resultado final. El 22 de junio 2022 la Compañía decidió impugnar dicho resultado ante la Corte Internacional de Comercio (CIT), el 25 de abril de 2024 la Corte de Comercio Internacional devolvió los resultados finales a Comercio para (1) reabrir el expediente de la revisión administrativa para aceptar la presentación de información de la Compañía rechazada el 18 de octubre de 2021 por el DOC argumentando presentada fuera de tiempo y además de solicitar información adicional según sea necesario, y (2) realizar un nuevo análisis para determinar si se justifica la aplicación de tasa 66.7%. En la redeterminación final de devolución publicada el 21 de noviembre de 2024 como resultado a la reapertura, el DOC calculó un nuevo margen de dumping para la Compañía de tasa final y definitiva de 0.00% por ciento, por lo que la Compañía queda liberado de pagos de cuotas a las exportaciones de ese periodo.

El 7 de diciembre de 2022 el departamento de comercio de EUA (DOC) publicó la tasa del 6.35% como resultado preliminar al proceso de antidumping a los productores y exportadores de varilla, en el periodo del 1 de noviembre de 2020 al 31 de octubre de 2021, el resultado final para la Compañía fue de 5.93% publicado por el 9 de agosto de 2023 por el DOC.

Por disposición del Departamento de Comercio (DOC) de los Estados Unidos de América, la Compañía no participó en la revisión correspondiente al periodo del 1 de noviembre de 2021 al 31 de octubre de 2022, el 8 de noviembre de 2023 el DOC publicó la tasa preliminar de dumping del 2.88% a las exportaciones de varilla corrugada de la Compañía, el 10 de mayo de 2024 el DOC publicó el resultado final de 2.11%.

Por disposición del Departamento de Comercio (DOC) de los Estados Unidos de América, la Compañía no participó en la revisión correspondiente al periodo del 1 de noviembre de 2022 al 31 de octubre de 2023, el 2 de diciembre de 2024 el DOC publicó la tasa preliminar de dumping del 8.88% a las exportaciones de varilla corrugada de la Compañía. El resultado final de tasa de dumping se estima se presente en el mes junio 2025.

33. Emisión de los estados financieros consolidados

Estos estados financieros consolidados han sido aprobados el 14 de abril de 2025 por el C.P. Sergio Vigil González y C.P. Ma. Guadalupe Torreblanca Ybarra, Director General y de Administración y Finanzas de Industrias CH, S.A.B. de C.V., respectivamente, para su emisión y aprobación del Comité de Auditoría y, en su caso, por el Consejo de Administración. Estos órganos tienen la facultad de modificar los estados financieros consolidados adjuntos.